

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего профессионального образования
«Башкирский государственный аграрный университет»

МАКРОЭКОНОМИКА

Учебное пособие

Уфа 2013

УДК 330 (07)

ББК 65 я 7

М 16

Макроэкономика: Учебное пособие. Лукманов Д.Д, Исмагилов К.Р., Юмагужина Д.Р., Барлыбаева Л.Ф. / Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова. – Уфа: ФГБОУ ВПО БГАУ, 2013. – 250 с.

Учебное пособие составлена коллективом преподавателей кафедры экономической теории Башкирского государственного аграрного университета для студентов, обучающихся по направлению подготовки 080100 Экономика (бакалавр) в соответствии с требованиями Государственного образовательного стандарта Высшего профессионального образования третьего поколения. Пособие содержит курс лекций, вопросы для самопроверки, тесты, глоссарий и список рекомендуемой литературы. Учебный материал разделен на три модуля. Особое внимание, в учебном пособии, уделяется взаимосвязи разработанных в экономической теории теоретических положений и функциональных взаимосвязей с современной практикой хозяйствования.

Учебное пособие предназначено для студентов и магистров, обучающихся в высших учебных заведениях по экономическим направлениям подготовки, а также может быть полезен аспирантам и докторантам.

Авторы:

- | | |
|------------|---|
| Раздел 1 - | Проф. Лукманов Д.Д. (п. 1.1 – 1.2)
Доц. Исмагилов К.Р. (п. 2.2)
Преп. Юмагужина Д.Р. (п. 2.1) |
| Раздел 2 - | Проф. Лукманов Д.Д. (п. 5.2-5.3)
Доц. Исмагилов К.Р. (п. 4.1)
Преп. Юмагужина Д.Р. (п. 3.1, п. 5.1)
Преп. Барлыбаева Л.Ф. (п. 5.2-5.3) |
| Раздел 3 - | Проф. Лукманов Д.Д. (п. 6.1)
Доц. Исмагилов К.Р. (п. 6.2)
Преп. Юмагужина Д.Р. (п. 6.4, п. 6.7, п. 7.1)
Преп. Барлыбаева Л.Ф. (п. 6.3, п. 6.5) |

Рецензенты:

А.М. Мухамедьяров, доктор экономических наук, профессор кафедры финансов и экономического анализа ФГБОУ ВПО Уфимский государственный авиационный технический университет, член-корреспондент АН РБ, заслуженный деятель науки РБ.

А.А. Аскарлов, доктор экономических наук, доцент, заведующий кафедрой организации аграрного производства ФГБОУ ВПО Башкирский государственный аграрный университет.

(с) Коллектив авторов, 2013

(с) Издательство «БГАУ», 2013

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОГЛАВЛЕНИЕ.....	3
МОДУЛЬ 1.....	6
Тема 1.1. Введение в экономическую теорию. Проблема выбора и уровни экономического анализа.....	6
1.1.1 Предмет и метод экономической теории.....	6
1.1.2 Функции и методы экономической теории. Экономические законы и категории.....	9
1.1.3 Базовые экономические понятия. Экономические блага и агенты.....	14
1.1.4 Проблема выбора и уровни экономического анализа.....	15
Тема 1.2 Макроэкономика: предмет, цели, инструменты. Кругооборот расходов и доходов.....	21
1.2.1 Предмет макроэкономики, цели, инструменты.....	21
1.2.2 Субъекты рыночного хозяйства в макроэкономике.....	24
1.2.3 Кругооборот доходов и расходов.....	27
Тема 2.1 Система национального счетоводства (СНС) и макроэкономические показатели.....	39
2.1.1 Система национального счетоводства (СНС): основные принципы построения.....	39
2.1.2 Основные макроэкономические показатели и методы их расчета.....	45
2.1.3 Особенности исчисления и измерения ВВП.....	46
Тема 2.2 Номинальный и реальный ВВП. ВВП и чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ).....	57
2.2.1 Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП.....	57
2.2.2 ВВП и чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ).....	59
МОДУЛЬ 2.....	63
Тема 3.1 Экономический рост. Факторы, теории и последствия.....	63
3.1.1 Экономический рост и развитие. Типы экономического роста.....	63
3.1.2 Показатели, факторы экономического роста. Теории экономического роста.....	68
3.1.3 Последствия экономического роста.....	72
Тема 4.1 Общее макроэкономическое равновесие. Совокупный спрос и совокупное предложение.....	78
4.1.1 Общее макроэкономическое равновесие.....	78
4.1.2 Классическая модель макроэкономического равновесия: совокупный спрос и совокупное предложение («AD – AS»).....	84
Тема 4.2 Потребление, сбережения, инвестиции. Эффект мультипликатора.....	90
4.2.1 Потребление и сбережения. Автономные величины.....	90
4.2.2 Средняя склонность к потреблению и средняя склонность к сбережению (APC, APS).....	92
4.2.3 Предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению (MPC, MPS).....	92

4.2.4 Инвестиции. Валовые и чистые инвестиции, производные и автономные..	93
4.2.5 Мультипликатор. Эффект мультипликатора.....	94
Тема 5.1 Экономические циклы. Виды экономических циклов и их основные характеристики.....	104
5.1.1 Понятие и сущность экономического цикла. Тренд развития. Причины циклических колебаний.....	104
5.1.2 Фазы экономического цикла.....	106
5.1.3 Проциклические, контрциклические (противоциклические) и ациклические переменные.....	108
5.1.4 Теории экономических циклов: экзогенные и эндогенные.....	110
5.1.5 Виды экономических циклов и их основные характеристики.....	112
Тема 5.2 Инфляция и ее виды. Антиинфляционная политика.....	117
5.2.1 Инфляция: понятие, сущность. Деньги и инфляция.	117
5.2.2 Показатели инфляции: темп инфляции; индексы потребительских цен и дефлятор; «правило 70».....	123
5.2.3 Виды инфляции.	126
5.2.4 Антиинфляционная политика.....	130
Тема 5.3 Безработица и ее формы. Уровень безработицы.....	137
5.3.1 Занятость и безработица. Экономически активное население или рабочая сила.....	137
5.3.2 Уровень безработицы. Причины и виды безработицы.....	141
5.3.3 Экономические издержки безработицы. Закон Оукена.....	144
5.3.4 Инфляция и безработица: кривая Филлипса.....	147
5.3.5 Условия занятости. Политика занятости. Социально-экономические издержки безработицы.....	149
МОДУЛЬ 3.....	156
Тема 6.1 Макроэкономическое регулирование: цели и инструменты.....	156
6.1.1. Сущность, понятие и цели макроэкономической политики государства.....	156
6.1.2 Субъекты и объекты макроэкономической политики.....	160
6.1.3 Методы государственного регулирования экономики: административные и экономические (прямые и косвенные – бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политики).	161
Тема 6.2 Государственные финансы и финансовая политика.....	167
6.2.1 Финансы как система экономических отношений. Субъекты и объекты финансовых отношений..	167
6.2.2 Структура финансовой системы: государственные финансы, финансы хозяйствующих субъектов, финансы населения.....	169
6.2.3 Функции финансовой системы: аллокативная, перераспределительная, стабилизационная.....	170
6.2.4 Финансовая политика.....	171
Тема 6.3 Государственный бюджет и его структура.....	175
6.3.1 Сущность и понятие государственного бюджета.....	175

6.3.2 Доходы и расходы бюджета.....	179
6.3.3 Бюджетный дефицит и его виды (фактический, структурный, циклический). Профицит государственного бюджета.....	179
6.3.4 Государственный долг. Последствия государственного долга.....	182
Тема 6.4 Налоги и налоговая система. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика.....	188
6.4.1 Налоги, виды налогов.....	188
6.4.2 Принципы налогообложения. Кривая Лаффера.....	190
6.4.3 Механизм бюджетно-налоговой (фискальной) политики.....	193
6.4.4 Дискреционная и недискреционная (автоматическая) бюджетно-налоговые политики.....	196
Тема 6.5 Структура современной денежно-кредитной системы. Банковская система.....	201
6.5.1 Деньги и денежное обращение.....	201
6.5.2 Структура денежной массы.....	203
6.5.3 Особенности современной банковской системы.....	206
Тема 6.6 Денежно-кредитная (монетарная) политика.....	211
6.6.1 Инструменты: операции на открытом рынке, изменение учетной ставки, изменение норматива обязательных резервов.....	211
6.6.2 Политика «дорогих» и политика «дешевых» денег.....	214
Тема 6.7 Социальная политика государства. Проблема неравенства доходов в обществе.....	220
6.7.1 Понятие и сущность социальной политики.....	220
6.7.2 Проблема распределения доходов в обществе.....	225
6.7.3 Кривая Лоренца и индекс Джини.....	227
Тема 7.1 Открытая экономика. Платежный баланс. Реальный валютный курс и паритет покупательной способности.....	233
7.1.1 Платежный баланс. Структура ПБ, взаимосвязь счетов.....	233
7.1.2 Обменный курс и валютный рынок.....	238
7.1.3 Реальный валютный курс и паритет покупательской способности.....	241
7.1.4 Плавающий и фиксированный валютный курс.....	242

МОДУЛЬ 1

Тема 1.1 Введение в экономическую теорию. Проблема выбора и уровни экономического анализа

1.1.1 Предмет и метод экономической теории

1.1.2 Функции и методы и экономической теории. Экономические законы и категории

1.1.3 Базовые экономические понятия. Экономические блага и агенты

1.1.4 Проблема выбора и уровни экономического анализа

Основная литература (электронные учебники, имеющиеся в библиотеке):

1. Бродский Б. Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: Курс лекций / Б.Е. Бродский; Московская школа экономики МГУ им. М.В. Ломоносова (МШЭ). - М.: Магистр: НИЦ Инфра-М, 2012. – 336с.

2. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.:

3. Золотарчук В. В. Макроэкономика: Учебник / В.В. Золотарчук. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 608 с.

Дополнительная литература:

1. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.

2. Вечканов, Г. С. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст] : учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - . - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - . - 446 с.

3. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - . - М. : Кнорус, 2008. - . - 680 с.

4. Экономическая теория. Микроэкономика. Макроэкономика. Мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

1.1.1 Предмет и метод экономической теории

Предмет исследования экономики как науки А. Смит определил в предисловии к своей работе "Исследование о природе и причинах богатства народов" (1776 год). Так он писал, что предметом исследования данной науки является: «Выяснение того, в чем состоял главный доход массы народа или какова была природа тех фондов, которые в различные века и у

различных народов составляли их годовое потребление» [1]. Он одним из первых обосновал вывод о том, что источником материального богатства является процесс производства и в частности человеческий труд. Будучи сторонником свободной экономики, он исходил из того, что экономика должна развиваться без вмешательства государства, на основе естественных (рыночных) законов, главным из них он считал принцип свободной конкуренции (невидимой руки). Принцип невидимой руки в его трактовке означал свободную деятельность всех хозяйствующих субъектов в соответствии со своими экономическими интересами и стимулами.

Д. Рикардо (1723–1790 годы) к предмету экономической теории относил не только процесс производства, но и социально-экономические проблемы, которые при этом возникали. [2].

К. Маркс (1818–1883 годы), развил эти теоретические выводы и сделал вывод о том, что при найме рабочей силы, зачастую происходит ущемление экономических интересов наемных рабочих. Исходя из этого он пришел к выводу, что экономическая теория (экономика) эта наука о производственных отношениях между людьми и в первую очередь между капиталом (предпринимателями) и трудом (наемными рабочими). Пути решения проблем ущемления экономических интересов наемных рабочих проявлявшейся в удлинении рабочего времени и низком уровне заработной платы, К. Маркс, видел в создании такого общества, в которой не было бы частной собственности, свободного рынка купли продажи товаров, услуг и ресурсов и соответственно эксплуатации наемного труда [3].

А. Маршалл, У. Джевонс, К. Менгер, Э. Беём-Баверк, Дж. Кларк в этот период начали активно разрабатывать теоретические и практические вопросы рационального (с максимальной прибылью) использования ограниченных ресурсов.

А Маршалл определил экономику как «учение о нормальной жизнедеятельности человечества», данное экономическое учение в последствии получило название – «экономикс» [4].

В странах, в которых активно развивалась рыночная экономика, начался формальный отказ от термина «политическая экономия». Вскоре этот термин в большинстве стран мира был официально заменен термином «экономикс». В тех странах, в которых развитие получила административно-командная экономика, основанная на монополии государственной собственности на имущество и централизованного ценообразования, в частности в России, экономисты придерживались понятия «экономика» и «экономическая теория». Название «экономикс» в современной отечественной экономической науке нашей страны также не прижилось и в настоящее время мы продолжаем использовать понятия «экономика» или «экономическая теория».

В разные периоды общественного развития учеными разрабатывались и развивались различные определения предмета экономики (экономической теории, экономикс). Периоды активного поиска предмета исследования

экономики можно условно разделить на пять основных этапов. Первый этап это исследование экономики, как науки о ведении домашнего хозяйства – «ойкономия». Второй этап это рассмотрение экономики, как науки о богатстве народов, в том числе периоды, когда источником богатства считалась земля – «физиократизм», деньги – «меркантилизм». Третий этап рассмотрение экономической теории, как науки решающей социально-экономические проблемы общества путем изменения государственной политики – «политическая экономия». Четвертый этап, рассмотрение экономики, как науки о нехватке и ограниченности имеющихся в стране ресурсов и рациональном их использовании – «экономикс». Пятый этап, рассмотрение экономики, как общественной науки, которая изучает рациональные и другие формы поведения отдельных людей и групп друг к другу, в процессе поиска и согласования ими своих экономических интересов в условиях ограниченности ресурсов – «экономическая теория».

Каков предмет исследования науки «экономика»? Ответ на этот вопрос не так прост, так как авторы многочисленных учебников по экономике и экономической теории и экономикс считают своим долгом, дать свое оригинальное определение предмета исследования этой науки.

Зарубежные экономисты активно разрабатывали теорию и практику учебного курса «экономикс». П. Самуэльсон определяли «экономикс», как науку о том, как люди и общество выбирают способ исследования дефицитных ресурсов, которые могут иметь многоцелевое назначение для того, чтобы производить разнообразные товары и распределять их сейчас или в будущем для потребления различных индивидов и групп общества [5].

Предмет экономикс, по мнению К. Макконелля и С. Брю, это поиск эффективного использования редких ресурсов в производстве товаров и услуг для удовлетворения материальных потребностей [6].

Экономикс, по мнению Л. Роббинса, это наука, изучающая поведение человека с точки зрения отношений между его целями и ограниченными средствами, допускающими их альтернативное использование [7].

Г.Беккер отмечает, что дефиниции экономической науки определяют лишь границы ее предмета, но ни одно ровным счетом не говорит нам о том, что же представляет собой «экономический подход» как таковой. По его мнению необходимо изучать экономический подход, который предлагает унифицированную схему для понимания всего человеческого поведения, причем многие его формы не получили пока объяснения и что учет неэкономических переменных, а также использование приемов анализа и достижений иных дисциплин способствует лучшему пониманию человеческого поведения [8].

По мнению В. Радаева, экономика эта наука, которая отражала такую сферу отношений между людьми, в которой реализуются экономические интересы (то есть объективная направленность экономического поведения) классов и социальных слоев [9].

А. Булатов рассматривал экономику – как науку об основах хозяйственной жизни общества. В свою очередь хозяйственная жизнь – это деятельность людей, связанная с обеспечением материальных условий их жизни путем использования ограниченных экономических ресурсов [10].

В учебнике под редакцией А.И. Добрынина и Л.С. Тарасевича экономическая теория рассматривается как наука о закономерностях и факторах экономического роста, национальном богатстве, об использовании ограниченных ресурсов и о видах человеческой хозяйственной деятельности [11 - 18]. Экономическая теория также рассматривается как наука о системах экономических отношений общества [12]. По мнению разработчиков учебника под редакцией В. Видяпина, Г. Журавлевой большинство современных экономистов мира признают экономическую теорию (экономику) универсальной наукой о проблемах выбора ресурсов и экономическом поведении человека [13].

Как видим, в экономической науке имеются многочисленные определения понятия экономики как науки (экономической теории, экономикс). Общим для большинства определений предмета исследования являются формы поведения людей, экономические отношения между субъектами, в рамках которых реализуются их экономические интересы, поиск путей эффективного (рационального) использования редких (ограниченных) ресурсов при производстве товаров (экономических благ) и оказания услуг, экономический рост и социально-экономические проблемы, возникающие при удовлетворении материальных потребностей людей.

Обобщая вышерассмотренные определения данного предмета исследования, мы приходим к следующему выводу, экономика (экономическая теория) – это наука, которая изучает экономические отношения (экономические интересы) возникающие между отдельными экономическими субъектами по поводу удовлетворения индивидуальных, коллективных и общественных экономических потребностей в процессе эффективного использования ограниченных редких ресурсов.

На современном этапе развития в учебных курсах нами изучается одно из основных направлений развития экономической науки – «экономикс», данное направление в отечественной высшей школе получила название – экономика (экономическая теория). Вместе с тем многими преподавателями чтение данного предмета ведется с использованием накопленных знаний по курсу политической экономии, экономикс, институциональной экономической теории и других современных парадигм исследования.

1.1.2 Функции и методы экономической теории

Функции экономической теории как науки это общественная наука (наряду с философией, историей, юриспруденцией и др.) призванная объяснить людям принцип их экономического и хозяйственного бытия,

формы поведения экономических субъектов, причины социально-экономических проблем возникающих в народном хозяйстве и пути их решения. Экономика как наука и как дисциплина выполняет познавательную, практическую, методологическую и идеологическую функции.

Рассмотрим более подробно практическую функцию экономики в аграрной сфере экономики, она тесно связана с экономической политикой. Экономическая политика это целенаправленная система мер государства по управлению и регулированию хозяйственной деятельностью через создание системы благоприятных экономических и правовых отношений способствующих экономическому росту, повышению материального благосостояния населения, решению социально-экономических проблем возникающих в обществе, ограничивающих такие формы поведения экономических субъектов, которые наносят вред общественному благосостоянию. Одна из главных функций экономической политики и соответственно экономической теории, это проектирование и развитие механизмов (институтов) стимулирования разработок и внедрения в аграрное производство инновационных технологий. В круг задач экономики как науки входит выявление причин технологической отсталости (без выявления причин данной проблемы, мы не сможем найти пути их решения) и разработка и обоснование механизмов (институтов) развития инновационных (ресурсосберегающих) технологий в аграрной сфере экономики.

По мнению А.Аганбегяна Россия в среднесрочной перспективе могла бы занять лидирующее место в мире по производству и экспорту нефтехимических продуктов и готовых изделий из синтетических материалов, а также по выпуску продукции глубокой переработки древесины. Лидирующие места мы могли занять по производству и экспорту энергетического и электротехнического машиностроения. Мы могла бы обойти Германию по выпуску легковых и грузовых автомобилей, заняв 3–4-е место в мире. По нашему мнению аграрная сфера экономики нашей страны также могла бы занять лидирующее положение в мире по производству продуктов питания. Этот сектор экономики обладает значительным потенциалом земельных и трудовых ресурсов, ощущая при этом острую нехватку таких ресурсов как инвестиции и инновационные технологии.

В настоящее время доля доходов создающихся за счет оказания внедрения инновационных технологий и оказания инновационных услуг в России составляет лишь 5,5% валового национального продукта. Когда этот показатель достигнет 15–20% можно говорить о переходе экономики страны к инновационному типу развития. Но, для этого необходимо тратить на науку не 1,2% валового внутреннего продукта как сегодня, а 3%; на образование – не 4%, а 10%, на здравоохранение – не 5%, а 10% [14].

Таким образом, ведущие экономисты нашей страны во весь голос заявляют: модернизация и инновации пустой звук без инвестиций и кадров, органам государственной власти нашей страны необходимо учитывать эти

рекомендации при разработке стратегии развития науки и технологий нашей страны. Проблемы перевода аграрного сектора экономики на инновационный путь развития обусловлены отсутствием научно-обоснованной программы возрождения и развития научно-инновационной деятельности, разработок и рекомендаций по формированию правил (институтов) стимулирующих внедрение ресурсосберегающих технологий. Необходимо обоснованная государственная концепция разработки и внедрения инновационных технологий в аграрный сектор экономики с выделением достаточных финансовых ресурсов для реализации этой программы. Осуществления этой программы должно предполагать принятие мер по подготовке и переподготовке кадров, как для создания ресурсосберегающих технологий для аграрной сферы, так и для ее результативного использования на практике. Финансовые ресурсы государства, которые будут использоваться для реализации этой программы, окупятся в ближайшем будущем, так как внедрение этих технологий позволит сократить издержки (себестоимость) производимой сельскохозяйственной продукции и повысить рентабельность (доходность) аграрных товаропроизводителей, которые смогут выплачивать все свои налоговые обязательства в бюджет. Недостаточная развитость прикладных исследований направленных на создание конкретных ресурсосберегающих и экологически чистых технологий производства сельскохозяйственной продукции также связана с отсутствием спроса – около половины сельскохозяйственных организаций не имеют финансовых ресурсов для того, чтобы заказать разработки инновационных технологий производства продовольствия внутри страны или приобрести их за рубежом. Научная деятельности в направлении разработок инновационных технологий для аграрного сектора экономики сдерживается не только недостаточным финансированием данных направлений, но и в связи недостаточной развитостью данного сектора научных разработок, отсутствием научных кадров специализирующихся на этих темах. Приобретение западных инновационных технологий производства сельскохозяйственной продукции зачастую ведется без анализа ее совместимости с природно-климатическими условиями хозяйствования, уровня компетентности имеющихся работников этих предприятий, без подготовки соответствующих кадров, при отсутствии инфраструктуры их обслуживания. Наука и образование – первоначальные составляющие (основа) инновационного развития, именно от государственной, общественной и частной финансовой поддержки этих сфер, зависит будущее инновационного развития аграрной сферы экономики.

Методология это наука о методах исследования. Методология экономической науки – учение о методах исследования хозяйственной

деятельности людей, форм их поведения обусловленных их экономическими интересами, механизмов (институтов) способствующих разрешению возникающих между ними социально-экономических проблем.

Методологическая функция науки экономическая теория проявляется в том, что она является теоретической основой для развития целой группы конкретных экономических наук:

- отраслевых (экономика промышленности, сельского хозяйства и т.д.)
- функциональных (бухгалтерский учет финансы, маркетинг и т.д.)
- межотраслевых (статистика, эконометрика, экономическая история, демография)

Метод исследования экономики представляет собой способ познания, совокупность приемов, инструментов исследования хозяйственной деятельности людей и экономических отношений возникающих между ними, форм их поведения в условиях ограниченности ресурсов. Выделяются общенаучные и специальные методы познания.

Общенаучные это методы научной абстракции; анализа и синтеза; единства исторического и логического подхода; индукции и дедукции; метафизический; диалектический.

Анализ – это мысленное расчленение изучаемого явления на составные части и исследование каждой из этих частей отдельно. Синтез – это мысленное обобщение полученных в результате анализа теоретических знаний об изучаемом явлении и воссоздание единого целостного представления об изучаемом явлении.

Метод единства логического и исторического представляет собой следование логического (теоретического) исследования изучаемых экономических явления с отражением реального исторического процесса ее возникновения, развития.

Индукция (наведение) представляет собой такой способ изучения экономических явлений, который предполагает исследование единичных фактов развития данного процесса и осуществление на этой основе общих выводов и положений. Дедукция (выведение) делает возможным переход от разработанных наиболее общих выводов и положений об исследуемом экономическом явлении к частным заключениям.

Метафизический подход используется для исследования экономического явления и процессов в состоянии покоя и не подвижности. Этот метод применяется для изучения отдельных элементов системы, выявления внутренней структуры системы и экономических отношений, классификации экономических явлений (типы собственности, виды рынок).

Диалектический метод – это изучение хозяйственных процессов в движении и в развитии. Этот метод позволяет выявлять взаимообусловленность, взаимозависимость экономических явлений, вскрывать противоречия между экономическими интересами различных субъектов и групп, находить пути их разрешения. Исследовать и

теоретически обосновать происходящие в экономике количественные изменения и предвидеть возникновение нового экономического качества.

Специальные методы анализа: – позитивный и нормативный; экономического эксперимента; синергетика; математические и статистические приемы, в том числе метод экономико-математического моделирования.

Позитивный анализ это исследование экономики и исследуемых экономических явлений и процессов такими, какими они есть на самом деле. Позитивные утверждения не обязательно должны быть верными, но любой спор относительно позитивного утверждения можно решить проверкой фактов.

Нормативный анализ основан на исследовании того, как и что должно быть, в этом смысле он противоположен позитивному анализу. При нормативном анализе выносятся оценки – например, эффективно или неэффективно используются имеющиеся ресурсы, правильно принимаются ли государством пути решения социальных проблем. Позитивный и нормативный анализ, качественно отличаясь друг от друга, тесно взаимосвязаны.

Экономический эксперимент – это искусственное воспроизведение тех или иных экономических институтов (правил) и форм хозяйствования на практике с целью выявления социально-экономической эффективности их дальнейшего применения в масштабах всей страны.

Синергетика метод исследования самоорганизации систем в условиях нарастания нелинейных процессов развития, неустойчивых и неравновесных состояний; приемы изучения ситуаций сложения усилий (элементов, субъектов, факторов) дающий больший эффект, чем просто сумма элементов [15].

Экономические явления характеризуются количественными изменениями, выявлению этих изменений способствует математические и статистические приемы. Эти приемы позволяют выявить, в том числе использованием вычислительной техники, количественную сторону хозяйственных процессов и явлений, их функциональную зависимость и прогнозировать их переход в новое качество.

Особую роль здесь играет методы экономико-математического моделирования, которая позволяет в формализованном виде объяснить причины, закономерности и последствия изменения экономических явлений, а также делает реальным прогнозирование будущих изменений в экономике.

Экономико-математические модели, это способ абстрактного представления экономической действительности и их функциональных взаимодействий в виде математических функций, формул и уравнений. Графики – наглядное пространственное изображение зависимости между двумя (и более) экономическими переменными [15].

Методологии и методы исследования экономики как науки взаимосвязаны и взаимообусловлены, в современных условиях исследование

экономических проблем осуществляется с использованием различных методологий это так называемый методологический плюрализм. Методологический плюрализм предполагает возможность использования многообразия применяемых методологий и методов, характерной чертой указанного направления стало взаимодействие различных научных теорий, научных школ, а также применение различных специфических методов исследования в одном проекте [15].

Поиск новых методологических подходов и методов исследования экономической науки, позволяющих наиболее полно исследовать и раскрывать причины возникновения современных социально-экономических проблем и пути их решения, безусловно, будет продолжаться.

1.1.3 Базовые экономические понятия Экономические блага и агенты

Понятие блага. Блага - это всё то, что удовлетворяет естественные потребности людей. Средства, удовлетворяющие потребности, называются благами. Существуют различные классификации благ. Блага делятся на экономические и неэкономические, созданные человеком или природой, замещаемые и не замещаемые в потреблении с другими благами, главные и второстепенные блага и т.д. Одни имеются почти в неограниченных масштабах (например, воздух, в некоторых регионах вода), другие в ограниченном, последние называются экономическими благами. Первые блага - это нерыночные, вторые - рыночные блага. Рыночные и нерыночные формы благ – созданные блага, которые люди первоначально использовали для своих собственных нужд, в том числе продукты питания для внутреннего потребления, такая система экономики называлась натуральным хозяйством (традиционной экономикой). Экономические (рыночные) блага – это материальные и нематериальные предметы, точнее, свойства этих предметов удовлетворять экономические потребности, при этом количество этих предметов ограничено.

Постепенно ей на смену пришло товарное хозяйство, когда в ходе разделения и специализации труда люди начали обмениваться благами, причем не только излишками, но и специально изготовленными для продажи. В результате возникла специфическая разновидность экономических благ – товар. Товар - это продукт, созданный не для внутреннего потребления, а для обмена (продажи). Экономические блага это все то, что удовлетворяет естественные потребности людей, количество которых ограничено и соответственно является товаром. Неэкономические блага – это все то, что количественно не ограничено и как следствие не может стать товаром.

Особая разновидность благ – это услуги, которые являются объектом отдельного сектора экономики – сферы услуг. Услуги – вид человеческой

деятельности, не имеющий хозяйственной (натуральной) формы, но удовлетворяющие потребности человека. Современный мир имеет тенденцию к переходу от экономики предложения к экономике спроса, от экономики, производящей товары на рынок, к экономике, оказывающей услуги и производящей товар по заказу.

1.1.4 Проблема выбора и уровни экономического анализа

Структурно экономику как учебный курс делят на две составляющие: микроэкономика и макроэкономика.

Микроэкономика – раздел учебного курса экономики, в которой анализируются экономические интересы, возникающие у субъектов на индивидуальных рынках и механизмы их согласования, формы поведения отдельных фирм – производителей и потребителей, а также вырабатываются предложения и рекомендации по эффективному использованию ограниченных ресурсов и пути максимального удовлетворения материальных потребностей человечества.

Макроэкономика – раздел учебного курса экономики изучающая закономерности функционирования и тенденции развития национального хозяйства в целом и вырабатывающая методы борьбы с инфляцией, безработицей, экономическим спадом и другими социально-экономическими проблемами. Предметом исследования макроэкономики является система экономических интересов субъектов народного хозяйства и разработка механизмов (институтов) их согласования. На макроуровне решаются вопросы нахождения равновесия между сбережениями и инвестициями, доходами и расходами госбюджета, совокупность спросом и совокупным предложением.

Предмет исследования науки предопределяет методологию и методы исследования. В соответствии с делением на микроэкономику и макроэкономику различные учебники экономике реализуют два возможных подхода к анализу экономических явлений и процессов. При первом за основу берется экономическое поведение человека, что позволяет впоследствии выйти на общую картину функционирования экономики (используется индуктивный метод). При втором подходе исходным является анализ экономической системы в целом, взаимодействие ее агрегатов, а уже затем экономический анализ выходит на уровень индивидуума, домохозяйства, фирмы (используется дедуктивный метод). Оба названных метода исследования (подхода) широко применяются в современных научных исследованиях.

Список использованной литературы:

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов (книги I–III): – М.: Наука, 1992.– С.32, 116. Рикардо Д. Начала политической экономии и податного обложения. – М.: Огиз – Соцэкгиз, 1935.– 333с.
2. Рикардо Д. Начала политической экономии и податного обложения. – М.: Огиз – Соцэкгиз, 1935.– 333с.
3. Маркс К. Капитал. Критика политической экономии Т.1. Кн. I. Процесс производства капитала.– М.: Политиздат, 1973.– 1002с.
4. Маршалл А. Принципы экономической науки: В 3-х т. – М.: Прогресс, 1993. – Т.I.– 415с.
5. Самуэльсон П. Экономика В 2-т. – М.: АЛГОН, 1992.– Т.1.– 332с.
6. Макконелл К.Р., Брю С. Л. Экономикс: принципы и политика. В 2 т.: Пер. с англ.– М.: Республика, 1992.– Т.1.– С.5–10.
7. Роббинс Л. Предмет экономической науки//THESIS. 1993. Т.1. Вып. 1. – С. 10–23.
8. Беккер Г.С. Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории: Пер. с англ. /Сост., науч. Ред., послесловие Р.И. Капелюшников; предисловие М.И. Левин. – М.: ГУ ВШЭ, 2003. – С.30–47 (672с).
9. Политическая экономия/ Под ред, В.В. Радаева. – М.: Изд-во МГУ, 1992. – 414с.
10. Экономика: Учебник. 3-е изд., перераб. и доп. /Под ред. д-ра экон. наук проф. А.С. Булатова. – М.: Юристъ, 2001. – С.27.
11. Экономическая теория: Микрэкономика. Макрэкономика. Мегаэкономика. Учебник /Под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича, 3-е изд. – СПб.: Изд. СПбГУЭФ; Питер, 2010. (544с) – С.20.
12. Экономическая теория (политическая экономия): учебник /под общ. ред. академика В.И. Видяпина, акад. Г.П. Журавлевой. 4 е изд. – М.: ИНФРА–М, 2008. – С.30
13. Экономическая теория: учебник. – Изд. испр. и доп./Под общей ред. акад. В.И. Видяпина, А.И. Добрынина, Г.П. Журавлевой, Л.С. Тарасевича. – М.: ИНФРА–М, 2009. – С.669–670.
14. Аганбегян А. Уроки кризиса: России нужна модернизация и инновационная экономика//ЭКО. – 2010. – №1. – С.54–55.
15. Курс экономической теории: Общие основы экономической теории. Микроэкономика. Макрэкономика. Основы национальной экономики: Учеб. пособие / Рук. авт. коллектива и науч. ред. А. В. Сидорович; МГУ им. М.В. Ломоносова. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва.: Дело и Сервис, 2007. – С.63.

Вопросы для самопроверки

1. Дайте обобщенное определение понятия «Экономическая теория»?
2. Перечислите функции экономической теории как науки?

3. Объясните на примере аграрной сферы экономики практическую функцию науки экономическая теория?
4. Дайте определение понятию «экономические (рыночные) блага»?
5. В чем общие черты и различия понятий микроэкономика и макроэкономика?
6. Назовите основные этапы развития экономики как науки, дайте название этим этапам?
7. Объясните определение понятия «экономикс» данное Л. Роббинс?
8. В чем сложность использования такого метода исследования как экономический эксперимент, дайте определение этому методу и приведите пример?
9. Дайте определение понятиям позитивный и нормативный анализ?
10. В чем особенность такого метода исследования как методологический плюрализм?

Тесты

1. Экономическая теория как наука изучает ...

- а) экономические отношения и возникающие в ее рамках рациональные формы поведения отдельных людей и групп друг к другу по поводу удовлетворения своих и общественных экономических потребностей (интересов) при ограниченных (редких) ресурсах;
- б) сферу отношений между людьми, в которой реализуются экономические интересы (то есть объективная направленность экономического поведения) классов и социальных слоев;
- в) закономерности и факторы экономического роста, национального богатства, использование ограниченных ресурсов и виды человеческой хозяйственной деятельности;
- г) проблемы выбора ресурсов и экономическом поведении человека.

2. Установите соответствие между отдельными приемами и методами исследования экономики

- а) познание экономического явления на основе умозаключения от частного к общему;
- б) познание экономического процесса на основе разделения его на отдельные составные части и изучение каждой из частей;
- в) познание, предполагающее перенос свойств с известного экономического явления на неизвестное;
- г) Построение экономического умозаключения на основе последовательного и обоснованного рассуждения.

Укажите соответствие для каждого нумерованного элемента задания

- метод анализа
- метод индукции
- логический метод

метод аналогии

3. Физиократы выступали, за то, ...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) что источником богатства является земля и земледелие;
- б) что прибыль ("чистый доход") рассматривали, как дар природы;
- в) что весь доход, полученный от земли должен принадлежать земледельцам;
- г) что деньги имеют значение.

4. Классическая политэкономия считает, что богатство создается ...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) трудом в сфере материального производства;
- б) посредством неэквивалентной торговли;
- в) производительным трудом в сельском хозяйстве;
- г) при ограниченном вмешательстве государства в экономику.

5. Характерными чертами классической политэкономии являются

...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) ограниченная роль государства в экономике;
- б) трудовая теория стоимости;
- в) воздействие денег на реальные экономические показатели;
- г) использование государством экономических законов.

6. Какие меры необходимо принять для стимулирования внедрения и использования инновационных технологий в аграрную сферу экономики ...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) по подготовке и переподготовке кадров, как для создания ресурсосберегающих технологий для аграрной сферы, так и для ее результативного использования на практике;
- б) обоснованная государственная концепция разработки и внедрения инновационных технологий в аграрный сектор экономики с выделением достаточных финансовых ресурсов;
- в) закупать инновационные технологии за рубежом, приглашать квалифицированные кадры для их использования из других стран мира;
- г) увеличить импорт продовольствия и вообще не заниматься сельскохозяйственным производством.

7. Что не относится к методам экономической теории:

- а) научная абстракция;
- б) финансовая стабилизация;
- в) индукция;
- г) моделирование.

8. Упрощенное формальное представление о взаимосвязях между экономическими переменными называется экономической ...

- а) моделью;
- б) теорией;

- в) категорией;
- г) гипотезой.

9. Методологический плюрализм представляет собой ...

а) возможность использования многообразия применяемых методологий и методов, характерной чертой указанного направления стало взаимодействие различных научных теорий, научных школ, а также применение различных специфических методов исследования в одном проекте;

б) абстрактные упрощенные представления экономической действительности и их функциональные взаимодействия в виде математических формул и уравнений;

в) позволяет в формализованном виде объяснить причины, закономерности и последствия изменения экономических явлений, а также делает реальным прогнозирование будущих изменений в экономике;

г) самоорганизацию систем в условиях нарастания нелинейных процессов развития, неустойчивых и неравновесных состояний; приемы изучения ситуаций сложения усилий (элементов, субъектов, факторов) дающий больший эффект, чем просто сумма элементов.

10. Что изучает макроэкономика?

Укажите не менее двух вариантов ответа

а) изучает закономерности функционирования и тенденции развития национального хозяйства в целом и вырабатывает методы борьбы с инфляцией, безработицей, экономическим спадом и другими социально-экономическими проблемами;

б) систему экономических интересов субъектов народного хозяйства и разработку механизмов (институтов) их согласования;

в) вопросы нахождения равновесия между сбережениями и инвестициями, доходами и расходами госбюджета, совокупность спросом и совокупным предложением;

г) экономические интересы, возникающие у субъектов на индивидуальных рынках и механизмы их согласования;

д) формы поведения отдельных фирм – производителей и потребителей, а также вырабатываются предложения и рекомендации по эффективному использованию ограниченных ресурсов.

Глоссарий

1. Макроэкономика - это раздел экономической теории, изучающий экономические проблемы в целом, на уровне крупной отрасли, на уровне государства или в мировом масштабе.

2. Методологический плюрализм предполагает возможность использования многообразия применяемых методологий и методов, характерной чертой указанного направления стало взаимодействие

различных научных теорий, научных школ, а также применение различных специфических методов исследования в одном проекте

3. Кругооборот капитала (*Capital cycle*) — это процесс, представляющий из себя поток финансовых ресурсов, последовательно трансформирующихся в физические факторы производства, готовую физическую продукцию (товары и услуги), которая посредством реализации превращается в выходящие потоки финансовых ресурсов, вновь вводимых в производство.

4. Кругооборот доходов и расходов (*Circular flow of incomes and expenditures*) — это поток товаров и услуг в экономике между предпринимателями и населением, посредством денежного обращения, движения денежных средств через финансовые рынки, деятельности правительства, а также движения товаров и услуг из-за границы и за границу.

5. Закон возвышения потребностей это закон развития общества, выражающий рост и совершенствование его **потребностей** с развитием производительных сил и культуры.

6. Блага Гиффена (*Giffen goods*) — блага (товары), спрос на которые может возрасти по мере роста их цены, что бывает возможно в тех случаях, когда эти блага занимают слишком большую долю в потребительском бюджете, который слишком мал.

7. Экономические блага - блага, которые по сравнению с нашими потребностями имеются в ограниченном количестве.

8. Неэкономические, или свободные блага - блага, которые по сравнению с нашими потребностями имеются в неограниченном количестве (например, воздух).

9. Факторы производства — это основные элементы производственного процесса, которые, во-первых, принимают прямое и непосредственное участие в нем, во-вторых, использование (участие) в процессе производства обуславливает их частичный износ или полное потребление, в-третьих, стоимость изношенной (использованной) их части учитывается в затратах на производство и переносится на стоимость готовой продукции, после реализации которой в виде стоимостной компенсации возвращается собственнику того или иного фактора производства

10. Капитал — это совокупность денежных средств (инвестиционный ресурс) и средств производства, которые в свою очередь подразделяются на средства труда (здания, сооружения, производственное оборудование, т.е. основные производственные фонды) и предметы труда (сырье, материалы, топливо, энергия, т.е. оборотные средства).

Тема 1.2 Макроэкономика: предмет, цели, инструменты. Кругооборот расходов и доходов

1.2.1 Предмет макроэкономики, цели инструменты

1.2.2 Субъекты рыночного хозяйства в макроэкономике

1.2.3 Кругооборот доходов и расходов

Основная литература (электронные учебники, имеющиеся в библиотеке):

1. Бродский Б. Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: Курс лекций / Б.Е. Бродский; Московская школа экономики МГУ им. М.В. Ломоносова (МШЭ). - М.: Магистр: НИЦ Инфра-М, 2012. – 336 с.

2. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.

3. Золотарчук В. В. Макроэкономика: Учебник / В.В. Золотарчук. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 608 с.

Дополнительная литература:

2. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.

2. Вечканов, Г. С. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст] : учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М.; СПб.; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

3. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец.: рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ ; под ред. А.Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

4. Экономическая теория. Микроэкономика. Макроэкономика. Мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

1.2.1 Предмет макроэкономики, цели и инструменты

Макроэкономика (от греч. makros – большой и oikonomike – букв. искусство ведения домашнего хозяйства), как и микроэкономика, представляет собой раздел экономической теории. Макроэкономика – это наука, которая изучает поведение экономики *в целом* или ее крупных совокупностей (агрегатов), при этом экономика рассматривается как единая сложная, большая иерархически организованная система, совокупность экономических процессов и явлений и их показателей.

Впервые термин «макрэкономика» использовал в своей статье в 1933 г. известный норвежский ученый, экономист-математик, один из основоположников эконометрики, лауреат Нобелевской премии Рагнар Фриш. Однако содержательно современная макрэкономическая теория ведет свое начало от фундаментального труда выдающегося английского экономиста, представителя Кембриджской школы, лорда Джона Мейнарда Кейнса. В 1936 г. вышла в свет его книга «Общая теория занятости, процента и денег», в которой Кейнс заложил основы макрэкономического анализа. Значение работы Кейнса было так велико, что в экономической литературе возник термин «кейнсианская революция» и появилась *кейнсианская макрэкономическая модель*, или кейнсианский подход, в противовес традиционному, единственно существовавшему до того времени классическому подходу к изучению экономических явлений, т. е. микроэкономическому анализу (*классическая модель*).

В отличие от микроэкономики, которая изучает экономическое поведение отдельных хозяйствующих субъектов (потребителя или производителя), макрэкономика исследует проблемы, *общие для всей экономики*, и оперирует *совокупными величинами*, такими как валовой внутренний продукт, национальный доход, совокупный спрос, совокупное предложение, совокупное потребление, инвестиции, общий уровень цен, уровень безработицы, государственный долг и др.

В круг *основных проблем*, которые изучает макрэкономика, входят экономический рост и его темпы, экономический цикл и его причины, уровень занятости и проблема безработицы, общий уровень цен и проблема инфляции, уровень ставки процента и проблемы денежного обращения, состояние государственного бюджета и проблема финансирования дефицита, состояние платежного баланса и проблемы валютного курса. Все эти вопросы невозможно решить с позиций микроэкономического анализа, т. е. с уровня отдельного потребителя, отдельной фирмы и даже отдельной отрасли. Именно существование целого ряда таких обще-, или макро-, экономических проблем обуславливает необходимость возникновения самостоятельного раздела экономической теории, самостоятельной дисциплины макрэкономии.

Значимость изучения макрэкономии, во-первых, заключается в том, что она не просто описывает макрэкономические явления и процессы, но выявляет закономерности и зависимости между ними, исследует причинно-следственные связи в экономике. В свою очередь, знание макрэкономических зависимостей и связей позволяет оценить существующую в экономике ситуацию и показать, что необходимо сделать

для ее улучшения (и в первую очередь что для этого должно предпринять правительство), т. е. позволяет *разработать принципы экономической политики*. Наконец, знание макроэкономики дает возможность предвидеть, как будут развиваться процессы, т. е. *составлять прогнозы*, предвидеть будущие экономические проблемы.

Различают два вида анализа макроэкономических процессов:

1. макроэкономический анализ *ex post*, или национальное счетоводство, т. е. *анализ статистических данных*, что позволяет оценивать результаты экономической деятельности, выявлять проблемы и негативные явления, разрабатывать экономическую политику, направленную на их решение и преодоление, проводить сравнительный анализ экономических потенциалов разных стран;

2. макроэкономический анализ *ex ante*, т. е. *прогнозное моделирование экономических процессов* и явлений на основе определенных теоретических концепций, что позволяет определить закономерности развития экономических процессов и выявить причинно-следственные связи между экономическими явлениями и переменными. Это, собственно, и есть *макроэкономика как наука*.

В число *основных теорий* макроэкономики входят теория экономического роста, теория делового цикла, теория безработицы, теория инфляции, теория денег, теория открытой экономики, теория макроэкономической политики и др.

В своем анализе макроэкономика использует те же методы и принципы, что и микроэкономика. К таким общим методам и принципам экономического анализа относятся:

- абстрагирование, (использование моделей для исследования и объяснения экономических процессов и явлений);
- сочетание методов дедукции и индукции; сочетание нормативного и позитивного анализа;
- использование принципа «при прочих равных условиях», предположение о рациональности поведения экономических агентов и др.

Особенность макроэкономического анализа состоит в том, что его важнейшим принципом выступает агрегирование.

Изучать экономические зависимости и закономерности на уровне экономики в целом возможно лишь в том случае, если рассматривать некие совокупности, или агрегаты. Иначе говоря, макроэкономический анализ требует *агрегирования*, т. е. *объединения отдельных элементов* в одно целое, в агрегат, совокупность. Агрегирование позволяет выделить такие

совокупности, как макроэкономические агенты, макроэкономические рынки, макроэкономические взаимосвязи, макроэкономические показатели.

Агрегирование, основанное на выявлении наиболее типичных черт поведения макроэкономических агентов, дает возможность выделить четыре *макроэкономических агента*: домохозяйства, фирмы, государство, иностранный сектор.

1.2.2 Субъекты рыночного хозяйства в макроэкономике

Домохозяйства – самостоятельный, рационально действующий макроэкономический агент, целью экономической деятельности которого выступает максимизация полезности. Этот агент является *собственником экономических ресурсов* (труда, земли, капитала и предпринимательских способностей). Продавая экономические ресурсы, домохозяйства получают доходы, большую часть которых они тратят на потребление (потребительские расходы), а оставшуюся часть сберегают и поэтому выступают, во-первых, основным *покупателем товаров и услуг*, а во-вторых, основным *сберегателем*, или *кредитором*, т. е. обеспечивают предложение кредитных средств в экономике.

Фирмы – самостоятельный, рационально действующий макроэкономический агент, целью экономической деятельности которого выступает максимизация прибыли. Этот агент является основным *производителем товаров и услуг* в экономике, а также *покупателем экономических ресурсов*. Для расширения производства, обеспечения прироста запаса капитала и возмещения износа капитала фирмам необходимы инвестиционные товары (в первую очередь оборудование), поэтому они выступают, с одной стороны, *инвесторами*, т. е. покупателями инвестиционных товаров и услуг; а поскольку, как правило, для финансирования своих инвестиционных расходов фирмы используют заемные средства, то, с другой стороны, они являются и основным *заемщиком* в экономике, т. е. предъявляют спрос на кредитные средства.

Домохозяйства и фирмы образуют *частный сектор* экономики.

Государство – это совокупность государственных учреждений и организаций, которые обладают политическим и юридическим правом воздействовать на ход экономических процессов, регулировать экономику. Государство – самостоятельный, рационально действующий макроэкономический агент, основная задача которого заключается в ликвидации «провалов» рынка (market failures) и повышении общественного благосостояния. Поэтому государство выступает, во-первых, *производителем*

общественных благ, во-вторых, покупателем товаров и услуг для обеспечения функционирования государственного сектора, в-третьих, перераспределителем национального дохода (через систему налогов и трансфертов) и, наконец, в зависимости от состояния государственного бюджета – кредитором или заемщиком на финансовом рынке.

Кроме того, государство регулирует и организует функционирование рыночной экономики, т. е. создает и обеспечивает *институциональные основы* (законодательная база, система безопасности, система страхования, налоговая система и др.) для ее функционирования, иначе говоря, разрабатывает «правила игры»; обеспечивает и контролирует *предложение денег* в стране, поскольку обладает монопольным правом их эмиссии; проводит *макроэкономическую* (стабилизационную) *политику*, основными видами которой являются: а) фискальная (или бюджетно-налоговая) политика; б) монетарная (или денежно-кредитная) политика; в) внешнеторговая политика; г) политика доходов, т. е. осуществляет регулирование экономики с целью обеспечения стабильного экономического роста, уровня полной занятости ресурсов и стабильного уровня цен.

Частный и государственный секторы образуют *закрытую* экономику.

Иностранный сектор объединяет все остальные страны мира и является самостоятельным, рационально действующим макроэкономическим агентом, осуществляющим взаимодействие с данной страной посредством, во-первых, *международной торговли*, т. е. покупки и продажи товаров и услуг (экспорт и импорт товаров и услуг); во-вторых, *перемещения капиталов*, т. е. покупки и продажи финансовых активов – ценных бумаг (экспорт и импорт капитала). С учетом иностранного сектора речь уже идет об *открытой* экономике.

Агрегирование рынков производится с целью выявления закономерностей функционирования каждого из них: исследования особенностей *формирования спроса и предложения* и условий их равновесия на каждом из рынков; определения *равновесной цены и равновесного объема* на основе соотношения спроса и предложения; анализа *последствий изменения равновесия* на каждом из рынков.

Агрегирование рынков дает возможность выделить четыре *макроэкономических рынка*: 1) рынок товаров и услуг, или реальный рынок; 2) финансовый рынок, или рынок финансовых активов; 3) рынок экономических ресурсов; 4) валютный рынок.

Для получения *агрегированного рынка товаров и услуг* мы должны абстрагироваться (отвлечься) от всего разнообразия производимых экономикой товаров и выделить наиболее важные закономерности

функционирования этого рынка, т. е. формирования спроса и предложения товаров и услуг. Соотношение спроса и предложения позволяет получить величину равновесного уровня цен на товары и услуги и равновесного объема их производства. Рынок товаров и услуг называют также реальным рынком, поскольку там продаются и покупаются реальные активы (реальные ценности).

Финансовый рынок – это рынок, где продаются и покупаются финансовые активы (долговые обязательства). Он делится на два сегмента: 1) *денежный рынок*, или рынок денежных финансовых активов; 2) *рынок ценных бумаг*, или рынок неденежных финансовых активов.

На *денежном рынке* не происходят процессы купли и продажи (покупать деньги за деньги бессмысленно), однако исследование закономерностей функционирования денежного рынка, формирования спроса на деньги и предложения денег очень важно для макроэкономического анализа. Изучение денежного рынка, условий его равновесия позволяет получить равновесную ставку процента, выступающую «ценой денег» (ценой кредита), и равновесную величину денежной массы, а также рассмотреть последствия изменения равновесия на этом рынке и его влияния на рынок товаров и услуг. Основными посредниками на денежном рынке являются банки, которые принимают денежные вклады и выдают кредиты. Банки часто определяют философию ведения бизнеса.

На *рынке ценных бумаг* продаются и покупаются акции и облигации. Покупателями ценных бумаг в первую очередь являются домохозяйства, которые тратят свои сбережения с целью получения дохода (дивиденда по акциям и процента по облигациям). Продавцами (эмитентами) акций выступают фирмы, а облигаций – фирмы и государство. Фирмы выпускают акции и облигации с целью получения средств для финансирования своих инвестиционных расходов и расширения объема производства, а государство выпускает облигации для финансирования дефицита государственного бюджета.

Рынок ресурсов в макроэкономических моделях представлен *рынком труда*, поскольку закономерности его функционирования (формирование спроса на труд и предложение труда) позволяют объяснить макроэкономические процессы, особенно в краткосрочном периоде. При изучении рынка труда мы должны отвлечься (абстрагироваться) от всех разнообразных видов труда, различий в уровнях квалификации и профессиональной подготовки. Равновесие на данном рынке позволяет определить равновесное количество труда в экономике и равновесную «цену труда» – ставку заработной платы. Анализ неравновесия на рынке труда

позволяет выявить причины и формы безработицы. В долгосрочных макроэкономических моделях исследуется также и рынок капитала.

Рынок валюты – это рынок, на котором обмениваются друг на друга национальные денежные единицы (валюты) разных стран (доллары на иены, марки на франки и т. д.). В результате обмена одной национальной валюты на другую формируется обменный (валютный) курс.

1.2.3 Кругооборот продукта, расходов и доходов

Выявление наиболее типичных черт поведения экономических агентов (агрегирование агентов) и наиболее существенных закономерностей функционирования экономических рынков (агрегирование рынков) позволяет агрегировать макроэкономические взаимосвязи, т. е. исследовать закономерности поведения макроэкономических агентов на макроэкономических рынках. Это делается с помощью построения *схемы кругооборота продукта, расходов и доходов* (или модели круговых потоков).

Кругооборот в двухсекторной модели экономики

Для начала рассмотрим двухсекторную модель экономики, состоящую из двух макроэкономических агентов – домохозяйств и фирм – и двух рынков – рынка товаров и услуг и рынка экономических ресурсов (рис. 1.2.1).

Домохозяйства покупают товары и услуги (т. е. предъявляют спрос на товары и услуги), которые производят фирмы и поставляют на рынок товаров и услуг (т. е. обеспечивают предложение товаров и услуг). Чтобы производить товары и услуги, фирмы закупают экономические ресурсы – труд, землю, капитал и предпринимательские способности (т. е. предъявляют спрос на экономические ресурсы), собственниками которых являются домохозяйства (которые обеспечивают предложение экономических ресурсов).

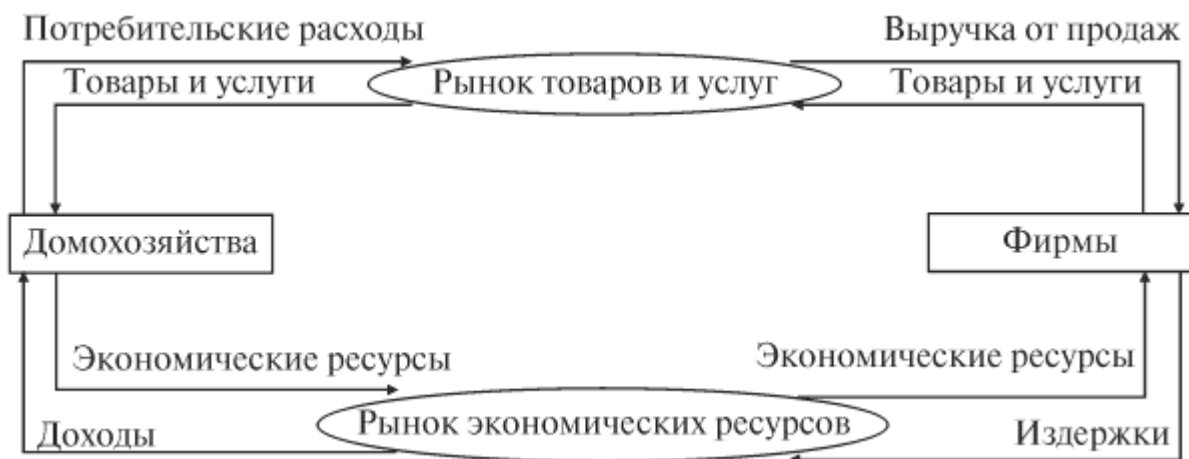


Рисунок 1.2.1 Кругооборот продукта, расходов и доходов в двухсекторной модели экономики

Материальные потоки должны быть обеспечены (опосредованы) денежными потоками. Покупая товары и услуги, домохозяйства за них платят. Расходы домохозяйств на покупку товаров и услуг называются потребительскими расходами. Фирмы, продавая свою продукцию домохозяйствам, получают выручку от продаж, из которой выплачивают домохозяйствам плату за экономические ресурсы, что для фирм представляет собой издержки, а для домохозяйств – доходы: заработную плату (за фактор «труд»), ренту (за фактор «земля»), процент (за фактор «капитал») и прибыль (за фактор «предпринимательские способности»). Полученный доход домохозяйства тратят на покупку товаров и услуг (потребительские расходы). Доходы и расходы движутся по кругу: доход каждого экономического агента расходуется, создавая другому экономическому агенту доход, служащий основой для его расходов. Увеличение расходов ведет к росту дохода, а рост дохода служит предпосылкой к дальнейшему увеличению расходов. Вот почему данная схема получила название *модели кругооборота*, или *модели круговых потоков*: материальные потоки движутся здесь *против* часовой стрелки, а денежные – *по* часовой стрелке; спрос движется *по* часовой стрелке, а предложение – *против*. Из схемы следует, что, во-первых, стоимость каждого материального потока равна величине денежного потока; во-вторых, национальный продукт равен национальному доходу; в-третьих, совокупный спрос равен совокупному предложению; наконец, совокупные расходы равны совокупным доходам.

Кругооборот в четырехсекторной модели экономики

При анализе полной схемы кругооборота (рис. 1.2.2) мы будем исследовать *только денежные потоки*.

Поскольку домохозяйства действуют рационально, то они тратят на потребление не весь свой доход. Часть дохода они сберегают, причем сбережения должны приносить доход. Фирмы же испытывают потребность в дополнительных средствах для обеспечения и расширения производства, т. е. в кредитных средствах. Это предопределяет необходимость появления *финансового рынка*, на котором сбережения домохозяйств превращаются в *инвестиционные ресурсы фирм*. Это превращение происходит двумя путями: либо домохозяйства предоставляют свои сбережения финансовым посредникам (в первую очередь банкам), у которых фирмы берут кредиты; либо домохозяйства тратят свои сбережения на покупку ценных бумаг, выпускаемых фирмами, напрямую обеспечивая их инвестиционными ресурсами. В первом случае связь между домохозяйствами и фирмами устанавливается опосредованно – через денежный рынок, во втором – непосредственно, через рынок ценных бумаг.

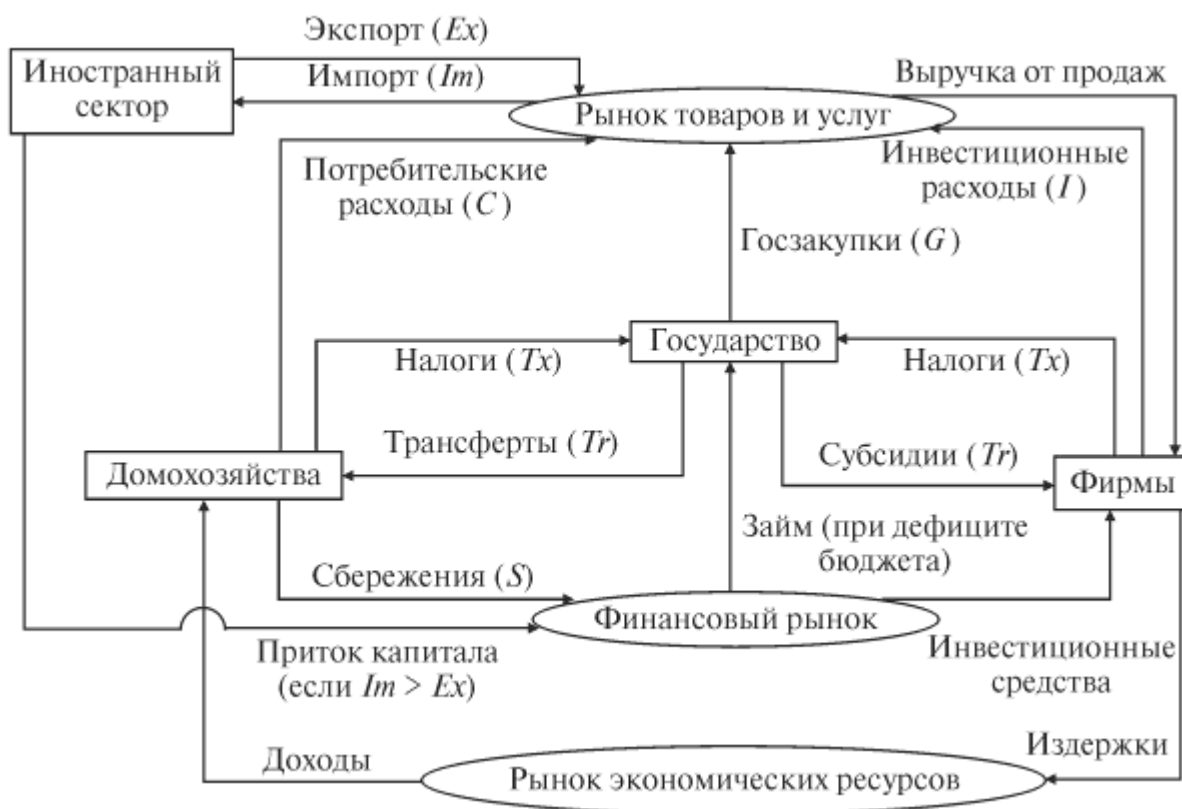


Рисунок 1.2.2 Полная схема кругооборота расходов и доходов

Полученные на финансовом рынке средства фирмы тратят на покупку инвестиционных товаров, в первую очередь оборудования. Потребительские

расходы домохозяйств (C) дополняются инвестиционными расходами фирм (I). При этом равенство национального дохода национальному продукту сохраняется, поэтому в макроэкономике национальный доход и национальный продукт обозначаются одной буквой – Y . Величина национального продукта в состоянии равновесия тождественно равна сумме совокупных расходов (E): $Y = E$.

Совокупные расходы (национальный продукт) в двухсекторной модели экономики состоят из потребительских расходов домохозяйств (C) и инвестиционных расходов фирм (I): $E = C + I$, а национальный доход – из потребления (C) и сбережений (S): $Y = C + S$.

Отсюда следует, что $C + I = C + S$, т. е. совокупные расходы тождественно равны совокупному доходу, а $I = S$, т. е. инвестиции тождественно равны сбережениям.

Инвестиции представляют собой инъекции в экономику, а сбережения – изъятия из нее. Под *инъекциями* понимается все, что увеличивает поток расходов и, следовательно, доходов (за исключением потребительских расходов, которые не относятся ни к инъекциям, ни к изъятиям). *Изъятия* – это все, что сокращает поток расходов и, следовательно, доходов. Рост инвестиций увеличивает совокупные расходы (совокупный спрос), обеспечивает дополнительные доходы производителям, служит стимулом для увеличения национального продукта (выпуска). Рост сбережений сокращает совокупные расходы и может привести к сокращению производства. В *равновесной* экономике *инъекции равны изъятиям*.

Включение в анализ *государства* ведет к возникновению новых видов макроэкономических взаимосвязей и превращению двухсекторной модели экономики в *трехсекторную*.

Во-первых, государство *делает закупки товаров и услуг* (G), что связано с необходимостью содержания государственного сектора экономики, обеспечения производства общественных благ. При этом заработная плата государственных служащих рассматривается не как плата за экономический ресурс на ресурсном рынке, а как оплата услуги на рынке товаров и услуг. Государственные закупки товаров и услуг увеличивают совокупный спрос на национальный продукт, т. е. совокупные расходы.

Во-вторых, государство *обязывает всех платить налоги* (T_x), являющиеся основным источником доходов государственного бюджета. Однако, выступая перераспределителем национального дохода, государство не только собирает налоги, но и выплачивает трансферты (Tr). *Трансферты* – это платежи, которые домохозяйства и фирмы безвозмездно получают от государства, т. е. не в обмен на товары и услуги. Трансфертные платежи

государства домохозяйствам – это разного рода социальные выплаты, такие как пенсии, стипендии, пособия по безработице, нетрудоспособности, бедности и др. Трансфертные платежи государства фирмам есть не что иное, как субсидии.

В-третьих, в зависимости от состояния государственного бюджета государство может выступать либо кредитором, либо заемщиком на финансовом рынке. Если *расходы* государства (государственные закупки + трансферты) *превышают его доходы* (налоги), что соответствует состоянию *дефицита государственного бюджета*, то государство для оплаты своих расходов должно занять деньги на финансовом рынке, выступая *заемщиком*. Для этого государство выпускает государственные облигации (делает внутренний заем) и продает их на рынке ценных бумаг домохозяйствам. Последние тратят часть своих сбережений на покупку государственных облигаций, обеспечивая возможность государству оплатить часть его расходов, превышающих доходы казны, т. е. финансируя дефицит государственного бюджета. При этом государство выплачивает домохозяйствам процент по своим облигациям, делая их привлекательными для покупки. Выплаты процентов по государственным облигациям увеличивают доходы домохозяйств, но являются расходами государственного бюджета и носят название «расходов на обслуживание государственного долга». Если же *доходы* государства *превышают расходы*, т. е. имеет место *профицит* (излишек) *государственного бюджета*, то государство может выступить на финансовом рынке *кредитором*, покупая ценные бумаги частных фирм.

Для трехсекторной модели экономики справедливы все выводы, сделанные для двухсекторной модели, т. е. национальный продукт равен национальному доходу, совокупные расходы равны совокупному доходу, инъекции равны изъятиям. Однако совокупные расходы состоят теперь из трех компонентов: потребления (C), инвестиций (I) и государственных закупок (G):

$$E = C + I + G$$

а совокупный доход распределяется на потребление (C), сбережения (S) и налоги (T):

$$Y = C + S + T$$

Под налогами здесь понимаются чистые налоги, представляющие собой разницу между налогами (T_x) и трансфертами (T_r):

$$T = T_x - Tr$$

(Как правило, при анализе модели кругооборота выплаты процентов по государственному долгу специально не выделяются и учитываются в величине трансфертов, поскольку так же, как и трансферты, выплачиваются не в обмен за товар или услугу.)

Государственные закупки товаров и услуг являются инъекциями, а налоги (чистые) – изъятиями из потока расходов и доходов, поэтому формула равенства инъекций и изъятий приобретает вид:

$$I + G = S + T$$

Трансферты и выплаты процентов по гособлигациям являются инъекциями, так как увеличивают поток доходов (и, следовательно, расходов).

Анализ трехсекторной модели экономики (модели *закрытой экономики*) показывает, что национальный доход (Y), являющийся суммой факторных доходов, т. е. доходом, заработанным собственниками экономических ресурсов (домохозяйствами), отличается от дохода, которым домохозяйства могут распоряжаться и расходовать по собственному усмотрению, т. е. от *располагаемого дохода* (Y_d). В соответствии со схемой кругооборота располагаемый доход отличается от национального дохода на величину налогов, которые домохозяйства платят государству, и величину трансфертов, которые государство платит домохозяйствам; поэтому, чтобы получить величину располагаемого дохода, надо из национального дохода вычесть налоги и прибавить трансферты (а также выплаты процентов по государственным облигациям, если в задаче имеются такие данные). В общем виде можно записать:

$$Y_d = Y - T_x + Tr$$

Располагаемый доход домохозяйства используют на потребление (потребительские расходы) и сбережения:

$$Y_d = C + S$$

Включение в полную схему кругооборота расходов и доходов (см. рис. 1.2.2) *иностранного сектора* позволяет получить *четырёхсекторную* модель экономики и означает необходимость учета взаимоотношений национальной экономики с экономиками других стран, которые в первую очередь проявляются через международную торговлю товарами и услугами, т. е. экспорт и импорт товаров и услуг. Поскольку в схеме кругооборота отражены только денежные потоки, то под экспортом (Ex) понимается

выручка (доходы) от экспорта (стрелка от иностранного сектора), а под импортом (Im) –расходы по импорту (стрелка к иностранному сектору).

Соотношение экспорта и импорта отражается в торговом балансе:

1. если *расходы по импорту превышают доходы от экспорта* ($Im > Ex$), это соответствует состоянию *дефицита торгового баланса*. Финансирование дефицита торгового баланса, т. е. разницы между расходами по импорту и доходами от экспорта, может осуществляться либо за счет иностранных (внешних) займов у других стран или у международных финансовых организаций, таких как Международный валютный фонд, Мировой банк и др. (внешний заем может использоваться также для финансирования дефицита государственного бюджета), либо за счет продажи иностранцам финансовых активов (частных и государственных ценных бумаг) и поступления в страну денежных средств в счет их оплаты. И в том и в другом случае в страну (на финансовый рынок) происходит приток денежных средств из иностранного сектора, что носит название *притока капитала*, и позволяет профинансировать дефицит торгового баланса;

2. если же *доходы от экспорта превышают расходы по импорту* ($Ex > Im$), что означает *профицит* (излишек) *торгового баланса*, то в этом случае происходит *отток капитала*, поскольку иностранцы продают данной стране свои финансовые активы и получают необходимые для оплаты экспорта денежные средства.

В четырехсекторной модели (модели *открытой экономики*) принцип равенства доходов и расходов также сохраняется. С учетом расходов иностранного сектора, которые называются чистым экспортом (X_n) и представляют собой разницу между экспортом и импортом:

$$X_n = Ex - Im$$

Рассмотренная нами схема кругооборота показывает все виды взаимосвязей и взаимозависимостей в экономике. Теперь предмет макроэкономики можно определить более точно: *макроэкономика изучает закономерности поведения агентов (макроэкономических субъектов) на макроэкономических рынках*.

Схема кругооборота представляет собой пример макроэкономической модели. Моделирование и абстрагирование – основные методы макроэкономического анализа, все макроэкономические процессы изучаются на основе построения моделей. *Макроэкономические модели* представляют собой формализованное (графическое или алгебраическое) описание экономических процессов и явлений с целью установления основных взаимосвязей между ними. Для построения модели необходимо выделить

существенные, наиболее важные характеристики каждого исследуемого явления и отвлечься (абстрагироваться) от несущественных факторов. Таким образом, модель представляет собой некоторое упрощенное отражение действительности, позволяющее выявить основные закономерности развития экономических процессов и разработать варианты решения сложных макроэкономических проблем, таких как экономический рост, инфляция, безработица и др.

Макроэкономические модели могут иметь вид функций, графиков, схем и таблиц, что позволяет понять взаимозависимости между макроэкономическими величинами, причинно-следственные связи между экономическими явлениями. Модели включают два вида переменных: экзогенные и эндогенные. *Экзогенные* переменные задаются извне, формируются *вне модели*. В модели они являются независимыми величинами, а их изменение называется *автономным изменением*. *Эндогенные* переменные формируются *внутри модели*. Это зависимые переменные.

Важная особенность макроэкономических переменных состоит в том, что они делятся на две группы: показатели потоков и показатели запасов. *Поток* – это количество *за определенный период времени*. В макроэкономике, как правило, единицей времени является год. К показателям потоков относятся совокупный выпуск, совокупный доход, потребление, инвестиции, дефицит (профицит) государственного бюджета, экспорт, импорт и др., поскольку все они рассчитываются за год. Все показатели, отображенные в схеме кругооборота, являются потоками (не случайно эта схема называется моделью круговых потоков). *Запас* – количество *на определенный момент времени*, т. е. на определенную дату (например, 1 января 2006 г.). К показателям запасов относятся национальное богатство, личное богатство, запас капитала, количество безработных, производственный потенциал, государственный долг и др.

Макроэкономические показатели могут быть разделены также на абсолютные и относительные. *Абсолютные* показатели измеряются в денежном (стоимостном) выражении (исключение составляют показатели численности занятых и численности безработных, которые измеряются в количестве человек), а *относительные* – в процентах или относительных величинах. К относительным показателям относятся такие, как уровень безработицы, дефлятор (общий уровень цен), темп инфляции, темп экономического роста, ставка процента, ставка налога и т. п.

Список использованной литературы:

1. Экономическая теория. Микроэкономика, Макроэкономика. Мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Вопросы для самопроверки

1. В чем особенности предмета макроэкономики, его отличие от предмета микроэкономики?
2. С помощью какого инструментария (методов) макроэкономика изучает свой предмет?
3. С чьим именем связано возникновение макроэкономики как самостоятельного раздела экономической теории?
4. Какие сектора взаимодействуют в макроэкономических связях и какую роль они выполняют?
5. В чем суть важнейшего принципа макроэкономики – агрегирования?
6. Какие агрегированные рынки изучает макроэкономика?
7. Воспроизведите и объясните схему кругооборота для условий открытой экономики?
8. В чем отличие двухсекторной модели кругооборота продукта, расходов и доходов от трехсекторного?
9. Дайте определение понятию рынок валют?
10. Какого структура совокупного потребления в рамках четырехсекторной модели кругооборота?

Тесты

1. Отличие макроэкономики от микроэкономики макроэкономика ...

- а) использует принцип «при прочих равных условиях»;
- б) не использует гипотез;
- в) оперирует агрегированными понятиями;
- г) использует понятие экономического равновесия.

2. Понятие "макроэкономика" впервые ввел в научный оборот:

- а) Дж.М. Кейнс;
- б) Р. Фриш;
- в) П. Самуэльсон;
- г) С. Кузнец.

3. Кругооборот в двухсекторной модели показывает:

- а) поток дохода между домохозяйствами и фирмами;
- б) поток дохода между государством и фирмами;
- в) поток дохода между домохозяйствами, фирмами и государством;
- г) поток дохода между домохозяйствами и государством.

4. Включение иностранного сектора в схему кругооборота расходов и доходов позволяет получить:

- а) четырехсекторную модель;
- б) двухсекторную модель;
- в) трехсекторную;
- г) внешнеторговую модель.

5. Макроэкономическим показателем не является:

- а) цена компьютера;
- б) дефицит торгового баланса;
- в) темп роста ВВП;
- г) уровень безработицы;

6. К абсолютным макроэкономическим показателям относится:

- а) ставка налога на прибыль;
- б) дефицит государственного бюджета;
- в) ставка процента;
- г) уровень безработицы;

7. К относительным макроэкономическим показателям относится:

- а) денежная масса;
- б) налоги;
- в) темп экономического роста;
- г) национальный доход;

8. В макроэкономических моделях, как правило, эндогенной переменной является:

- а) государственные закупки товаров и услуг;
- б) дефицит торгового баланса;
- в) предложение денег;
- г) величина налоговой ставки.

9. К показателям запаса относится:

- а) заработная плата;
- б) амортизация;
- в) трансфертные платежи;
- г) государственный долг.

10. К показателям потока относятся:

- а) инвестиции;
- б) количество безработных;
- в) государственный долг;
- г) производственный потенциал.

Глоссарий

1. Макроэкономика – это наука, которая изучает поведение экономики в целом или ее крупных совокупностей (агрегатов), при этом экономика рассматривается как единая сложная, большая иерархически организованная система, совокупность экономических процессов и явлений и их показателей.

2. Агрегирование – важнейший принцип макроэкономики суть которого состоит в объединении отдельных элементов в одно целое, в агрегат, совокупность.

3. Домохозяйства – самостоятельный, рационально действующий макроэкономический агент, целью экономической деятельности которого выступает максимизация полезности, собственник экономических ресурсов (труда, земли, капитала и предпринимательских способностей).

4. Фирмы – самостоятельный, рационально действующий макроэкономический агент, целью экономической деятельности которого выступает максимизация прибыли, основной производитель товаров и услуг в экономике, а также покупатель экономических ресурсов.

5. Государство – это совокупность государственных учреждений и организаций, которые обладают политическим и юридическим правом воздействовать на ход экономических процессов, регулировать экономику.

6. Финансовый рынок – это рынок, где продаются и покупаются финансовые активы (долговые обязательства).

7. Рынок валюты – это рынок, на котором обмениваются друг на друга национальные денежные единицы (валюты) разных стран (доллары на иены, марки на франки и т.д.).

8. Макроэкономические модели - формализованное (графическое или алгебраическое) описание экономических процессов и явлений с целью установления основных взаимосвязей между ними.

9. Запас – количество на определенный момент времени, т.е. на определенную дату (например, национальное богатство, личное богатство, запас капитала, количество безработных, производственный потенциал, государственный долг и др.)

10. Поток – это количество за определенный период времени (например, совокупный доход, потребление, инвестиции, дефицит (профицит) государственного бюджета, экспорт, импорт и др., поскольку все они рассчитываются за год).

Тема 2.1. Система национальных счетов (СНС) и макроэкономические показатели

2.1.1 Система национальных счетов (СНС): основные принципы построения

2.1.2 Основные макроэкономические показатели и методика их расчета

2.1.3 Особенности исчисления и измерения ВВП

2.1.4 Расчет ВВП по потоку доходов. Национальный доход

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г.С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

2.1.1 Система национальных счетов (СНС): основные принципы построения

Особой разновидностью моделей воспроизводства, основанной на принципах макроэкономической теории, является система национальных счетов (СНС). СНС как методология учета параметров макроэкономического развития была разработана в 1946-1947 гг. в ответ на потребность органов государственного управления в информации, необходимой для регулирования рыночной экономики, и стала широко применяться с 1951—1953 гг. Все страны-участники ООН придерживаются этой системы. Россия стала переходить к ней с 1987 г., а с 1991 г. СНС

вошла в российскую практику учета основных макроэкономических фактов и тенденций.

Система национальных счетов — совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности, отражающих все основные макроэкономические связи. СНС во многом схожа с бухгалтерским учетом, поскольку использует некоторые принципиальные его приемы. СНС на уровне национальной экономики играет такую же роль, что и бухгалтерский учет на предприятии. По данным бухучета можно узнать прибыльно предприятие или убыточно, величину прибыли или убытков даёт возможность определить объем национального производства, направление и темпы его изменения, траекторию развития экономики. Цели СНС во многом совпадают с целями бухгалтерского учета на отдельном предприятии — обеспечение необходимой информации для принятия управленческих решений, но управленческих решений особого рода — относящихся к экономике в целом.

СНС представляет собой международный стандарт оценки процесса общественного воспроизводства. По своему содержанию национальные счета — вид балансовых построений, представляющих собой систему взаимосвязанных показателей, которые характеризуют производство, распределение, перераспределение и использование конечного продукта, производимого в экономике, и национального дохода.

Сущность и значение СНС раскрывают ее функции:

- осуществление экономической политики;
- экономическое прогнозирование;
- оценка уровня жизни различных групп населения и сопоставление с уровнем жизни населения других стран;
- связь экономической теории с практикой;
- определение степени равновесного состояния экономики.

Система национальных счетов опирается на общетеоретические положения и выводы экономической науки.

Во-первых, СНС определяет границы сферы, где осуществляется общественное производство и формируется доход общества.

В СНС выделяются следующие виды деятельности, реализация которых обеспечивает производство благ в экономике и создает национальный доход:

производство товаров, в том числе продукции, предназначенной для собственного потребления; производство услуг;

деятельность финансовых посредников (банков, инвестиционных фондов, страховых организаций и т. п.);

производство нерыночных услуг органами государственного управления (например, услуг в области государственной системы образования, просвещения, здравоохранения; услуги в области общего управления и т. п.);

производство нерыночных услуг некоммерческими организациями, обслуживающими домашние хозяйства;
оказание услуг наемной прислугой;
оказание жилищных услуг собственниками жилищ для собственного потребления.

Во-вторых, СНС учитывает роль различных факторов производства в создании производимой продукции.

В-третьих, СНС исходит из группировки всех хозяйствующих субъектов по институциональным секторам. Бесчисленное число хозяйствующих субъектов здесь объединяются в пять относительно однородных групп (секторов):

1) нефинансовые корпорации — субъекты экономической деятельности, занимающиеся производством товаров для рынка и нефинансовых услуг (предприятия) — составляющая реального сектора экономики;

2) финансовые корпорации — банки, финансовые компании, т. е. учреждения, осуществляющие финансовое посредничество или вспомогательные финансовые услуги — составляют денежный сектор;

3) правительственные учреждения — институциональные единицы, которые помимо выполнения своих политических функций и функций регулирования экономики занимаются производством нерыночных товаров и услуг для индивидуального или коллективного потребления и перераспределением доходов — правительственный сектор экономики;

4) домашние хозяйства относятся к реальному сектору экономики;

5) некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства — юридические лица, которые занимаются предоставлением нерыночных услуг домашним хозяйствам и основаны на добровольном участии физических лиц — также элемент реального сектора экономики.

В соответствии с этим подходом, все хозяйствующие субъекты относятся к одному из этих секторов в зависимости от функций, которые они выполняют в производственном процессе. Так, к группе нефинансовые корпорации принадлежат производственные предприятия. Их экономическая функция заключается в производстве товаров и нефинансовых услуг и их реализации по рыночным ценам. Функция финансовых корпораций заключается в аккумуляции временно свободных финансовых средств и их перераспределении потенциальным инвесторам. Финансовые корпорации выступают в качестве посредников между теми экономическими субъектами, кто сберегает финансовые ресурсы, и теми экономическими субъектами, кто их использует для осуществления инвестиционных вложений в экономику. Функции правительственных учреждений заключаются в перераспределении национального дохода и богатства и в предоставлении бесплатных услуг как обществу в целом (государственное управление, оборона, фундаментальные научные разработки), так и отдельным гражданам или

группам населения (образование, здравоохранение и т. п.). Функции домохозяйств связаны с их участием (через предоставление имеющихся в их собственности экономических ресурсов) в процессе общественного производства. Кроме того, домохозяйства выступают в качестве основных потребителей товаров и услуг, приобретаемых на рынке. Домашние хозяйства являются собственниками мелких некорпоративных предприятий (ферм, магазинов, семейных ресторанов и т. п.). Эти предприятия производят товары и услуги для реализации на рынке, но частично и для собственного потребления собственниками некорпоративных предприятий. Так как на практике трудно отделить доходы и расходы некорпоративных предприятий от доходов и расходов их собственников, эти предприятия включаются в сектор домашних хозяйств по соображениям практического характера. Функции некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, заключаются в предоставлении бесплатных услуг членам этих организаций. К некоммерческим организациям относят общественные, политические, религиозные объединения.

Основу структуры СНС составляют счета и балансовые таблицы.

Счет отражает операции, активы или обязательства хозяйственных единиц, представляет собой двустороннюю таблицу, где равенство между суммами достигается с помощью балансирующей статьи, которая является макроэкономическим показателем. Балансирующие статьи дают возможность переходить от одного счета к другому и увязывать счета в единую систему. В структурах СНС выделяются следующие группы счетов, которые разрабатываются в текущих ценах.

Группа счетов внутренней экономики в целом:

счет производства товаров и услуг;

счет образования доходов;

счет распределения доходов:

а) счет распределения первичных доходов;

б) счет вторичного распределения доходов;

счет использования национального располагаемого дохода;

счет накопления (счет операций с капиталом).

Группа счетов отраслей экономики:

счет производства по отраслям;

счет образования доходов по отраслям.

Группа счетов внешнеэкономических связей («остальной мир»):

счет текущих операций;

счет капитальных затрат;

финансовый счет.

На основе взаимосвязанной системы показателей, объединенных в счета и составляемых в определенной последовательности, можно получить взаимосвязанную комплексную количественную характеристику экономических процессов в целом, т.е. получить так называемые консолидированные счета.

К основным показателям системы национальных счетов относят:

Валовый внутренний продукт

Валовый национальный доход

Валовый национальный располагаемый доход

Конечное потребление

Валовое накопление

Национальное сбережение

Чистое кредитование

Чистое заимствование

Национальное богатство

Сальдо внешней торговли

При составлении национальных счетов необходимо придерживаться общепринятых принципов, среди которых можно выделить следующие.

Принцип двойной записи (принцип бухгалтерского учета) - каждая операция в СНС отражается дважды: в разделе «Использование» предыдущего счета и в разделе «Ресурсы» последующего счета. Дополнительный контроль обеспечивается тем, что каждая статья того или иного счета имеет корреспондирующую статью в другом счете, что и способствует увязке счетов.

Принцип последовательности, соответствующий последовательности воспроизводственного цикла (производство → образование доходов → распределение доходов → использование доходов).

Балансовый принцип (регистрация всех экономических потоков в форме балансов).

Принцип расчетных категорий, где речь идет о том, что балансирующие статьи являются прежде всего расчетными категориями, предназначенными не только для обеспечения баланса между объемами ресурсов и их использованием, но и для характеристики результатов того или иного экономического процесса, что и позволяет считать их важнейшими макроэкономическими показателями.

Принцип формы «Т»: все счета состоят из двух разделов (колонок), правая включает «Ресурсы», а левая - «Использование».

Для СНС очень важно, чтобы каждому счету соответствовала своя балансирующая статья, что для наглядности представлено в таблице 2.1.1.

Таблица 2.1.1 Таблица счетов и балансирующих статей

Счет текущих операций	Балансирующая статья
Счет производства	Валовой внутренний продукт (ВВП) (для нац. экономики) и валовая добавленная стоимость (ВДС) (для секторов национальной экономики)
Счет образования доходов	Валовая прибыль (ВП) и валовые смешанные доходы (для нац. экономики и для секторов нац. экономики)
Счет распределения первичных доходов	Валовой национальный доход (ВНД) (для нац. эконом.) и сальдо первичных доходов (СПД) (для сект. нац. эконом.)
Счет вторичного распределения доходов	Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД) (для нац. экономики) и валовой располагаемый доход (ВРД) (для секторов нац. экономики)
Счет использования доходов	Валовое сбережение (ВНС) (для нац. экономики и для секторов нац. экономики)

Далее построим таблицу основных сводных счетов (табл. 2.1.2).

Таблица 2.1.2 Основные сводные счета

Сводный счет	Использование	Ресурсы
Счет производства	3. Промежуточное потребление 5. ВВП (валовой внутренний продукт в рыночных ценах) ($5 = 1 + 2 - 3 - 4$)	1. Выпуск товаров и услуг 2. Чистые налоги на продукты 4. Субсидии
Счет образования доходов	2. Оплата труда наемных работников 3. Налоги на производство и импорт в том числе: налоги на продукты другие налоги на производство 5. Валовая прибыль и валовые смешанные доходы ($5 = 1 - 2 - 3 + 4$)	1. ВВП в рыночных ценах 4. Субсидии на производство и импорт
Счет распределения первичных доходов	5. Доходы от собственности, переданные «остальному миру» 6. Валовой национальный доход (ВНД) (сальдо первичных доходов) ($6 = 1 + 2 + 3 + 4 - 5$)	1. Валовая прибыль и валовые смешанные доходы 2. Оплата труда наемных работников 3. Чистые налоги на производство и импорт 4. Доходы от собственности, полученные от «остального мира»

Счет вторичного распределения доходов	3. Текущие трансферты, переданные «остальному миру» 4. Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД) (4 = 1 + 2 – 3)	1. Валовой национальный доход (ВНД) 2. Текущие трансферты, полученные от «остального мира»
Счет использования валового национального располагаемого дохода	2. Расходы на конечное потребление в том числе: домашних хозяйств государственных учреждений некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства 3. Валовое национальное сбережение (ВНС) (3 = 1 – 2)	1. Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД)

2.1.2 Основные макроэкономические показатели и методика их расчета

Одними из основных показателей СНС, отражающими объемы производства продукции в экономике, являются валовой внутренний продукт и валовой национальный продукт.

Валовой внутренний продукт (ВВП) — рыночная стоимость всей совокупности конечных материальных благ и услуг, произведенных на территории данной страны за определенный промежуток времени (чаще всего за год).

Валовой национальный продукт (ВНП) — рыночная стоимость всей совокупности конечных материальных благ и услуг, произведенных с использованием только национальных факторов производства, независимо от того, где они расположены — на территории данной страны или за рубежом.

Таким образом, часть ВНП производится за рубежом, с другой стороны, часть продукции, которая создается в стране, но при использовании ресурсов, принадлежащих другим странам, в ВНП не учитывается, однако включается в ее ВВП. То есть рыночная стоимость продукции, произведенной на российском предприятии за границей, будет учитываться в ВНП России и в ВВП той страны, где данное предприятие функционирует. Соотношение между ВВП и ВНП представлено в виде схемы на рисунке.

ВВП		Стоимость продукции отечественных предприятий за рубежом
Стоимость продукции, произведенной внутри страны		
Продукция иностранных предприятий, расположенных на территории данной страны	Продукция отечественных предприятий	
ВНП		

Структурное соотношение между ВНП и ВВП

Количественно разница между ВВП и ВНП определяется суммой чистого дохода от иностранных факторов производства:

$$\text{ВВП} = \text{ВНП} + \text{Чистый доход от иностранных факторов производства}$$

Чистый доход от иностранных факторов производства, в свою очередь, представляет собой разницу между доходом от иностранных факторов производства, выплачиваемым другим странам, и доходом от национальных факторов производства, расположенных за рубежом:

$$\begin{array}{l} \text{Чистый доход от} \\ \text{иностраных} \\ \text{факторов произ-} \\ \text{водства} \end{array} = \begin{array}{l} \text{Доход от использования факто-} \\ \text{ров производства, расположен-} \\ \text{ных на территории данной} \\ \text{страны, но принадлежащих дру-} \\ \text{гим государствам (доход, соз-} \\ \text{даваемый на иностранных} \\ \text{предприятиях в данной стране)} \end{array} - \begin{array}{l} \text{Доход от национальных факто-} \\ \text{ров производства, расположен-} \\ \text{ных в других странах, т. е. до-} \\ \text{ход, создаваемый на отечест-} \\ \text{венных предприятиях за} \\ \text{границей} \end{array}$$

2.1.3 Особенности исчисления и измерения ВВП

Во-первых, ВВП учитывается в денежной форме, что связано с невозможностью суммирования натуральных Показателей, в которых измеряется производство самой разнообразной продукции (штуки, тонны, метры и т. д.).

Во-вторых, в ВВП учитывается не только производство материальных блага, но и услуг.

В-третьих, в ВВП включается стоимость только конечной продукции, а промежуточный продукт учитывается по методу добавленной стоимости.

Под **конечным продуктом** понимается товар или услуга, предназначенная для непосредственного потребления населением (домохозяйствами) или бизнесом.

Промежуточный продукт — товар, используемый для дальнейшей переработки или перепродажи. Промежуточные товары расходуются в дальнейшем производстве, тогда как конечные — нет. Существование промежуточного продукта таит в себе опасность двойного, тройного и т. д. счета, когда общий результат (стоимость произведенной в обществе продукции) оказывается завышенным в несколько раз.

Поясним на примере. В ВВП включается стоимость готовых изделий (например, хлопчатобумажной рубашки), если же в ВВП учесть еще и стоимость ткани, нитей и прочего, с использованием которых создается рубашка, то величина ВВП будет завышена в несколько раз. То, что в ВВП

учитывается только конечный продукт, не означает, что не принимаются во внимание промежуточные этапы производства продукции. Учет ведется путем суммирования добавленной стоимости, создаваемой на каждом следующем этапе движения производимой продукции.

Добавленная стоимость — рыночная цена произведенной продукции за вычетом стоимости материалов, использованных для ее создания.

В-четвертых, в ВВП не отражаются некоторые виды сделок:

- операции с ценными бумагами – денежные средства, вовлеченные в эти операции, непосредственно не участвуют в текущем производстве продукции;

- государственные трансфертные платежи (пенсии, стипендии, социальные пособия) – особенностью государственных трансфертных платежей является то, что их получатели в ответ на эти выплаты не вносят какого-либо вклада в ВВП. Таким образом, их включение в ВВП привело бы к завышению этого показателя;

- частные трансфертные платежи (наследство, дарение, ежемесячные субсидии, получаемые студентами из дома, и т. д.) — эти выплаты не являются результатом производства, а только актом передачи средств от одного частного лица другому;

- операции на рынке подержанных вещей, т. е. вещей, прошедших несколько этапов перепродажи. В ВВП учитываются только два этапа реализации — оптовая и розничная торговля. Основание для исключения сумм продаж подержанных вещей из ВВП представляется весьма очевидным: подобные продажи либо не отражают текущего производства, либо включают двойной счет.

В-пятых, в ВВП не находят отражения некоторые виды деятельности: труд в домашнем хозяйстве; теневой сектор экономики; труд ученых, изобретателей, преподавателей в домашних условиях.

В-шестых, в ВВП осуществляется учет товаров и услуг, производимых правительством и не продаваемых на рынке (средства национальной обороны и общественного порядка, бесплатное образование). Стоимость услуг государства обычно принимается равной заработной плате, выплачиваемой служащим правительственных учреждений.

Расчет ВВП по потоку расходов

Расчет ВВП по потоку расходов предполагает суммирование всех видов расходов в обществе. С этой целью выделяют четыре основные группы, несущие расходы на покупку товаров и услуг, — население, бизнес, государство, иностранные потребители. Соответственно, выделяют четыре основных компонента расчета ВВП по расходам.

1. Личные потребительские расходы (С), или расходы домохозяйств на товары повседневного спроса, товары длительного пользования, услуги. Наибольшая часть расходов в экономике производится именно домашними хозяйствами.

2. Валовые частные внутренние инвестиции ($I_{\&}$), или инвестиционные расходы бизнеса, — вся совокупность расходов частных фирм на приобретение инвестиционных товаров (станков, оборудования и прочих средств производства). Валовые частные внутренние инвестиции имеют достаточно сложную структуру. В частности, к ним относят: все расходы на строительство; расходы на приобретение конечных инвестиционных товаров и услуг (машины, оборудование, станки, их установка и наладка и т.п.). Кроме того, изменение товарных запасов отражается по статье инвестиции при расчете ВВП по расходам. Дело в том, что товары, которые произвели, но не успели реализовать в текущем году, будут учитываться в ВВП данного года как инвестиции.

Валовые частные внутренние инвестиции могут еще рассматриваться как сумма чистых частных внутренних инвестиций ($I_{\&}$) и суммы амортизации (A_0):

Валовые частные внутренние инвестиции	=	Чистые частные внутренние инвестиции (I_n) — часть валовых частных внутренних инвестиций, направленная на увеличение объемов капитала, применяемого в экономике, т. е. это расходы на дополнительные средства производства, расширяющие производственную базу общества
	+	Амортизация (A_0) — часть валовых частных внутренних инвестиций, направленная на возмещение выбывших из процесса эксплуатации средств производства, т. е. это расходы частного бизнеса на восполнение потребленного в процессе производства капитала (машин, станков, оборудования и пр.)

Соотношение между $I_{\&}$ и A_0 может служить надежным показателем состояния экономической системы. Так, в периоды экономического роста инвестиционная активность в экономике высокая и $I_{\&} > A_0$, а $I_n > 0$. Общество увеличивает свой капитал. Оно не только замещает изношенные здания и машины, но и добавляет к ним новые, а также умножает свои запасы товаров. В условиях экономического спада инвестиционная активность резко сокращается и $I_{\&} < a_0$, а $I_n < 0$. В экономике за год потребляется капитала больше, чем производится. Чистые инвестиции составляют отрицательную величину, так как общество сокращает свои товарные запасы и не полностью замещает изношенные средства производства новыми. В условиях статичной экономики чаще всего $I_{\&} = A_0$, так как $I_n = 0$.

3. Расходы всех органов государственной власти на приобретение товаров и услуг (G), например расходы на строительство и содержание школ, больниц, дорог, содержание армии и государственного аппарата управления и т.п. Эти расходы государства предполагают покупку определенной конечной продукции, производимой в экономике. Государственные закупки товаров и услуг — все государственные расходы, включая расходы федеральных и местных органы власти, на конечную продукцию предприятий и на все прямые покупки ресурсов со стороны государства. Однако в эту категорию расходов не входят все государственные трансфертные платежи, поскольку подобные расходы не связаны с текущим производством, а представляют собой просто передачу государственных доходов отдельным домохозяйствам.

4. Расходы на приобретение национальной продукции, связанные с внешнеэкономической деятельностью. Четвертый компонент расходов связан с экспортом и импортом товаров и услуг. Для анализа ВВП вводится новый показатель — чистый экспорт (X_N), представляющий собой разницу между стоимостными объемами экспорта (X) и импорта (M): $X_N = X - M$. Чистый экспорт — величина, на которую зарубежные расходы на отечественные товары и услуги (экспорт) превышают отечественные затраты на иностранные товары и услуги (импорт).

Итак, ВВП, рассчитываемый по потоку расходов, может быть представлен следующим образом:

ВВП (по расходам)	=	Личные потребительские расходы (C)	
	+	Валовые частные внутренние инвестиции (I_g)	Чистые частные внутренние инвестиции (I_n)
	+	Расходы всех органов государственной власти на приобретение товаров и услуг (G)	
+	Чистый экспорт (X_n)		

2.1.4 Расчет ВВП по потоку доходов

Аналогично расчету ВВП по потоку расходов его расчет по потоку доходов будет представлять собой суммирование основных видов доходов в экономике.

1. Заработная плата (до выплаты налогов). Здесь подразумевается не только непосредственно сама заработная плата, но и все виды премий и поощрений, а также должны быть учтены все социальные выплаты, осуществляемые в бюджеты разного уровня, как самим работником, так и предпринимателем с фонда оплаты труда (например, единый социальный налог (ЕСН), взимаемый в России). Заработная плата выплачивается бизнесом и государством тем, кто предлагает труд, и является самой крупной категорией доходов.

2. Рента (арендная плата) как доход за пользование недвижимостью.

3. Процент — доход на денежный капитал, размещенный в кредитных учреждениях. Процент относится к выплатам денежного дохода поставщикам денежного капитала. Процентные платежи, производимые государством, исключаются из процентных доходов.

4. Прибыль (до выплаты налогов) представляет собой доход от предпринимательской деятельности. В рамках этого показателя выделяют: прибыль мелких и средних предприятий (доходы от собственности) и прибыль корпораций (акционерных обществ). Обычно прибыли корпораций используются следующим образом. Часть идет на выплату налога на прибыль корпораций. Из оставшейся части выплачиваются дивиденды

держателям акций данной фирмы. То, что остается после выплаты налога и дивидендов, представляет собой нераспределенную прибыль корпораций. Эти нераспределенные прибыли корпораций наряду с отчислениями на восстановление потребленного капитала (амортизацией) инвестируются либо сразу, либо в будущем на создание новых заводов, покупку оборудования.

5. Амортизация. Если мы хотим точно знать величину дохода в экономике, мы должны учесть в валовых доходах предпринимательского сектора гигантские амортизационные отчисления. Для предпринимателей амортизация носит двойственный характер, так как одновременно может рассматриваться и как доходы, и как расходы. Эта ситуация складывается из-за того, что амортизационные отчисления, осуществляемые предпринимателями, формируют после реализации продукции так называемый амортизационный фонд. С этой точки зрения A_0 может быть рассмотрена как форма дохода. С другой стороны, средства этого фонда в дальнейшем используются для приобретения нового оборудования с целью замены старого. С этих позиций A_0 принимает форму расходов. Поэтому A_0 будет учитываться при расчете ВВП как по расходам, так и по доходам.

6. Косвенные налоги — особая форма налогов, включаемых в стоимость реализуемой продукции и перечисляемых в государственный бюджет после ее реализации. Поскольку цена продукции увеличивается на величину косвенных налогов (а ВВП — показатель рыночной стоимости товаров), их учитывают при расчете ВВП по доходам.

Просуммировав все названные шесть статей, получим показатель ВВП. Чтобы перейти от ВВП к показателю ВВП, первый необходимо скорректировать с учетом чистого дохода от иностранных факторов производства.

7. Чистый доход от иностранных факторов производства»

Таким образом, расчет ВВП по доходам может быть представлен так:

ВВП по доходам	=	Заработная плата		
	+	Рента		
	+	Процент		
	+	Прибыль	Доходы от собственности	
			Прибыль корпораций	Налог на прибыль
				Дивиденды
		Нераспределенная прибыль		
	+	Амортизация		
+	Косвенные налоги			
+	Чистый доход от иностранных факторов производства			

Какой бы из подходов к расчету ВВП ни был бы выбран, расчет ВВП, как по расходам, так и по доходам даст одинаковый результат.

В экономической и научной практике помимо ВВП и ВНП применяется еще целый ряд показателей — чистый внутренний продукт (ЧВП), национальный доход (НД), личный доход (ЛД) и располагаемый личный доход (РЛД). Каждый из них по-своему характеризует объем национального производства, уровень дохода в экономике, а также их структуру. Кроме того, эти показатели позволяют нивелировать некоторые недостатки, которые есть у ВВП и ВНП.

Во-первых, при расчете ВВП и ВНП учитывается величина амортизации. Хотя речь идет о создаваемой в данном году продукции, предназначена она для возмещения выбывшего из эксплуатации, ранее использованного оборудования и прочих средств производства. Таким образом, реально величина амортизации не увеличивает национального благосостояния. В связи с этим вводится новый показатель — чистый внутренний продукт (ЧВП), где ВВП корректируется на величину амортизации:

ЧВП	=	Валовой внутренний продукт (ВВП)
	-	Амортизация (A_0)

или:

ЧВП по доходам	=	Заработная плата		
	+	Рента		
	+	Процент		
	+	Прибыль	Доходы от собственности	
			Прибыль корпораций	Налог на прибыль
				Дивиденды
	Нераспределенная прибыль			
+	Косвенные налоги			
+	Чистый доход от иностранных факторов производства			

или:

ЧВП по расходам	=	Личные потребительские расходы (C)
	+	Чистые частные внутренние инвестиции (I_n)
	+	Расходы всех органов государственной власти на приобретение товаров и услуг (G)
	+	Чистый экспорт (X_n)

Аналогично, ВНП, скорректированный на сумму амортизации, даст нам показатель чистого национального продукта (ЧНП):

ЧНП	=	Валовой национальный продукт (ВНП)
	-	Амортизация (A_0)

Во-вторых, показатели ВВП и ВНП включают в себя величину косвенных налогов, которые не являются доходами домохозяйств, а представляют собой фискальный метод обеспечения доходов государства и финансирования его расходов.

В-третьих, в ВВП учитывается величина чистого дохода от иностранных факторов производства, который не является доходом на национальные экономические ресурсы, а значит и не отражает изменения национального благосостояния. Эти два недостатка делают необходимым введение еще одного показателя, получившего название национального дохода (НД):

НД	=	Чистый национальный продукт (ЧНП)
	-	Косвенные налоги

ИЛИ:

НД	=	Чистый внутренний продукт (ЧВП)
	-	Косвенные налоги
	-	Чистый доход от иностранных факторов производства

ИЛИ:

НД	=	Заработная плата			
	+	Рента			
	+	Процент			
	+	Прибыль	Доходы от собственности		
			Прибыль корпораций	Налог на прибыль	
			Дивиденды		
			Нераспределенная прибыль		

Национальный доход – суммарный денежный доход, полученный в обмен на предложение экономических ресурсов; это совокупный доход в экономике, получаемый владельцами факторов производства. С точки зрения домохозяйств, национальный доход составляет всю сумму доходов в экономике, с точки зрения предпринимателей, это сумма всех расходов на приобретение национальных факторов производства.

По своей сути величина национального дохода должна составлять сумму доходов домохозяйств. Но на практике сумма доходов домохозяйств, или суммарные личные доходы (ЛД), могут превышать национальный доход, поскольку они включают в себя частные и государственные трансферты, доходы от теневого бизнеса, от труда в домашнем хозяйстве. С другой стороны, национальный доход может превышать личные доходы, так как последние не включают в себя часть заработанного в экономике дохода, не

поступившую в распоряжение домохозяйств, — взносы на социальное страхование (часть заработной платы», отчисляемая в государственный бюджет в форме обязательных социальных платежей), нераспределенную прибыль корпораций (часть дохода, остающаяся в распоряжении корпораций), налог на прибыль корпораций (часть дохода, перечисляемая государству). Поэтому величина показателя личного дохода (ЛД) будет определяться следующим образом:

ЛД	=	НД
	+	Трансфертные платежи
	-	Взносы на социальное страхование
	-	Налог на прибыль корпораций
	-	Нераспределенная прибыль корпораций

Кроме показателя личного дохода выделяют также показатель, характеризующий доходы домохозяйств после уплаты налогов, — располагаемый личный доход (РЛД):

РЛД	=	ЛД
	-	Индивидуальные налоги

Под индивидуальными налогами подразумеваются налоги, взимаемые с домохозяйств, в частности налог на доходы физических лиц, налог на имущество, налог на наследство и т.п., Домохозяйства часть располагаемого личного дохода направляют на потребление (приобретение товаров повседневного спроса, длительного пользования, услуг, причем, чем большая доля в потреблении домохозяйств приходится на товары длительного пользования и услуги, тем выше благосостояние нации). Оставшаяся часть РЛД домохозяйствами сберегается. Сбережения обычно осуществляются в виде банковских депозитов, страхования жизни, приобретения ценных бумаг и т. п. Таким образом, РЛД = Потребление + Сбережения.

Помимо перечисленных недостатков, ВВП и ВНП имеют и другие, которые не позволяют с высокой степенью достоверности дать объективную оценку уровня благосостояния нации, в частности:

- в этих показателях не учитываются нерыночные производственные операции (работа домохозяйки, труд плотника, ремонтирующего собственный дом, работа ученого над неоплачиваемой научной статьей и т. п.);
- система национальных счетов не в состоянии учитывать такое обстоятельство, как объемы свободного времени, рост которых оказывает благоприятное воздействие на общественное благосостояние;
- показатели ВВП и ВНП являются показателями количественными, т. е. они не отражают в полной мере улучшений в качестве продукции и услуг;
- данные показатели отражают только объемы производства, но не дают информацию о его распределении между отдельными домохозяйствами;

- производственной деятельности и созданию ВВП сопутствуют некоторые негативные явления (загрязнение воды, воздуха, с валки, перенаселение, шум), которые оказывают неблагоприятное воздействие на благосостояние. В связи с этим ВВП завышает уровень материального благосостояния общества на величину, эквивалентную денежной оценке этих негативных факторов (естественно, при возможности осуществить подобную оценку);

- в ВВП не учитываются доходы теневого сектора экономики

Вопросы для самопроверки

1. Что представляет собой СНС?
2. Когда была разработана СНС?
3. Перечислите функции СНС?
4. Охарактеризуйте группировку всех хозяйствующих субъектов по институциональным секторам?
5. Перечислите основные показатели СНС?
6. В чем отличие показателя ВВП от показателя ВВП?
7. Опишите расчет ВВП по потоку расходов?
8. Опишите расчет ВВП по потоку доходов?
9. Объясните понятие национального дохода?
10. Перечислите основные недостатки показателей ВВП и ВВП?

Тесты

1. При расчете ВВП по расходам суммируются все перечисленные компоненты расходов, кроме:

- а) чистых инвестиций;
- б) расходов домашних хозяйств на покупку предметов длительного пользования;
- в) пенсий учителям;
- г) стоимости потребленного основного капитала.

2. Покупка семьей нового дома за городом отразится на величине:

- а) чистого экспорта;
- б) государственных расходов;
- в) инвестиционных расходов;
- г) расходов на покупку потребительских товаров длительного пользования.

3. К государственным закупкам товаров и услуг не относятся:

- а) расходы на содержание государственных учреждений;
- б) жалование врачей бюджетных организаций здравоохранения;
- в) расходы на строительство новых государственных школ;

г) расходы на выплату пособий по безработице.

4. При подсчете ВВП в его стоимость не включаются:

- а) услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой;
- б) услуги адвоката, работающего в частной фирме;
- в) прирост товарно-материальных запасов фирмы;
- г) услуги по уборке дома и ремонту домашнего оборудования, оказываемые членами домашнего хозяйства друг другу.

5. К государственным трансфертам не относятся:

- а) ежемесячные пособия на детей;
- б) пособия по безработице;
- в) дотации и льготы на приобретение лекарств;
- г) расходы государства на строительство новой поликлиники.

6. Что из перечисленного является частью располагаемого личного дохода домашних хозяйств, но не учитывается при расчете валового национального дохода:

- а) стоимость потребленного основного капитала;
- б) часть прибыли, выплаченная в виде дивидендов;
- в) пенсии государственных служащих;
- г) заработная плата наемных работников.

7. Если номинальный ВВП в текущем году оказался выше реального ВВП предыдущего года, то это означает, что реальный ВВП в текущем году по сравнению с предыдущим годом:

- а) увеличился;
- б) снизился;
- в) не изменился;
- г) информации для ответа недостаточно.

8. Если индекс потребительских цен вырос по сравнению с предыдущим периодом, то индекс — дефлятор ВВП:

- а) также увеличился;
- б) снизился;
- в) остался неизменным;
- г) определенно сказать нельзя.

9. В течение двух предыдущих лет объем номинального ВВП увеличился с 500 млрд. долл. до 560 млрд. долл. Дефлятор ВВП за эти же два года изменился со 125 до 140 %. Это означает, что реальный ВВП:

- а) не изменился;
- б) увеличился;
- в) уменьшился;
- г) информации недостаточно.

10. Если уровень цен в текущем периоде оказался ниже, чем в базисном, то это означает, что реальный ВВП в текущем периоде:

- а) больше номинального;
- б) меньше номинального;
- в) равен номинальному;
- г) может быть как больше, так и меньше номинального.

Глоссарий

1. Система национальных счетов — совокупность международно признанных правил учета экономической деятельности, отражающих все основные макроэкономические связи.

2. Валовой внутренний продукт (ВВП) — рыночная стоимость всей совокупности конечных материальных благ и услуг, произведенных на территории данной страны за определенный промежуток времени (чаще всего за год).

3. Валовой национальный продукт (ВНП) — рыночная стоимость всей совокупности конечных материальных благ и услуг, произведенных с использованием только национальных факторов производства, независимо от того, где они расположены — на территории данной страны или за рубежом.

4. Конечный продукт — товар или услуга, предназначенная для непосредственного потребления населением (домохозяйствами) или бизнесом.

5. Промежуточный продукт — товар, используемый для дальнейшей переработки или перепродажи.

6. Добавленная стоимость — рыночная цена произведенной продукции за вычетом стоимости материалов, использованных для ее создания.

7. Личные потребительские расходы (С) — расходы домохозяйств на товары повседневного спроса, товары длительного пользования, услуги.

8. Валовые частные внутренние инвестиции (I) — вся совокупность расходов частных фирм на приобретение инвестиционных товаров (станков, оборудования и прочих средств производства).

9. Чистый экспорт — величина, на которую зарубежные расходы на отечественные товары и услуги (экспорт) превышают отечественные затраты на иностранные товары и услуги (импорт)

10. Национальный доход — суммарный денежный доход, полученный в обмен на предложение экономических ресурсов; это совокупный доход в экономике, получаемый владельцами факторов производства.

Тема 2.2 Номинальный и реальный ВВП. ВВП и чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)

2.2.1 Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП

2.2.2 ВВП и чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г.С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

2.2.1 Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП

Макроэкономические показатели – ВВП, ВНП, НД – денежные показатели. Поэтому их значение зависит от динамики цен, покупательной способности денежной единицы.

Номинальный ВВП рассчитывается в ценах текущего года, а реальный ВВП — в сопоставимых (то есть постоянных, базисных) ценах, что дает возможность оценить изменение физического объема выпуска за определенный промежуток времени. На величину номинального ВВП оказывают влияние два процесса:

- а) динамика реального объема производства;
- б) динамика уровня цен.

Реальный ВВП рассчитывается с помощью корректировки номинального ВВП на индекс цен:

$$\text{Реальный ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Индекс цен}}$$

Если величина индекса цен меньше единицы, то происходит корректировка номинального ВВП в сторону увеличения, которая называется инфлированием. Если величина индекса цен больше единицы, то происходит дефлирование — корректировка номинального ВВП в сторону снижения.

Индексы цен используются для оценки изменения темпов инфляции, динамики стоимости жизни. Индекс потребительских цен (ИПЦ, или CPI в английской аббревиатуре — consumer price index) показывает изменение среднего уровня цен «корзины» товаров и услуг, обычно потребляемых средней городской семьей. Состав потребительской корзины фиксируется на уровне базисного года. ИПЦ рассчитывается по типу индекса Ласпейреса, или индекса цен с базисными весами (набором благ, фиксированным по базисному году):

$$P_L = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^t \cdot Q_i^0}{\sum_{i=1}^n P_i^0 \cdot Q_i^0},$$

где P_i^0 и P_i^t — цены i -го блага соответственно в базисном (0) и текущем (t) периоде;

где Q_i^0 — количество i -го блага в базисном периоде.

Индекс данного типа не учитывает изменения в структуре весов в текущем периоде по сравнению с базисным, что несколько искажает результат. Так, ИПЦ, где используется потребительская корзина базисного года, не принимает во внимание изменения в структуре потребления в текущем периоде, например замену более дорогих благ более дешевыми в условиях роста цен. Это приводит к завышению роста стоимости жизни, если в качестве оценочного показателя используется ИПЦ.

Индекс цен — неявный дефлятор ВВП, или, как его кратко называют, дефлятор ВВП, рассчитывается по типу индекса Пааше, т.е. индекса, где в качестве весов используется набор благ текущего периода:

$$P_P = \frac{\sum_{i=1}^n P_i^t \cdot Q_i^t}{\sum_{i=1}^n P_i^0 \cdot Q_i^t},$$

где Q_i^t — количество i -го блага в текущем периоде. Если вместо Q мы подставим весь набор благ, представленный в ВВП, а вместо P , соответственно, их цены, то получим дефлятор ВВП. Фактически он равен отношению номинального ВВП к реальному в текущем периоде:

$$\text{Дефлятор ВВП} = \frac{\text{Номинальный ВВП}}{\text{Реальный ВВП}} .$$

В отличие от индекса Ласпейреса, индекс Пааше несколько занижает рост уровня пен в экономике, поскольку также не учитывает динамику структуры весов, но фиксирует ее уже в текущем периоде. Если с его помощью оценивать рост стоимости жизни, то не будет учтено влияние на потребителей повышения цен на блага, которые присутствовали в наборе базисного года, но отсутствуют в наборе текущего года.

Индекс Фишера отчасти устраняет недостатки индексов Ласпейреса и Пааше, усредняя их значения:

$$P_F = \sqrt{P_L \times P_P} .$$

2.2.2 ВВП и чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)

Показатель ВВП в неполной мере отражает состояние экономики.

Показатель ВВП не отражает воздействие производство на окружающую среду.

ВВП не учитывает деятельность в секторе теневой экономики.

Под теневой экономики экономикой понимается незаконная деятельность, разрешённые виды деятельности, но не регистрирует соответствии с законном или не требующие регистрации, не учитываемые в ВВП, произведённые продукты домашними хозяйствами для собственного потребления.

Размер теневой экономики по различным оценкам составляет 20% до 50% от ВВП.

Из за недостатков расчета ВВП, В. Нордхаус и Дж. Тобин, предложили показатель чистое экономическое благосостояние ЧЭБ.

Для расчета ЧЭБ из ВВП вычесть денежную оценку факторов отрицательно влияющих на благосостояние общество, и прибавить денежную оценку факторов положительно влияющего на него. Также прибавить денежную оценку произведённой продукцию домашними хозяйствами для собственного потребления. Прибавить денежную оценку свободного времени.

Вопросы для самопроверки

1. Какие Макроэкономические показатели вы знаете?
2. В чем различие номинального ВВП от Реального ВВП?
3. Опишите формулу расчета Реального ВВП?
4. Дайте определение понятию Индекс потребительских цен?
5. Опишите формулу расчета Дефлятора ВВП?
6. В чем отличие индекса Ласпейреса, от индекса Пааше?
7. Что понимается под теневой экономикой?
8. Как рассчитывается показатель чистое экономическое благосостояние (ЧЭБ)?
9. Опишите формулу расчета индекса Ласпейреса?

Тесты

1. Отличие номинального ВВП от реального ВВП связано...

- а) со способом измерения в текущих или базовых ценах;
- б) с отличиями в подходах к измерению ВВП в концепциях кейнсianцев и монетаристов;
- в) с продолжительностью рассматриваемого периода;
- г) с разницей в способах расчета по методу доходов и по методу расходов.

2. Чистый национальный продукт это...

- а) ВНД минус амортизационные отчисления, косвенные налоги и трансфертные платежи;
- б) ВНД минус косвенные налоги;
- в) ВНД минус амортизационные отчисления;
- г) ВНД минус амортизационные отчисления и косвенные налоги.

3. Валовые инвестиции, являющиеся компонентом ВВП, равны ...

- а) разнице между чистыми частными инвестициями и амортизацией;
- б) разнице между государственными и частными инвестициями;
- в) сумме государственных и частных инвестиций;
- г) сумме чистых частных инвестиций и амортизации.

4. Если в 2009 году потребительские расходы домохозяйств составляли 500 млрд. евро, валовые частные внутренние инвестиции - 250 млрд. евро, государственные закупки товаров - 200 млрд. евро, косвенные налоги - 220 млрд евро, чистый экспорт - 60 млрд. евро, то номинальный ВВП равен _____ млрд. евро.

- а) 950
- б) 1010
- в) 790

г)1230

5. К ВНД по доходам можно отнести...

- а) стоимость автомобиля, приобретенного семьей в данном году;
- б) стоимость грузового автомобиля, приобретенного фирмой;
- в) арендную плату, полученную владельцем квартиры;
- г) сумму денег, затраченную школой на спортивный инвентарь.

6. Общая структура системы национальных счетов (СНС) может быть представлена в виде...

- а) графика;
- б) формулы;
- в) свода балансовых экономических таблиц;
- г) пирамиды, где счета располагаются по степени важности.

7. В 2003 году номинальный ВВП Республики Альфанни был 400 млрд. луйдоров, а в 2004 год}* - 450 морд, луйдоров. Если дефлятор ВВП равен 1,25, то ...

- а) реальный ВВП снизился на 10%;
- б) реальный ВВП снизился на 22%;
- в) реальный ВВП увеличился на 27,7%;
- г) реальный ВВП снизился на 27,7%.

8. Под резидентами в национальном счетоводстве понимают...

- а) граждан, проживающих на территории данной страны, за исключением иностранцев, проживающих в стране менее года;
- б) всех жителей данной страны, которые находятся в трудоспособном возрасте;
- в) всех производителей данной страны;
- г) всех иностранцев, проживающих в данной стране.

9 Достижение увеличения реального ВВП за счет повышения уровня занятости трудовых ресурсов при прежнем уровне организации и технологии производства называется ...

- а) интенсивным;
- б) интернальным;
- в) экстенсивным;
- г) экстернальным.

10 Известны следующие данные об элементах валового национального дохода (ВНД): оплата труда наемных работников 4240 млрд. ден. ед., валовая прибыль 3250 млрд. ден. ед, чистые косвенные налога 1535 млрд. ден. ед, чистый экспорт 1505 млрд ден. ед., сальдо доходов из-за границы 200 млрд. ден. ед. Это означает, что ВНД составил _____ млрд. ден. ед.

- а) 10730;
- б) 10330;
- в) 9025;
- г) 9225.

Глоссарий

1. Дефлятор ВВП - показывает соотношение совокупной цены набора потребительских и инвестиционных товаров, услуг данного года к совокупной цене аналогичного набора товаров и услуг в базовом году.

2. Индекс потребительских цен, ИПЦ – это индекс цен, который рассчитывается для определенной группы товаров и услуг, определяющих состав потребительской корзины одного жителя страны и рассчитывающийся за определенный период времени.

3. Реальный ВВП – это стоимость всех конечных товаров и услуг, которые были произведены нацией за определенный период времени, обычно за год, выраженная в ценах базового года.

4. Валовой внутренний продукт (ВВП) - совокупная рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг, созданных на территории данной страны в течение года с использованием факторов производства, принадлежащих как данной стране, так и другим странам.

5. Валовой национальный продукт (ВНП) - рыночная стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг, созданных национальными предприятиями в своей стране или за рубежом в течение года с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране.

6. Личный доход (ЛД) - сумма доходов, действительно получаемых населением на руки после вычета из НД вкладов рабочих, служащих и работодателей в социальную систему страхования, налогов на прибыль корпораций и нераспределенной прибыли, но с добавлением трансфертных платежей.

7. Национальный доход (НД) - обобщающий показатель экономического развития страны; вновь созданная в материальном производстве стоимость.

8. Национальное богатство - совокупность накопленных в стране экономических активов за вычетом стоимости ее финансовых обязательств.

9. Система национальных счетов (СНС) - система взаимосвязанных статистических показателей, построенная в виде счетов и таблиц для получения общей картины экономической деятельности страны.

10. Трансферты населению - бюджетные средства для финансирования обязательных выплат населению: пенсий, стипендий, пособий, компенсаций, других социальных выплат, установленных законодательством Российской Федерации, законодательством субъектов РФ, правовыми актами органов местного самоуправления.

МОДУЛЬ 2

Тема 3.1. Экономический рост. Факторы экономического роста, его последствия. Теории экономического роста

3.1.1 Экономический рост и развитие. Типы экономического роста

3.1.2 Показатели экономического роста

3.1.3 Последствия экономического роста

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г.С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

3.1.1 Экономический рост и развитие. Типы экономического роста

Экономический рост — центральная проблема любой хозяйственной системы. В современном мире, в условиях распространения процессов глобализации, усложнения экономических взаимосвязей, прогресса технологии, экономический рост — наиболее важный фактор успеха страны.

Сегодня под экономическим ростом обычно понимают не кратковременный рост реального объема производства, а долговременные тенденции его увеличения, связанные с развитием производительных сил общества. Иными словами, **экономический рост — увеличение способности экономики производить блага в течение длительного периода времени, глубокое движение всего хозяйственного комплекса.**

При анализе экономического роста объектом изучения становятся как его темпы и факторы, так и изменение отраслевой и воспроизводственной структуры экономики, институциональные изменения, государственная политика.

Обеспечение и поддержание экономического роста требует от общества определенных жертв. Такими жертвами являются инвестиции, за счет которых количественно и качественно совершенствуются производственные мощности. Поскольку перед обществом стоит проблема ограниченности ресурсов, то рост инвестиций сопровождается сокращением потребления. Страна, которая наращивает инвестиции и намерена в будущем получить большее количество благ, должна сегодня пожертвовать частью потребления. На рисунке кривые C_1 и C_2 демонстрируют величину потребления при различной величине инвестиций. На временном отрезке T_1T_2 соотношение кривых C_1 и C_2 демонстрирует тот факт, что рост инвестиций требует сокращения потребления: объем потребления, которым пришлось пожертвовать, для расширения инвестиций, представлен заштрихованной фигурой.

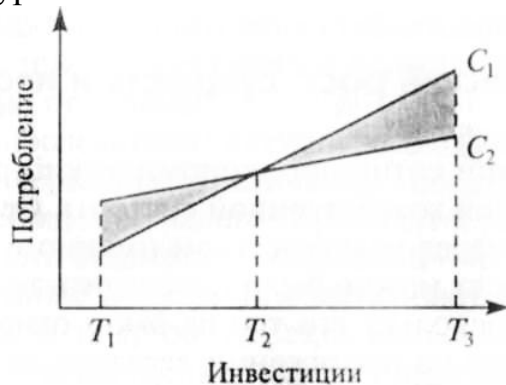


Рисунок 3.1.3 Экономический рост: рост инвестиций и сокращение потребления

На временном отрезке T_2T_3 продемонстрирована ситуация, когда потребление C_2 растет быстрее потребления C_1 , вследствие того, что больший объем инвестиций создал больше мощностей для производства потребительских благ. Прирост потребления представлен здесь заштрихованной фигурой.

Иными словами, общество стоит перед выбором. С одной стороны, если следовать кривой C_1 , можно получить больше потребительских благ сегодня, но меньше в будущем. С другой стороны, можно пожертвовать сегодня некоторым объемом потребления для расширения инвестиций с тем, чтобы в будущем получить больше и того и другого. Каждая экономика по-своему решает эту проблему. Сущность экономического роста заключается в разрешении и воспроизведении на новом уровне основного противоречия экономики между ограниченностью производственных ресурсов и безграничностью общественных потребностей. Экономический рост выражается в увеличении объема национального продукта и означает, что в

каждый данный момент времени облегчается решение проблемы ограниченности ресурсов и становится возможным удовлетворение более широкого круга потребностей.

Необходимость экономического роста обусловлена:

- развитием и возвышением потребностей человечества. На формирование потребностей влияют национальные, исторические, географические, социальные, тендерные факторы. Потребности всегда первичны по отношению к производству, поскольку производственная деятельность направлена на выпуск благ, необходимых для удовлетворения потребностей общества. Однако само производство, в процессе развития которого появляются новые товары и услуги, часто рождает новые потребности. При этом новое благо, появившееся на рынке и оказавшееся привлекательным как по потребительским свойствам, так и по цене, быстро формирует массовую потребность;

- увеличением численности населения. Человек, как экономический субъект, выступает, с одной стороны, как потребитель материальных благ, а с другой — как главная производительная сила общества. Поэтому рост населения сопровождается как увеличением потребностей в товарах и услугах, так и увеличением числа рабочих рук. Следовательно, если бы масштаб производства оставался неизменным, происходило бы падение уровня жизни.

Экономический рост можно отразить на кривой производственных возможностей (рисунок 3.1.4).

Как уже говорилось, для общества, обладающего определенным запасом ресурсов и знаний и обеспечивающего полный объем производства, точка G на данный момент времени не достижима. Однако общество не стоит на месте. С течением времени увеличивается население страны, что ведет к увеличению численности трудовых и предпринимательских ресурсов; в результате проведения мелиоративных работ становится возможным вовлечение в производство ранее не пригодных земельных участков; появляются новые, более эффективные технологии производства. Эффективная экономическая система, располагающая теперь большим количеством ресурсов и более совершенными технологиями может производить одновременно большее количество альтернативных благ. Следовательно, производственные возможности общества увеличиваются. Однако не существует никакой гарантии, что реальное расширение производства произойдет. Экономика может и не суметь полностью реализовать новые возможности.

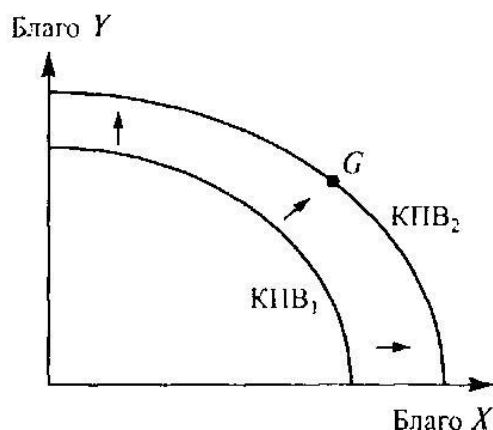


Рисунок 3.1.4 Экономический рост и кривая производственных возможностей

В этой связи следует различать возможные и фактические темпы экономического роста. Возможные темпы экономического роста — темпы роста, доступные обществу на сегодняшний день при условии эффективности производства. Фактические темпы экономического роста — темпы роста, реально демонстрируемые производством. Необходимо отметить, что фактические и реальные темпы экономического роста могут существенно отличаться. Фактические темпы могут оказаться ниже возможных при недоиспользовании всех производственных возможностей.

В ситуации, когда экономическая система полностью реализует свои новые возможности и добивается расширения производства альтернативных благ, говорят об экономическом росте. Если новые возможности будут одновременно реализованы во всех отраслях, т. е. при производстве и блага X , и блага Y , то кривая производственных возможностей сдвинется вправо, как на рисунке.

Графически экономический рост выражается в смещении кривой производственных возможностей вправо. В результате экономического роста точка G оказывается достижимой. Такое смещение будет означать, что общество может нарастить производство обоих товаров примерно в равной степени.

Как правило, экономический рост не влечет за собой одновременного пропорционального увеличения производства альтернативных товаров. Обычно он затрагивает либо одно, либо другое производство. Тогда кривая производственных возможностей смещается несколько иначе. На рисунке 3.1.5 а показаны последствия экономического роста при производстве блага X , а на рисунке 3.1.5 б — при производстве блага Y .

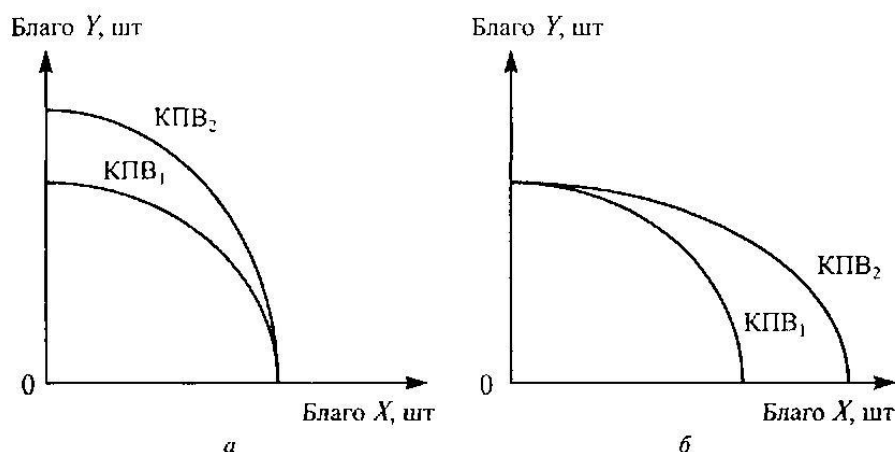


Рисунок 3.1.5 Варианты экономического роста

История национальных хозяйств знает два основных типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.

Экстенсивный экономический рост достигается за счет использования большего количества факторов производства (труд, земля, капитал, предпринимательская способность). Здесь прирост производства продукции достигается за счет количественного роста численности и квалификационного состава работников, за счет повышения мощности предприятия, т. е. увеличения количества установленного оборудования.

Интенсивный экономический рост связан с повышением отдачи с единицы используемых производственных ресурсов и применением более эффективных факторов производства. Здесь увеличение объема производства обеспечивается за счет применения более совершенной техники, достижений науки, повышения квалификации работников.

На практике указанные темпы роста в чистом виде не встречаются. Принято считать, что **преимущественно интенсивный рост** имеет место в том случае, если более 50 % прироста производства достигнуто за счет интенсивных факторов. Если же свыше 50 % прироста обеспечено за счет вовлечения в производство новых ресурсов, то говорят о **преимущественно экстенсивном росте**.

На сегодняшний день все большее распространение получает концепция инновационного экономического роста. **Инновационный экономический рост** базируется на развитии предпринимательской инициативы в сфере рыночной, научно-технической и организационно-экономической деятельности. Его предпосылками являются современный этап научно-технической революции и глобализация экономики, резко обострившие конкуренцию между фирмами разной национальной принадлежности. Поэтому сегодня ведущие фирмы стали сосредотачивать свою деятельность не на сбыте того, что освоено производством, а на предложении продукции, отвечающей предпочтениям потребителей, а также на создании новых продуктов и активном формировании потребности в них. По своему содержанию инновационный тип роста есть модификация

интенсивного роста, поскольку оба они опираются на качественное совершенствование факторов производства. Однако в отличие от последнего, инновационный тип четко сориентирован на меняющиеся запросы потребителей и их активное формирование путем постоянного совершенствования имеющихся и создания новых продуктов на основе достижений НТП.

3.1.2 Показатели экономического роста

Следует различать как количественные, так и качественные показатели экономического роста. Общепринятой количественной мерой экономического роста являются показатели **абсолютного прироста** или **темпов прироста реального объема выпуска в целом или на душу населения**:

$$\Delta \text{ВВП} = \text{ВВП}_t - \text{ВВП}_{t-1} \quad \text{и} \quad \text{ВВП}_t = \frac{\Delta \text{ВВП}_t}{\text{ВВП}_{t-1}}$$

где t — индекс времени.

Оба показателя дополняют друг друга. Динамика и темпы роста реального ВВП характеризуют общие масштабы национальной экономики, изменение ее доли в системе мирового хозяйства, но ничего не говорят о жизненном уровне населения. Показатель реального ВВП, деленный на численность населения (**ВВП на душу населения**) даст представление и о темпах экономического роста, и об изменении в этой связи благосостояния населения. Сведения о динамике производства в расчете на душу населения применяются для характеристики уровня жизни и его сравнения с уровнем жизни в других странах.

Кроме общих показателей экономического роста (ВВП и ВВП на душу населения) используют ряд частных показателей. Важнейший частный показатель экономического роста — производительность труда, чаще всего измеряемая как производство продукции за один час. **Производительность труда** в общем виде характеризуется соотношением объема произведенной продукции и затратами трудовых ресурсов. Измеряется она отношением выпуска продукции (в масштабах страны — национального дохода) к затратам живого труда. Показатель, обратный производительности труда, — **трудоемкость** продукции. **Трудоемкость** — затраты рабочего времени на производство единицы продукции. Изменение трудоемкости тесно связано с производительностью труда, что описывается следующими формулами:

$$\Delta \text{ПТ} = \frac{\Delta \text{T} \cdot 100}{100 - \Delta \text{T}} \quad \text{или} \quad \Delta \text{T} = \frac{\Delta \text{ПТ} \cdot 100}{100 - \Delta \text{ПТ}}$$

где $\Delta \text{ПТ}$ — прирост производительности труда к базовому уровню, %; ΔT — изменение трудоемкости продукции по сравнению с базовым уровнем, %.

Для характеристики экономического роста используется также показатель фондоотдачи, характеризующий производительность капитала. **Фондоотдача** — отношение произведенного продукта к затратам капитала. Показатель, обратный фондоотдаче, — капиталоемкость продукции. **Капиталоемкость** — соотношение, показывающее, какое дополнительное количество капитала необходимо для производства единицы продукции.

Кроме количественных, используются и качественные показатели экономического роста, характеризующие его социальную направленность. Это показатели динамики свободного времени населения, степени социальной защиты населения, развитости социальной инфраструктуры, роста инвестиций в человеческий капитал и пр.

Следует иметь в виду, что между темпами экономического роста и повышением его качества существуют определенные противоречия. Так, например, темпы роста окажутся выше, если будет увеличена продолжительность рабочего дня или рабочей недели. Но при этом сокращаются ресурсы свободного времени населения. С другой стороны, скажем, улучшение условий труда требует дополнительных затрат на совершенствование эргономических характеристик рабочих мест, установку средств очистки воздуха в производственных помещениях от пыли и газа, снижение чрезмерного шума и вибрации и т. д. И хотя подобные меры, как правило, способствуют определенному повышению производительности труда, однако в целом связанные с этим издержки не дают немедленной экономической отдачи и сдерживают темпы экономического роста.

Факторы экономического роста — явления и процессы, определяющие темпы, масштабы и качественные характеристики прироста реального объема национального производства. Факторы экономического роста можно классифицировать по-разному.

В соответствии с выделением типов экономического роста, его факторы также разделяют на две группы: экстенсивные и интенсивные. К **экстенсивным факторам** экономического роста относят рост затрат капитала и труда, к **интенсивным факторам** — технологический прогресс, повышение качества человеческого капитала, совершенствование системы управления и пр.

Экономический рост всегда выступает как результат действия экономических и неэкономических факторов. К **экономическим факторам** относят увеличение количества и совершенствование качества используемых ресурсов, к **неэкономическим факторам** — военно-политические, географические, климатические, национальные, культурные и пр.

По способу воздействия на процесс экономического роста разграничивают прямые и косвенные факторы.

Прямые факторы непосредственно определяют возрастание производственного потенциала национальной экономики. К ним относят изменение количества и повышение качества используемых трудовых,

природных и капитальных ресурсов; совершенствование технологии и организации производства; уровень предпринимательской активности населения.

Косвенные факторы опосредованно воздействуют на процессы роста, способствуя или, напротив, препятствуя реализации растущего потенциала экономики. К таким факторам относят цены на ресурсы, степень монополизации рынков» характер распределения доходов в обществе, систему налогообложения и кредитно-финансовую систему, объем платежеспособного спроса и пр.

В настоящее время можно выделить три направления теорий экономического роста: неоклассическое, неокейнсианское, историко-социологическое.

Неоклассическая теория экономического роста строится на предпосылке достижения устойчивого равновесия без вмешательства государства. Яркими представителями этого направления являются Р. Солоу и Дж. Мид.

Методологической основой их моделей экономического роста послужили классическая теория факторов производства, трактующая труд, капитал и землю в качестве самостоятельных факторов образования общественного продукта, и теория предельной производительности, в соответствии с которой доходы, получаемые владельцами факторов производства, определяются предельными продуктами этих факторов. Анализ в этих моделях проводится при помощи аппарата производственной функции с расширяющимся числом факторов производства и предполагающей их взаимозаменяемость.

Так, Р. Солоу предпринял попытку исследовать функциональную зависимость объёма производства от технического прогресса. Для описания макроэкономической системы Р. Солоу использовал несколько уравнений. Его разработки предоставили более широкие возможности для анализа тенденций развития макроэкономических систем, послужили толчком для разработки многочисленных моделей подобного типа.

Модель экономического роста Р. Солоу исходит из того, что необходимым условием сбалансированного экономического роста является равенство совокупного спроса и совокупного предложения. Совокупное предложение определяется в модели производственной функцией, а совокупный спрос - инвестиционными и потребительскими расходами. По мнению Р. Солоу, единственным условием экономического роста является темп роста технического прогресса. Следовательно, модель Р. Солоу позволяет раскрыть взаимосвязь трёх источников экономического роста – инвестиционный, численности рабочей силы и технического прогресса. Воздействие государства на экономический рост возможно через его влияние на норму сбережений и на скорость технического прогресса. В рамках неоклассической теории экономического роста действует золотое правило накопления. Оно заключается в следующем: фонд потребления на

душу населения растёт с максимальным темпом, если норма сбережений равна эластичности объёма производства по капиталу. В целом неоклассические модели экономического роста, опираясь на производственную функцию, определяют систему количественных характеристик для оценки воздействия факторов производства на экономический рост.

Неокейнсианская теория возникла как развитие и критическая переработка кейнсианской теории макроэкономического равновесия. Она основывается на главном постулате Дж. Кейнса – совокупном спросе. Авторы данной теории исходили из того, что решающим условием сбалансированного роста экономики является увеличение совокупного спроса, а основным фактором экономического роста являются инвестиции. К числу моделей неокейнсианской теории относят модели Р. Харрода и Е. Домара.

Харрод Р. сформулировал ряд уравнений динамики, каждое из которых отражает особенности экономического роста. При этом им выделяется:

а) «гарантированный» темп роста, т.е. такой, который создаёт условия равенства сбережений и инвестиций, определяя траекторию устойчивого экономического роста;

б) «естественный» темп роста, соответствующий темпу роста населения и производительности труда, т.е. он совпадает с потенциальными возможностями производства.

Гарантированный темп роста, как правило, не совпадает с «естественным». Отклонения порождают в экономике длительные тенденции в форме стагнации или инфляции. Поэтому, чтобы поддерживать устойчивый рост, необходимо вмешательство государства в регулирование совокупного спроса.

Модель Е. Домара учитывает двойственную роль инвестиций, которые не только создают доход, влияющий на объём совокупного спроса, но и приводят к увеличению производственных мощностей, а следовательно, и к возрастанию рыночного предложения. Основную задачу экономического роста Е. Домар усматривает в том, чтобы определить объём инвестиций, необходимый для такого роста дохода, а значит и платёжеспособного спроса, который покрывал бы прирост предложения товаров, вызванный ростом производственных мощностей. По его мнению, можно найти такие темпы экономического роста, которые обеспечивали бы равенство прироста дохода и прироста продукции, а следовательно, равенство совокупного спроса и совокупного предложения в процессе экономического роста.

Неокейнсианские модели экономического роста (Харрода и Домара) оказались по полученным результатам несколько близкими, что их впоследствии стали именовать объединённой моделью Харрода-Домара. Из модели следует, что темп роста прямо пропорционален норме накопления и обратно пропорционален коэффициенту капиталоемкости продукции.

Представителем историко-социологической теории является У. Ростоу, автор книги «Стадии роста», вышедшей в 1961 г. В ней он выделил пять стадий роста:

Классовое общество: статическое равновесие, ограниченные возможности использования результатов научно-технического прогресса, падение доходов на душу населения.

Стадия создания условий для разбега: постепенно формируются условия для разбега за счёт некоторого повышения эффективности производственных процессов.

Стадия разбега: за счёт повышения удельного веса инвестиций в национальном доходе, использования достижений научно-технического прогресса преодолевается сопротивление развитию.

Путь к зрелости: возрастают темпы экономического роста, увеличение производства опережает рост населения.

Общество высокого массового потребления: производственный потенциал начинает работать преимущественно на потребителя, а ведущим сектором экономики становятся отрасли, производящие товары длительного пользования.

В своей более поздней работе «Политика и стадии роста» У. Ростоу выступил с концепцией шестой стадии роста - поиска качества жизни, в которой ведущим сектором экономики выступает уже сфера услуг, а на первый план общественного прогресса выдвигается духовное развитие членов общества.

Теория У. Ростоу носит слишком общий характер и больше ориентирована на экономический рост в историческом плане, чем даёт представление о механизме и об источниках самого экономического роста. Однако для большинства авторов предметом исследования служит экономический рост не в широком, а в узком смысле слова. Модели экономического роста позволяют оценивать последствия многих экономических процессов, создавать «правила хозяйственного поведения», сочетающие как социальные, так и экономические аспекты. И всё же рассматриваемые модели разнятся между собой. Так, кейнсианские модели, как и учение в целом, основаны на спросе, который обеспечивает сбалансированный экономический рост. Главная часть спроса - капитальные вложения, которые посредством мультипликационного эффекта увеличивают прибыль. Кейнсианцы не разделяют неоклассическую позицию эффективности факторов производства и их взаимозаменяемости.

3.1.3 Последствия экономического роста

Последствия экономического роста заключаются в повышении жизненного уровня населения. Экономический рост желателен, он даёт возможность обществу потреблять больше реального материального

продукта и услуг, а также увеличивает объем предоставляемых общественных благ, повышая, таким образом, реальный уровень жизни.

Повышение уровня жизни посредством экономического роста находит выражение:

- в увеличении свободного времени. Досуг — одно из жизненных благ. Сегодня этот фактор признается едва ли не основной ценностью собственно человеческого существования и служит мерилем общественного прогресса. При достижении определенных стандартов благосостояния все больше работающих предпочитает совмещать работу с более длительным отдыхом.

- в росте среднедушевых доходов и снижении дифференциации по доходам. Экономический рост выражается в росте национального дохода на душу населения. Более справедливое распределение доходов в обществе становится весомым психологическим стимулом, обуславливающим участие широких слоев населения в экономической жизни общества.

В экономической литературе не так много работ о взаимосвязи экономического роста и распределении доходов. Саймон Кузнец, впервые исследовавший модель роста современных развитых стран, предположил, что на ранних стадиях роста распределение дохода имеет тенденцию к ухудшению, а на более поздних — к улучшению. Графически эта зависимость представлена на рисунке.

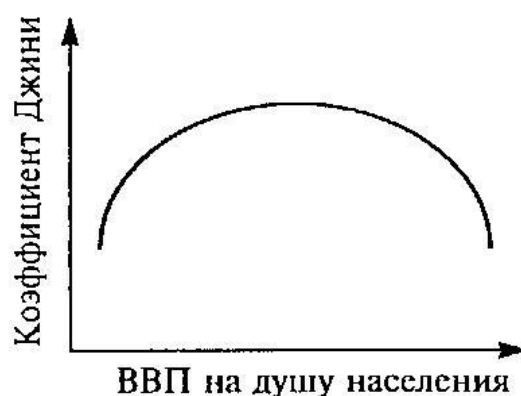


Рис. 3.1.6 Кривая Кузнеца

Не существует достоверных эмпирических данных, свидетельствующих в пользу или против этой точки зрения. Однако существует множество косвенных доказательств, говорящих о необходимости снижения степени неравенства по доходам для достижения экономического прогресса;

- в улучшении качества и росте разнообразия благ. ВВП является чисто количественным показателем. И его динамика не отражает в полной мере улучшений в качестве продукции и услуг. Качество продукции — способность продукции выполнять свои функции. Потребитель отдает свои предпочтения той продукции, которая обеспечивает наивысший полезный эффект по отношению к суммарным затратам потребителя, т. е. на единицу своей стоимости (цены) удовлетворяет больше потребительских запросов. Однако очевидно, что более высокое качество и разнообразие продукции

способствует росту потребительской удовлетворенности. Экономический рост также позволяет более эффективно решать социально-экономические проблемы как внутри страны, так и на международном уровне: проблемы здравоохранения, образования, бедности, безработицы, экологии без снижения уже достигнутого уровня благосостояния. Напомним, что сохранение неизменного уровня безработицы возможно при ежегодном расширении реального объема национального производства на 2,5 %.

Экономическое развитие — расширенное воспроизводство и постепенные качественные и структурные положительные изменения экономики, производительных сил, факторов роста и развития, образования, науки, культуры, уровня и качества жизни населения, человеческого капитала.

Основными показателями экономического развития страны считаются качество жизни населения, конкурентоспособность экономики, ВВП, ВНП, человеческий капитал на душу населения и индекс экономической свободы.

Рост и развитие взаимосвязаны, но первично развитие экономики, которое служит фундаментом для ее роста в долгосрочном периоде. Соответственно взаимосвязаны и дополняют друг друга теории роста и экономического развития.

Основы теории экономического развития создал Йозеф Шумпетер в начале XX века.

По Шумпетеру, экономический рост — это количественные изменения - увеличение производства и потребления одних и тех же товаров и услуг (в частности, почтовых карет) со временем.

Экономическое развитие — это положительные качественные изменения, новшества в производстве, в продукции, в услугах, в управлении, в экономике в целом - то есть инновации.

Экономическое развитие общества представляет собой многоплановый процесс, охватывающий экономический рост, создание сектора инновационной экономики и венчурного бизнеса, структурные сдвиги в экономике, рост производительности труда и качества жизни населения.

Эффективность процессов развития во многом определяется эффективностью государственного регулирования экономики, эффективностью самого государства и его институтов.

Для сравнения стран по уровню развития используют комплекс показателей, который включает:

ВВП и ВНП на душу населения;

Качество и уровень жизни населения;

Конкурентоспособность экономики;

Производительность труда и другие показатели экономической эффективности;

Стоимость человеческого капитала на душу населения, его качество и производительность;
Встроенность в мировую экономику;
Уровень коррупции;
Место в ведущих мировых рейтингах;
Финансовые и экономические рейтинги и оценки ведущих мировых рейтинговых агентств;
Отраслевая структура экономики, доля сырьевой экономики;
Производство основных видов продукции на душу населения.

Вопросы для самоконтроля

- 1 Чем отличаются понятия «экономический рост» и «экономическое развитие»?
- 2 Каким образом измеряется экономический рост?
- 3 Как отличаются понятия экстенсивного и интенсивного экономического роста?
- 4 Классифицируйте и охарактеризуйте факторы экономического роста: прямые и косвенные.
- 5 Классифицируйте и охарактеризуйте факторы экономического роста: экстенсивные и интенсивные.
- 6 Какие теории экономического роста Вы знаете?
- 7 Назовите последствия экономического роста.
- 8 Чем обусловлена необходимость экономического роста?
- 9 Объясните понятие «инновационный экономический рост».

Тесты

- 1. Величина изменения запаса капитала определяется:**
 - а) разностью между валовыми инвестициями и амортизацией;
 - б) суммой валовых инвестиций и амортизации;
 - в) суммой чистых инвестиций и амортизации;
 - г) разностью между чистыми инвестициями и амортизацией.
- 2. Если срок службы оборудования составляет 25 лет, то норма амортизации равна:**
 - а) 2%, или 0,02;
 - б) 4%, или 0,04;
 - в) 25%, или 0,25;
 - г) 1%, или 0,01.
- 3. В соответствии с моделью Солоу в экономике при отсутствии роста населения и технологического прогресса устойчивый уровень капиталовооруженности возрастет, если:**
 - а) увеличится норма амортизации;
 - б) увеличится уровень потребления в расчете на душу населения;

- в) увеличится норма сбережений;
- г) нет верного ответа.

4. После осуществления мер экономической политики, направленных на увеличение нормы сбережений, был достигнут новый устойчивый уровень капиталовооруженности. В результате:

- а) запас капитала в расчете на одного работника остался прежним;
- б) уровень капиталовооруженности снизился по сравнению с исходным;
- в) уровень выпуска в расчете на одного работника стал выше по сравнению с исходным состоянием;
- г) уровень выпуска в расчете на одного работника остался прежним.

5. В соответствии с моделью Солоу страна с более высоким темпом роста населения будет иметь (при прочих равных):

- а) более высокий устойчивый уровень выпуска в расчете на душу населения;
- б) более низкий темп роста выпуска в расчете на душу населения в устойчивом состоянии;
- в) более высокий темп роста выпуска в расчете на душу населения в устойчивом состоянии;
- г) более низкий устойчивый уровень выпуска в расчете на душу населения.

6. Источником интенсивного экономического роста может служить:

- а) расширение посевных площадей в сельском хозяйстве;
- б) открытие новых месторождений природного газа;
- в) рост производительности труда в связи с использованием компьютеров нового поколения;
- г) увеличение продолжительности рабочей недели.

7. Что из перечисленного ниже является фактором роста потенциального ВВП?

- а) рост численности рабочей силы;
- б) рост запаса капитала в экономике;
- в) рост производительности труда в экономике;
- г) все предыдущие ответы верны.

8. Если доля капитала в валовом национальном доходе составляет 25%, а доля труда — 75%, то при ежегодном росте запаса капитала на 2%, росте рабочей силы на 3% и росте ВНД в целом на 2% совокупная производительность факторов:

- а) будет расти на 2,75% в год;
- б) будет расти на 5% в год;
- в) будет падать на 3% в год;
- г) будет падать на 0,75 % в год.

9. Расширенное воспроизводство и постепенные качественные и структурные положительные изменения экономики, производительных

сил, факторов роста и развития, образования, науки, культуры, уровня и качества жизни населения, человеческого капитала – это?

- а) экономическое развитие;
- б) экономический рост;
- в) рецессия;
- г) экономический кризис.

10. Представитель историко-социологической теории экономического роста и автор книги «Стадии роста»:

- а) У. Ростоу;
- б) Е. Домар и Р. Харрода;
- в) Дж. Кейнса;
- г) А. Смит.

Глоссарий

1. Экономический рост — увеличение способности экономики производить блага в течение длительного периода времени, глубокое движение всего хозяйственного комплекса.

2. Экстенсивный экономический рост — рост за счет использования большего количества факторов производства (труд, земля, капитал, предпринимательская способность).

3. Интенсивный экономический рост — рост, связанный с повышением отдачи с единицы используемых производственных ресурсов и применением более эффективных факторов производства.

4. Производительность труда — отношение выпуска продукции (в масштабах страны — национального дохода) к затратам живого труда.

5. Трудоемкость — затраты рабочего времени на производство единицы продукции.

6. Фондоотдача продукции — отношение произведенного продукта к затратам капитала.

7. Капиталоемкость продукции — соотношение, показывающее, какое дополнительное количество капитала необходимо для производства единицы продукции.

8. «Гарантированный» темп роста, т.е. такой, который создаёт условия равенства сбережений и инвестиций, определяя траекторию устойчивого экономического роста.

9. «Естественный» темп роста, соответствующий темпу роста населения и производительности труда, т.е. он совпадает с потенциальными возможностями производства.

10. Экономическое развитие — расширенное воспроизводство и постепенные качественные и структурные положительные изменения экономики, производительных сил, факторов роста и развития, образования, науки, культуры, уровня и качества жизни населения, человеческого капитала.

Тема 4.1 Общее макроэкономическое равновесие. Совокупный спрос и совокупное предложение

4.1.1 Общее макроэкономическое равновесие

4.1.2 Классическая модель макроэкономического равновесия: совокупный спрос и совокупное предложение («AD-AS»)

4.1.1 Общее макроэкономическое равновесие

Равновесие – это общее понятие, характеризующее взаимодействие разнонаправленных взаимно погашающих сил таким образом, что свойства системы остаются неизменными.

Что касается равновесия экономической системы, то здесь наиболее популярны 2 определения: 1) это такое состояние системы, которое характеризуется равенством спроса и предложения всех ресурсов. В этом смысле синонимом термина «равновесие» является сбалансированность; 2) это такое ее состояние, когда никто из участников системы не заинтересован в его изменении.

Равновесие также рассматривается как *статическое* состояние системы, то есть состояние покоя, и *динамическое*, то есть состояние сбалансированного роста и развития.

Как известно, равновесие в микроэкономике определяется координатами точки пересечения кривых спроса и предложения (рисунок 4.1.7), которой соответствуют два параметра – равновесные объем продаж Q_E и цена P_E , откладываемые соответственно на оси абсцисс и оси ординат.

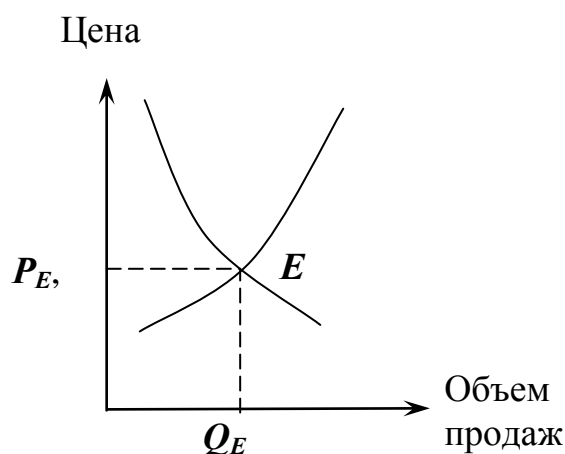


Рис.4.1.7 Равновесие спроса и предложения в микроэкономике на рынке отдельных товаров

Макроэкономическое равновесие – это такое состояние национальной экономики, когда использование ограниченных производственных ресурсов для создания товаров и услуг и их распределение между экономическими субъектами сбалансированы.

В условиях макроэкономического равновесия существует совокупная пропорциональность между: 1) факторами производства и результатами их использования; 2) предложением и спросом; 3) производством и потреблением; 4) материально-вещественными и финансовыми потоками и т.п.

В экономической науке существует множество моделей макроэкономического равновесия, отражающих взгляды разных направлений экономической мысли на эту проблему:

1) Ф.Кенэ – модель простого воспроизводства на примере экономики Франции XVIII столетия;

2) К.Маркс – схемы простого и расширенного капиталистического общественного воспроизводства;

3) Л.Вальрас – модель общего экономического равновесия в условиях свободной конкуренции;

4) В.Леонтьев – модель «затраты-выпуск»;

5) Дж.Кейнс – модель краткосрочного экономического равновесия.

Поскольку основным в экономическом равновесии является соответствие между ресурсами и потребностями, то потребности в рыночной экономике выступают опережающим явлением по сравнению с ресурсами. Однако они ограничиваются платежеспособным спросом. В свою очередь, платежеспособный спрос уравнивается более эффективным использованием ресурсов для производства материальных благ.

Достижению равновесия способствует ценовой механизм, в результате действия которого может устанавливаться равновесие как для отдельных товаров, так и в масштабе народного хозяйства на основе согласования агрегированного спроса и агрегированного предложения, то есть как на микро-, так и на макроуровне. Однако условия и методы обеспечения равновесного соответствия на микро- и макроуровнях неодинаковы. Процесс формирования экономического равновесия на макроуровне более сложен и противоречив. Более того, многие авторы сходятся в мнении, что состояние экономического равновесия – это идеальное, но практически недостижимое состояние рыночной экономики.

Различают **частичное, совместное** и **общее** макроэкономическое равновесие.

Частичное равновесие – это количественное соответствие (равенство) двух взаимосвязанных параметров или сторон экономики. Например, равновесие производства и потребления, покупательной способности и товарной массы, доходов и расходов госбюджета, спроса и предложения и т.п.

Совместное равновесие – ситуация, при которой устанавливается равновесие сразу на нескольких рынках: реальные расходы экономических субъектов равны плановым, спрос на реальные денежные средства равен предложению денег – на рынке благ и финансовых активов одновременно существует равновесие.

Общее макроэкономическое равновесие означает соответствие (согласование, развитие) всех сфер экономической системы.

Рассмотрим отдельные случаи частичного равновесия или отдельные рынки.

Рынок благ. Участниками рынка благ являются все четыре макроэкономических субъекта: домохозяйства, предпринимательский сектор, государство и заграница. Совокупный спрос на рынке благ складывается из спросов этих четырех субъектов. Доминирующим на рынке благ является спрос домохозяйств, или потребительский спрос.

Потребительский спрос определяется следующими факторами: 1) доходами от труда; 2) доходами от имущества, капитала, земли (рентными доходами); 3) налогами и трансфертами; 4) численностью населения; 5) степенью дифференциации доходов.

Доходы населения подразделяются на «потребление» и «сбережение», что можно изобразить как на рис. 4.1.8

Как видно из рисунка, равновесию спроса и предложения на ней соответствует точка пересечения кривой потребления, косвенно выражающей спросовую составляющую рынка, и кривой доходов, также косвенно выражающей предложение товаров. Если взять положение доходов выше точки равновесия, то доходы уже подразделяются на потребление и сбережение, отражая неравновесность рынка доходов и потребления.

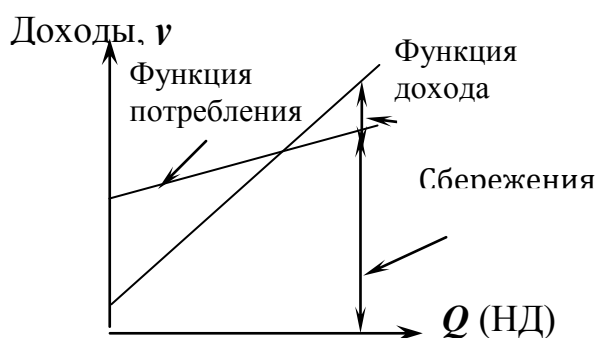


Рисунок 4.1.8 «Потребление» и «сбережение» на графике доходов и потребления

Если ниже, то доходов явно не хватает для удовлетворения потребностей и приходится выходить из положения либо за счет прежних сбережений, либо за счет распродажи имущества, либо за счет ограничения потребления приведением его в соответствие с минимальными доходами.

Из этого графика видно, что **созданию неравновесия рынка** потребительских благ **способствует как бедность** (левая часть графика), **так и излишнее богатство**, составляющее основу сбережений (правая часть графика).

Кроме потребительского спроса на рынке благ существует и инвестиционный спрос. **Инвестиционный спрос** – это спрос

предпринимателей на, так называемые, капитальные блага для: 1) восстановления изношенного капитала или **реновационные** инвестиции (реновация – обновление, возобновление), или инвестиции замещения и 2) увеличения реального капитала или **чистые** инвестиции.

Вместе с потребительским спросом инвестиции образуют **совокупный спрос**. Однако прежде чем удовлетворить свои потребности в капитальных благах предприниматели должны иметь деньги. Поэтому у них возникает производный спрос на деньги для производственных нужд. Этот спрос удовлетворяется за счет различных источников: 1) самый простой и дешевый – выручка от реализации продукции. Но вследствие оттока части спроса в виде сбережений, то этих денег не хватает. То есть **сбережения сокращают спрос**, поскольку уводят деньги от рынка инвестиционного спроса. Поэтому возникает потребность в других источниках: 2) кредите; 3) размещении ценных бумаг и др.

Говоря о рынке инвестиционных ресурсов, в «Экономикс» имеют в виду прежде всего спрос и предложение денег для удовлетворения инвестиционных потребностей. Было бы вернее назвать этот рынок рынком кредитных ресурсов, поскольку и кредит, и продажа ценных бумаг оплачивается предпринимателями в виде процентов и дивидендов. Рассмотрим этот рынок кредитных ресурсов (рисунок 4.1.9).

В качестве цены на рынке инвестиций выступает процент по кредитам и вкладам. Если процент по кредитам меньше, то их предприниматели берут охотнее и соответственно инвестируют производство больше. В то же время, если процент по депозитам (или дивиденды) больше, то обладатели сбережений будут выбрасывать больше денег на рынок кредитных ресурсов.

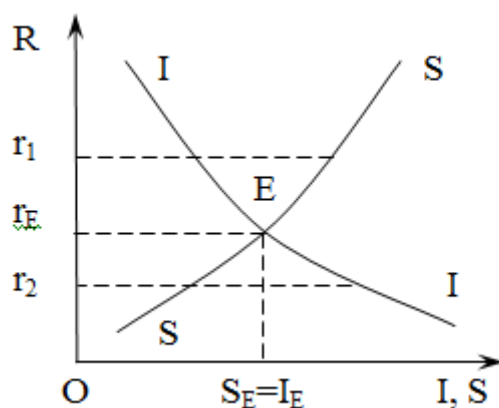


Рисунок 4.1.9 Равновесие между инвестициями и сбережениями (R – норма процента по вкладам или неденежным активам; I – производственные или инвестиционные кредиты; S – кредитование производства или вложение сбережений)

Спрос государства и экспорт в макроэкономическом анализе равновесия рассматриваются как постоянные заданные величины, не

влияющие на динамику рынка благ. Поэтому они специально не рассматриваются. С учетом указанного строится рынок потребительских и инвестиционных благ (рисунок 4.1.10).

Предложение и спрос на макрорынке благ сводится к предложению и спросу ВВП. На нем Y^d представляет спрос на национальный продукт, а Y^s – предложение национального продукта. Они зависят *от общего уровня цен P* .

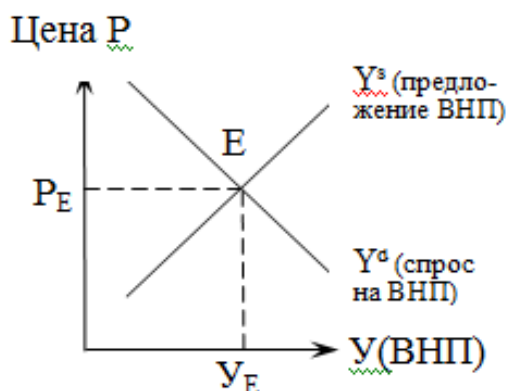


Рисунок 4.1.10 Рынок благ (P_E – равновесный общий уровень цен; Y_E – равновесный уровень национального продукта – ВВП)

Рынок денег. На нем изучается предложение денег M^s и спрос на деньги M^d (рисунок 4.1.11).

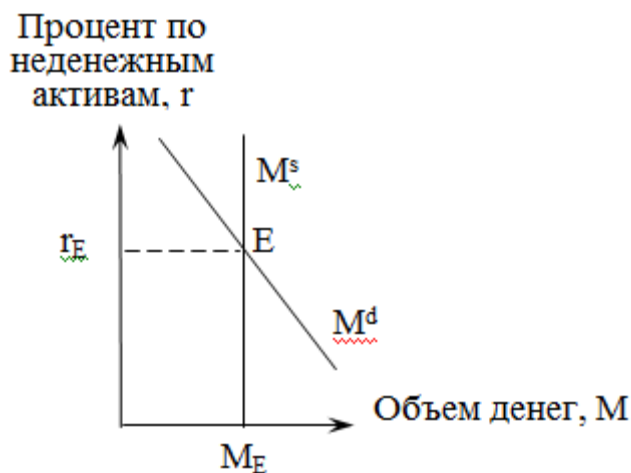


Рисунок 4.1.11 Рынок денег (r_E – равновесная ставка процента по неденежным активам; M_E – равновесный объем денег как постоянная величина)

За цену владения деньгами принимается ставка процента по неденежным активам (ценным бумагам). Чем она выше, тем больше спрос на деньги понижается, то есть люди меньше хранят свои накопления в виде денег, а стараются вложить их в ценные бумаги.

Рынок труда. Рынок труда отражает основные тенденции в динамике занятости, ее основных структурах (отраслевой, профессионально-квалификационной, демографической), т.е. в общественном разделении труда, а также мобильность рабочей силы, масштабы и динамику безработицы.

На нем предполагается, что спрос N^d и предложение труда N^s однородны. Они определяют ставку равновесной заработной платы W (рисунок 4.1.12).

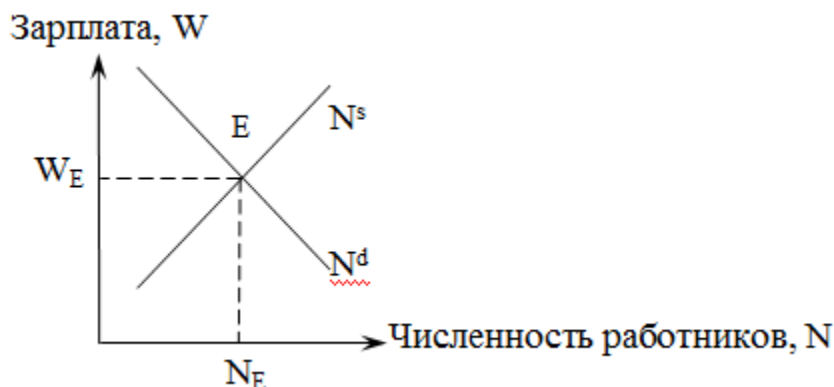


Рисунок 4.1.12 Рынок труда (W_E – равновесная цена труда, или зарплата; N_E – равновесная численность нанимаемых работников)

На рынке труда получает оценку стоимость рабочей силы, определяются условия ее найма, в том числе величина заработной платы, условия труда, возможность получения образования, профессионального роста, гарантии занятости и т.д.

Совместное равновесие на рынках благ, денег и ценных бумаг описывается моделью IS–LM. **IS–LM модель** – это теоретическое построение, объединяющее реальный и денежный секторы экономики. Она состоит из двух частей: 1) кривой IS – инвестиций-сбережений; 2) кривой LM – ликвидности-денег (спроса на деньги и их предложения, рисунок 4.1.13). Равновесная величина ставки процента связывает указанные две части модели, тем самым отражая динамику экономических процессов, происходящих на денежном и товарном рынках.

Модель IS-LM используется для анализа воздействия на национальный доход краткосрочных изменений **денежно-кредитной** и **налогово-бюджетной политики**. В краткосрочном периоде при фиксированном уровне цен и зарплаты номинальные и реальные значения всех переменных совпадают, величины совокупного дохода (Y) и ставки процента (i) подвижны.

При построении модели **совместного равновесия** исходят из того условия, что **равновесие на рынке благ** достигается в том случае, когда инвестиции равны сбережениям ($I=S$) и находятся в обратной зависимости от величины процентной ставки по кредитам, то есть, если ставка процента снижается, то величина инвестиций увеличивается. И наоборот. Результатом такой зависимости является нисходящий вид кривой инвестиций в реальный сектор экономики.

Процент по неде-
нежным активам, i

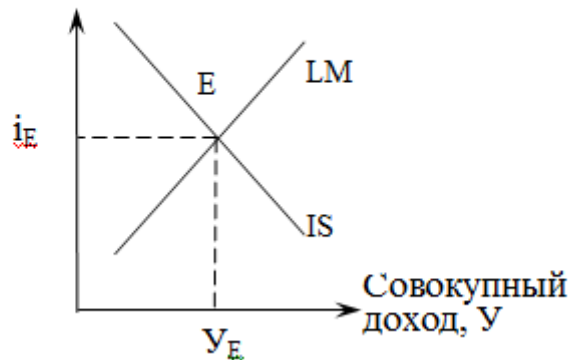


Рисунок 4.1.13 Совместное равновесие на рынке благ, денег и ценных бумаг (i_E – равновесный процент по неденежным активам; Y_E – равновесные доходы)

Ну, а поскольку инвестиции являются частью совокупных расходов, то рост инвестиций, вызванный снижением ставки процента по кредитам, должен сопровождаться ростом доходов населения вследствие расширения производства. Это вызывает увеличение предложения денег, понижение ставок процента по вкладам, что со своей стороны вызывает сокращение предложения денег со стороны населения бизнесу через вклады в банках. В результате спрос на деньги со стороны бизнеса возрастает, повышая процент на кредит, притормаживая инвестиции, соответственно доходы населения, что влечет установление равновесного уровня процента, объемов сбережений и инвестиций в точке E.

То есть экономическое равновесие IS-LM наступает в точке пересечения кривых, которая определяет равновесную процентную ставку и **эффективный спрос** (уровень запланированных расходов, при котором устанавливается совместное равновесие на рынке благ и финансовых активов).

Данная модель призвана показать, что рынки тесно связаны между собой и изменения, произошедшие на одном рынке, обязательно отразятся на другом.

4.1.2 Классическая модель макроэкономического равновесия: совокупный спрос и совокупное предложение («AD-AS»)

Общее макроэкономическое равновесие описывается **моделью AD-AS**. В равновесной экономической теории провозглашен принцип, что главным условием устойчивого и стабильного развития экономики является общее макроэкономическое равновесие, или равновесие на всех стабильных рынках: товаров, рабочей силы, денег, капиталов.

Условия общего равновесия: 1) соответствие общественных целей экономическим возможностям; 2) наиболее полное использование ресурсов (рабочей силы, средств производства); 3) структура производства приведена в соответствие со структурой потребления; 4) равновесие спроса и предложения на всех основных рынках.

Равновесие спроса и предложения на всех рынках можно отобразить с помощью так называемых совокупного спроса AD и совокупного предложения AS . **Совокупный спрос** показывает всю массу товаров и услуг, на которые общество предъявляет спрос при данном уровне цен. **Совокупное предложение** есть количество товаров и услуг, предлагаемое в масштабах общества при данном уровне цен.

Соотношения совокупного спроса и совокупного предложения (**модель $AD-AS$**) дают характеристику величины национального дохода при данном уровне цен, а в целом – равновесие на уровне общества.

Общее макроэкономическое равновесие графически изображается точно также, как и для отдельного товара (рисунок 4.1.14).

. Таким образом, представлялась классическая модель экономического равновесия, в основе которой лежал «закон Сэя» (французский экономист начала XIX в.), согласно которому «предложение товаров создает свой собственный спрос».

При этом предполагалось три условия макроэкономического равновесия: 1) общество состоит из одних производителей, являющихся одновременно и потребителями; 2) все они расходуют только свой доход; 3) доход расходуется полностью.

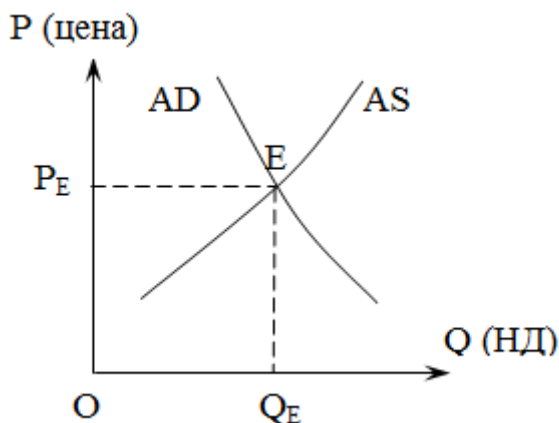


Рисунок 4.1.14 Макроэкономическое равновесие (модель $AD-AS$)

На самом деле экономика оказалась сложнее, то есть в реальности существуют условия неравновесия, нарушающие макроэкономическое равновесие: 1) число потребителей больше производителей и они на отдельных рынках не совпадают друг с другом; 2) доход не обязательно расходуется полностью – часть сберегается; 3) часть затрат производитель осуществляет за счет займов (кредитов).

В результате действительная ситуация оказалась несколько иной, чем это изображалось в указанной модели AD-AS: спрос уменьшается на величину сбережений, а предложение возрастает на величину кредитов. Отсюда следовал важнейший экономический вывод: равновесие совокупного спроса и совокупного предложения требует равенства инвестируемых сбережений и кредитуемых инвестиций.

Таким образом, механизм макроэкономического равновесия был сведен к равенству между совокупными сбережениями и совокупными инвестициями. При этом роль цены в этой модели стали уже выполнять процент, а модель равновесия переходит из рынка товаров на рынок денежных средств. В равновесии устанавливался «равновесный процент» и равновесный объем денег, который являлся результатом выравнивания величины сбережений и инвестиций.

Для обеспечения равновесия на этом рынке было необходимо, чтобы: 1) сбережения формировались за счет доходов; 2) эти сбережения удовлетворяли потребности в инвестициях.

Таким образом, классическая модель при свободном ценообразовании стала усматривать соответствие между совокупными: спросом и предложением, сбережениями и инвестициями. В результате должна была обеспечиваться автоматическая настройка экономики без перепроизводства, дефицитов, инфляции и безработицы, без государственного регулирования.

Но Великая депрессия 30-х годов показала нежизненность классической модели, выдав нарушения в указанных правилах. Это: 1) уменьшение зарплаты не вело к уменьшению безработицы; 2) цены не хотели снижаться даже при превышении предложения над спросом.

Стабильно высокий уровень безработицы и цен означал, что прежний ценовой механизм саморегулирования рыночной экономики перестал быть эффективным. Возникла потребность в новой макроэкономической концепции (модели), которая могла бы объяснить рыночные процессы другим неценовым механизмом. Такая модель равновесной динамики была предложена Джоном Мейнардом Кейнсом (1883–1946).

Вопросы для самоконтроля

- 1 Что представляет собой Макроэкономическое равновесие?
- 2 На какие части делится макроэкономическое равновесие?
- 3 Перечислите и охарактеризуйте основные модели макроэкономического равновесия?
- 4 Дайте определение понятию Инвестиционный спрос?
- 5 Перечислите составляющие Потребительского спроса?
- 6 В чем суть IS–LM модели?
- 7 В чем суть модели AD-AS?
- 8 Объясните понятие Совокупного спроса?
- 9 Перечислите основные условия общего равновесия?

10 Изобразите графически модель Макроэкономического равновесия (модель AD-AS)?

Тесты

1. В долгосрочном периоде при прочих равных условиях рост экспорта с одновременным снижением импорта приведет к ...

- а) снижению общего уровня цен без изменения уровня выпуска;
- б) снижению уровня выпуска цен без изменения общего уровня;
- в) росту общего уровня цен без изменения уровня выпуска;
- г) росту уровня выпуска без изменения общего уровня цен.

2. При прочих равных условиях рост совокупного спроса может быть вызван ...

- а) ростом государственных расходов;
- б) ростом подоходного налога;
- в) сокращением экспорта;
- г) сокращением предложения денег.

3. При прочих равных условиях сокращение совокупного спроса может произойти из-за ...

- а) сокращения импортных пошлин;
- б) увеличения предложения денег;
- в) снижения подоходного налога;
- г) предоставления субсидий инвесторам.

4. Программы льготного жилищного кредитования граждан в краткосрочном периоде приведут к ...

- а) повышению общего уровня цен;
- б) повышению объема национального производства;
- в) снижению объема национального производства;
- г) снижению общего уровня цен.

5. В долгосрочном периоде появление новых технологий добычи полезных ископаемых в районах прибрежного шельфа приведет

- а) к уменьшению совокупного спроса;
- б) увеличению совокупного предложения;
- в) уменьшению совокупного предложения;
- г) увеличению совокупного спроса.

6. К росту совокупного предложения при прочих равных условиях может привести ...

- а) увеличение уровня безработицы;
- б) снижение цен на сырье;
- в) снижение производительности труда в национальной экономике;
- г) увеличение налогов на товаропроизводителей.

7. Равновесный объём производства в модели «AD-AS» при прочих равных условиях сократится в результате...

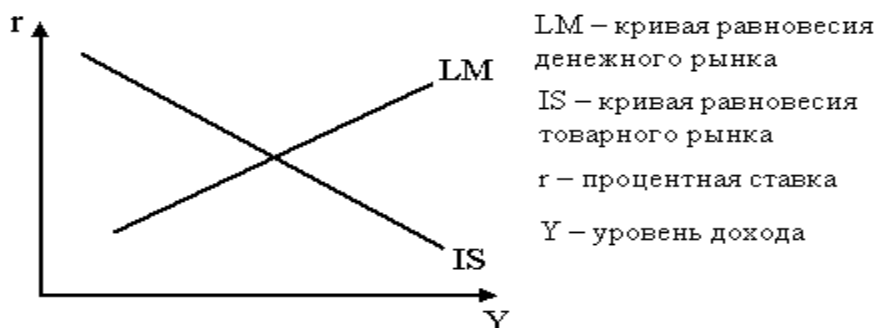
- а) одновременного сдвига кривой совокупного спроса (AD) вправо и кривой совокупного предложения (AS) вправо-вниз;
- б) сдвига кривой совокупного спроса (AD) вправо;
- в) сдвига кривой совокупного спроса (AD) влево;
- г) сдвига кривой совокупного предложения (AS) вправо-вниз.

8. **Модель LS-LM (инвестиции-сбережения; ликвидность – предпочтения денег) была предложена в рамках кейнсианской теории...**

- а) М. Фридманом;
- б) Е. Харродом;
- в) П. Самуэльсоном;
- г) Дж. Хиксом.

9

На рисунке представлена модель IS-LM («инвестиции сбережения, ликвидность-предпочтение денег»).



Если правительство увеличит государственные закупки, то кривая ...

- а) IS сдвинется влево и доход уменьшится;
- б) LM сдвинется влево и доход уменьшится;
- в) IS сдвинется вправо и доход увеличится;
- г) LM сдвинется вправо и доход увеличится.

10. **Если увеличится рыночное предложение при неизменном спросе, то равновесная цена ...**

- а) и равновесный объём спроса и предложения товара уменьшатся;
- б) и равновесный объём спроса и предложения товара увеличатся;
- в) уменьшится, а равновесный объём спроса и предложения товара увеличится;
- г) увеличится, а равновесный объём спроса и предложения товара уменьшится.

Глоссарий

1. **Равновесие** – это общее понятие, характеризующее взаимодействие разнонаправленных взаимно погашающих сил таким образом, что свойства системы остаются неизменными.

2. Макроэкономическое равновесие – это такое состояние национальной экономики, когда использование ограниченных производственных ресурсов для создания товаров и услуг и их распределение между экономическими субъектами сбалансированы.

3. Частичное равновесие – это количественное соответствие (равенство) двух взаимосвязанных параметров или сторон экономики. Например, равновесие производства и потребления, покупательной способности и товарной массы, доходов и расходов госбюджета, спроса и предложения и т.п.

4. Совместное равновесие – ситуация, при которой устанавливается равновесие сразу на нескольких рынках: реальные расходы экономических субъектов равны плановым, спрос на реальные денежные средства равен предложению денег – на рынке благ и финансовых активов одновременно существует равновесие.

5. Общее макроэкономическое равновесие означает соответствие (согласование, развитие) всех сфер экономической системы.

6. Инвестиционный спрос – это спрос предпринимателей на, так называемые, капитальные блага для: 1) восстановления изношенного капитала или реновационные инвестиции (реновация – обновление, возобновление), или инвестиции замещения и 2) увеличения реального капитала или чистые инвестиции.

7. IS–LM модель – это теоретическое построение, объединяющее реальный и денежный секторы экономики. Она состоит из двух частей: 1) кривой IS – инвестиций-сбережений; 2) кривой LM – ликвидности-денег (спроса на деньги и их предложения)

8. Совокупный спрос показывает всю массу товаров и услуг, на которые общество предъявляет спрос при данном уровне цен.

9. Совокупное предложение - количество товаров и услуг, предлагаемое в масштабах общества при данном уровне цен.

10. Модель AD–AC - соотношения совокупного спроса и совокупного предложения дают характеристику величины национального дохода при данном уровне цен, а в целом – равновесие на уровне общества.

Тема 4.2. Потребление, сбережения, инвестиции. Эффект мультипликатора

4.2.1 Потребление и сбережения. Автономные величины

4.2.2 Средняя склонность к потреблению и средняя склонность к сбережению (APC, APS)

4.2.3 Предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению (MPC, MPS)

4.2.4 Инвестиции. Валовые и чистые инвестиции, производственные и автономные

4.2.5 Мультипликатор. Эффект мультипликатора

Основная литература (электронные учебники, имеющиеся в библиотеке):

1. Бродский Б. Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: Курс лекций / Б.Е. Бродский; Московская школа экономики МГУ им. М.В. Ломоносова (МШЭ). - М.: Магистр: НИЦ Инфра-М, 2012. – 336с.

2. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.:

3. Золотарчук В. В. Макроэкономика: Учебник / В.В. Золотарчук. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 608 с.

Дополнительная литература:

3. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.

2. Вечканов, Г. С. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст] : учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - . - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - . - 446 с.

3. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - . - М. : Кнорус, 2008. - . - 680 с.

4. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

4.2.1 Потребление и сбережения. Автономные величины

Кейнсианская экономическая теория оспаривает существование такого механизма саморегулирования. На основе эмпирических данных, полученных в период Великой Депрессии, Дж. Кейнсу удалось доказать, что полная занятость в нерегулируемой экономике может возникнуть только

случайно. Равновесие спроса и предложения как правило, не совпадает с полной занятостью ресурсов.

Одной из причин такого несовпадения является несоответствие планов инвестиций и сбережений, которые осуществляются разными экономическими агентами по различным мотивам и определяются различными факторами.

Мотивы сбережений домашних хозяйств:

- 1) покупки дорогостоящих товаров;
- 2) обеспечение в старости;
- 3) страхование от непредвиденных обстоятельств (болезнь, несчастный случай и т.д.);
- 4) обеспечение детей в будущем.

Мотивы инвестиций фирм:

- 1) максимизация нормы чистой прибыли;
- 2) реальная ставка процента — плата за приобретение денежного капитала для инвестирования — учитывается при составлении планов инвестиций.

Согласно классической экономической теории основным фактором, определяющим динамику сбережений и инвестиций, является ставка процента: если она возрастает, то домашние хозяйства начинают относительно больше сберегать и меньше потреблять из каждой дополнительной единицы дохода. Рост сбережений Кейнсианская модель доходов и расходов домашних хозяйств со временем приводит к снижению цены кредита, что обеспечивает рост инвестиций.

Согласно кейнсианской экономической теории не ставка процента, а величина располагаемого дохода домашних хозяйств является основным фактором, определяющим динамику потребления и сбережений. При этом сберегается та часть дохода, которая остается после осуществления всех потребительских расходов.

Влияние ставки процента вторично и играет относительно небольшую роль по отношению к воздействию дохода на потребление и сбережения. В то же время динамика инвестиций определяется, прежде всего, динамикой процентных ставок, что находит отражение в соответствующих функциях потребления, сбережений и инвестиций.

Простейшая функция потребления имеет вид:

$$C = a + b(Y - T),$$

где C — потребительские расходы; a — автономное потребление, величина которого не зависит от размеров текущего располагаемого дохода; b — предельная склонность к потреблению; Y — доход; T — налоговые отчисления; $(Y - T)$ — располагаемый доход (доход после внесения налоговых отчислений). В макроэкономических моделях этот показатель часто обозначается как Y_d или DI .

4.2.2 Средняя склонность к потреблению и средняя склонность к сбережению (APC, APS)

4.2.3 Предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению (MPC, MPS)

Предельная склонность к потреблению (marginal propensity to consume (MPC) — доля прироста расходов на потребительские товары и услуги в любом изменении располагаемого дохода.

$$MPC = \frac{\Delta C}{\Delta Y_d},$$

где MPC — предельная склонность к потреблению; ΔC — прирост потребительских расходов; ΔY_d — прирост располагаемого дохода.

Средняя склонность к потреблению (average propensity to consume — APC) — доля располагаемого дохода, которую домашние хозяйства расходуют на потребительские товары и услуги.

$$APC = \frac{C}{Y_d},$$

где APC — средняя склонность к потреблению; C — величина потребительских расходов; Y_d — величина располагаемого дохода.

Простейшая функция сбережений имеет вид:

$$S = -a + (1-b)(Y-T),$$

где S — величина сбережений в частном секторе; a — автономное потребление; (1-b) — предельная склонность к сбережению; Y — доход; T — налоговые отчисления.

Предельная склонность к сбережению (marginal propensity to save — MPS) — доля прироста сбережений в любом изменении располагаемого дохода.

$$MPS = \frac{\Delta S}{\Delta Y_d},$$

где MPS — предельная склонность к сбережению; ΔS — прирост сбережений; ΔY_d — прирост располагаемого дохода.

Средняя склонность к сбережению (average propensity to save — APS) — доля располагаемого дохода, которую домашние хозяйства сберегают.

$$APS = \frac{S}{Y_d},$$

где APS — средняя склонность к сбережению; S — величина сбережений; Y_d — величина располагаемого дохода.

В краткосрочной перспективе по мере роста текущего располагаемого дохода APC убывает, а APS возрастает, то есть с ростом дохода семьи

относительно сокращается доля затрат на потребление и относительно возрастает доля сбережений.

Однако в долгосрочной перспективе средняя склонность к потреблению стабилизируется, так как на величину потребительских расходов оказывает влияние не только размер текущего располагаемого дохода семьи, но и размер общего жизненного достатка, а также величины ожидаемого и постоянного дохода.

Факторы, определяющие динамику потребления и сбережений:

- 1) доход домашних хозяйств;
- 2) богатство, накопленное в домашнем хозяйстве;
- 3) уровень цен;
- 4) экономические ожидания;
- 5) величина потребительской задолженности;
- 6) уровень налогообложения.

Величины потребления и сбережений относительно стабильны при условии, что государство не предпринимает специальных действий по их изменению, в том числе через систему налогообложения. Стабильность этих величин связана с тем, что на решение домашних хозяйств «потреблять» или «сберегать» влияют соответствующие традиции. К тому же факторы, не связанные с доходом, многообразны и изменения в них нередко взаимоуравновешиваются.

4.2.4 Инвестиции. Валовые и чистые инвестиции, производственные и автономные

Инвестиции - это все расходы, которые непосредственно способствуют росту общей величины капитала в экономической системе.

Если потребительские расходы как первый компонент совокупного спроса относительно стабильны, то второй компонент — инвестиции, наоборот, изменчивы.

Основные типы инвестиций:

- 1) производственные инвестиции;
- 2) инвестиции в товарно-материальные запасы (ТМЗ);
- 3) инвестиции в жилищное строительство.

Простейшая функция автономных инвестиций имеет вид:

$$I = e - dR,$$

где I - автономные инвестиционные расходы; e — автономные инвестиции, определяемые внешними экономическими факторами (запасы полезных ископаемых и т.д.); d — эмпирический коэффициент чувствительности инвестиций к динамике ставки процента; R — реальная ставка процента.

Факторы, определяющие динамику инвестиций:

- 1) ожидаемая норма чистой прибыли;
- 2) реальная ставка процента;

- 3) уровень налогообложения;
- 4) изменения в технологии производства;
- 5) наличный основной капитал;
- 6) экономические ожидания;
- 7) динамика совокупного дохода.

Кейнсианская модель доходов и расходов.

С ростом совокупного дохода автономные инвестиции дополняются стимулированными, величина которых возрастает по мере роста ВВП. Так как инвестиции финансируются из предпринимательской прибыли, а последняя увеличивается с ростом совокупного дохода Y , то и инвестиции увеличиваются с ростом Y . При этом с ростом совокупного дохода возрастают не только собственно производственные инвестиции, но и инвестиции в товарно-материальные запасы и в жилищное строительство, так как на подъеме экономики увеличиваются стимулы к пополнению истощившихся запасов капитала и повышается спрос на жилые дома.

Положительная зависимость инвестиций от дохода может быть представлена в виде функции:

$$I = e - dR + \gamma Y,$$

где γ — предельная склонность к инвестированию; Y — совокупный доход.

Предельная склонность к инвестированию — доля прироста расходов на инвестиции в любом изменении дохода:

$$\gamma = \frac{\Delta I}{\Delta Y},$$

где ΔI — изменение величины инвестиций; ΔY — изменение дохода.

Основные факторы нестабильности инвестиций:

- 1) продолжительные сроки службы оборудования;
- 2) нерегулярность инноваций;
- 3) изменчивость экономических ожиданий;
- 4) циклические колебания ВВП.

Несовпадение планов инвестиций и сбережений обуславливает колебания фактического объема производства вокруг потенциального уровня, а также несоответствие фактического уровня безработицы величине NAIRU. Этим колебаниям способствует низкая эластичность заработной платы и цен в сторону понижения.

4.2.5 Мультипликатор. Эффект мультипликатора

Дж. Кейнс дал новую интерпретацию классической макроэкономической зависимости: сбережения-инвестиции.

В классической модели макроэкономики сбережения целесообразны постольку, поскольку они образуют источник дополнительных инвестиций. Последние означают прирост производства и, следовательно, предложения. Поэтому «классический» тезис о необходимости совпадения величин сбережений и инвестиций означал придание приоритета росту совокупного предложения.

Кейнсианский же подход отдавал приоритет совокупному спросу, исходя из следующих рассуждений. Рост занятости ведет к росту национального дохода (НД), заработной платы, прибыли и т.п. При этом, казалось бы, должен расти спрос? Однако этого не происходит, поскольку часть НД уходит в сбережения. Получается, чем больше НД, тем меньше прирост спроса, или тем меньше реальный (эффективный) потребительский спрос. А ведь именно спрос должен стимулировать производство и способствовать увеличению занятости.

Получался как бы «замкнутый круг», в котором рост занятости, увеличивая НД, ведет к росту не спроса, а сбережений. В результате производство лишается дополнительного спроса (сбережений) и сокращается, вызывая рост безработицы. Поэтому, делает первый вывод Кейнс, необходима политика, стимулирующая эффективный спрос, приближая его к размеру потенциального. Одним из способов увеличения эффективного спроса является уменьшение разрыва в доходах между децильными группами населения. Таким образом, Кейнс предлагал достаточно революционные идеи для своего времени.

Второй важный вывод Дж. Кейнса заключался в опровержении им основного вывода классической модели о свободном ценообразовании как главном инструменте достижения рыночного равновесия. Он обосновал это следующими положениями: 1) монополистические тенденции не позволяют ценам быть подлинно свободными, что нарушает адекватность соотношения спроса и предложения рыночному равновесию, что не позволяет объективно проследить всю динамику рыночной экономики; 2) долгосрочные контракты между поставщиками и потребителями препятствуют оперативной реакции цены на изменение рыночной конъюнктуры; 3) действия профсоюзов мешают зарплате выполнять функции регулирующей цены на рынке труда.

В результате цены становятся малоподвижными (особенно в краткосрочном периоде) и дезориентируют предпринимателей при решении вопроса об изменении объема производства.

Вместо цены, как регулятора равновесия между спросом и предложением, Кейнс предложил объем продаж, который в условиях деформированной рыночной экономики выполнял бы те же функции, что и цена в свободной (классической) рыночной экономике. Вместо объема продаж на оси абсцисс он предложил показатель национального дохода, который, по сути дела, равен, с одной стороны, объему произведенных и реализованных товаров конечного потребителя, с другой – всем доходам в

экономике. Появилась следующая модель макроэкономического равновесия (рисунок 4.2.15).

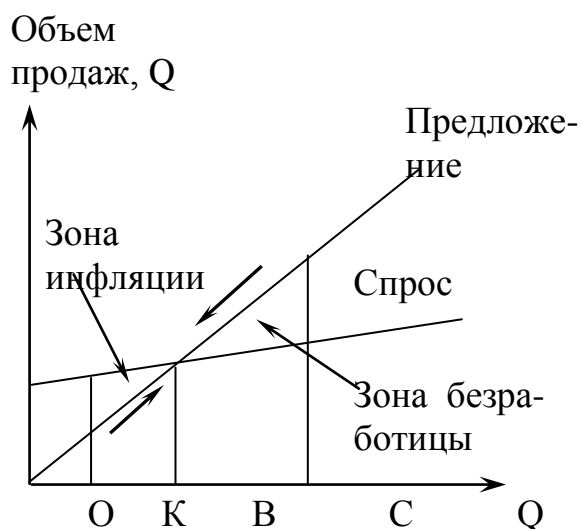


Рисунок 4.2.15 Равновесное состояние рыночной экономики по Кейнсу (зоны инфляции и безработицы возникают при движении к точке равновесия А)

На этом рисунке возврат к равновесию из положений LK и EC осуществляется изменением не цены, а объема продаж. При этом в первом случае для достижения равновесия увеличение продаж сопровождается инфляцией, но сокращением безработицы, во втором – уменьшение продаж вызывает безработицу, хотя инфляция может уменьшаться. То есть и в том, и другом случае возникают указанные неприятные моменты для экономики.

Достижениями кейнсианской модели считают более объективную оценку ситуации в экономике. Во-первых, потому что из кейнсианской модели вытекает, что экономика в стремлении к равновесному состоянию может иметь и инфляцию, и безработицу, и даже падение производства (в случаях движения от точки E к A). И даже при достижении равновесия спроса и предложения эти негативные моменты могут присутствовать в той или иной степени тяжести. До Кейнса же считалось, что общее равновесие должно было сопровождаться равновесием во всех сферах экономики, на всех рынках. То есть фактически был провозглашен присущий экономике принцип неравновесия.

Во-вторых, в классическом подходе в объяснении состоянии равновесия имелось в виду полное использование ресурсов, а Кейнс сделал вывод, что это в состоянии равновесия вовсе не обязательно.

То есть он выводил, что оптимальное, то есть наиболее эффективное состояние в использовании ресурсов, вовсе не означает их полное использование и оно не обязательно должно находиться именно в точке равновесия между спросом и предложением. Оптимальное состояние может быть выше точки равновесия или ниже ее. В первом случае (в случае выше точки равновесия) превышение предложения вынуждает сократить объем

продаж, сворачивать производство, что ведет к сокращению использования ресурсов, в частности, к безработице. Во втором случае, поскольку все ресурсы уже использованы, удовлетворение спроса может быть осуществлено лишь за счет роста цен, т.е. инфляции.

Таким образом, по Дж. Кейнсу, развитая экономика находится между двух огней – между безработицей и инфляцией.

Более того, между этими показателями складывается, по его мнению, устойчивая обратная зависимость: высокая безработица уменьшает совокупный спрос, что заставляет производителей снижать цены и наоборот уменьшение безработицы увеличивает совокупный спрос, подталкивая к росту цен. В качестве примечания отметим, что зависимость между безработицей и инфляцией по фактическим данным вывел австралийский экономист Олбан Филлипс (1914–1975), именем которого эта зависимость и названа (рисунок 4.2.16).

В связи с указанными обстоятельствами возникает соблазн регулировать уровень безработицы регулированием инфляции и наоборот. Здесь могут быть два случая:

1) уровень производства, обеспечивающий полное использование ресурсов, находится ниже равновесного. Тогда действия государства следующие: расширение совокупного спроса – рост предложения – рост объема производства – увеличение занятости.



Рисунок 4.2.16 Кривая Филлипса

Расширение спроса (политика экспансии) может осуществляться тремя способами: а) увеличением государственных расходов; б) уменьшением налогов; в) снижением процентных ставок (рисунок 4.2.17). Политика экспансии сопровождается «эффектом мультипликатора».



Рисунок 4.2.17 Политика экспансии в экономике

Эффект мультипликатора – это эффект, при котором приращение инвестиций в одной из отраслей промышленности вызывает приращение потребления и дохода в сопряженных с нею отраслях. В итоге происходит изменение в равновесном уровне национального дохода в большем размере, чем инициирующее его изменение в расходах. При этом мультипликатором считается силовой коэффициент, показывающий, во сколько раз сумма прироста национального продукта, дохода или денежного обращения превышает первоначальную, инициирующую изменение, сумму инвестиций, правительственных расходов, налоговых отчислений или вкладов в кредитно-финансовые институты.

На рисунке 4.2.18 эффект мультипликации виден из сравнения отрезка СД, отображающего итоговый прирост НД, с отрезком АВ, отображающим затраты на стимулирование спроса. Отрезок СД больше, чем отрезок АВ;

2) уровень производства с полным использованием ресурсов находится выше равновесного уровня. В этом случае производится «политика сдерживания» с целью уменьшения совокупного спроса.

Это достигается за счет: а) уменьшения государственных расходов (экономия на трансфертных платежах и социальных программах); б) увеличения налогов; в) повышения процентной ставки. Все это будет препятствовать инфляционному росту цен, так как вызывает уменьшение спроса (рисунок 4.2.18).

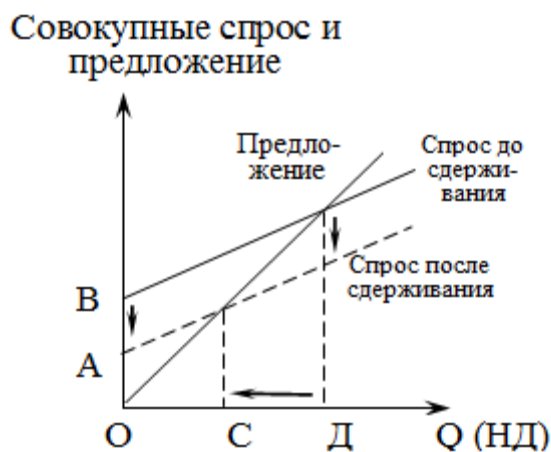


Рисунок 4.2.18 Политика сдерживания в экономике

Основным недостатком кейнсианской модели равновесия (вернее неравновесия) явилось то, что в нее не вписывалась стагфляция (сочетание высокой безработицы и высокой инфляции).

Политика экспансии заставляет стагфляцию двигаться по замысловатой траектории, совершая как бы, бег на месте (рисунок 4.2.19).

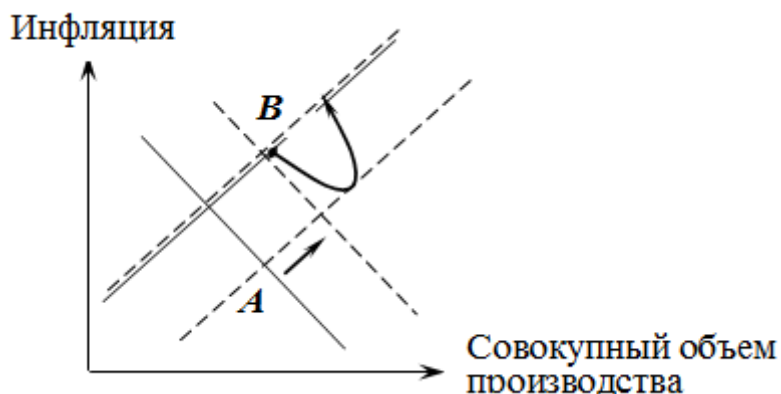


Рисунок 4.2.19 Стагфляция

Дело в том, что политика экспансии означала выплату денег населению и увеличение номинального, а не реального спроса. Поэтому сначала предложение реагирует как бы нормально, но, ощутив подвох, возвращается на свое место, но уже с инфляционным ростом цен (в точку B).

Таким образом, объем производства в краткосрочной ситуации остается неизменным, отвечая на каждый виток политики экспансии инфляционной имитацией своего роста.

В 50-х годах прошлого столетия на смену кейнсианству пришел монетаризм (лидер — американский экономист М. Фридмен), предложив концепцию выведения экономики из стагфляционного состояния — **монетаристскую модель** равновесной динамики.

Здесь главному инструменту кейнсианцев — «политике экспансии», противопоставляется «политика сдерживания», суть которой состоит в

целенаправленном ограничении роста доходов населения, что должно сопровождаться уменьшением величины совокупного спроса. На поверхности такие меры представляются как ограничение денежных выплат населению (государственных расходов).

Монетарная траектория движения противоположна кейнсианской. Исходным здесь выступает стагфляционное состояние производства (точка В на рисунок 4.2.20).

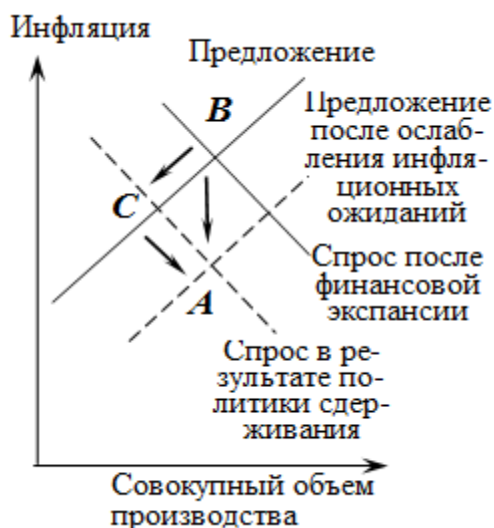


Рисунок 4.2.20 Монетаристская модель равновесной динамики

Политика сдерживания, уменьшая спрос, вызывает противоположный результат: рост безработицы, вследствие уменьшения объема производства, при снижении инфляции, т.е. переходе обратно в точку С.

Снижение инфляции является главным итогом политики сдерживания, в результате чего снижаются и издержки производства. В точке С политика сдерживания сменяется политикой либерализации, предоставлением большей свободы действия рыночным факторам. Производство восстанавливает прежний уровень с увеличением занятости, но уже при ослаблении инфляции (точка А). Бег на месте продолжается, (вертикальная прямая ВА), но уже без инфляционной одышки.

И кейнсианская, монетаристская модели предполагают возвращение в исходный пункт линии ВА, но в первом случае в верхнюю его точку В, а во втором – в нижнюю точку А.

Вопросы для самопроверки

1. Что является мотивом сбережений и инвестиций?
2. Какие факторы влияют на размер и динамику инвестиций?
3. Что показывают функции потребления и сбережения?
4. Дайте определение понятию предельная склонность к потреблению?
5. Что представляет собой средняя склонность к потреблению?

6. Раскройте понятие предельная склонность к сбережению?
7. Охарактеризуйте понятие средняя склонность к сбережению?
8. Сущность и типы инвестиций?
9. Что показывает предельная склонность к инвестированию?
10. Какими причинами объясняется действие мультипликационного эффекта?

Тесты

1. Вложения во все виды производственных ресурсов называются

...

- а) транзакционными издержками;
- б) амортизацией;
- в) инвестициями;
- г) банковским кредитом.

2. Предельная склонность к сбережению представляет собой отношение...

- а) прироста величины сбережения к приросту величины дохода;
- б) величины дохода к сумме сделанных сбережений;
- в) суммы сделанных сбережений к величине дохода;
- г) прироста величины дохода к приросту величины сбережений.

3. Средняя склонность к потреблению представляет собой отношение...

- а) прироста величины потребления к приросту величины дохода;
- б) прироста величины дохода к приросту величины потребления;
- в) размеров потребления к величине дохода;
- г) размеров дохода к величине потребления.

4. Снижение в обществе склонности к потреблению приводит...

- а) росту мультипликативного эффекта;
- б) рецессионному разрыву;
- в) снижению мультипликативного эффекта;
- г) инфляционному разрыву.

5. Если сбережение выросло с 5600 ден. ед. до 7120 ден. ед., а доход вырос на 4000 ден. ед., то предельная склонность к сбережению равна ...

- а) 0,5;
- б) 0,38;
- в) 0,6;
- г) 1,6.

Решение: $MPS = \Delta S : \Delta Y = (7120 - 5600) : 4000 = 0,38$

6. Если сбережение выросло с 5600 ден. ед. до 7120 ден. ед., а доход вырос на 4000 ден. ед., то мультипликатор автономных расходов равен

- а) 5;
- б) 8;
- в) 2,6;

г) 1,6.

Решение: $M = 1 : MPS = 1 : 0,38 = 2,6$

7. Рост инвестиций с 500 до 580 ден. ед привел к росту национального дохода с 800 до 1200 ден. ед. Определите предельную склонность к потреблению.

а) 5;

б) 0,2;

в) 0,8;

г) 1.

Решение: $MPC = 1 - MPS$ $MPS = (580 - 500) : (1200 - 800) = 0,2$
 $MPC = 0,8$

8. Если увеличение располагаемого дохода на 1200 ден.ед. сопровождается увеличением потребления на 300 ден.ед.. то величина предельной склонности к потреблению равна...

а) 3;

б) 4;

в) 0,25;

г) 0,75.

Решение: $MPC = 300 : 1200 = 0,25$

9. Из каждых дополнительных 200 рублей дохода потребитель сберегает 60 рублей, предельная склонность к потреблению составит...

а) 0,4

б) 0,3

в) 0,6

г) 0,7

Решение: $MPS = \Delta S : \Delta Y$, $MPC = 1 - MPS$

$60 : 200 = 0,3$; $1 - 0,3 = 0,7$

10. Если средняя склонность населения к потреблению (APC) составляет 92% , то средняя склонность к сбережениям (APS) равна (в процентах)...

Введите ответ

Решение: $APS + APC = 100\%$, $APS = 100 - 92 = 8\%$

Глоссарий

1. Предельная склонность к потреблению (marginal propensity to consume (MPC) — доля прироста расходов на потребительские товары и услуги в любом изменении располагаемого дохода.

2. Средняя склонность к потреблению (average propensity to consume — APC) — доля располагаемого дохода, которую домашние хозяйства расходуют на потребительские товары и услуги.

3. Предельная склонность к сбережению (marginal propensity to save — MPS) — доля прироста сбережений в любом изменении располагаемого дохода.

4. Средняя склонность к сбережению (average propensity to save — APS) — доля располагаемого дохода, которую домашние хозяйства сберегают.

5. Эффект мультипликатора – это эффект, при котором приращение инвестиций в одной из отраслей промышленности вызывает приращение потребления и дохода в сопряженных с нею отраслях.

6. Мультипликатор (*Multiplier*) — это коэффициент, показывающий, насколько увеличивается доход при данном увеличении инвестиции:

7. Инвестиции (*Investment*) — это все расходы, которые непосредственно способствуют росту общей величины капитала в экономической системе.

8. Сбережения (*Savings*) – это та часть дохода населения, которая не идет на покупку товаров и услуг либо оплату налогов.

Тема 5.1. Экономические циклы. Виды экономических циклов и их основные характеристики

5.1.1 Понятие и сущность экономического цикла. Тренд развития. Причины циклических колебаний

5.1.2 Фазы экономического цикла

5.1.3. Проциклические, контрциклические и ациклические переменные

5.1.4 Теории экономических циклов: эндогенные и экзогенные

5.1.5 Виды экономических циклов и их основные характеристики

Основная литература

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

5.1.1 Понятие и сущность экономического цикла. Тренд развития. Причины циклических колебаний

Вся история человечества свидетельствует о неравномерном развитии экономики. И сотни и тысячи лет назад у самых разных народов периоды процветания, бурного развития торговли и ремесел, сменялись периодами упадка и застоя. Циклический характер развития рыночной экономики означает, что быстрый рост производства через определенный промежуток времени сменяется столь же быстрым его падением.

Экономический цикл — особый тип периодических колебаний экономической активности, состоящих в повторяющемся расширении и сжатии экономики, что сопровождается колебаниями уровня деловой активности, производства, занятости, уровня цен и других макроэкономических показателей.

Циклы обычно рассматриваются как долгосрочные колебания вокруг долгосрочного тренда. Тренд — долговременная тенденция в экономике, отражающая динамику деловой активности в обществе в течение длительного периода. Линия тренда имеет положительный наклон, следовательно, отражает общую тенденцию к экономическому росту, несмотря на то что в развитии экономики бывают и спады. При исследовании цикличности объектом анализа становится динамика всех макроэкономических показателей, но в первую очередь изучают изменение величины реального ВВП.

В экономической науке не сформулирована единая позиция относительно причин циклического развития экономики. Отношение к природе и причинам экономических циклов и кризисов является дискуссионным, что обосновывается различиями в подходах к исследованию этого явления в разных макроэкономических школах. В целом выделяют три основные точки зрения по этому вопросу:

1. Экономические циклы обусловлены причинами внешними по отношению к экономике. Среди конкретных внешних факторов, порождающих кризисы в экономике и обуславливающих цикличность ее развития, называют самые разные — войны, революции, политические события, миграцию населения, научные открытия, солнечную активность, воздействие природных факторов на урожайность и, как следствие, на остальные отрасли экономики, соотношение оптимистов и пессимистов в обществе и т. п.

2. Сторонники второй позиции утверждают, что цикличность — явление внутреннее, присущее самой экономической системе, и порождается: недостаточным потреблением по сравнению с производством; превышением производства средств производства над производством предметов потребления; нарушениями в области денежного обращения.

3. Еще одна точка зрения сводится к тому, что цикличность вызвана совокупностью как внешних, так и внутренних причин. В данном случае внутренние факторы — основные, базовые, тогда как внешние дают толчок, как бы повод, для начала кризисных явлений.

Существует еще один подход, в соответствии с которым на вопрос о причинах деловых циклов высказывается две точки зрения. В соответствии с детерминистскими взглядами, циклы вызываются предсказуемыми и вполне определенными факторами, и в период подъема уже существуют силы, которые обязательно вызовут спад, и наоборот, в период спада существуют и развиваются силы, которые вызовут дальнейший подъем. Согласно стохастическим взглядам, циклы порождаются случайными причинами и

представляют собой естественную реакцию экономики на непредсказуемые внутренние и внешние импульсы.

Выше были представлены общие подходы к объяснению причин циклического развития экономики. Помимо уже упомянутых можно назвать еще ряд факторов и противоречий в экономическую порождающих кризисы и циклы, в частности:

- противоречие между четкой организацией современного производства и стихийным характером рынка;
- противоречие между производством и потреблением — производство и потребление в рыночной экономике постоянно расширяются, но расширение потребления чаще всего на определенном этапе начинает отставать от производства;
- физический срок службы средств производства и их обновление, т. е. периодичность кризисов обусловлена массовым обновлением основного капитала, задает временные рамки экономического цикла;
- продажа товаров в кредит может привести к кризису неплатежеспособности;
- милитаризация экономики приводит к отвлечению средств из других отраслей, где они могли бы стимулировать рост производства и занятости;
- другие факторы.

Все перечисленные причины цикличности развития экономики неравнозначны по отношению друг к другу, и природу циклов и кризисов они могут объяснить только в совокупности.

Круг приведенных причин циклического развития рыночной экономики постоянно дополняется в связи с развитием современных экономических систем, их переходом к постиндустриальному типу производства. Причинами, тормозящими экономический прогресс на современном этапе развития общества, факторами, порождающими современные кризисы, являются: нарушение равновесия между экономической деятельностью человека и природой; нерациональное использование человеческого потенциала; разбалансированность научно-технических, экономических, экологических, социальных составляющих экономического роста; ослабление стимулов к труду и накоплению в обществе.

5.1.2 Фазы экономического цикла

Идеализированная модель экономического цикла графически представлена на рисунке.

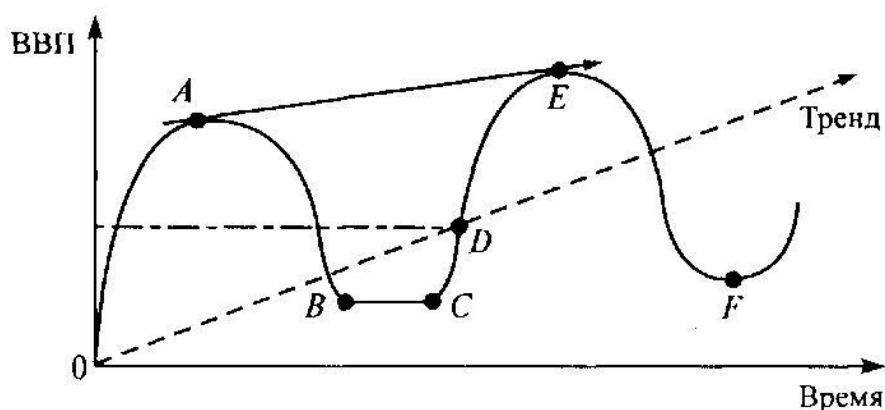


Рисунок 5.1.21 Экономический цикл и его фазы

На самом графике можно выделить несколько основных элементов:

- отрезок АВ, отражающий снижение деловой активности в экономике. Этот отрезок получил название кризиса (рецессии, спада). Для этого этапа характерно отставание уровня потребления от уровня производства, что проявляется в сокращении спроса на национальном рынке. Рынок оказывается переполненным товарами, спрос стремительно уменьшается, а производство инерционно продолжается. Здесь имеет место увеличение объемов товарных запасов. Это сопровождается стремительным падением цен. (В классическом цикле в период спада цены на товары, действительно, падают. Такая ситуация наблюдалась во времена самого глубокого экономического кризиса — Великой депрессии (1929—1933 гг.). В современных условиях в фазе спада уровень цен обычно не понижается.) Производство, хотя и западало, но сокращается. Наблюдается снижение количества занятых мощностей, рост безработицы, снижение уровня заработной платы и уровня доходов населения, объемы производства в экономике падают. Другими негативными проявлениями кризиса являются массовые неплатежи, падение курса ценных бумаг, ликвидация многих предприятий (в первую очередь, низкорентабельных и малоконкурентоспособных), банкротство банков и прочих кредитных организаций из-за массового невозврата кредитов, что вызывает резкий рост ставки ссудного процента;

- отрезок ВС, когда деловая активность достигает своей низшей точки (низкий объем производства, высокий уровень безработицы, низкий уровень дохода, стабильный уровень цен) и на протяжении некоторого времени не меняется. Подобная ситуация в экономике получила название депрессии (стагнация). На общем фоне застоя наблюдается изменение только ставки ссудного процента, которая начинает постепенно снижаться;

- отрезок СЕ — уровень экономической активности повышается. Этот отрезок можно разбить на два участка — CD (фаза оживления (экспансия)) и DE (фаза подъема). В условиях депрессии были заложены предпосылки для перехода экономики в фазу оживления. В состоянии депрессии стабилизируются товарные запасы и цены. Низкие цены стимулируют

потребление и спрос, а это дает положительный импульс для расширения производства. Товарные запасы будут сокращаться, безработица уменьшаться, уровень зарплаты в экономике расти, количество мощностей, вовлеченных в процесс общественного производства, увеличиваться, а средства производства обновляться. Кризис показал технологическую несостоятельность производственной базы, начинается замена и техническое обновление оборудования. А это закладывает базу для дальнейшей положительной динамики в экономической системе. Как только экономика преодолет точку своего предыдущего максимума (точка А в нашей графической модели), фаза оживления переходит в фазу экономического подъема. Подъем характеризуется расцветом в экономике, ростом предпринимательской и инвестиционной активности. Экономика стремительно приближается к точке Е, В этот период наблюдается рост уровня доходов населения и дальнейший рост вопроса, который может сопровождаться инфляционными явлениями.

- точка Е, в которой экономическая активность достигла наивысшей отметки. Достигнув этой точки, экономика вновь начинает сползать в кризис.

Кризис представляет собой самую сокрушительную и критическую фазу экономического цикла. Его негативные последствия проявятся тем сильнее, чем более неожиданным стал сам кризис. Предпринимательский сектор, как правило, не бывает к нему готов, поэтому протекание этой фазы носит взрывной, обвальный характер. Нарушается равновесие не на отдельных (локальных) рынках, а во всей экономической системе, т. е. нарушается макроэкономическое равновесие.

Фазы цикла могут иметь самую разную продолжительность, амплитуда колебаний может отличаться большей или меньшей глубиной. Кроме того, наличие четырех фаз экономического цикла не означает, что все они должны присутствовать в каждом цикле. Возможны ситуации, когда некоторые фазы отсутствуют. Допустим, экономика, минуя депрессию, переходит к оживлению. Или, например, оживление не переросло в экономический подъем, и экономика снова вошла в кризис.

5.1.3 Проциклические, контрциклические и ациклические переменные

Для характеристики состояния и динамики экономической конъюнктуры используются различные показатели, важнейшими из которых являются:

- объем ВВП;
- уровень занятости;
- уровень загрузки производственных мощностей;
- объем прибыли предпринимателей и ряд других параметров.

Основные макроэкономические параметры в соответствии с их циклическими свойствами - изменением на разных фазах экономического цикла - подразделяются на:

- проциклические;
- контрциклические;
- ациклические.

Проциклические переменные имеют тенденцию к росту в период подъема и к снижению в период спада.

- Например, высокую согласованность динамики с циклом имеют:
 - совокупный выпуск продукции,
 - выпуск по секторам экономики,
 - прибыли предпринимателей,
 - скорость обращения денег.

Контрциклические переменные снижаются в период подъема и растут в период спада.

- К ним относятся:
 - запасы готовой продукции,
 - запасы факторов производства,
 - уровень безработицы,
 - уровень банкротств.

Ациклическими называют переменные, динамика которых не связана непосредственно с циклами деловой активности и они индивидуальны для каждой страны (например, экспорт).

Темпы динамики различных переменных, проциклических, контрциклических и ациклических, как правило, не совпадают. В то время как одни из проциклических переменных еще возрастают, другие уже снижаются, также соответственно и в контрциклических. Этим, в частности, объясняется то, что смена фаз цикла - подъема и спада - происходит достаточно плавно.

В зависимости от того, как макроэкономические параметры меняются в ходе экономического цикла (достигают ли они максимума (минимума) до или после прохождения экономической высшей (низшей) поворотной точки экономического цикла) выделяют три типа - опережающие, запаздывающие и соответствующие макроэкономические параметры.

- *К опережающим* относятся такие параметры, которые достигают максимума (минимума) перед наступлением пика (дна) деловой активности, например средняя продолжительность рабочей недели в промышленности, число вновь создаваемых предприятий и ряд других.

- *Запаздывающими* считаются параметры, которые достигают максимума (минимума) после пика (дна) экономической активности, например численность безработных спустя 15 нед., расходы на новые предприятия и оборудование.

- *Соответствующими* считаются параметры, которые изменяются одновременно с динамикой экономической активности, в их числе ВВП, уровень безработных, продукция промышленности, личные доходы.

5.1.4 Теории экономических циклов: эндогенные и экзогенные

До 30-х гг. XX в. теории экономического цикла развивались на периферии буржуазной политэкономии, т. к. в ней господствующее положение занимала неоклассическая школа с её постулатами общего экономического равновесия и автоматического приспособления капиталистической экономики к любым нарушениям спроса и предложения. Неоклассическая школа рассматривала кризисы как случайное, быстро проходящее явление. Господство неоклассической школы обусловило в значительной мере и тот факт, что первые теории экономического цикла возникали как экзогенные концепции, объясняющие циклические колебания на основе воздействия внешних для экономической системы факторов. Яркий пример — концепция У. Джевонса, связывавшая экономический цикл с перемещением солнечных пятен. Согласно последней, цикл солнечной активности вызывает колебания урожайности, порождающие в свою очередь промышленный и торговый цикл.

Наиболее ранняя теория экономического цикла — концепция недопотребления, объяснявшая экономические кризисы бедностью трудящихся масс. Один из её авторов Т. Мальтус использовал эту концепцию для оправдания непроизводительного потребления паразитических классов и государства. Критики капитализма (Ж. Сисмонди, Дж. А. Гобсон), напротив, опирались на эту концепцию для защиты интересов рабочего класса и крестьянства. Различие акцентов в толковании проблемы недопотребления, обусловленное разными идеологическими позициями её сторонников, проявляется ныне в различиях между концепцией цикла ортодоксальных и левых кейнсианцев.

В конце 19 — начале 20 вв. развивалась кредитно-денежная концепция цикла, согласно которой кризисы — результат нарушений в области денежного спроса и предложения (Р. Хоутри, И. Фишер). В начале 20 в. возникли первые эндогенные концепции, объясняющие циклические колебания — вопреки неоклассическим постулатам — внутренней неустойчивостью самой экономической системы. В этот период вышли работы ряда крупных экономистов, заложивших основы концепции перенакопления капитала (М. И. Туган-Барановский, А. Шпитхоф, Г. Кассель). Эти экономисты обратили главное внимание на особенности накопления основного капитала, которые, по их мнению, и лежали в основе экономического цикла. Специфику взаимодействия между производством предметов потребления и накоплением основного капитала, обусловленную длительностью «периода вызревания» основных фондов (т. е. периода их строительства и ввода в действие) и длительностью их функционирования,

впервые анализировал А. Афталъон. Эта специфика, по мнению Афталъона, обуславливала тот факт, что небольшие изменения потребительского спроса могли вызвать значительные колебания чистых инвестиций. Это явление получило название принципа акселерации. Др. версию перенакопления выдвинул И. Шумпетер, связав это явление с техническим прогрессом. Он считал, что экономический рост представляет собой циклический процесс, обусловленный скачкообразным характером осуществления нововведений.

В этот же период были опубликованы работы К. Викселля с анализом кумулятивных (т. е. самоусиливающихся) процессов, представляющих важную составную часть механизма цикла. Викселль рассматривал эти процессы на основе расхождения между нормой прибыли на инвестиции, какой она должна была бы быть в результате технологических и др. реальных изменений в условиях производства, и рыночной нормой процента.

В 30-е гг., с выходом в свет работы Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» началось развитие кейнсианской теории цикла. Последняя не только соединила в себе ряд предшествующих концепций, но и оказалась в центре новой макроэкономической теории, призванной объяснить механизм капиталистического хозяйствования в целом, причины его отклонений от состояния равновесия, а также дать рецепты для государственного вмешательства в процесс воспроизводства. Развитие кейнсианской теории цикла связано с именами Р. Харрода, П. Сэмюэлсона, Дж. Хикса, А. Хансена. Эта теория рассматривает цикл как результат взаимодействия между движением национального дохода, потребления и накопления. Согласно этой концепции, циклический процесс формируется динамикой эффективного спроса, определяемой, в свою очередь, функциями потребления и капиталовложений. Взаимодействие между потреблением, накоплением и уровнем национального дохода она рассматривает в плане устойчивых связей, характеризующихся коэффициентами Мультипликатора (зависимость прироста национального дохода от прироста капиталовложений) и Акселератора (зависимость капиталовложений от прироста национального дохода). Кейнсианская концепция дала стимулы для построения ряда математических моделей цикла, способствовавших уточнению отдельных её категорий и выявивших в конечном счёте многие слабые места этой концепции. Кейнсианская теория цикла — основа государственно-монополистической антициклической политики, рассчитанной на расширение совокупного спроса в периоды кризисных спадов и его ограничение в фазах подъёма и повышения цен. Главные инструменты регулирования в соответствии с этой теорией — бюджетная и кредитно-денежная политика. Кейнсианское антициклическое регулирование, вылившееся на практике в безудержный рост бюджетных дефицитов, не устранило внутренних причин циклического развития капиталистической экономики. Способствуя некоторому смягчению глубины кризисных спадов производства, оно оказалось чреватом серьёзными

инфляционными последствиями, стимулируя чрезмерный рост денежного предложения.

В конце 60-х и особенно в 70-х гг. под влиянием резкого усиления темпов инфляции и провала традиционных методов антикризисного регулирования в условиях, когда экономический спад и рост цен развивались одновременно, в буржуазной политэкономии резко усилилась критика кейнсианской теории цикла и основанной на ней политики антициклического регулирования. Кейнсианской теории противопоставляется монетарная теория цикла (М. Фридмен), согласно которой главную роль в динамике национального дохода и цикла играет нестабильность денежного предложения, причём виновником этой нестабильности является само государство. Главный параметр стабилизационной политики, согласно монетарной теории, — объём денежного предложения. Экономическую политику монетаристы предлагают переориентировать с кейнсианских рецептов антициклического регулирования, сопровождающегося резкими колебаниями денежной массы, на строгое регулирование последней в обращении, предусматривающее рост её на 3-4% в год.

Одновременно происходит и модернизация кейнсианской теории цикла. Ряд сторонников кейнсианства выступив с резкой критикой «ортодоксальной» кейнсианской концепции, предложили несколько подновленную её трактовку (А. Лейнхувид — Швеция; Р. Клауэр — США). Цель этой трактовки состоит в том, чтобы усилить внимание к денежным аспектам капиталистической экономики, а также к факторам неопределённости и несовершенной информации, определяющим её анархическую природу.

5.1.5 Виды экономических циклов и их основные характеристики

Экономическая наука на основе анализа хозяйственной практики выделяет несколько типов экономических циклов. Австрийский экономист Й. Шумпетер предложил классификацию экономических циклов в зависимости от их продолжительности. Экономическим циклам присвоены имена ученых, посвятивших этой проблеме специальные исследования.

Итак, экономические циклы обычно классифицируются по степени их продолжительности. Исходя из этого критерия выделяют краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные циклы.

К **краткосрочным (малым) циклам** относят циклические явления продолжительностью 3—3,5 года. Эти циклы получили название циклов Дж. Китчена. В рамках малого цикла происходит обновление отдельных элементов основного капитала, т. е. средств производства, а цикличность подобного характера обуславливается возможным дисбалансом спроса и предложения на потребительском рынке. Ликвидация подобных дисбалансов требует до 3,5 лет, тем самым и закладывается продолжительность данного экономического цикла.

К **среднесрочным циклам** относят так называемые промышленные (или. классические) циклы (циклы Маркса — Жугляра) и строительные циклы (циклы С. Кузнеця). Продолжительность промышленного цикла составляет 8—12 лет. Именно закономерности развития ситуации в экономике в рамках промышленного цикла мы и описывали в предыдущем вопросе. Промышленный цикл связан с обновлением основного капитала и, соответственно, с инвестициями. Обновление основного капитала и инвестиции дают толчок для развития данного цикла. Считается, что промышленный цикл связан с дисбалансом спроса и предложения, но уже не на рынке потребительских благ, а на рынке средств производства. Ликвидация этого дисбаланса требует создания и внедрения новой техники, что обычно происходит с периодичностью в 8—12 лет. Строительные циклы связаны с жилищным строительством и ситуацией на рынке некоторых видов сооружений, в частности с колебаниями спроса и предложения на рынке жилья и на рынке сооружений. Немаловажное значение здесь имеют пессимистические и оптимистические настроения людей. Продолжительность этого цикла составляет 15—20 лет, в течение которых происходит обновление жилых зданий и производственных сооружений.

К **долгосрочным циклам** относят циклы Н. Кондратьева, речь идет о так называемых длинных волнах Кондратьева (45—50 лет). Считается, что приблизительно раз в 45—50 лет все рассмотренные выше циклы совпадают в своей кризисной фазе, накладываясь друг на друга. Существование длинных волн ученые-экономисты связывают с множеством факторов — с крупными научно-техническими открытиями, демографическими процессами и процессами в сельскохозяйственном производстве, с накоплением капитала для создания новой инфраструктуры в экономике.

Н. Д. Кондратьев объяснял длинные циклы неодинаковой продолжительностью функционирования различных элементов основного капитала. Наиболее она велика у элементов инфраструктуры (каналы, плотины, железные дороги, мосты, морские причалы и т. д.) Их обновление осуществляется периодически, толчками, что связано с крупными техническими переменами в производстве и требует масштабных затрат. По мнению Кондратьева, начало каждого нового большого подъема связано с массовым внедрением в производство новых технологий. Так, подъем в первом большом цикле был связан с промышленной революцией в Англии, во втором — с развитием железнодорожного транспорта, в третьем — с внедрением электроэнергии, в четвертом — с автомобилестроением. Современные исследователи чаще всего выделяют пять больших циклов. Причем начало пятого цикла приходится на вторую половину 80-х — 90-е гг. К технологическим предпосылкам пятого цикла относят развитие электроники, компьютерной, микропроцессорной техники, биотехнологий. Крупные научно-технические открытия предполагают огромные инвестиции, и начинается значительная повышательная волна, а когда исчерпывается

потенциал этих открытий и достижений, начинается понижательная волна деловой активности.

Кроме критерия продолжительности, выделяют множество принципов, позволяющих классифицировать экономические циклы: по сфере действия (промышленные и аграрные); по специфике проявления (нефтяные, продовольственные, энергетические, сырьевые, экологические, валютные и т. п.); по формам развертывания (структурные, отраслевые); по пространственному признаку (национальные, межнациональные).

Если нормальный ход процесса общественного воспроизводства прерывается кризисом, это означает тяжелое переходное состояние экономической системы, обозначая начало очередного делового цикла. Подобная закономерность свойственна развитию рыночной экономики. Следует помнить, что любой кризис вызывает нарушение равновесия в хозяйственных системах

Экономические кризисы в этой связи можно классифицировать, исходя из масштабов нарушения равновесия, по регулярности нарушения равновесия и по характеру нарушения пропорций воспроизводства.

По масштабам нарушения равновесия в экономике выделяют кризисы общие, охватывающие всю национальную экономику, и частичные, возникающие в какой-либо отдельной сфере или отрасли народного хозяйства. По регулярности нарушения равновесия кризисы бывают периодические, т. е. повторяющиеся регулярно через определенный промежуток времени, промежуточные (эти кризисы обычно не становятся началом очередного экономического цикла и прерываются на каком-то этапе своего развития) и нерегулярные, возникающие в силу специфических причин. По характеру нарушения пропорций структуры общественного воспроизводства выделяют кризисы перепроизводства (дисбаланс между спросом и предложением на рынке, когда величина предложения превышает величину спроса) и кризис недопроизводства (это тоже дисбаланс спроса и предложения, но обратного характера — здесь величина спроса будет превышать объемы предложения). Кризисы недопроизводства не характерны для экономически развитых стран. Но именно такой кризис имел место в России в 1990-е гг.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение следующим экономическим категориям: «экономический цикл»?
2. Дайте определение следующим экономическим категориям: «тренд экономического роста»?
3. Назовите причины циклических колебаний?
4. Опишите фазы экономического цикла?
5. Назовите основные макроэкономические показатели (индикаторы), позволяющие определить фазу экономического цикла?

6. Дайте характеристику проциклическим параметрам экономического цикла?
7. Дайте характеристику контрциклическим параметрам экономического цикла?
8. Дайте характеристику ациклическим параметрам экономического цикла?
9. Опишите известные виды экономических циклов?

Тесты

- 1. Экономический цикл – это ...**
 - а) период, за который создается продукция;
 - б) интервал колебания одного из макроэкономических показателей;
 - в) период от начала одного экономического кризиса до начала другого;
 - г) время оборота денежной единицы.
- 2. Прямым показателем циклических колебаний экономики не может служить ...**
 - а) размер денежной массы;
 - б) курс акций;
 - в) численность населения;
 - г) производство отдельных видов промышленной продукции.
- 3. Верхним ограничителем колебаний экономического цикла является ...**
 - а) потенциальный ВВП;
 - б) величина государственного долга;
 - в) величина инвестиций;
 - г) величина государственных расходов;
- 4. В период экономического бума наиболее высокие темпы экономического роста показывает _____ отрасль**
 - а) продовольственная;
 - б) строительная;
 - в) металлургическая;
 - г) сельскохозяйственная.
- 5. В период экономического спада больше всего будет стимулировать экономический подъем ...**
 - а) сокращение покупательной способности;
 - б) уменьшение государственных расходов;
 - в) увеличение объемов инвестиций;
 - г) увеличение налогов.
- 6. Циклы Кузнеця в экономической теории названы ...**
 - а) длинными волнами;
 - б) строительными циклами;
 - в) промышленными циклами;
 - г) инвестиционными циклами.

7. Причиной «длинных волн» Кондратьева являет(ют)ся ...

- а) изменение численности населения;
- б) открытие новых месторождений полезных ископаемых;
- в) войны, революции, стихийные бедствия;
- г) масштабные изменения в технологическом способе производства.

8. Кризис является негативным явлением

а) нет, так как – это не только разрушение, но и создание потенциальной возможности сбыта и перспективы выхода из него благодаря падению цен;

б) да, так это разрушение привычной экономической среды;

в) да так, кризис это явление, которое противоречит рыночной экономике;

г) нет, так как во время кризиса – это «естественной отбор» в рыночной экономике.

9. Экономический цикл состоит из ... фаз

а) трех;

б) шести;

в) четырех;

г) пяти.

10. Экономический цикл связан с ...

а) действием только внешних факторов;

б) действием только внутренних факторов;

в) исключительно политическими факторами;

г) все ответы неверны.

Глоссарий

1. Экономический цикл — особый тип периодических колебаний экономической активности, состоящих в повторяющемся расширении и сжатии экономики, что сопровождается колебаниями уровня деловой активности, производства, занятости, уровня цен и других макроэкономических показателей.

2. Тренд — долговременная тенденция в экономике, отражающая динамику деловой активности в обществе в течение длительного периода.

3. Кризис перепроизводства товаров — выпуск излишнего количества полезных вещей, не находящих сбыта.

4. Кризис недопроизводства товаров — острая их нехватка для удовлетворения платежеспособного спроса населения.

5. Проциклические переменные – переменные, имеющие тенденцию к росту в период подъема и к снижению в период спада.

6. Контрциклические переменные – переменные, которые снижаются в период подъема и растут в период спада.

7. Ациклические переменные - переменные, динамика которых не связана непосредственно с циклами деловой активности.

8. Опережающие макроэкономические параметры - параметры, которые достигают максимума (минимума) перед наступлением пика (дна) деловой активности.

9. Запоздывающими макроэкономические параметры – параметры, которые достигают максимума (минимума) после пика (дна) экономической активности.

10. Соответствующие макроэкономические параметры – параметры, которые изменяются одновременно с динамикой экономической активности.

Тема 5.2. Инфляция и ее виды. Антиинфляционная политика

5.2.1 Инфляция: понятие и сущность

5.2.2 Показатели инфляции: темп инфляции, индексы потребительских цен и дефлятор, «правило 70»

5.2.3 Виды инфляции

5.2.4 Антиинфляционная политика

Основная литература (электронные учебники, имеющиеся в библиотеке):

1. Бродский Б. Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: Курс лекций / Б.Е. Бродский; Московская школа экономики МГУ им. М.В. Ломоносова (МШЭ). - М.: Магистр: НИЦ Инфра-М, 2012. – 336с.

2. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.:

3. Золотарчук В. В. Макроэкономика: Учебник / В.В. Золотарчук. - М.: ИНФРА-М, 2011. - 608 с.

Дополнительная литература:

4. Макроэкономика: Учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 202 с.

2. Вечканов, Г. С. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст] : учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - . - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - . - 446 с.

3. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - . - М. : Кнорус, 2008. - . - 680 с.

4. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

5.2.1 Инфляция: понятие и сущность. Деньги и инфляция

Инфляция - процесс общего роста цен, приводящего к снижению покупательной способности номинальной денежной единицы. Повышение общего уровня цен на товары и услуги. При этом устойчивая тенденция к снижению среднего (общего) уровня цен называется **дефляцией**.

Покупательная способность денег формируется на основе соотношения денежной и товарной массы.

Оборотной стороной падения ценности денег в рыночной экономике является рост товарных цен. В командной системе, где цены на товары

контролируются административными органами, падение покупательной способности денег проявляется в дефиците материальных благ.

Таким образом, изменение природы денег, превращение ее из товарной в кредитную, привело к тому, что в XX в. инфляция стала массовым явлением, приобрела интернациональный характер, стала оказывать разрушительное воздействие на все стороны экономических отношений.

Кроме того, важным фактором ускорения инфляции в XX в. явился стремительный рост государственных расходов, который предсказывал А. Вагнер. Для их финансирования государство, используя свое монопольное положение на эмиссию денег, стало все чаще прибегать к услугам печатного станка, что увеличивало наличную денежную массу сверх потребностей товарного обращения.

Следующая причина ускорения инфляции — массовое развитие и упрочение монополии профсоюзов, которая резко ограничивает возможности рыночного механизма определять приемлемую для экономики ставку заработной платы. Наконец, в современных условиях инфляционным фактором выступает и монополия крупных фирм на определение цены и собственных издержек производства, особенно в отраслях так называемого первого передела (сырье, топливо, энергия). Все это привело к тому, что цены на протяжении всего XX в. шли стремительно вверх.

Таким образом, если обобщить все сказанное выше, то следует отметить, что инфляция — продукт развития денежного хозяйства и представляет собой монетарное явление: происходит обесценивание денег вследствие того, что в экономике их становится больше, чем нужно для обслуживания товарного хозяйства. Суть такого явления можно выразить известной фразой, встречающейся во многих учебниках экономической теории: "Слишком много денег охотится за слишком малым количеством товаров". Зародившись на денежном рынке, метастазы инфляции проникают дальше — на товарные рынки, рынок капитала, рынок рабочей силы, поражая, в конечном счете весь экономический организм. Это означает, что при запущенной инфляции уже недостаточно нормализации ситуации на одном только денежном рынке — нужны действия в сферах инвестиций, производства, трудовых отношений. Вывод в том, что инфляция зарождается на базе дисбаланса спроса и предложения в денежной экономике и проявляется в росте общего уровня цен при снижении покупательной силы денег, вытекает из формулы обмена количественной теории денег:

$$MV=PY,$$

где P — уровень цен;

M — денежная масса;

V — скорость обращения денег;

Y — объем ВВП.

Из данной формулы следует, что уровень цен прямо пропорционален совокупным расходам покупателей на приобретение производимых благ MV и обратно пропорционален реальному объему производства Y :

$$P = MV/Y$$

Отсюда можно вывести три дополнительные причины инфляции:

- а) рост денежной массы;
- б) повышение скорости обращения денег;
- в) падение объемов выпуска продукции.

Первая — рост денежной массы в экономике — может быть следствием ошибочной денежно-кредитной политики Центрального банка (ЦБ), а также бюджетного дефицита, толкающего государство на выпуск дополнительных денег.

Опыт показывает, что почти во всех странах инфляция порождается дефицитом государственного бюджета. Правительство печатает новые деньги, так как это прежде всего альтернатива получения налогов.

Доход от печатания денег получил название **сеньораж** (в средневековой Европе феодалы имели право чеканить монету на своей территории). В наши дни это право принадлежит государству, и оно им иногда пользуется. Печатая деньги для финансирования своих расходов, государство увеличивает предложение денег. На эти деньги оно может что-то приобрести. Но чем больше приобретает государство, тем меньше остается населению: население будет покупать меньше по причине инфляции, которая делает его беднее. В результате дополнительной эмиссии количество денег, необходимое для покрытия бюджетного дефицита, изменится. Обозначим это изменение за определенный период буквой, тогда где G — расходы государства; T — налоговые поступления.

Когда государство печатает новые деньги, оно сокращает стоимость имеющихся запасов денег в обществе, так как это приводит к росту товарных цен. Подобное явление экономисты называют **инфляционным налогом**, поскольку инфляция является налогом на наличные деньги.

Доход государства от сеньоража в разных странах различен. Например, в США он составляет 3% общего объема доходов, в европейских странах — до 10%, а в ряде латиноамериканских стран нередко является основным источником доходов казны.

По оценкам МВФ, во второй половине 1992 г. сеньораж в России составил 38% дохода наших хозяйств или 15% ВВП. Инфляционный налог был достаточно высоким до середины 1994 г. и лишь после этого начал снижаться.

Анализ показывает, что инфляционный налог равен количеству напечатанных денег. Если первоначальный объем денежной массы в экономике составлял величину M , а уровень инфляции — π , то общество потеряет πM своего богатства:

$$\text{Инфляционный налог} = \pi M.$$

Исходя из того что в долгосрочном периоде n определяется темпом роста денежной массы (так как $P = MV/Y$), то уровень инфляции можно представить как

Исходя из того что в долгосрочном периоде n определяется темпом роста денежной массы (так как $P = MV/Y$), то уровень инфляции можно представить как $\pi = \dot{M}/M$. Следовательно:

$$\text{Инфляционный налог} = \pi M = (\dot{M}/M) \times M = \dot{M}.$$

Эта формула показывает, что инфляционный налог в точности равен бюджетному дефициту, поскольку мы исходим в своих рассуждениях из того, что государство увеличило количество денег M для покрытия бюджетного дефицита.

При значительном бюджетном дефиците, покрываемом дополнительной эмиссией, инфляция может приобретать стремительные темпы и форму гиперинфляции. При такой инфляции происходит резкое обесценивание всех доходов, в том числе налоговых поступлений, что еще больше усугубляет проблему бюджетного дефицита. Таким образом, гиперинфляция, с одной стороны, возникает в результате бюджетного дефицита, с другой — усугубляет его еще больше. Это явление получило название эффекта Танзи—Оливера.

Второй важнейшей причиной, определяющей темп инфляции, выступает скорость денежного обращения V . Классическое уравнение инфляции $P = MV/Y$ не означает, что темпы инфляции совершенно точно равны темпам прироста денежной массы в данный период. Это было бы так, если бы скорость денежного обращения V и реальный объем производства оставались постоянными. На коротких промежутках времени при быстром росте денежной массы влияние других факторов оказывается малозаметным, и она становится решающим фактором.

Однако если темпы роста денежной массы контролируются ЦБ, то значение фактора скорости денежного обращения для темпов инфляции возрастает. Особенно заметным это влияние оказывается во время резкого перехода из одного макроэкономического состояния в другое (например, от низких темпов инфляции к высоким или, наоборот, от высоких к низким).

В российской экономике резкий рост скорости обращения денег наблюдался в январе 1992 г. — с 1,4 до 5,7 раза в расчете на год, что явилось неизбежным следствием либерализации цен и перехода от неценовой инфляции (дефицит) к высокой ценовой инфляции (рост уровня цен). Это подтверждает отмеченную выше закономерность: повышение темпов инфляции означает увеличение инфляционного налога на денежные средства, снижение их покупательной способности, что усиливает склонность обладателей денег как можно скорее от них избавиться и, следовательно, ведет к повышению скорости обращения денег.

С 1992 г. до середины 1994 г. скорость обращения денег в российской экономике стабильно возрастала, увеличившись за этот период вдвое до 11,4 раза. Именно этим во многом объясняется тот факт, что заметное сокращение темпов прироста денежной массы в течение данного времени не приводило к снижению темпов инфляции.

Подобно тому, как при переходе от низкой инфляции к высокой скорость обращения денег растет, демонстрируя низкий спрос на национальную валюту, в случае обратного перехода — от высокой инфляции к низкой — спрос на национальную валюту возрастает и скорость денежного обращения, следовательно, падает. Такая ситуация стала наблюдаться в России с конца 1995 г., когда ежегодный прирост денежной массы в 20-30% не приводит к адекватному увеличению темпов инфляции, и в течение этого времени рост денежной массы опережает темпы инфляции (например, в 1996 г. прирост денежной массы составил 28%, а темп инфляции — 18%, в 1997 г. — соответственно 33 и 12%).

Это связано с заметным падением инфляционных ожиданий, ростом сбережений населения, а значит, с действительным сокращением скорости денежного обращения.

Третьей причиной инфляции является сокращение реального объема национального производства. Оно может быть обусловлено ростом заработной платы, ведущим к повышению издержек производства, циклическим спадом в экономике, структурной перестройкой промышленности, разрывом хозяйственных связей и т. д.

Сокращение реального объема производства при стабильном уровне денежной массы приводит к повышению темпов инфляции, так как меньшему объему товаров и услуг противостоит прежнее количество денег.

Однако эта причина по сравнению с первыми двумя не играет существенной роли в инфляционном процессе. Так, если в России за 1990-е гг. производство сократилось примерно в 2 раза, то рост уровня цен в течение этого периода составил тысячи процентов. Значит, основная причина инфляции — рост денежной массы и скорости обращения денег. Он вызывает так называемую *инфляцию спроса*. Падение производства обуславливает *инфляцию издержек*.

Четвертой причиной инфляции является высокий уровень монополизма в экономике, а также рыночная власть государства, реализующаяся в административном повышении цен. При анализе причин возникновения инфляции следует иметь в виду и такой фактор, как инфляционные ожидания. Они могут порождать инфляцию или обуславливать ее сохранение даже в том случае, когда объективные причины инфляции (рост денежной массы, падение производства) перестают действовать.

5.2.2 Показатели инфляции: темп инфляции, индексы потребительских цен и дефлятор, «правило 70»

Темпы инфляции – выраженный в процентах годовой темп прироста общего уровня цен в течение определенного периода времени.

$$\text{Темп инфляции} = \frac{\text{Индекс цен текущего года} - \text{Индекс цен базового года}}{\text{Индекс цен базового года}} \times 100\%.$$

Средний уровень цен измеряется с помощью индексов цен. В качестве основы для расчета уровня инфляции используются дефлятор ВВП и индекс потребительских цен (CPI). Показатели уровня инфляции, рассчитанные на основе CPI и дефлятора, различаются, так как при определении названных индексов используются различные «корзины благ». При этом разные виды цен изменяются неравномерно: одни увеличиваются быстро, другие – медленно, третьи – не меняются.

Индекс потребительских цен (далее ИПЦ) - один из видов индексов цен, созданный для измерения среднего уровня цен на товары и услуги (потребительской корзины) за определенный период в экономике.

Таблица 5.2.3 Индексы потребительских цен и цен производителей (декабрь к декабрю предыдущего года; в процентах; 1995 г. - в разах)

	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Индекс потребительских цен	2,3	120,2	118,6	115,1	112,0	111,7	110,9	109,0	111,9	113,3	108,8
Индекс цен производителей промышленных товаров	...	131,9	108,3	117,7	112,5	128,8	113,4	110,4	125,1	93,0	113,9
Индекс цен производителей сельскохозяйственной продукции ¹⁾	3,3	122,2	117,5	98,1	124,7	117,7	103,0	110,4	130,2	102,5	98,2
Сводный индекс цен строительной продукции	2,5	135,9	114,4	112,6	110,3	114,9	112,1	112,4	117,4	116,9	100,1
Индекс тарифов на грузовые перевозки	2,7	151,5	138,6	118,3	123,5	109,3	116,6	115,8	106,8	132,3	97,5

¹⁾ 1995 г. - к предыдущему году.

Таблица 5.2.4 Индексы потребительских цен на отдельные группы продовольственных товаров (декабрь к декабрю предыдущего года; в процентах; 1995 г. – в разах)

	1995	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Продовольственные товары	2,2	117,9	117,1	111,0	110,2	112,3	109,6	108,7	115,6	116,5	106,1
Мясо и птица	2,3	128,3	128,5	102,7	108,9	119,6	118,6	105,9	108,4	122,2	105,0
Колбасные изделия и копчености	2,2	123,8	122,4	106,0	107,0	119,4	110,1	107,7	109,1	124,2	108,3
Мясные консервы	2,1	108,7	122,8	109,9	107,3	113,5	114,4	107,7	107,7	124,7	111,1
Рыболовальные продукты	2,1	128,4	123,0	112,1	108,7	111,8	113,1	106,9	108,5	114,7	110,7
Сливочное масло	1,5	104,1	104,0	112,0	111,4	106,8	108,2	106,8	140,3	110,5	107,9
Подсолнечное масло	1,9	90,7	142,2	106,5	107,6	102,1	102,1	98,8	152,3	122,1	80,2
Молоко и молочная продукция	2,3	121,1	116,6	105,9	113,1	112,8	110,5	108,7	130,4	112,2	102,3
Сыр	2,4	113,6	119,2	100,8	109,6	108,1	112,0	104,2	156,3	93,3	100,9
Яйца	2,1	111,7	114,0	106,3	110,5	128,7	86,1	110,4	128,7	113,8	85,5
Сахар-песок	2,0	170,7	95,5	130,8	94,4	107,5	99,9	114,9	95,7	107,0	142,7
Кондитерские изделия	2,1	109,9	109,9	108,9	111,0	107,9	106,4	109,1	112,0	123,4	110,7

Хлеб и хлебобулочные изделия	3,2	116,5	112,4	104,9	130,4	116,7	103,0	111,1	122,4	125,9	102,4
Крупа и бобовые	2,9	83,6	96,5	126,4	117,0	111,6	100,2	112,1	124,7	125,8	97,5
Макаронные изделия	2,4	108,4	111,0	106,5	114,0	114,6	101,9	104,7	123,6	133,8	101,6
Фруктовоовощная продукция	1,8	97,0	127,6	133,3	95,8	103,3	114,3	110,3	122,2	107,7	98,3
Алкогольные напитки	2,3	125,0	112,6	108,9	109,9	108,7	107,6	110,1	107,7	110,9	108,9

Дефлятор валового внутреннего продукта (дефлятор ВВП) — ценовой индекс, созданный для измерения общего уровня цен на товары и услуги (потребительской корзины) за определенный период в экономике. Рассчитывается как индекс Пааше и выражается в процентах

Коэффициент-дефлятор — это ежегодно устанавливаемый на календарный год коэффициент, учитывающий изменение потребительских цен на товары (работы, услуги) в Российской Федерации в предшествующем периоде. Коэффициент-дефлятор определяется и подлежит официальному опубликованию в порядке, установленном Правительством Российской Федерации.

В России Федеральная служба государственной статистики публикует индексы потребительских цен, которые характеризуют уровень инфляции. В качестве базового периода выступает предыдущий месяц или декабрь предыдущего года.

И дефлятор ВВП, и ИПЦ являются инструментами для расчета уровня инфляции в стране; эти два индекса существенно различаются. Во-первых, дефлятор ВВП, в отличие от ИПЦ, основывается на размере текущей потребительской корзины (имеется в виду текущего, а не базисного года), то есть является индексом Пааше. Также, индекс потребительских цен включает в себя только конечные потребительские товары, в то время как дефлятор — все конечные товары и услуги, учитываемые в ВВП. Необходимо отметить, что ИПЦ переоценивает уровень инфляции, в то время как дефлятор ВВП наоборот, недооценивает. При подсчете ИПЦ учитываются импортные товары, а дефлятор — лишь товары и услуги, произведенные на территории данной страны. К тому же, дефлятор ВВП не имеет того недостатка, что ИПЦ, а именно включает в себя изменения цен на новые товары и услуги, в отличие от последнего.

Существует и такой способ измерения инфляции, как **«правило величины 70»**. Он позволяет посчитать число лет, на протяжении которых происходит удвоение уровня цен. Например, в России в 1992 г., когда среднегодовая инфляция составила около 2600%, цены удваивались практически каждые 10 дней. В 1993 г., при сокращении инфляции до 1000%, удвоение цен происходило на протяжении 26 дней.

На следующей таблиц №3 представлена месячная и годовая инфляция России с 2000 года по настоящее время, выраженной в % относительно предыдущего периода. Инфляция рассчитывается на основе индексов потребительских цен, публикуемых Федеральной службой государственной статистики.

Таблица 5.2.5 Месячная и годовая инфляция России
(с 2000 г. по 2013 г., в %)

Год	Янв	Фев	Мар	Апр	Май	Июнь	Июль	Авг	Сен	Окт	Ноя	Дек	Год
	0,97	0,56											1,54
013													
2012	0,50	0,37	0,58	0,31	0,52	0,89	1,23	0,10	0,55	0,46	0,34	0,54	6,58
2011	2,37	0,78	0,62	0,43	0,48	0,23	0,31	0,24	0,44	0,48	0,42	0,44	6,10
2010	1,64	0,86	0,63	0,29	0,50	0,39	0,36	0,55	0,84	0,50	0,81	1,08	8,78
2009	2,37	1,65	1,31	0,69	0,57	0,60	0,63	0,00	0,53	0,00	0,29	0,41	8,80
2008	2,31	1,20	1,20	1,42	1,35	0,97	0,51	0,36	0,80	0,91	0,83	0,69	13,28
2007	1,68	1,11	0,59	0,57	0,63	0,95	0,87	0,09	0,79	1,64	1,23	1,13	11,87
2006	2,43	1,66	0,82	0,35	0,48	0,28	0,67	0,19	0,09	0,28	0,63	0,79	9,00
2005	2,62	1,23	1,34	1,12	0,80	0,64	0,46	0,44	0,25	0,55	0,74	0,82	10,91
2004	1,75	0,99	0,75	0,99	0,74	0,78	0,92	0,42	0,43	1,14	1,11	1,14	11,74
2003	2,40	1,63	1,05	1,02	0,80	0,80	0,71	0,41	0,34	1,00	0,96	1,10	11,99
2002	3,09	1,16	1,08	1,16	1,69	0,53	0,72	0,09	0,40	1,07	1,61	1,54	15,06
2001	2,8	2,3	1,9	1,8	1,8	1,6	0,5	0,0	0,6	1,1	1,4	1,6	18,8
2000	2,3	1,0	0,6	0,9	1,8	2,6	1,8	1,0	1,3	2,1	1,5	1,6	20,1

По данным таблицы 5.2.5 можно сделать вывод, что в последние годы уровень инфляции начал заметно снижаться. Если сравнить 2012 год с 2000 годом то разница нас определённо радует, в 2000 году инфляция составила 20,1% а в 2012 составила 6,6%. За 12 лет уровень инфляции понизился на 13,5%.

Таблица 5.2.6 Снижение покупательской способности в России

Год	Снижение покупательной способности
1999	100 000р.
2000	79 800р.
2001	64 957р.
2002	55 149р.
2003	48 531р.
2004	42 853р.
2005	38 182р.
2006	34 745р.
2007	30 611р.
2008	26 539р.
2009	24 200р.
2010	22 704р.
2011	20 503р.
2012	19 194р.
2013	17 927 р.

По данным из таблицы 5.2.6 можно сделать вывод, что от 100 тыс. рублей положенных в 1999 году на данный момент покупательная способность этих денег к 2013 году осталось бы всего 18 тыс. рублей. За 14 лет инфляция составила 82 тыс. рублей. Данный факт говорит о том, что наличные деньги не стоит хранить дома и изымать их из обращения. Это довольно плохо отразится на бюджете. Конечно же лучше положить эти деньги в банк и тем самым помочь нашей экономике. Ведь помогая развитию экономике мы помогаем себе.

5.2.3 Виды инфляции

В зависимости от темпов роста различают:

1. Ползучую инфляцию (рост цен менее 10 % в год). Западные экономисты рассматривают её как элемент нормального развития экономики, так как, по их мнению, незначительная инфляция (сопровождаясь соответствующим ростом денежной массы) способна при определённых условиях стимулировать развитие производства, модернизацию его структуры.

2. Галопирующую инфляцию (годовой рост цен от 10 до 50 %). Опасна для экономики, требует срочных антиинфляционных мер. Преобладает в развивающихся странах;

3. Гиперинфляцию (цены растут астрономическими темпами, достигая нескольких тысяч и даже десятков тысяч процентов в год). Возникает за счёт того, что для покрытия дефицита бюджета правительством выпускается избыточное количество денежных знаков. Парализует хозяйственный механизм, при ней происходит переход к бартерному обмену. Обычно возникает в военные или кризисные периоды.

В зависимости от того, какие формы принимает инфляционное неравновесие рынков, различают **открытую и подавленную (скрытую) инфляцию**.

Впервые в научный оборот эти понятия ввел шведский экономист Б. Хан-сен. **Открытая инфляция** проявляется в продолжительном росте уровня цен, **скрытая** — в усилении дефицита товаров и услуг. В рыночной экономике инфляция носит открытый (ценовой) характер, в командно-административной — подавленный. До 1992 г. инфляция в России была подавленной.

Различают **инфляция спроса** порождается избытком совокупного спроса по

сравнению с реальным объемом производства. В ее формировании непосредственное участие принимают покупатели, поэтому такую инфляцию еще называют инфляцией покупателя. Впервые она была исследована в рамках кейнсианского анализа. Инфляция спроса может вызываться ростом денежной массы (монетарный импульс), увеличением государственных расходов и/или частных инвестиций, а также адаптивными инфляционными ожиданиями, усиливающим скорость денежного обращения.

На начальной стадии инфляции спроса цены увеличиваются медленно, отставая, как правило, от темпов приращения денежной массы. Это связано с тем, что в этот период увеличение спроса сопровождается ростом национального дохода и занятости (пока существуют не использованные производственные факторы: средства производства, рабочая сила, сырье). Кроме того, с увеличением доходов усиливается склонность к сбережению, появляется надежда на покупку товаров отложенного спроса, а также сохраняется "денежная иллюзия" (И. Фишер) — взгляд на инфляцию как на временное явление. Все это сдерживает скорость обращения денег.

На основной стадии инфляции, если денежная масса продолжает увеличиваться, цены "срываются с цепи" — происходит резкое ускорение темпов их роста, которое усиливается из-за быстрого обращения денег. Падение покупательной силы денег побуждает их владельцев, во что бы то ни стало превратить деньги в товары. В результате инфляция воспроизводит себя во всевозрастающих масштабах.

При стремительном росте цен денег требуется все больше и больше, и, когда их обесценение перекрывает увеличение денежной массы, наступает критическая точка инфляции. Она означает отставание темпов роста производства от темпов обращаемости денег.

Однако на этом процесс не заканчивается. Со временем экономика достигает полной занятости, когда дальнейшее расширение производства уже невозможно (рис. 5.2.22). В этом случае доходы остаются неизменными, а избыточный спрос еще сильнее раскручивает инфляционную спираль.

Сталкиваясь с постоянным ростом цен, потребители вынуждены увеличивать текущее потребление в ущерб сбережениям и тем самым еще сильнее провоцируют очередное подорожание. Дефицит сбережений создает дополнительные трудности для новых инвестиций, а значит, для развития производства и предложения товаров.

Вторая форма открытой инфляции - **инфляции издержек**.

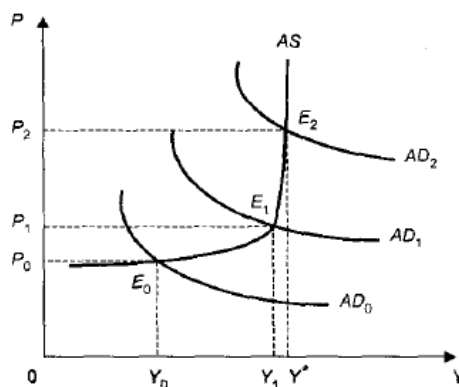


Рис. 5-1. Модель роста цен на основе увеличения совокупного спроса AD

Рисунок 5.2.22 Экономика в положении полной занятости

Теория инфляции, обусловленная ростом издержек, объясняет рост цен двойной монополией. На рынке сталкиваются, с одной стороны, олигополистические фирмы, а с другой — олигополистические профсоюзы. Инициатором инфляции может быть как одна, так и другая стороны, борющиеся за увеличение своей доли в национальном доходе. Под давлением профсоюзов повышается заработная плата, которая, однако, не отражает рост производительности труда, поэтому, чтобы не сократилась прибыль, предприниматели вынуждены пойти на повышение цен. Предприниматели могут

делать и упреждающий удар: закладывать в цены издержки плюс определенный процент на возмещение предполагаемой инфляции. Американский экономист Г. Эккли назвал такого рода явления "ценовой накидкой" (когда профсоюзы требуют сегодня завтрашней заработной платы, а фирмы добавляют свой процент к цене продукции).

Инфляция издержек может формироваться на основе роста цен на сырье и энергию. Сырье дорожает, так как изменяются условия добычи, транспортировки, растут цены на импортное оборудование и т. д. Классическим примером подобного процесса может служить нефтяной кризис 70-х гг., когда мировая цена на нефть с 1,8 долл. за баррель поднялась до 32 долл. за баррель. Видимо, и в России определенная доля роста уровня цен в 90-е гг. приходилась на инфляцию издержек, в частности, за счет удорожания нефти, газа, железнодорожных перевозок и т. д. В 2010 году рост цен на нефть составил 70, а в 2011 году болл 100 1010 долларов.

В результате роста издержек происходит сокращение производства и кривая совокупного предложения AS смещается влево, обуславливая тем самым повышение уровня цен с P_0 до P_1 (рис. 5.2.23).

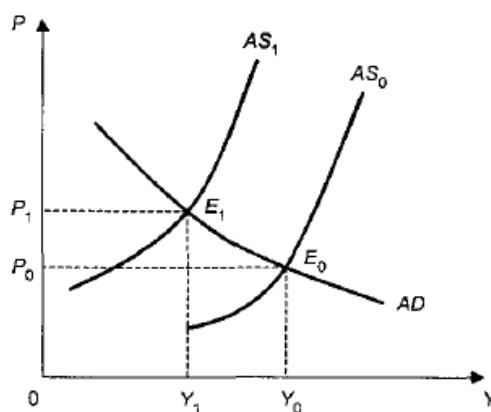


Рис. 5-2. Модель роста уровня цен на основе повышения издержек

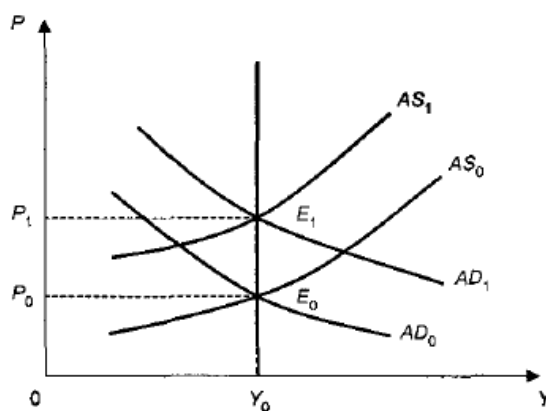


Рис. 5-3. Модель сочетания инфляции спроса и инфляции издержек

Рисунок 5.2.23 Модель роста уровня цен на основе повышения издержек, модель сочетания инфляции спроса и инфляции издержек

В отличие от открытой инфляции **подавленная инфляция** характеризуется более или менее стабильным уровнем цен в экономике, однако ее непосредственным проявлением выступает товарный дефицит.

Подавленная инфляция возникает, когда государство борется не с причиной, а с ее последствиями — ростом цен. Оно стремится заморозить цены и доходы. Крайним вариантом является административный контроль над ценами и доходами, как это было, например, в плановой системе, а также в ряде европейских стран и США в годы второй мировой войны.

Первым и наиболее пагубным следствием подавленной инфляции на экономику является деформация рыночного механизма, так как система цен уже не способна управлять экономической активностью.

Вторым следствием подавленной инфляции является разрыв между административно установленными ценами и теми ценами, которые выравнивают предложение с инфляционным спросом. Это цены "теневое" рынка, куда перемещаются товары из официального сектора экономики. В результате — товарный голод в официальном секторе и процветание той части экономики, которая занимается перепродажей товаров по ценам равновесия.

Третье следствие заключается в том, что при подавленной инфляции изготовители продукции лишаются ценовых сигналов, что препятствует развитию инвестиционного процесса, расширению производства и предложения товаров.

Таким образом, разрушая рыночный механизм, подавленная инфляция пагубно действует прежде всего на производство.

В экономической науке различают следующие причины инфляции:

1. Рост государственных расходов, для финансирования которых государство прибегает к денежной эмиссии, увеличивая денежную массу сверх потребностей товарного обращения. Наиболее ярко выражено в военные и кризисные периоды.

2. Чрезмерное расширение денежной массы за счёт массового кредитования, причём финансовый ресурс для кредитования берется не из сбережений, а эмиссии необеспеченной валюты.

3. Монополия крупных фирм на определение цены и собственных издержек производства, особенно в сырьевых отраслях.

4. Монополия профсоюзов, которая ограничивает возможности рыночного механизма определять приемлемый для экономики уровень заработной платы.

5. Сокращение реального объема национального производства, которое при стабильном уровне денежной массы приводит к росту цен, так как меньшему объему товаров и услуг соответствует прежнее количество денег.

5.2.4 Антиинфляционная политика

Поскольку инфляция, как и безработица, относится к разряду макроэкономических явлений, то борьба с ней возможна только в масштабах всей экономики, силами государства. Однако к антиинфляционным нельзя относить те действия государства, которые касаются не причин, а последствий инфляции (индексация доходов населения, выплаты социальных пособий, административный контроль над ценами и т. п.). Эти и подобные меры не решают проблему инфляции, а откладывают, часто усугубляя, ее на потом. Антиинфляционные меры можно применять только к открытой инфляции, подавленная, как уже отмечалось, не поддается лечению, поскольку ее нельзя измерить. Подавленную инфляцию сначала необходимо превратить в открытую, и лишь после этого выработать меры борьбы с ней.

Бороться с инфляцией — это значит ограничивать ее, удерживать на стабильном уровне цены, но не устранить полностью. Инфляцию нельзя ликвидировать раз и навсегда, поскольку глубинной основой ее существования является циклический характер развития рыночной экономики.

Поэтому инфляция и безработица — постоянные спутники рыночного хозяйствования, и государственная политика поддержания полной занятости и стабильности цен — важнейшая цель макроэкономического регулирования.

Чтобы антиинфляционная политика государства была действенной, необходимо, прежде всего, выявить причины инфляции. Инфляция — результат дисбаланса между совокупным спросом и совокупным предложением, когда спрос опережает предложение. Но этот дисбаланс может проистекать как от денежных, монетарных факторов (рост денежной массы, увеличение скорости обращения денег), так и от причин немонетарного характера (монополизация экономики, рост издержек). Однако независимо от того, какие факторы непосредственно вызвали усиление инфляции, ограничение ее возможно лишь при снижении темпов предложения денег. Опыт показывает, что практически во всех странах между темпами инфляции и темпами роста предложения денег существует тесная корреляционная зависимость. А это значит, что в конечном счете "инфляция всегда и везде представляет собой денежный феномен" (М. Фридмен).

Вместе с тем рост денежной массы сверх потребностей товарного оборота может вызываться рядом причин: дополнительной эмиссией денег, бюджетным дефицитом, кредитной политикой ЦБ, неэффективной налоговой системой. Поэтому первоочередные меры правительства должны быть направлены на:

- уменьшение денежной эмиссии;
- повышение учетной ставки (ставки рефинансирования);
- повышение нормы обязательных резервов;
- сокращение государственных расходов;

- совершенствование налоговой системы и увеличение налоговых поступлений в бюджет.

Однако проведение в жизнь этих мероприятий не всегда может дать желаемый результат. Это относится, прежде всего, к сокращению предложения денег. Неизбежное следствие снижения темпов прироста денежной массы — падение уровня производства и занятости. Хотя эта компромиссная теория инфляции, опирающаяся на кривую Филлипса, некоторыми экономистами подвергается критике, тем не менее она подтверждается практикой. Поэтому правительство имеет возможность осуществлять выбор только в отношении того, как сокращать темп роста денежной массы — резко (шоковая терапия) или постепенно (градуирование).

В России резкое сокращение темпов предложения денежной массы привело к значительному росту неплатежей в экономике и бартеризации хозяйственных связей. Это, в свою очередь, усугубило проблему дефицита государственного бюджета, привело к невыплатам заработной платы многим категориям работников бюджетной сферы, росту внутреннего и внешнего долга. Все это сопровождалось резким спадом производства в промышленности и сельском хозяйстве, что в сочетании с недостаточно стабильной ситуацией на мировых финансовых рынках и внутривнутриполитической обстановкой в стране грозило опасностью девальвации рубля и возобновления инфляции.

В июне 1998 г. правительство России разработало крупномасштабную стабилизационную программу, направленную на недопущение нового витка инфляции и ориентированную прежде всего на активизацию инвестиционного спроса и развитие отечественного производства. Программа предусматривала также некоторое уменьшение налоговых ставок для производителей, увеличение налоговых сборов с физических лиц и резкое сокращение государственных расходов.

Что касается политики градуирования, то она может оказаться успешной, если рост денежной массы и уровня цен не превышает 20-30% в год.

Для России первой половины 90-х гг. она была неприемлемой. Некоторые страны в борьбе с инфляцией использовали адаптационную политику, которая рассматривается как альтернатива монетарным методам ограничения инфляции. В рамках этого направления чаще всего применялась так называемая политика цен и доходов. Вариантов этой политики много, но ее суть заключается в том, что правительство либо "замораживает" цены и номинальные доходы, либо "привязывает" рост цен к росту оплаты труда, а увеличение доходов — к повышению производительности труда. В этом случае сокращение спроса достигается не только за счет уменьшения денег в обороте, но и благодаря подавлению инфляционных ожиданий. Кроме того, "замораживание" цен и заработной платы сдерживает рост издержек, а значит, ограничивает инфляцию продавцов.

Однако противники политики цен и доходов высказывают серьезные сомнения в ее результативности. По их мнению, отмена контроля за ценами и доходами может привести к резкому всплеску инфляции, и прежде всего под действием отложенных инфляционных ожиданий, а также подтягивания "замороженных" цен к их рыночному уровню, определяемому равновесием спроса и предложения. Для недопущения подобного исхода политика цен и доходов может быть эффективным антиинфляционным инструментом лишь при ее продлении на неопределенный срок, что создает опасность перевода открытой инфляции в подавленную.

Таким образом, анализ возможных вариантов антиинфляционной политики показывает, что у правительства, по существу, нет безболезненных приемов борьбы с инфляцией. Однако цена ограничения инфляции может быть разной в зависимости от того, какие методы используются для этих целей. Выбор определяется конкретной социально-экономической и политической ситуацией в стране: уровнем реальных доходов, состоянием промышленности, масштабами бюджетного дефицита, вариантами его финансирования и т. п.

Основные выводы

1. Инфляция является одной из форм макроэкономической нестабильности рыночного хозяйства, вызывающей ряд нарушений в экономических взаимосвязях и оказывающей разрушительное воздействие на производство, распределение и обмен, на мотивацию работников, на функционирование всего рыночного механизма.

2. Возникновение инфляции связано с изменением природы и роли денег в экономике — переходом от товарных денег, роль которых на протяжении длительного исторического периода выполняли благородные металлы, к кредитным деньгам, появившимся с переходом к капитализму. В отличие от товарных денег, имевших свою внутреннюю ценность, кредитные деньги приобретают ценность (покупательную способность) непосредственно на основе соотношения с товарной массой. Если денег в экономике становится больше, чем товаров, ценность денежной единицы падает, что вызывает рост уровня товарных цен, процентных ставок, курсов акций и облигаций и т. п. В командной экономике, где цены контролируются государственными и административными органами, падение покупательной способности денег проявляется в дефиците материальных благ.

Вопросы для самопроверки

1. Понятие и сущность термина «инфляция»?
2. Причины (предпосылки) возникновения инфляции?
3. Какие существуют показатели для определения инфляции?
4. Что показывает темп инфляции и как вычисляется?

5. Что характеризует индекс потребительских цен и дефлятор?
6. Объясните «правило величины 70» измерения инфляции?
7. Какие виды инфляции существуют?
8. Чем отличается инфляция спроса от инфляции издержек?
9. В чём заключается антиинфляционная политика России?

Тестовые задания

1. Под инфляцией понимается...

- а) снижение стоимости жизни;
- б) переполнение каналов денежного обращения денежной массой;
- в) рост покупательной способности денег;
- г) падение уровня жизни.

2. К причинам инфляции не относится...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) эмиссия денег;
- б) рост государственных расходов в ВВП и, как следствие, дефицит государственного бюджета;
- в) рост объема производства;
- г) мобильность рабочей силы.

3. Инфляцию спроса могут вызвать такие причины, как...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) адаптивные ожидания потребителей;
- б) рост денежной массы;
- в) монополизм профсоюзов;
- г) адаптивные ожидания производителей.

4. Инфляция издержек приводит к ...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) снижению цен в экономике;
- б) сокращению объемов производства;
- в) росту объемов национального производства;
- г) росту цен.

5. Проявлениями скрытой инфляции являются...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) дефицит товаров;
- б) снижение качества продукции;
- в) рост ассортимента продукции;
- г) рост цен.

6. По темпам инфляции различают...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) безудержную инфляцию;
- б) ползучую инфляцию;

- в) скачущую инфляцию;
- г) гиперинфляцию.

7. К характеристикам гиперинфляции относят...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) рост цен на 50% в год;
- б) рост цен на 135% в год;
- в) рост цен более чем на 200% в год;
- г) рост цен свыше 50% в месяц.

8. К характеристикам галопирующей инфляции относят...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) рост цен более 50% в месяц;
- б) кардинальный пересмотр кредитно-денежной политики;
- в) необходимость принятия решений политического характера;
- г) рост цен на 20 и более процентов в год.

9. Номинальные и реальные доходы выросли в среднем на 5 и 2% соответственно, тогда уровень инфляции составил...

- а) 3%;
- б) 10%;
- в) 7%;
- г) 2,5%.

10. Стоимость потребительской корзины увеличилась с 5700 руб. до 6500 руб. Темп инфляции составил ...

- а) 20%;
- б) 14%;
- в) 30%;
- г) 15%.

Решение: Темп инфляции = $((6500-5700) / 5700) * 100\% = 14\%$

11. Если рост цен на товары не превышает 5 % в год и цены различных товарных групп относительно друг друга не меняются, значит, наблюдается...

- а) галопирующая инфляция;
- б) гиперинфляция;
- в) ожидаемая подавленная инфляция;
- г) подавленная инфляция;
- д) сбалансированная умеренная инфляция.

Глоссарий

1. Антиинфляционная стратегия мероприятия долговременного характера по сдерживанию инфляции (изменение психологии потребителей по отношению к обесцениванию сбережений).

2. Антиинфляционная тактика быстродействующие мероприятия антиинфляционного регулирования, включая поддержку увеличенных текущего предложения и спроса.

3. Антиинфляционная политика – составная часть стабилизационных мер на макроэкономическом уровне.

4. Гиперинфляция инфляция с особо высокими темпами роста общего уровня цен (обычно более 50% в год), оказывающими разрушительное воздействие на экономику страны и ведущая к быстрому обнищанию народа и росту безработицы.

5. Дефлятор ВВП - показывает соотношение совокупной цены набора потребительских и инвестиционных товаров, услуг данного года к совокупной цене аналогичного набора товаров и услуг в базовом году.

6. Инфляция повышение общего уровня цен в стране; переполнение каналов обращения денежной массой сверх потребностей товарооборота, вызывающее обесценение денежной единицы.

7. Индекс потребительских цен, ИПЦ – это индекс цен, который рассчитывается для определенной группы товаров и услуг, определяющих состав потребительской корзины одного жителя страны и рассчитывающийся за определенный период времени.

8. Инфляция издержек – это инфляция, которая вызвана движением на графике вверх краткосрочной кривой совокупного предложения, одновременно, когда кривая совокупного спроса остается неподвижной на прежнем месте либо значительно отстает от движения на графике кривой совокупного предложения.

9. Инфляция спроса – это инфляция, которая проявляется в результате подъема кривой совокупного спроса, когда как кривая совокупного предложения на графике остается неподвижной либо движется вверх, но со скоростью меньше, чем кривая совокупного спроса.

10. Реальный ВВП – это стоимость всех конечных товаров и услуг, которые были произведены нацией за определенный период времени, обычно за год, выраженная в ценах базового года.

11. Стагфляция положение в экономике, когда высокая инфляция сочетается с прекращением роста (или даже с падением) производства и высоким уровнем безработицы.

12. Сеньорáж (от фр. seigneurial) — доход, получаемый от эмиссии денег.

Тема 5.3 Безработица и ее формы. Уровень безработицы

5.3.1 Занятость и безработица. Экономически активное население или рабочая сила

5.3.2 Уровень безработицы. Причины и виды безработицы

5.3.3 Экономические издержки безработицы. Закон Оукена

5.3.4 Инфляция и безработица: кривая Филлипса

5.3.5 Условия занятости. Политика занятости. Социально-экономические издержки безработицы

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература (в т.ч. периодические издания):

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

5.3.1 Занятость и безработица. Экономически активное население или рабочая сила

Кто является безработным?

Начнем с выяснения ключевого понятия «безработный». По определению Международной Организации Труда, безработный - это человек, который хочет работать, может работать, но не имеет рабочего места.

В данном определении в неявном виде признается так называемая Свобода труда. Такая свобода впервые признана в нашей стране в Конституции Российской Федерации (1993 г.). В статье Конституции говорится: «Труд свободен. Каждый имеет право свободно распорядиться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию. Принудительный труд запрещен».

Вместе с тем в Конституции законодательно признается право на труд и право защиты от безработицы. Теперь необходимо уточнить: кого официально можно отнести к разряду безработных? *Закон РФ «О занятости населения в Российской Федерации» от 19.04.1991 № 1032-1 (ред. от 30.12.2012)* определяет правовые, экономические и организационные основы государственной политики содействия занятости населения. В соответствии с данным федеральным законом определены такие понятия как: занятость, занятые граждане и порядок и условия признания граждан безработными.

Занятость граждан

Занятость - это деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству Российской Федерации и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход.

Гражданам принадлежит исключительное право распоряжаться своими способностями к производительному, творческому труду. Принуждение к труду в какой-либо форме не допускается, если иное не предусмотрено законом. Незанятость граждан не может служить основанием для привлечения их к административной и иной ответственности.

Занятые граждане

Занятыми считаются граждане - работающие по трудовому договору, в том числе выполняющие работу за вознаграждение на условиях полного либо неполного рабочего времени, а также имеющие иную оплачиваемую работу (службу), включая сезонные, временные работы, за исключением общественных работ.

Порядок и условия признания граждан безработными

Безработными признаются трудоспособные граждане, которые не имеют работы и заработка, зарегистрированы в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы, ищут работу и готовы приступить к ней. При этом в качестве заработка не учитываются выплаты выходного пособия и сохраняемого среднего заработка гражданам, уволенным в связи с ликвидацией организации либо прекращением деятельности индивидуальным предпринимателем, сокращением численности или штата работников организации, индивидуального предпринимателя.

Решение о признании гражданина, зарегистрированного в целях поиска подходящей работы, безработным принимается органами службы занятости по месту жительства гражданина не позднее 11 дней со дня предъявления органам службы занятости паспорта, трудовой книжки или документов, их заменяющих, документов, удостоверяющих его профессиональную квалификацию, справки о среднем заработке за последние три месяца по последнему месту работы, а для впервые ищущих работу (ранее не работавших), не имеющих профессии (специальности) - паспорта и документа об образовании.

В случае представления справки о среднем заработке за последние три месяца по последнему месту работы в иностранной валюте органы службы

занятости осуществляют перевод иностранной валюты в рубли по официальному курсу, установленному на день увольнения гражданина. При невозможности предоставления органами службы занятости подходящей работы гражданам в течение 10 дней со дня их регистрации в целях поиска подходящей работы эти граждане признаются безработными с первого дня предъявления указанных документов. Гражданин, относящийся к категории инвалидов, для решения вопроса о признании его безработным дополнительно предъявляет индивидуальную программу реабилитации инвалида, выданную в установленном порядке и содержащую заключение о рекомендуемом характере и условиях труда.

Безработными не могут быть признаны граждане:

а) не достигшие 16-летнего возраста; которым в соответствии с законодательством Российской Федерации назначена трудовая пенсия по старости (часть трудовой пенсии по старости), в том числе досрочно, либо пенсия по старости или за выслугу лет по государственному пенсионному обеспечению;

б) отказавшиеся в течение 10 дней со дня их регистрации в органах службы занятости в целях поиска подходящей работы от двух вариантов подходящей работы, включая работы временного характера, а впервые ищущие работу (ранее не работавшие) и при этом не имеющие профессии (специальности) - в случае двух отказов от получения профессиональной подготовки или от предложенной оплачиваемой работы, включая работу временного характера. Гражданину не может быть предложена одна и та же работа (профессиональная подготовка, переподготовка и повышение квалификации по одной и той же профессии, специальности) дважды;

в) не явившиеся без уважительных причин в течение 10 дней со дня их регистрации в целях поиска подходящей работы в органы службы занятости для предложения им подходящей работы, а также не явившиеся в срок, установленный органами службы занятости для регистрации их в качестве безработных;

г) осужденные по решению суда к исправительным работам, а также к наказанию в виде лишения свободы.

Экономически активное население или рабочая сила

Чтобы определить количество безработных в каждой стране, надо подразделить все население на группы по степени его трудовой активности. Для этого воспользуемся новой классификацией рабочей силы, введенной с 1993 г. в российскую статистику (в ней учтены рекомендации Международной Организации Труда). Сначала все население страны подразделяется на две части:

1. Экономически неактивное население - жители страны, которые не входят в состав рабочей силы. Сюда включены:

- а) учащиеся и студенты дневных учебных заведений;
- б) пенсионеры (по старости и другим основаниям);

в) лица, ведущие домашнее хозяйство (в том числе осуществляющие уход за детьми, больными и т.п.);

г) отчаявшиеся найти работу;

д) лица, которым нет необходимости работать (независимо от источника их дохода).

2. Экономически активное население (в западной экономической литературе - "совокупная рабочая сила общества") –

часть трудоспособных граждан, которая предлагает рабочую силу для производства товаров и услуг.

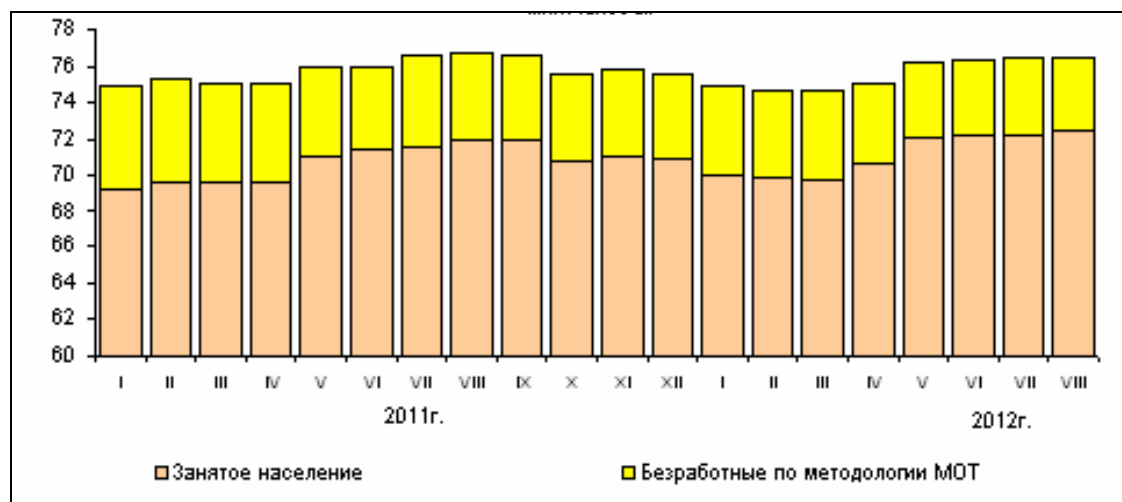


Рисунок 5.3.24 Динамика численности экономически активного населения (без корректировки сезонных колебаний млн. человек)

Уровень экономической активности населения - это доля ценности экономически активных людей в общей численности селения. Такой уровень подсчитывается по формуле:

$$Уа= Н-Эн/Н \times 100,$$

где Уа - уровень экономически активного населения;

Н - численность населения;

Эн - экономически неактивное население. В нашей стране в 1994 г. уровень экономически активного населения составил 50 % (экономически активными были 75 млн. человек. В свою очередь, экономически активное население делится две группы:

1. Занятые - лица в возрасте 16 лет и старше (а также лица младших возрастов), которые:

а) работали по найму за вознаграждение (на условиях полного или неполного рабочего времени);

б) трудились без оплаты на семейных предприятиях.

2. Безработные - лица 16 лет и старше, которые:

а) не имели работу (доходного занятия);

- б) занимались поиском работы (обращались в службы занятости и т.п.);
- в) были готовы приступить к работе;
- г) обучались по направлению службы занятости.

5.3.2 Уровень безработицы. Причины и виды безработицы

Количественно безработица характеризуется уровнем и продолжительностью. Для определения официального **уровня безработицы** необходимо количество безработных, зарегистрированных официальными службами, соотнести с количеством рабочей силы и выразить это в процентах по следующей формуле:

$$\text{Уровень безработицы} = \frac{\text{Чис.офиц.зарегистрбезраб.}}{\text{Кол.раб.силы}} \times 100\%$$

Легко заметить, что официальный показатель уровня безработицы, как правило, несколько занижен, поскольку отражает только безработных, находящихся на официальном учете в соответствии с действующим законодательством.

Для расчета реального уровня безработицы необходимо учитывать весь объем незанятого экономически активного населения. Чтобы получить сведения о реальных масштабах безработицы, используются балансовые методы, выборочные опросы семей об отношении к занятости и др.

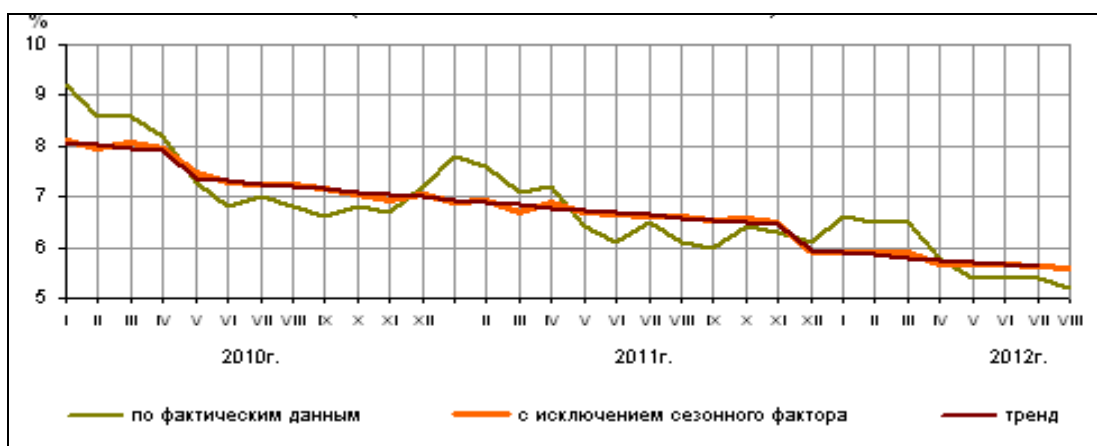


Рисунок 5.3.25 Уровень безработицы по методологии МОТ
Источник: Росстат 2012

Оценка уровня безработицы затрудняется существованием частичной занятости и «теневого» экономики, отсутствием сведений о потерявших надежду найти работу, наличием ложной информации. Более подробная, детализированная картина безработицы складывается с применением относительных показателей — удельного веса молодежи, женщин или лиц с высшим образованием среди безработных; региональных уровней безработицы; количества безработных, претендующих на одно вакантное рабочее место, и др.

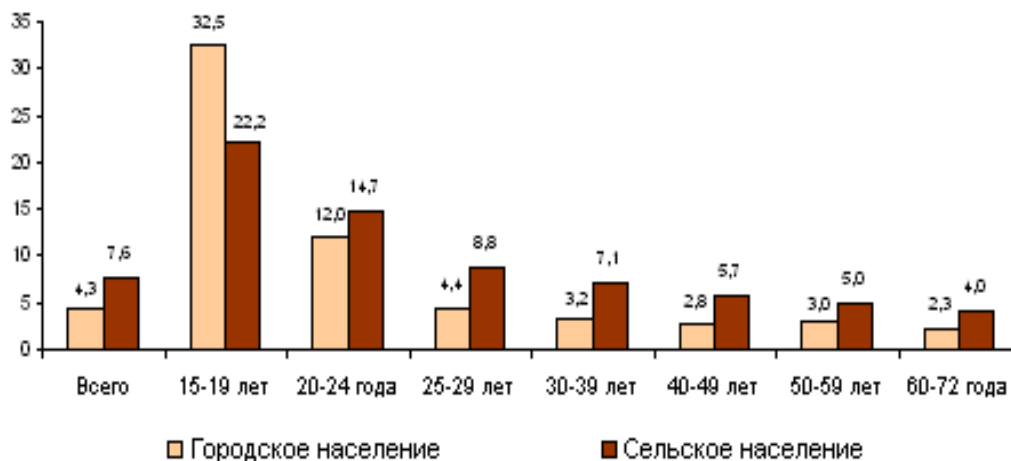


Рисунок 5.3.26 Уровень безработицы по возрастным группам и виду поселения в августе 2012 года
Источник: Росстат 2012

Состояние занятости и безработицы характеризуют следующие показатели:

- неинституциональное население $Ч_{ни}$;
- численность занятых $Ч_з$;
- численность безработных $Ч_б$;
- численность лиц, не входящих в состав рабочей силы $Ч_{прс}$;

Между данными показателями существуют следующие зависимости:

- численность рабочей силы

$$Ч_{рс} = Ч_з + Ч_б ;$$

- неинституциональное население

$$Ч_{ни} = Ч_з + Ч_б + Ч_{прс} ;$$

- уровень занятости населения

$$У_з = Ч_з / Ч_{ни} ;$$

- уровень безработицы населения

$$У_б = Ч_б / (Ч_з + Ч_б) ;$$

- норма безработицы

$$N_б = (Ч_б / (Ч_з + Ч_б)) \times 100\% ;$$

- уровень вовлеченности населения в состав рабочей силы

$$У_{врс} = (Ч_з + Ч_б) / Ч_{ни} .$$

Исчисление потенциальных потерь продукции и услуг в результате роста безработицы осуществляется на основе закона, сформулированного американским экономистом А. Оукеном:

$$(Q_{нз} - Q_ф) / Q_ф = a \times (U_ф - U_{нз}) ,$$

где Q_{nz} – уровень выпуска продукции при полной занятости;
 Q_{ϕ} – фактический выпуск продукции;
 U_{ϕ} – фактический уровень безработицы;
 U_{nz} – норма безработицы при полной занятости (естественная норма безработицы);
 a – коэффициент, рассчитанный эмпирическим путем, $a = 2,5$.

Причины и виды безработицы

Причины (и соответствующие виды) безработицы существенно различаются на разных этапах развития производства.

Промышленная революция на начальной стадии развития капитализма породила такие формы безработицы, как текучая, скрытая и застойная.

Текущую безработицу мы обнаруживаем, когда временно ставятся незанятыми работники умственного и физического труда, обладающие рабочей силой нормального качества. Из-за неравномерного развития отдельных отраслей и регионов, особенно за периодически повторяющихся спадов в экономике спрос на рабочую силу бывает временами недостаточным и, наоборот, потребность в ней возрастает в период хозяйственного подъема. За связи с экономическими циклами такую безработицу называют также циклической. При циклической безработице во время спада производства численность безработных резко возрастает. Так, в 60-е - 80-е годы в США во время рецессии уровень безработицы повышался в 1,5-2 раза.

Скрытой безработицей охвачена главным образом часть сельских жителей (которая не выдерживает конкуренции с крупными предприятиями, а также разоряющиеся мелкие производители торговцы. Такие резервы труда обнаруживаются, когда возросшая потребность в работниках быстро восполняется за счет указанной части общества. Этим слоям населения особенно много в развивающихся странах. По имеющимся оценкам, более 500 человек, или 1/3 экономически активного населения, в этих не имеют работы или заняты неполный рабочий день.

Застойная безработица охватывает людей с крайней нерегулярностью занятий. Это главным образом люди, живущие на случайные заработки, например, работающие на дому лишь в определенные сезоны. В низший слой безработных входят работоспособные, не сумевшие долгое время найти какое-то занятие, нетрудоспособные и люмпены.

Все указанные формы безработицы имеют общие черты. Они порождены причинами, находящимися на уровне микроэкономики (предприятий) и изменениями технической структуры производства, которая при его индустриализации привела к широкомасштабному вытеснению ручного труда.

Современный этап развития производства породил причины безработицы, имеющие макроэкономические масштабы. Эти причины непосредственно связаны с научно-технической революцией. **(вопр 3)**

К новейшим формам сокращения занятости рабочей силы относится **технологическая (структурная) безработица**, связанная с внедрением малолюдной и безлюдной технологии, основанной на электронной технике. Например, если в настоящее время 40 типографических рабочих высшей квалификации могут набирать примерно 170 тыс. знаков в час, то с помощью компьютерных принтеров 10 рабочих способны за то же время набрать около 1 млн. знаков, в результате чего технологическая безработица возрастает в 20 раз.

Широко развивается и структурная безработица, которая обусловлена перемещением производства из одного региона в другой, упадком старых отраслей промышленности и появлением новых. Работники сходящих с исторической сцены видов производства попадают в тяжелое положение, поскольку теряют не только занятость, но и профессию.

В современных условиях стала очевидной недостижимость цели - обеспечить абсолютно полную занятость. Напротив, признаются неизбежными два вида безработицы - структурная и фрикционная.

Под **фрикционной (лат. *frictio* - трение)** понимается безработица, связанная с временными затруднениями в трудоустройстве - ожиданием работы людьми, которые стремятся сменить место работы или профессию. К ним относятся, по-видимому, те, кто добровольно оставляет прежнее место труда и ищет другое, кто временно теряет сезонную работу или молодежь, выбирающая место, где можно больше заработать. В значительной мере фрикционная безработица совпадает со структурной. Попавшим в такое состояние нужно время, чтобы найти соответствующие вакантные места, приобрести квалификацию или переехать в другое место.

В западной экономической литературе мы встречаем новое толкование "полной занятости". Под полной занятостью подразумевается соответствие численности желающего трудиться населения количеству рабочих мест, но за вычетом так называемой естественной безработицы.

Естественная безработица - это сумма структурной и фрикционной безработицы. С позиции неоклассической теории, признающей действительными только рыночные силы, возможность ликвидировать безработицу фактически отрицается. Более того, неполная занятость многими экономистами признается необходимой для обеспечения гибкости экономики (для быстрого ее роста за счет резервов рабочей силы). Сказывается также мнение о пользе безработицы для поддержания строгой трудовой дисциплины. **(вопр 9)**

5.3.3 Экономические издержки безработицы. Закон Оукена

Известный исследователь макроэкономики Артур Оукен (США) математически выразил отношение между уровнем безработицы и так называемым отставанием - невыпущенной или безвозвратно потерянной продукцией. Такое отношение, подумавшее название закона Оукена, показывает: если фактический уровень безработицы превышает ее естественный уровень

на 1 %, то отставание объема валового национального продукта составляет 2,5 %. Это позволяет вычислить потери продукции, связанные с безработицей.

По признанию западных экономистов, безработица сегодня - центральная проблема стран с развитой рыночной экономикой. Экономические потери периода массовой безработицы значительно больше, нежели потери, связанные, например, с монополизацией. В 70-80-е годы в США они составили 1 трлн.долларов. К тому же потеря работы - это психологический стресс, уступающий по уровню только вызванному смертью ближайшего родственника или заключению в тюрьму. Американские исследователи установили, что 1 год безработицы отнимает у человека 5 лет жизни. Не трудно также понять, какую потенциальную опасность для общества представляет лишившийся работы человек, брошенный на произвол судьбы. Известны и тяжелые социальные последствия безработицы: рост наркомании, преступности и увеличение количества самоубийств. (**вопр. 8**)

Признание "естественной нормы безработицы" сняло с правительств западных стран часть ответственности за кризис занятости. Но это не освободило государство от необходимости проводить политику занятости.

Смысл этой формулы выражает так называемый **закон Оукена**: если циклическая безработица увеличивается на 1%, то фактический ВВП *отстает* от потенциального на y %.

Как показывают наблюдения, параметр Оукена различен для разных стран. В 1960-е гг. в США, по расчетам самого Оукена, когда уровень естественной безработицы составлял 4%, параметр y был равен 3%. Это значит, что каждый процент циклической безработицы уменьшал фактический объем ВВП на 3% по сравнению с ВВП при полной занятости.

Допустим, естественный уровень безработицы u^* составляет 6%, а фактический u — 9,5%. В этом случае отставание фактического ВВП от потенциального составит: $(9,5 - 6) \times 3 = 10,5\%$. Зная объем ВВП, получим абсолютное недопроизводство ВВП от безработицы. Если, например, ВВП составляет 500 млрд. долл., то его недопроизводство будет равно 52,5 млрд. долл. ($500 \text{ млрд.} \times 0,105$). Таковы будут экономические потери общества от безработицы.

Из закона Оукена также следует, что если в период спада производство сокращается на 3%, то это увеличивает циклическую безработицу на 1%. Кроме того, закон утверждает, что ежегодный прирост реального ВВП должен составлять 3%, чтобы безработица осталась на прежнем уровне, так как примерно таким темпом ежегодно возрастает численность рабочей силы.

Что касается **российской экономики**, то можно предположить, что в настоящее время коэффициент Оукена здесь составляет немногим более 5%. Дело в том, что падение ВВП в России в 1990-е гг. составило около 50%, а уровень безработицы — 9,3%.

В первой половине 1990-х гг. коэффициент Оукена был еще выше — 10, так как за это время производство сократилось на 40%, а безработица увеличилась лишь на 4%. Почему же в России не росла безработица на фоне

столь стремительного спада? Иначе говоря, почему таким высоким оказался коэффициент Оукена? Объяснение следует искать, во-первых, в том, что в России в первые годы реформ, сопровождавшихся спадом, сокращались не рабочие места как таковые, а вакансии; во-вторых, в проведении мягкой денежно-кредитной политики, направленной на поддержание предприятий и их работников, на сохранение выплат заработной платы, несмотря на падение производства, и т. п.; в-третьих, в сохранении коллективно группового характера собственности, утвердившегося в ходе ваучерной приватизации.

Известно, что в процессе ваучеризации победил так называемый второй вариант приватизации, по которому собственность на средства производства переходила в руки трудовых коллективов.

Анализ форм безработицы показывает, что безработицу на естественном уровне следует рассматривать как положительное явление в экономике, в то время как циклическую безработицу — как крайне негативное явление. Циклическая безработица ведет к снижению благосостояния общества.

Период	Средний уровень безработицы, %	Потери ВВП	
		в млрд. долл. в ценах 1987 г.	в % от среднего ВВП за период
Великая депрессия (1929 — 1933 гг.)	18,2	2850	38,5
"Вялые" 50-е (1954 — 1960 гг.)	5,2	46	0,3
Застойные 70-е и 80-е (1975 — 1984 гг.)	7,7	1354	3,6

Таблица 5.3.7 Экономические издержки безработицы в США

Термин "гистерезис" позаимствован экономистами у физиков. Гистерезис имеет место, когда переменная подвергается временному внешнему воздействию и не возвращается к исходному значению даже после того, как внешнего воздействия уже не существует. Применительно к безработице гистерезис означает, что если уровень безработицы повышается, то он может и не вернуться к исходному значению даже после прекращения действия вызвавших его факторов. В этом случае будет наблюдаться рост естественной безработицы.

Безработица возникает по разным **причинам**, в зависимости от которых ее можно разделить на несколько групп:

- а) вызванную избытком народонаселения (мальтузианство);
- б) обусловленную ростом органического строения капитала (марксизм);
- в) связанную с нежеланием работать за низкую заработную плату (неоклассики);

г) обусловленную недостаточностью совокупного спроса (кейнсианцы).

В современных условиях для объяснения безработицы чаще всего используется кейнсианская модель безработицы.

В неоклассической модели безработица определяется через функцию спроса на рабочую силу и функцию ее предложения, где в качестве цены труда выступает *реальная* заработная плата. Модель показывает, что все желающие работать могут найти работу при сложившейся на рынке ставке заработной платы. А это значит, что механизм рыночной экономики способен использовать все трудовые ресурсы и обеспечить *полную занятость*, но лишь при рыночном уровне заработной платы. Однако если рабочие не согласны трудиться за предлагаемую плату или если профсоюзы будут требовать ее повышения выше рыночного уровня, предприниматели не смогут удовлетворить их желания, поскольку спрос на труд определяется его предельной производительностью. Следовательно, в неоклассической модели безработица носит сугубо *добровольный* характер, поскольку означает сознательный отказ работников от продажи труда за низкую заработную плату.

В Кейнсианской модели безработица выглядит как *форма макроэкономической нестабильности* и непосредственно вытекает из нехватки совокупного спроса на товары и услуги, вследствие чего фирмы сокращают

спрос на рабочую силу (и другие факторы производства). Используя равновесный анализ, Дж. Кейнс показал, что *предложение труда* опреде-

ляется величиной *номинальной*, а не реальной заработной платы, как полагали неоклассики. *Спрос же на труд* является функцией *реальной* заработной платы, которая изменяется при изменении уровня цен. При возросших ценах будет куплено меньше товаров и услуг, что приведет к снижению их выпуска, а значит, к увольнению части работников. Следовательно, в кейнсианской модели уровень занятости зависит не столько от работников, сколько от предпринимателей, предъявляющих спрос на труд, который определяется *не ценой труда, а величиной эффективного спроса на товары и услуги*. Исходя из этого, кейнсианцы делают вывод о *вынужденном* (недобровольном) характере безработицы в рыночном

5.3.4 Инфляция и безработица: кривая Филлипса

Рассмотрим на примере **кривой Филлипса** последствия сокращения безработицы ниже естественного уровня. Новозеландский экономист О. Филлипс установил обратную зависимость между безработицей *и* и инфляцией *п*. На графике эта зависимость принимает форму кривой, выпуклой к началу координат.

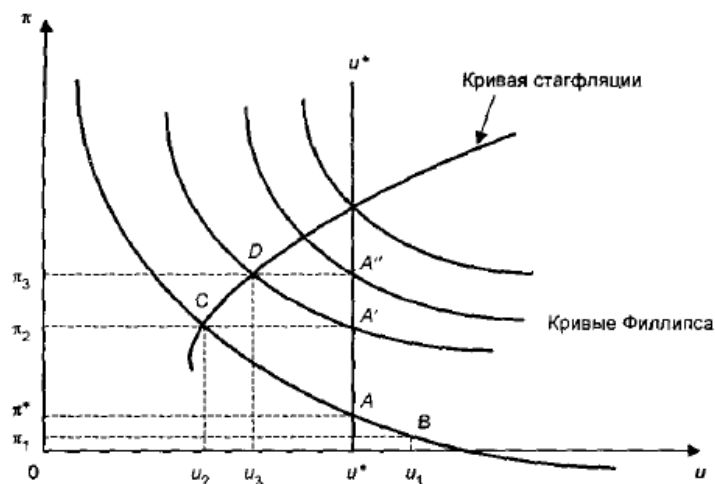


Рисунок 5.3.27 Кривая Филлипса

Кривая Филлипса показывает, что при повышении спроса на рабочую силу и сокращении безработицы уровень цен в экономике повышается.

Таким образом, она дает упрощенную однофакторную модель инфляции, определяя ее как функцию безработицы. Кривая Филлипса показывает, что безработица ограничивает возможности роста заработной платы, а следовательно, издержек, которые влияют на уровень цен.

Многими экономистами кривая Филлипса рассматривалась в 60-е гг. как идеальное средство выбора альтернативных вариантов между инфляцией и безработицей. Однако монетаристы во главе с М. Фридменом пришли к выводу, что кривая Филлипса достоверно описывает связь между инфляцией и безработицей только в коротком периоде, когда сокращение безработицы невозможно без роста инфляции. В длительном же периоде кривая Филлипса трансформируется в **кривую стагфляции**, показывающую одновременный рост инфляции и безработицы.

Допустим, что естественный уровень безработицы в экономике изображает линия u^*u^* . Этому уровню на кривой Филлипса соответствует точка А, а значит, ожидаемая инфляция π^* . Предположим далее, что фактическая безработица выше естественной нормы и составляет m . При такой безработице инфляция будет на достаточно низком уровне π_1 . Для сокращения потерь в экономике государство сокращает безработицу сначала до u_1 , а затем до u_2 (путем увеличения предложения денег, расширения инвестиций и т. д.). За это приходится расплачиваться ростом уровня цен до π_2 . Сложившуюся ситуацию отразит на кривой Филлипса точка С. Однако на этом процесс не заканчивается. Через некоторое время профсоюзы потребуют провести индексацию заработной платы, в ответ на что предприниматели сократят часть рабочих (в целях недопущения роста издержек). Безработица вернется к своему естественному уровню, и кривая Филлипса сдвинется вправо, проходя через точку А'.

Если государство предпримет новые шаги по сокращению безработицы до уровня u_3 , то уровень инфляции уже составит π_3 . На кривой Филлипса комбинации u_3, π_3 будет соответствовать точка D. После индексации

заработной платы и сокращения занятости до u^* кривая Филлипса снова сдвинется вправо и пройдет через точку А". Дальнейшие подобные действия государства будут вызывать аналогичные последствия: за каждой попыткой сократить безработицу будет следовать рост цен и возвращение безработицы к естественной норме 1.

Таким образом, мы видим, что законы экономики оказываются сильнее желания и воли государства. Своими действиями государство провоцирует не только рост цен, но и повышение безработицы, попадая в результате в порочный круг стагфляции (кривая, проходящая через точки С, О и далее). Это значит, что борьба с безработицей за счет инфляции не может дать желаемых результатов, и об этом свидетельствует как российский опыт 90-х гг., так и мировая практика. Если государство будет стремиться как можно больше сократить уровень безработицы, то вслед за инфляцией ухудшится состояние платежного баланса, упадет конкуренция, замедлятся темпы экономического роста. В конечном счете все это постепенно сведет на нет и сами усилия по борьбе с безработицей. Поэтому при проведении подобного политического решения государство должно особенно тщательно взвешивать все "за" и "против" своих действий. Опыт большинства западноевропейских стран показывает, что все правительства независимо от их партийной принадлежности при попытке снизить уровень безработицы ниже 5% испытывали впоследствии большие трудности.

Отсюда следует, что государственная политика в области занятости должна строиться исходя прежде всего из определения типа безработицы: государство должно бороться не с любой безработицей, а лишь с циклической.

Далее, при выработке конкретных приемов по сокращению безработицы и увеличению занятости допустимо использование любых инфляционно безопасных методов:

- а) снижение налоговых ставок на бизнес;
 - б) совершенствование системы информации о свободных рабочих местах;
 - в) создание и улучшение деятельности бирж труда;
- Ф. Хайск считал, что при новом уровне цен безработица растет даже выше естественного уровня.
- г) развитие системы переподготовки кадров;
 - д) создание условий для развития малого и среднего бизнеса;
 - е) разработка особых целевых программ трудоустройства молодежи, женщин и работников реструктурируемых отраслей.

5.3.5 Условия занятости. Политика занятости. Социально-экономические издержки безработицы

Неполная занятость человеческого фактора производства наносит ущерб производственному потенциалу страны. Впрочем, он теперь подсчитывается несколько иначе по сравнению с тем определением, которое было дано в 1-й

теме. Производственный потенциал - это реальный объем валового национального продукта, который экономика в состоянии произвести при относительно полном использовании ресурсов (с учетом естественного уровня безработицы). Если безработица растет сверх ее естественного уровня, то это вызывает большие экономические и социальные потери.

Рынок рабочей силы — специфический сектор экономики. Он отличается от всех рынков тем, что на нем перемещаются не товары из пластмассы, дерева или металла, а живые люди. Поэтому его регулирование имеет огромное социально-экономическое и политическое значение и составляет особую заботу государства. Однако задача государства — не обеспечить каждого желающего работой, так как это увеличивает инфляцию, а *удержать безработицу на естественном уровне*, что и означает достижение полной занятости.

Политика занятости

Существуют разные **способы борьбы с безработицей**. Можно использовать политику стимулирования инвестиций, особенно в малый и средний

бизнес, можно увеличить государственные расходы или содействовать росту потребительских расходов. Однако все эти шаги принесут пользу лишь при снижении безработицы до уровня естественной нормы. Дальнейшее увеличение занятости обернется сначала ростом уровня цен, а затем воз-

вращением безработицы к уровню естественной безработицы, т. е. *стагфляции*. Впоследствии ухудшатся и макроэкономические показатели, что сведет на нет все усилия по борьбе с безработицей. Поэтому государственная политика в области занятости должна строиться прежде всего на учете *типа безработицы*, а также на принятии мер по борьбе *лишь с* циклической безработицей, которые, в свою очередь, не должны провоцировать ускорение инфляции.

В странах Запада за последние 30 с лишним лет действует система социальных амортизаторов (защитных устройств), которые государство применяет для обеспечения экономической безопасности трудящихся. В эту систему входят специальные меры по защите наемных работников от безработицы и обеспечению их права на труд.

Первым элементом такой системы является регулирование занятости. Государство предпринимает следующие действия:

- сокращает законодательно установленную продолжительность рабочего дня и рабочей недели в период массовой безработицы;
- рекомендует проводить на предприятиях "разделение рабочих мест" между работниками (для увеличения занятости);
- досрочно увольняет на пенсию работников государственного сектора экономики, которые не дослужили до пенсии 2-3 года;
- создает новые рабочие места и организует общественные работы (в области инфраструктуры - для постройки высококачественных дорог и т.п.), особенно для хронически безработных и молодежи;

- сокращает предложение рабочей силы на рынке труда: ограничивает иммиграцию (въезд в страну) желающих работать и стимулирует репатриацию (возвращение на родину) иностранных рабочих и др.

Другим элементом системы социальных амортизаторов служат биржи труда, созданные еще в первой половине XIX в. Биржи труда - учреждения, которые посредничают между предпринимателями и рабочими при трудовом найме. В современных условиях эти учреждения являются, как правило, государственными. Они занимаются учетом и трудоустройством безработных, содействуют желающим переменить работу, изучают состояние рынка рабочей силы и предоставляют информацию о нем, помогают профессиональной ориентации молодежи. Однако направление на работу, выданное биржами труда, не является обязательным для предпринимателей, которые часто предпочитают нанимать на работу через собственные отделы кадров. Отказ от работы, предложенной биржей труда, обычно влечет за собой лишение пособия по безработице.

Следующим элементом системы экономической безопасности трудящихся являются фонды страхования по безработице, оказывающие потерявшим работу материальную помощь. Эти фонды образуются в значительной мере за счет вычетов из заработной платы работающих. В связи со многими ограничениями фондами страхования по безработице может пользоваться меньше половины безработных.

При законодательном определении размеров пособий по безработице и продолжительности их выплат возникают серьезные проблемы. Одна из них состоит в том, чтобы правильно определить, на каком уровне установить пособие безработному. Здесь могут быть допущены крайние случаи. Чем выше такое пособие (по сравнению с наибольшим размером заработной платы), тем меньше стимул искать новую работу. Однако чем меньше величина пособия, тем больше у безработных лишений и страданий, которых нет их собственной вины. Выход состоит, очевидно, в том, чтобы найти компромисс между поддержанием стимула к поиску нового места труда и избавлением людей от жестокой экономической нужды.

Не менее сложной является и другая проблема: на какой срок изготавливать выплату пособий по безработице? Чем короче время получения материальной помощи, тем меньше возможностей у безработного найти новую работу (особенно при структурной безработице) или приобрести иную профессию. Вместе с тем, чем длительнее срок выплаты пособий по безработице, тем менее активно человек стремится сменить профессию и ищет другую работу. По-видимому, срок материальной помощи должен быть достаточным для того, чтобы безработный вышел из своего кризисного состояния.

В Российской Федерации в соответствии с законом "О занятости населения" (от 19 апреля 1991 г.) создана определенная система социальной защиты от безработицы. Она включает следующие меры:

- образован Государственный фонд занятости (страховой тариф взносов в этот фонд для всех предприятий составляет 2 % к начисленной оплате труда);

- установлен период выплаты пособий - 12 месяцев;

- гражданам, работавшим сравнительно продолжительный срок, устанавливается пособие по безработице в следующих размерах (по отношению к средней зарплате за последние 2 месяца по последнему месту работы): первые 3 месяца - 75 %, следующие 4 месяца - 60 %, в дальнейшем - 45 %;

- лицам, ищущим работу впервые, выплачивается пособие в размере минимальной месячной оплаты труда;

- после истечения срока выплаты пособия по безработице оказываются разные виды материальной помощи безработным и членам их семей, находящимся на иждивении (единовременные денежные выплаты, дотации за пользование жильем, коммунальными услугами, общественным транспортом, услугами здравоохранения и общественного питания).

Государство гарантирует безработным бесплатное обучение новой профессии (специальности) и повышение квалификации, что делается по направлению службы занятости.

Вопросы для самопроверки

1. Дайте определение экономической категории: «безработный».
2. Как рассчитывается уровень безработицы?
3. Какие виды безработицы Вы знаете? Каковы причины?
4. Что определяет кривая Филипса?
5. Опишите закон А.Оукена. Какую зависимость он показывает?
6. Назовите методы воздействия государства на уровень безработицы.
7. Дайте определение понятию «Экономически активное население» и укажите формулу по которой рассчитывается уровень экономической активности населения?
8. В чем выражаются социально-экономические последствия безработицы?
9. В чем суть понятия Естественная безработица?
10. Назовите основные меры по социальной защите от безработицы в соответствии с законом РФ "О занятости населения"?

Тесты

1. При подсчете уровня безработицы к безработным относят:

- а) детей;
- б) только людей, достигших 18 лет и старше;
- в) домохозяек;
- г) людей, получающих пособие по безработице.

2. Уровень безработицы рассчитывается как процентное отношение количества:

- а) неработающих к числу работающих;
- б) неработающих к численности рабочей силы;
- в) безработных к численности рабочей силы;
- г) безработных к численности занятых.

3. Человек, который не работает и занимается домашним хозяйством, относится к категории:

- а) безработных;
- б) не включаемых в численность рабочей силы;
- в) занятых;
- г) отчаявшихся найти работу.

4. Потерявший работу из-за спада в экономике попадает в категорию:

- а) фрикционных безработных;
- б) циклических безработных;
- в) структурных безработных;
- г) добровольных безработных.

5. Работник, уволившийся добровольно, ищущий, но еще не нашедший работу, попадает в категорию:

- а) фрикционных безработных;
- б) структурных безработных;
- в) циклических безработных;
- г) не включаемых в численность рабочей силы;
- д) относящихся к неполно занятым.

6. Отраслевые сдвиги в экономике увеличивают:

- а) фрикционную безработицу;
- б) структурную безработицу;
- в) скрытую безработицу;
- г) циклическую безработицу;

7. Закон Оукена описывает соотношение между:

- а) уровнем фактической безработицы и процентным отклонением фактического ВВП от потенциального;
- б) уровнем естественной безработицы и процентным отклонением фактического ВВП от потенциального;
- в) уровнем циклической безработицы и процентным отклонением фактического ВВП от потенциального;
- г) уровнем фрикционной безработицы и процентным отклонением фактического ВВП от потенциального;

8. В соответствии с законом Оукена, если уровень безработицы растет на 1% в течение года, рост реального ВВП составит приблизительно:

- а) 5%;
- б) 3,5%;
- в) 1%;
- г) 0,5%.

9. Если домохозяйка начинает искать работу, то уровень безработицы:

- а) снижается;
- б) повышается;
- в) остается без изменений;
- г) определенно сказать нельзя.

10. Если численность безработных составляет 12 млн. чел., а уровень безработицы – 8%, то численность занятых равна:

- а. 96 млн. чел.
- б. 138млн. чел.
- в. 120 млн. чел.
- г. 150 млн. чел.

Глоссарий

1. Безработный - это человек, который хочет работать, может работать, но не имеет рабочего места.

2. Занятость - это деятельность граждан, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству Российской Федерации и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход.

3. Экономически неактивное население - жители страны, которые не входят в состав рабочей силы.

4. Экономически активное население (в западной экономической литературе - "совокупная рабочая сила общества") - часть трудоспособных граждан, которая предлагает рабочую силу для производства товаров и услуг.

5. Фрикционная безработица - безработица, связанная с временными затруднениями в трудоустройстве - ожиданием работы людьми, которые стремятся сменить место работы или профессию.

6. Технологическая (структурная) безработица - безработица связанная с внедрением малолюдной и безлюдной технологии, основанной на электронной технике.

7. Закон Оукена - если циклическая безработица увеличивается на 1%, то фактический ВВП отстает от потенциального на y %.

8. Биржи труда - учреждения, которые посредничают между предпринимателями и рабочими при трудовом найме.

9. Кривая стагфляции - кривая Филлипса, показывающая одновременный рост инфляции и безработицы.

10. Кривая Филлипса – кривая показывающая, что при повышении спроса на рабочую силу и сокращении безработицы уровень цен в экономике повышается.

МОДУЛЬ 3

Тема 6.1 Макроэкономическое регулирование: цели и инструменты

6.1.1 Сущность, понятие и цели макроэкономической политики государства

6.1.2 Субъекты и объекты макроэкономической политики

6.1.3 Методы государственного регулирования экономики: административные и экономические (прямые и косвенные – бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политика)

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

6.1.1 Сущность, понятие и цели макроэкономической политики государства

Макроэкономика – раздел экономической теории, изучающий законы функционирования национальной экономики как единого целого, целостной экономической системы, совокупность экономических явлений.

Макроэкономика – это часть экономической теории, которая изучает национальное хозяйство как единое целое, формирует цели экономической политики и определяет инструменты, необходимые для ее реализации.

Приставка макро- большой, означает, что макроэкономика изучает такие крупномасштабные явления как безработица, инфляция, платежный баланс, деловой цикл, экономический рост, валютный курс и т.д.

Особенностью макроэкономики является то, что она основана на методе агрегирования, т.е. использования суммарных величин. Другой важной особенностью макроэкономики является невозможность получения во многих случаях однозначного результата при проверке теорий или гипотез. Это вызвано тем, что предмет исследования макроэкономики – национальное хозяйство – это самый сложный организм, постоянно развивающийся и изменяющийся. Поэтому приходится использовать упрощенные описания экономики – модели, чтобы на них проверять различные теории и гипотезы. Трудности проверки различных макроэкономических теорий порождают трудности выбора правильной макроэкономической политики. Другими словами, макроэкономика, в отличие, скажем, от математики или физики – это наука, лишь предоставляющая аналитические инструменты для решения проблем, но не дающая стопроцентных готовых рецептов.

Целями макроэкономики являются экономический рост, стабильность цен, полная занятость, внешнеэкономический баланс, социальная справедливость и др.

Национальная экономика – совокупность экономических субъектов и связей между ними, характеризующаяся хозяйственной целостностью, общностью в определённых пространственных и временных рамках.

Основные признаки: 1) тесные экономические связи между хозяйствующими субъектами страны на основе разделения труда; 2) единая экономическая среда (единое хозяйственное законодательство; единая денежная система; общая финансовая система); 3) общий экономический центр, контролирующий и корректирующий деятельность хозяйствующих субъектов; 4) общая система экономической защиты.

Впервые термин был употреблён Рагнар Фришем в 1934 г. Основателем современной макроэкономической теории считается Джон Мейнард Кейнс (1936 г. выход книги «Общая теория занятости, процента и денег»).

Макроэкономика исследует результаты и последствия совместной экономической деятельности всех участников национального хозяйства одновременно. Эти результаты отображаются с помощью макроэкономических показателей функционирования экономики: национальный доход, уровень безработицы, уровень цен и темп инфляции, состояние государственного бюджета и платежного баланса страны, темпы экономического роста.

Перечисленные макроэкономические показатели важны для всех слоев населения, так как текущие доходы людей зависят от уровня национального дохода и занятости, ценность семейного имущества напрямую связана с темпом инфляции и тому подобное.

Макроэкономика не только решает задачу объяснения сути исследуемых явлений и прогноза их развития, но и выявляет возможности людей влиять на ход событий. Поэтому она оказывает активное воздействие на экономическую политику правительства.

Для понимания предмета исследования макроэкономики важно различать: 1) макроэкономический анализ **ex post** – оценка экономическими субъектами приобретённого опыта, фактические оценки, оценки прошлого (национальное счетоводство);

2) анализ **ex ante** - макроэкономика в собственном смысле этого слова (прогнозные ожидания экономических субъектов).

Анализ **ex ante** представляет собой прогнозное моделирование экономических явлений и процессов на основе определенных теоретических концепций.

В макроэкономике рассматривают три основные концепции формирования ожиданий:

- концепция **статистических ожиданий** (экономические субъекты в будущем ожидают то, с чем столкнулись в прошлом);

- концепция **адаптивных ожиданий** (экономические субъекты корректируют свои ожидания с учётом ошибок допущенных в прошлом);

- концепция **рациональных ожиданий** (прогнозы экономических субъектов на будущее складываются как оптимальный результат переработки всей имеющейся в их распоряжении информации, в том числе и по проводимой правительством политике).

Цель *ex ante* анализа - определить, какие факторы и каким образом влияют на будущие значения макроэкономических параметров. Поэтому макроэкономика исследует планы хозяйственных субъектов, возможности их совместного осуществления и ожидаемые последствия их реализации.

Основными методами макроэкономики являются:

Абстрагирование (в макроэкономике) - отказ от анализа индивидуальных характеристик и малозначительных агрегативных показателей.

Агрегирование - построение сводных показателей, описывающих всю экономику. При макроэкономическом исследовании *агрегированию подвергаются рынки, физические и юридические лица, характер их поведения в хозяйственной жизни.*

Издержками агрегирования являются частичная потеря информации и повышение уровня абстракции экономических исследований. Однако облегчается выявление сути сложнейших народнохозяйственных процессов.

В результате макроэкономического агрегирования **функционирование национальной экономики** представляется в виде хозяйственной деятельности **четырёх субъектов** (домашние хозяйства, предпринимательство, государство, заграница), взаимодействующих между собой на **четырёх агрегированных рынках** (рынок благ, рынок труда, рынок ценных бумаг, денежный рынок).

Вербальное и математическое моделирование - упрощение экономической действительности до обозримого числа наиболее существенных макроэкономических взаимосвязей, которые можно описать логическими и математическими формулами. Данные модели являются основным инструментом анализа и прогнозирования.

Модель исследуемого объекта, как правило, включает в себя две группы элементов (параметров): 1) **экзогенные** (определяемые вне модели), то есть известные к моменту построения модели параметры; 2) **эндогенные** (определяемые внутри модели) неизвестные параметры, которые надо определить из анализа (решения) модели.

Построить модель функционирования некоторой системы - значит отыскать функцию, связывающую неизвестные и известные параметры модели.

Как правило, в макроэкономических моделях в качестве экзогенных параметров задаются технология производства и характер поведения экономических субъектов на каждом из рынков. В качестве эндогенных, получаемых из решения модели показателей выступают величина реального национального дохода, уровень занятости, ставка реальной зарплаты, реальная ставка процента и уровень цен.

Все макроэкономические параметры делятся на две группы:

Потоки - переменные, рассматривающиеся за определенный период времени, например, за год (инвестиции, состояние государственного бюджета (профицит или дефицит), экспорт и импорт, валовой внутренний продукт);

Запасы - показатели, определяющие количество на данный момент времени (размеры богатств, количество безработных, государственный долг). *Изменение величины запаса за период, принимаемый за единицу времени, есть величина потока.*

При построении макроэкономических моделей обычно используют четыре типа функциональных уравнений:

- **поведенческие функции**, выражают сложившиеся в обществе предпочтения. Например, функции потребления $C=C(y)$ и сбережения $S=S(y)$, выражающие закономерность распределения домашними хозяйствами своего дохода (Y_d) между потреблением (C) и сбережением (S);

- **технологические функции**, характеризуют технические зависимости в экономике. Например, производственная функция $Y=f(K^{\alpha}L^{\beta})$, показывающая связь между объемом и факторами производства.

- **институциональные функции**, представляют институционально устанавливаемые зависимости между параметрами модели. Например, сумма налоговых поступлений (T) есть функция от дохода (y) и установленной неким институтом налоговой ставки (T_y): $T = T_y * y$.

- **дефиниционные функции**, отражают содержание или структуру изучаемого явления или процесса (выражают зависимости, вытекающие из вербального определения экономических явлений). Например, под

совокупным спросом на рынке благ (Y^D) подразумеваются суммарный потребительский спрос домашних хозяйств (C), инвестиционный спрос предпринимательского сектора (I), спрос государства (G) и спрос за границы (ZE). Это определение можно представить в виде основного макроэкономического тождества: $Y^D = C + I + G + ZE$.

6.1.2 Субъекты и объекты макроэкономической политики

Выявление наиболее типичных черт поведения экономических агентов и наиболее существенных закономерностей функционирования экономических рынков позволяет агрегировать макроэкономические взаимосвязи, то есть исследовать закономерности поведения макроэкономических агентов на макроэкономических рынках.

Это делается с помощью построения **схемы кругооборота продукта, расходов и доходов** (модель круговых потоков).

Макроэкономический взгляд на национальное хозяйство различает в нем только четыре агрегированных макроэкономических субъекта. Каждый из этих секторов - агрегатов представляет собой совокупность реальных хозяйственных субъектов.

Сектор домашних хозяйств - все частные хозяйственные ячейки внутри страны, деятельность которых направлена на удовлетворение собственных потребностей. Являются собственниками всех средств производства, находящихся в частной собственности. Проявляют три вида экономической активности: **предлагают факторы производства, потребляют часть получаемого дохода и сберегают другую его часть**.

Предпринимательский сектор - совокупность всех фирм, зарегистрированных внутри страны. Проявляют три вида экономической деятельности: **предъявляют спрос на факторы производства, предлагают благ и инвестируют**.

Государственный сектор - все государственные институты и учреждения, Центральный банк страны. Государство производит общественные блага, несёт государственные расходы, осуществляет выплаты домашним хозяйствам (пенсии, пособия иные трансферты) и предпринимательскому сектору (дотации, субсидии, субвенции). Центральный банк формирует предложение денег. Проявляет три вида экономической активности: **закупка благ, взимание налогов и предложение денег**.

Сектор за граница - все экономические субъекты, имеющие постоянное местонахождение за пределами данной страны, а также иностранные государственные институты. Воздействие за границы на отечественную экономику осуществляется через **взаимный обмен товарами, услугами, капиталом и национальными валютами**.

Кроме этих специфических видов экономической активности каждый из перечисленных макроэкономических субъектов взаимодействует с другими через *кредитование и заимствование*.

Схема взаимосвязей между макроэкономическими субъектами (рисунок 6.1.28), представлена основными потоками: входящие («притоки») и исходящие («оттоки») стрелки в каждой из фигур соответствуют **бюджетному уравнению макроэкономических субъектов**: Объектами макроанализа, или по-другому, секторами экономики, являются:

1) предприятия (фирмы), основная функция которых – это производство товаров и оказание услуг с целью получения прибыли; $Y + Z = C + I + G + E$;

2) домашние хозяйства, т.е. семейные ячейки, основной функцией которых является потребление; $Y = C + T + S$;

3) государственные учреждения разных уровней, функция которых – обеспечение общественных потребностей и перераспределение части ресурсов; $G = T + (G - T)$;

4) заграница, (остальной мир) – это хозяйственные агенты за пределами данной страны, деятельность которых связана с производством и распределением товаров или услуг, созданных данной страной (то, что находится за пределами национального хозяйства); $Z = E + (Z - E)$.

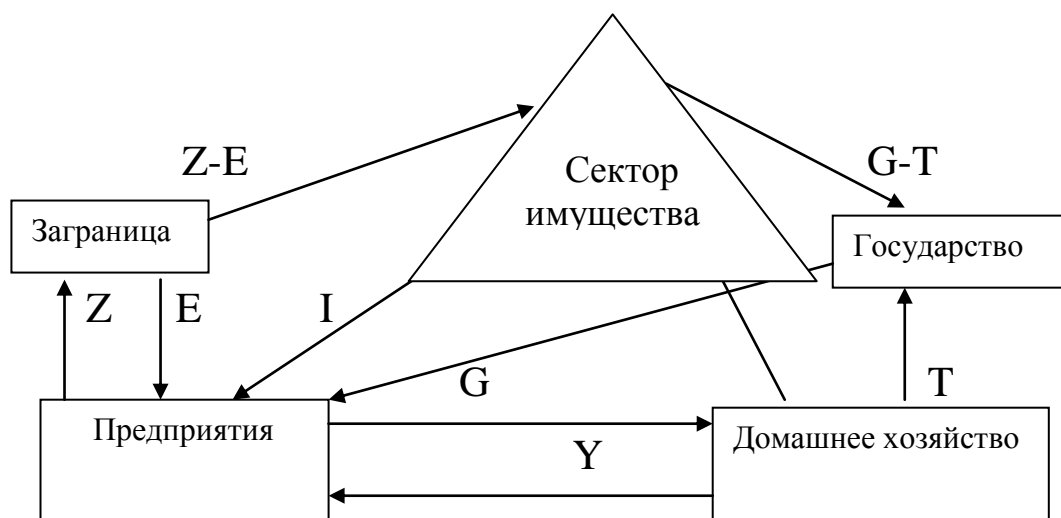


Рисунок 6.1.28 Схематическое представление макроэкономического кругооборота

Координация краткосрочных и долгосрочных целей, выбор инструментов и разработка альтернативных стратегий фискальной и монетарной политики являются объектом исследования макроэкономики.

6.1.3 Методы государственного регулирования экономики: административные и экономические (прямые и косвенные – бюджетно-налоговая и денежно-кредитная политика)

Государственное регулирование рыночной экономики – система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых государственными органами для достижения основных макроэкономических целей.

Методы государственного регулирования:

1) административные: базируются на силе государственной власти и включают меры запрета, разрешения, принуждения и убеждения, они ограничивают свободу экономического выбора. Основаны на соответствующем законодательстве - о собственности, сделках, договорах и обязательствах, защите потребителей, труде и социальной защищенности, охране природы, налогах, ограничении монополистической деятельности и т.п.

2) экономические: предусматривают сохранение свободы выбора, они предполагают воздействие государства на экономические интересы хозяйствующих субъектов, создание у них материальной заинтересованности в выборе такой линии поведения, которая способствует проводимой государственной политике.

Экономические методы делятся на:

1) прямые, к которым относится деятельность государственного сектора - совокупности предприятий, учреждений и других организаций, принадлежащих полностью или частично государству. *Государственное предпринимательство* (производство, закупки, продажи товаров, инвестиции), оказывает большое влияние на развитие частного сектора и экономики в целом;

2) косвенные, к которым относятся: бюджетно-налоговая (фискальная) политика - маневрирование доходами и расходами бюджета и денежно-кредитная (монетарная) политика - регулирование количества денег в обращении в целях воздействия на экономику. *Государственное программирование* – высшая форма государственного регулирования, предполагающая комплексное использование всех методов государственного регулирования для достижения определенных экономических целей. Отличие программ, разрабатываемых в условиях рыночной экономики, от планов, принимавшихся в административно-командной (плановой) экономике и носивших директивный характер, состоит в их рекомендательно-индикативном (пожелательном) характере.

Денежно – кредитная политика государства (монетарная) – целенаправленные действия государства (ЦБ) по регулированию количества денег в обращении.

Бюджетно-налоговая политика государства (фискальная) – бюджетно-налоговая политика, основанная на маневрировании налогами и правительственными расходами в целях воздействия на экономику. Механизм фискальной политики основан на том, что изменение налоговых изъятий и объема государственных расходов влияет на совокупный спрос, следовательно, на величину ВВП, занятость и цены.

Субъектами экономической политики являются носители, выразители и исполнители хозяйственных интересов. Носители хоз. интересов – это социальные группы, отличающиеся друг от друга по различным признакам и, обладающие сходными интересами, обусловленные их социально-экономическим положением, принадлежностью к региону, виду деятельности. Выразители хоз. интересов – объединения носителей хоз. интересов (профсоюзы, союзы производителей или потребителей, торговые палаты, партии). Исполнители хоз. интересов – являются органы трех ветвей власти и национальный банк.

Объекты государственного регулирования – это сферы, отрасли, регионы, ситуации, явления и социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть проблемы, не разрешаемые автоматически или разрешаемые в отдаленном будущем, в то время как снятие этих проблем необходимо для нормального функционирования экономики и поддержания социальной стабильности. Объектами являются: экономический цикл; отраслевая и региональная структура экономики; условия накопления капитала; занятость и цены; денежное обращение; НИОКР; условия конкуренции; состояние окружающей среды; внешнеэкономические связи и т.д.

Инструменты государственного регулирования: 1) лицензирование, регламентация, антимонопольные запреты, квотирование, стандарты, нормативы; 2) государственные заказы, займы, дотации и субсидии; 3) прогнозы, планы, программы; 4) налоги, налоговые льготы, таможенные пошлины, учетная ставка, норматив обязательных резервов, операции на открытом рынке, валютные интервенции и др.

Вопросы для самопроверки

1. Что такое макроэкономика, каков предмет ее исследования?
2. Какова цель изучения макроэкономики?
3. Что такое агрегирование? Какие объекты подвергаются агрегированию в макроэкономическом анализе?
4. Перечислите субъекты макроэкономики? Что представляет объект макроэкономики?
5. Дайте определение понятию государственное регулирование экономики?
6. Каковы основные методы государственного регулирования экономики?
7. Охарактеризуйте основные направления государственного регулирования экономики?
8. Каковы основные цели денежно-кредитной политики?
9. Что представляет собой фискальная (бюджетно-налоговая) политика?

Тесты

1 Понятие «макрэкономика» впервые ввел в научный оборот:

- а) Дж. М. Кейнс;
- б) Р. Фриш;
- в) П. Самуэльсон;
- г) С. Кузнец;

2 Основоположником макрэкономии как науки является:

- а) Дж. М. Кейнс;
- б) А. Маршалл;
- в) А. Смит;
- г) К. Макконнелл;

3 Макрэкономика не изучает проблему:

- а) факторов инфляции;
- б) относительных долей рынка у разных фирм;
- в) влияния роста населения на экономику;
- г) объема импорта и экспорта между странами;

4 Важность изучения макрэкономии состоит в том, что она:

- а) исследует сущность и закономерности экономических процессов;
- б) позволяет прогнозировать развитие экономических процессов;
- в) служит основой для разработки экономической политики;
- г) все ответы верны.

5 Макрэкономика отличается от микроэкономии тем, что она:

- а) использует принцип «при прочих равных условиях»;
- б) не использует гипотез;
- в) оперирует агрегированными понятиями;
- г) использует понятие экономического равновесия;

6 Агрегированным макрэкономическим агентом не является:

- а) фирма;
- б) государство;
- в) банк;
- г) домохозяйство.

7 Национальное богатство страны - это...

а) совокупная рыночная стоимость конечных товаров и услуг, созданных отечественными производителями независимо от их местоположения;

б) золотые запасы государства;

в) стоимость всех запасов, накопленных в данном обществе, включая стоимость природных ресурсов, материальных ценностей, созданных в процессе труда для производства и потребления, нематериальные активы;

г) национальный доход страны.

8 К субъектам государственного регулирования экономики не относят...

а) носителей хозяйственных интересов;

б) выразителей хозяйственных интересов;

в) представителей хозяйственных интересов;

г) исполнителей хозяйственных интересов.

9 Инструменты государственного регулирования классифицируются как....

а) административные и косвенные;

б) экономические и прямые;

в) административные и экономические;

г) экономические и косвенные.

10 Экономические средства ГРЭ подразделяются на средства...

а) лицензионной политики и политики квотирования;

б) протекционистской и либеральной политики;

в) директивной и индикативной политики;

г) денежно-кредитной и бюджетной политики.

Глоссарий

1. Агрегирование - соединение отдельных частных показателей в единый общий показатель (агрегат).

2. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика - предполагает использование возможностей государства взимать налоги, расходовать средства государственного бюджета для регулирования уровня деловой активности, решения различных социальных задач, основной рычаг фискальной политики государства - изменение уровня налоговых ставок в соответствии с целями правительства, проведение фискальной политики - прерогатива законодательных органов власти страны, контролирующая налогообложение и расходование этих средств.

3. Государственное регулирование экономики - система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации системы к изменяющимся условиям.

4. Государственный сектор - все государственные институты и учреждения, Центральный банк страны. Государство производит общественные блага, несёт государственные расходы, осуществляет выплаты домашним хозяйствам (пенсии, пособия и иные трансферты) и предпринимательскому сектору (дотации, субсидии, субвенции). Центральный банк формирует предложение денег. Проявляет три вида экономической активности: закупка благ, взимание налогов и предложение денег.

5. Денежно-кредитная (монетарная) политика - совокупность государственных мероприятий, в области денежно-кредитной системы, основными инструментами которой являются операции на открытом рынке, изменение учетной ставки ссудного процента и нормы обязательных резервов.

6. Макроэкономика - раздел экономической науки, изучающий экономику в целом или ее основные составляющие.

7. Макроэкономические показатели - сводные агрегированные, усредненные по экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста и д.

8. Предпринимательский сектор - совокупность всех фирм, зарегистрированных внутри страны. Проявляют три вида экономической деятельности: предъявляют спрос на факторы производства, предлагают благ и инвестируют.

9. Сектор домашних хозяйств - все частные хозяйственные ячейки внутри страны, деятельность которых направлена на удовлетворение собственных потребностей. Являются собственниками всех средств производства, находящихся в частной собственности. Проявляют три вида экономической активности: предлагают факторы производства, потребляют часть получаемого дохода и сберегают другую его часть.

10. Сектор за граница - все экономические субъекты, имеющие постоянное местонахождение за пределами данной страны, а также иностранные государственные институты. Воздействие за границы на отечественную экономику осуществляется через взаимный обмен товарами, услугами, капиталом и национальными валютами.

Тема 6.2 Государственные финансы и финансовая политика

6.2.1 Финансы как система экономических отношений. Субъекты и объекты финансовых отношений

6.2.2 Структура финансовой системы: государственные финансы, финансы хозяйствующих субъектов, финансы населения

6.2.3 Функции финансовой системы: аллокативная, перераспределительная, стабилизационная

6.2.4 Финансовая политика

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

6.2.1 Финансы как система экономических отношений. Субъекты и объекты финансовых отношений

Исторически финансы были связаны с деятельностью государства. Они сложились как государственные финансы в виде образования и использования государственной казны. Это положение не только сохранилось, но и получило дальнейшее развитие. В современных условиях государство организует финансовую систему и использует ее для управления народным хозяйством страны.

Понятие финансы происходит от французского «finance», что означает наличность. Таковой является валовой внутренний продукт, выраженный в

деньгах. Отсюда финансы можно определить как совокупность всех денежных средств, которыми обладают домашние хозяйства, предприятия и государство. В процессе распределения и перераспределения ВВП и возникают так называемые финансовые отношения.

Финансы – это система экономических отношений, которые возникают между государством, предприятиями и физическими лицами, а так же между отдельными государствами по поводу формирования, распределения и использования фондов денежных средств.

Иными словами, денежные отношения, реализация которых происходит через особые фонды, – это финансовые отношения. Таким образом, финансы – неотъемлемая часть денежных отношений.

Однако не всякие отношения являются финансовыми отношениями. Современные финансы имеют ряд характерных черт:

- денежная форма в отличие от натуральных отношений;
- распределительный характер отношений;
- распределение ВВП и национального дохода через реальные денежные фонды в отличие, например, от ценового механизма распределения.

Термин «финансы» в современной мировой экономической литературе имеет расширенную и суженную трактовку.

В широком смысле финансы представляют собой движение всех видов стоимостных величин в хозяйственном процессе и всех их форм, включая денежно-кредитные. Такая трактовка финансов получила особенно широкое распространение в американской экономической литературе.

В узком смысле термин «финансы» используется лишь применительно к бюджетным проблемам. Данный подход используется в немецкой и российской экономической литературе. Причем в немецкой экономической литературе более четко используют различие между расширенной и суженной трактовкой понятия «финансы».

Итальянский экономист А. Пезенти указывает, что на Западе возникла концепция функциональных финансов, согласно которой деятельность государства должна быть направлена на достижение основной цели государственной экономической политики: «полной занятости без инфляции» (правительство с помощью финансов должно обеспечить поток общих расходов на товары, который необходим для покрытия всей суммы производимых товаров).

При переходе экономики от кризисного к состоянию устойчивого развития направление финансовой политики изменяется. Определяющим условием становится достижение устойчивого общеэкономического равновесного развития.

Субъектами (носителями) финансовых отношений являются государства, предприятия, фирмы, учреждения, организации, отрасли экономики, районы страны и отдельные граждане. Связи, возникающие между ними по поводу формирования и использования фондов денежных средств,

через соответствующие институты выступают в виде финансовых отношений. Эти отношения складываются в виде групп отношений:

- ◆ между государством и местными органами;
- ◆ между государством и предприятиями;
- ◆ между фирмами;
- ◆ между фирмами и банками;
- ◆ между государством и общественными организациями;
- ◆ между государством и населением.

Объекты финансовых отношений. Финансовые отношения охватывают систему платежей в госбюджет и различные фонды государственных организаций; взаимные платежные обязательства, осуществляемые на основе договоров между фирмами; отношения между предприятиями и банками по поводу получения и использования кредитов; отношения между государством и населением, связанные с получением различного рода трансфертных выплат, с реализацией займов, с организацией розыгрышей по лотерейным билетам и т. д.

6.2.2 Структура финансовой системы: государственные финансы, финансы хозяйствующих субъектов, финансы населения

Финансовая система — это совокупность финансовых отношений, связанных с использованием фондов денежных средств через соответствующие финансовые учреждения.

Современная финансовая система имеет свою структуру. Она складывается из централизованных, децентрализованных финансов и финансов домохозяйств.

Централизованные (государственные) финансы — это государственная бюджетная система, государственный кредит, специальные внебюджетные фонды, фонды имущественного и личного страхования. Они используются в качестве инструмента регулирования национальной экономики в целом, осуществления социальной политики.

На уровне микроэкономики выделяются первичные финансы — *финансы хозяйственных субъектов*: предприятий и домашних хозяйств. Финансы предприятий и фирм образуют так называемые децентрализованные финансы. Они составляют основу финансов вообще. Здесь формируется подавляющая часть финансовых ресурсов.

Финансы населения — это личные финансы, т.е. финансовые отношения между физическими лицами.

Принципы построения финансовой системы. В современных условиях наиболее распространенным является принцип фискального («фискал» — казенный, «фискальный» — в интересах казны) федерализма. Такой подход используется и при построении финансовой системы России.

Принципы построения финансовой системы предполагают:

- ◆ экономическую самостоятельность и четкое разграничение функций между отдельными звеньями финансовой системы (федеральный,

республиканский/областной).

◆ Правительство финансирует решение задач общегосударственного значения — оборона, космос, внешнеэкономическая деятельность; местные органы — развитие школ, коммунальных учреждений, организаций общественного порядка и т. д.

◆ Местные бюджеты своими доходами и расходами не входят в государственный бюджет;

◆ формирование бюджета осуществляется на нормативной основе;

◆ взаимодействие между бюджетами различных уровней внутри государства

строится на основе соглашений;

◆ доходная часть бюджетов формируется в основном за счет налогов.

С помощью финансовой системы воспроизводятся все процессы по перераспределению общественного продукта и национального дохода; регулирование финансовой политики осуществляется государством.

6.2.3 Функции финансовой системы: аллокативная, перераспределительная, стабилизационная

Функции финансовой системы. Американский экономист Р. Масгрейв сформулировал три классические функции, выполняемые финансовой системой: аллокация ресурсов; перераспределение доходов; стабилизация экономики.

Функция **аллокации ресурсов** связана с предоставлением обществу определенных благ со стороны государства, которые не может и не желает предоставлять частный сектор: внутренняя и внешняя безопасность (полиция, армия); создание транспортной сети (дороги, освещение); строительство городских инженерных коммуникаций (водопровод, канализация) и т. д. Предоставление такого рода благ предполагает, что часть имеющихся производственных ресурсов будет израсходована иначе, чем это было бы сделано частным сектором, т. е. будет осуществлена аллокация ресурсов.

Целью функции **перераспределения доходов** является корректировка распределения доходов и имущества для достижения большей социальной справедливости. Перераспределение доходов основывается на двух основных правилах. В первых, лица, имеющие повышенный доход, вносят в фонд общества по своей относительным размерам долю, превышающую получаемую ими общественную помощь. Во-вторых, лица с низкими доходами получают от государства больше чем вкладывают в общий финансовый фонд.

Функция **стабилизации экономики** осуществляется путем реализации целевых установок экономической политики, направленной на обеспечение высокой занятости; стабильности цен, постоянного и соразмерного экономического роста.

Кроме указанных финансовая система выполняет более узкие, традиционные функции.

Аккумулятивная функция — осуществление посредством специального экономического механизма концентрации денежных средств, создания материальной основы существования государства и обеспечения его функционирования.

Регулирующая функция выступает в виде стимулирования деятельности хозяйствующих субъектов, направленного на развитие НТП и решение социальных проблем.

Распределительная функция осуществляется путем формирования и использования денежных средств через соответствующие фонды целевого назначения: госбюджет, фонд соцстраха, фонды предприятий, специальные фонды. В результате достигается структурная перестройка народного хозяйства, выполняются различные программы целевого назначения.

Контрольная функция направлена на обеспечение правильности взимания налогов и использования их по целевому назначению.

6.2.4 Финансовая политика

В нашей экономической литературе в широком плане под финансовой политикой было принято понимать единство объективного и субъективного. Объективная сторона заключается в том, что политика строится в соответствии с требованиями экономических закономерностей. Отсюда следует, что успех проведения финансовой политики во многом зависит от познания, выявления экономических закономерностей. Вместе с тем политика всегда субъективна, так как реализуется людьми, их волей и усилиями.

Финансовая политика — это совокупность мероприятий государства по мобилизации финансовых ресурсов, их распределению и использованию на основе финансового законодательства. В этом случае объективные моменты выступают базовыми при построении финансового законодательства; субъективные — это действия людей по мобилизации финансовых ресурсов, их распределению и использованию на реализацию стратегических целей, специализированных программ и на осуществление текущей народнохозяйственной деятельности.

В условиях кризиса финансовая политика, с одной стороны, направлена на остановку спада производства, а также на стимулирование его развития, на концентрацию финансовых ресурсов для их вложения в приоритетные отрасли экономики; с другой — на сдерживание социальных программ, сокращение расходов на оборону и т. д.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение финансов как экономической категории?
2. Назовите субъекты и объекты финансовых отношений?
Какие функции выполняют финансы и в чем их суть?
3. Что представляет собой финансовая система государства?

4. Что такое централизованные (государственные) финансы?
5. Перечислите основные принципы построения финансовой системы?
6. Охарактеризуйте функции финансовой системы?
7. В чем суть аллокативной функции финансовой системы?
8. В чем суть аккумулирующей функции финансовой системы?
9. Что такое финансовая политика государства и каковы ее главные задачи?
10. Дайте определение финансовой политике?

Тесты

1. Назовите основные функции финансовой системы?

- 1) распределительная;
- 2) регулирующая;
- 3) контрольная;
- 4) мотивирующая;
- 5) информационная.

2. Какие из перечисленных функций не относятся к финансовой системе?

- 1) аллокативная, распределительная;
- 2) перераспределительная, регулирующая;
- 3) стабилизационная, контрольная;
- 4) ценообразующая;
- 5) saniрующая.

3. Какие элементы включает в себя финансовая политика государства?

- 1) бюджетная политика;
- 2) налоговая политика;
- 3) ценовая политика;
- 4) социальная политика.

4. Кто осуществляет контроль за использованием федеральных денежных средств?

- 1) Федеральное Казначейство;
- 2) Министерство Финансов РФ;
- 3) Счетная Палата РФ.

5. Финансы – это ...

- а) денежные отношения, связанные с обслуживанием личного потребления;
- б) денежные отношения между отдельными членами общества;
- в) денежные отношения по формированию и использованию фондов денежных средств;
- г) все ответы неверны.

6. Что выступает субъектом финансовых отношений?

а) денежные отношения, связанные с обслуживанием личного потребления;

б) отрасли экономики, районы страны и отдельные граждане;

в) государства, предприятия, фирмы, учреждения, организации;

г) все ответы неверны.

7. Структура финансовой системы:

а) государственные финансы;

б) финансы хозяйствующих субъектов;

в) финансы населения государства;

г) все ответы верны.

8. Совокупность мероприятий государства по мобилизации финансовых ресурсов, их распределению и использованию на основе финансового законодательства – это ...

а) финансовая политика;

б) денежно-кредитная политика;

в) политика валютного регулирования;

г) налоговая политика.

9. Централизованные (государственные) финансы включают в себя:

а) государственную бюджетную систему;

б) государственный кредит;

в) фонды имущественного и личного страхования;

г) все ответы верны.

10. Финансы предприятий и фирм образуют так называемые ... ?

а) децентрализованные финансы;

б) централизованные (государственные) финансы;

в) финансы населения;

г) консолидированные финансы.

Глоссарий

1. Финансы – это система экономических отношений, которые возникают между государством, предприятиями и физическими лицами, а так же между отдельными государствами по поводу формирования, распределения и использования фондов денежных средств.

2. Финансовая система — это совокупность финансовых отношений, связанных с использованием фондов денежных средств через соответствующие финансовые учреждения.

3. Централизованные (государственные) финансы – это совокупность государственного бюджета и внебюджетных фондов

4. Финансы населения – это личные финансы, т.е. финансовые отношения между физическими лицами.

5. Финансовая политика — это совокупность мероприятий государства по мобилизации финансовых ресурсов, их распределению и использованию на основе финансового законодательства.

6. Функция аллокации ресурсов связана с предоставлением обществу определенных благ со стороны государства, которые не может и не желает предоставлять частный сектор: внутренняя и внешняя безопасность (полиция, армия); создание транспортной сети (дороги, освещение); строительство городских инженерных коммуникаций (водопровод, канализация) и т. д.

7. Функция перераспределения доходов является корректировка распределения доходов и имущества для достижения большей социальной справедливости.

8. Функция стабилизации экономики осуществляется путем реализации целевых установок экономической политики, направленной на обеспечение высокой занятости; стабильности цен, постоянного и соразмерного экономического роста.

9. Субъекты финансовых отношений - государства, предприятия, фирмы, учреждения, организации, отрасли экономики, районы страны и отдельные граждане.

Тема 6.3 Государственный бюджет и его структура

6.3.1 Сущность и понятие государственного бюджета

6.3.2 Доходы и расходы бюджета

6.3.3 Бюджетный дефицит и его виды (фактический, структурный, циклический). Профицит государственного бюджета

6.3.4 Государственный долг. Последствия государственного долга

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

6.3.1 Сущность и понятие государственного бюджета

Центральным звеном всей финансовой системы является государственный бюджет. С его помощью государство осуществляет распределение и перераспределение валового национального продукта между территориями, отраслями и сферами народного хозяйства.

С одной стороны, бюджет (в переводе с фр. — кожаный кошелек, сумка для хранения денег) — это совокупность финансовых ресурсов, которыми располагает экономический субъект (государство, территория, предприятие, семья); с другой — бюджет — это соотношение между доходами и расходами экономического субъекта, соответствие между поступлением и расходованием средств в течение определенного времени, обычно года.

Бюджетная политика — это формирование и использование средств всех уровней как единого целого с целью реализации стратегических целей государства.

Государственный бюджет — это централизованный фонд денежных средств, которым располагает правительство, использующее его на финансирование народного хозяйства, содержание аппарата управления, обеспечение обороны, осуществление социальной политики, развитие науки, культуры, образования. Государственный бюджет выступает в качестве материального средства реализации функций государства. В процессе использования централизованных денежных средств складываются *бюджетные отношения*. Они представляют собой финансовые отношения, которые возникают между государством, с одной стороны, и предприятиями, организациями и населением — с другой.

По определению бюджетного кодекса Российской Федерации, **государственный бюджет** – это форма образования и расходования фонда денежных средств, предназначенных для финансового обеспечения. Задач и функций государства и местного самоуправления.

Государственному бюджету можно дать несколько определений, характеризующих его с нескольких точек зрения.

Государственный бюджет – это финансовая программа деятельности государства той или иной страны, отражающая все денежные ресурсы (доходы) и их распределение (расходы).

Государственный бюджет – это централизованный чистый доход государства. Этим определением подчеркивается, что бюджет – это не весь национальный продукт, а лишь его часть, которая сосредотачивается в рамках государственных органов всех уровней и используемая на безвозмездной основе.

Бюджетная система — это совокупность используемых в стране бюджетов, основанных на определенных принципах и юридических нормах, с учетом государственного устройства.

Бюджетное устройство России включает в свой состав:

- ◆ федеральный (республиканский) бюджет, в котором сосредотачиваются бюджетные ресурсы, необходимые для осуществления затрат, имеющих общегосударственный характер;

- ◆ бюджеты субъектов Федерации (региональные бюджеты);

- ◆ местные бюджеты (бюджеты муниципальных образований).

Схематично весь бюджет государства можно представить (рис.6.3.29).

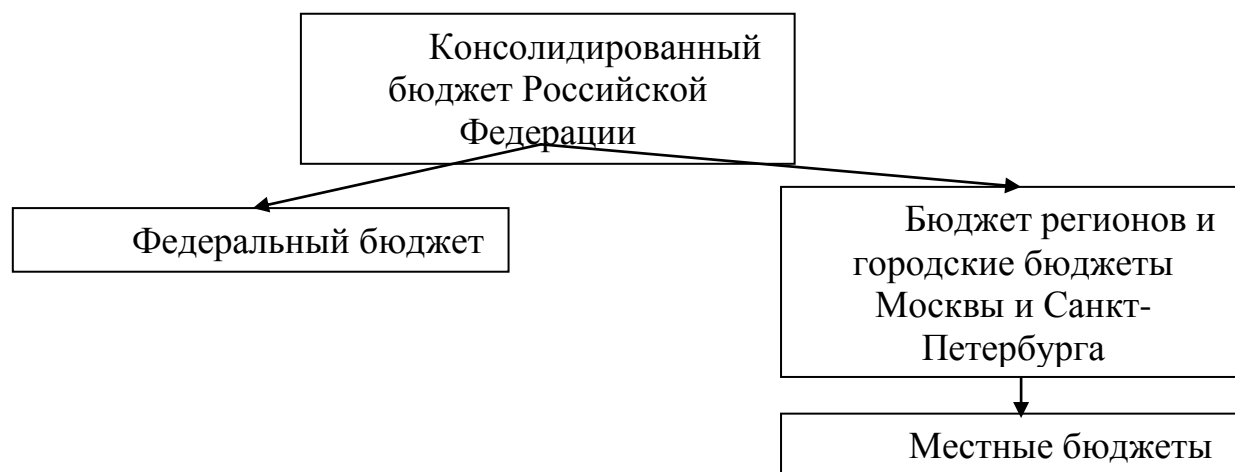


Рис. 6.3.29 Структура государственного бюджета

Консолидированный бюджет — это свод бюджетов нижестоящих территориальных уровней и бюджета соответствующего национально-государственного или административно-территориального образования, используемый для проведения сопоставимых расчетов и анализа.

Консолидированный бюджет РФ делится на Федеральный и бюджеты регионов в соответствии 50 на 50 процентов.

Построение бюджета основано на соблюдении определенных принципов:

- принцип единства – сосредоточение всех доходов и всех расходов государства, причем бюджеты всех уровней должны составляться на основе единых налоговых ставок, единых налогов.

- принцип полноты означает, что на каждой статье бюджета учитываются все затраты и все поступления.

- принцип реальности предполагает правдивое отражение доходов и расходов государства.

- принцип гласности – это обязательное информирование населения об основных расходах и источниках доходов.

Ведущим звеном государственной бюджетной системы является **федеральный бюджет** – основной финансовый план формирования и использования централизованного денежного фонда государства.

Вся бюджетная система России построена с учетом принципа бюджетного федерализма.

Бюджетный федерализм – это совокупность принципов и механизмов бюджетно-финансовых отношений между различными уровнями власти и управления, предполагающая децентрализацию финансовой системы и расширение бюджетных прав регионов.

Основными принципами бюджетного федерализма являются:

- ♦ самостоятельность бюджетов различных уровней;

- ◆ законодательное разграничение бюджетной ответственности и полномочий по расходованию доходов между федеральными, региональными и местными органами управления;
- ◆ установление правовых методов регулирования межбюджетных отношений и предоставление финансовой помощи субъектам Федерации;
- ◆ обеспечение соответствия (сбалансированности) между функциями по расходованию средств и поступлениями доходов, закрепленными за данным бюджетным уровнем.

Российская система бюджетного федерализма включает:

- ◆ систему полюсов бюджетных потоков: федеральный бюджет, бюджеты 89 субъектов Федерации и местные бюджеты;
- ◆ налоговый федерализм, т.е. разграничение налогов на федеральные, региональные и местные;
- ◆ создание блока финансовых трансфертов в виде федерального фонда финансовой поддержки субъектов Федерации;
- ◆ блок дотаций и субвенций субъектам Федерации.

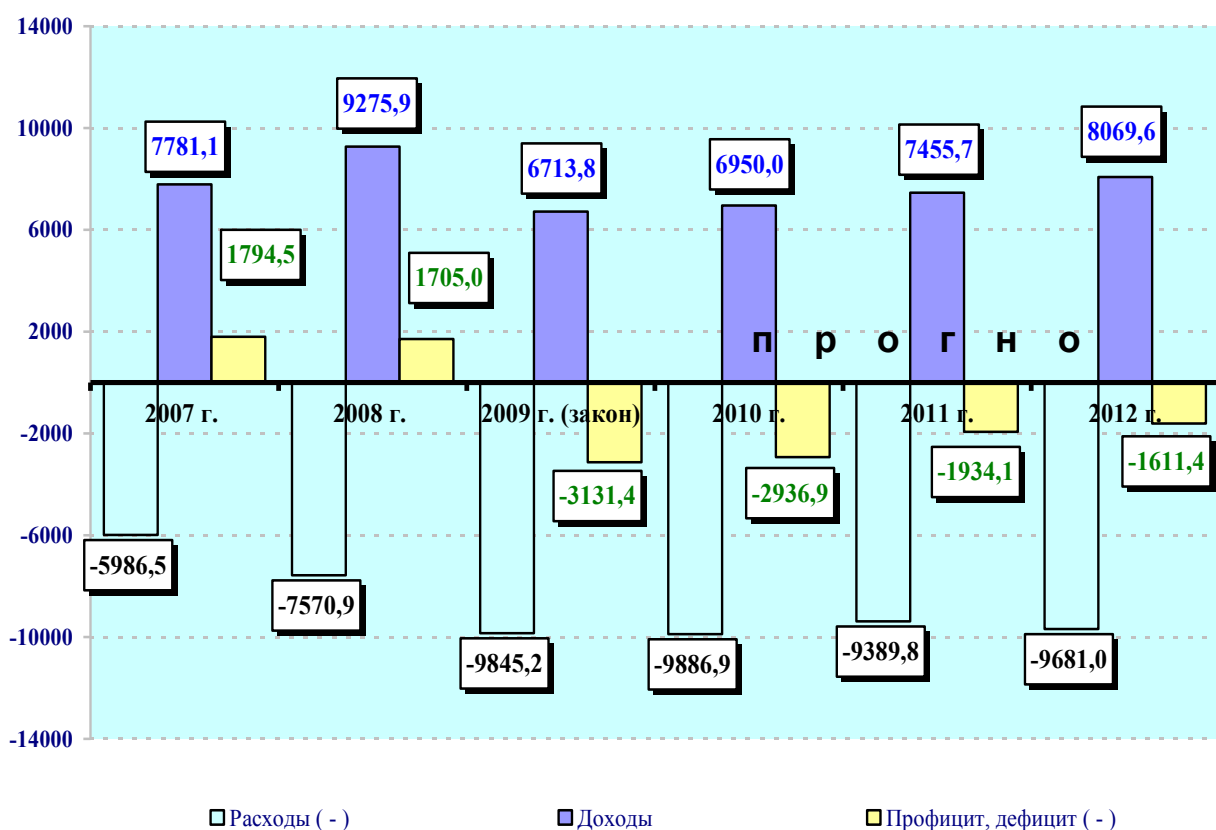


Рис. 6.3.30 Основные характеристики федерального бюджета за период с 2007 по 2012 гг. (млрд. рублей)

6.3.2 Доходы и расходы бюджета

Доходы бюджета формируются за счет источников, которые делятся на внутренние и внешние.

К внутренним относятся доходы, которые связаны с внутренним (национальным) производством товаров и услуг. Доходы включают в себя такие компоненты, как:

♦ *налоги* (обязательные платежи, взимаемые в государственный или местный бюджет с физических и юридических лиц). За государственным бюджетом в РФ закреплены главные налоги – налог на прибыль (около 25% к ВВП или 88–90% к общему доходу), неналоговые доходы (около 3% к ВВП или 10–11% к доходной части бюджета).

♦ *сборы* (платежи за право торговли, за парковку автотранспорта, курортные сборы, акцизные сборы, таможенные пошлины и т. д.).

Внешние источники — это доходы в виде заемных средств, предоставляемых другими государствами или международными организациями.

Расходы государственного бюджета – это расходы государства, связанные с выполнением им функций политического, социального и хозяйственного регулирования.

Расходы государственного бюджета идут по двум основным направлениям:

– государственные закупки товаров и услуг (оплата поставок вооружений, продовольствия и обмундирования для силовых структур, оборудования и питания для школ и больниц, оплата труда работников бюджетной сферы и т.д.);

– государственные выплаты из бюджета (или трансфертные платежи), к которым относятся пенсии, пособия и дотации и прочее.

Расходы подразделяются на расходы, включаемые в бюджет текущих расходов и бюджет развития. В *бюджет текущих расходов* входят расходы на текущие нужды. В *бюджет развития* включаются средства, предназначенные для инвестиций, связанных с социально-экономическим развитием территорий, с инновационной деятельностью, с осуществлением крупных экономических программ.

6.3.3 Бюджетный дефицит и его виды (фактический, структурный, циклический). Профицит государственного бюджета

Государственный бюджет составляется в виде баланса доходов и расходов за год. Равенство доходной и расходной частей между собой предполагает сбалансированность бюджета, однако наличие в экономике цикличности, неодолимость проведения активной стабилизационной политики и осуществления структурных сдвигов в народном хозяйстве с целью внедрения

достижения НТП, нередко ведет к рассогласованности собственных частей бюджета и возникновению дефицита и профицита бюджета.

Бюджетный дефицит — сумма превышений расходов государства над его доходами в пределах финансового года. Различают *текущий* (временный, не превышающий 10% доходной части бюджета) и *хронический* (многолетний, критический, превышающий 20% доходной части). При утверждении дефицитного государственного бюджета обычно устанавливается его предельно допустимая величина.

В целях обеспечения стабильности в области бюджетных отношений могут устанавливаться размеры дефицита бюджета. Если в процессе исполнения бюджета происходит превышение предельного уровня дефицита, то вводится механизм **секвестирования расходов**, который заключается в том, что осуществляется пропорциональное снижение государственных расходов по всем статьям.

Структурный дефицит (дефицит бюджета полной занятости) характеризует разность между доходами и расходами государственного бюджета при данном уровне налогообложения и государственных затрат и потенциальном ВВП (соответствующем естественному уровню безработицы). Дефицит бюджета полной занятости элиминирует (исключает) влияние экономического цикла на величину бюджетного дефицита.

Разность между фактическим бюджетным дефицитом и дефицитом бюджета полной занятости называется **циклическим дефицитом**. **Циклический дефицит** — это дефицит, вызванный спадом производства, превышением фактической безработицей своего естественного уровня.

Причин бюджетного дефицита может быть несколько. Основные из них две:

- 1) спад экономической активности в стране;
- 2) возрастание бюджетных расходов в социальной сфере и внешних расходов.

Преодоление бюджетного дефицита в первую очередь должно опираться на развитие производства, на достижение финансовой устойчивости всех отраслей и предприятий различных форм собственности, на активизацию предпринимательской деятельности.

В современной России имеет место и то, и другое. Снижение экономической эффективности объясняется не только наступившим финансовым кризисом, но и тем, что последние 6–7 лет бюджет России принимался с большим дефицитом, уменьшением государственных расходов в экономику, неэффективной инвестиционной политики, что подорвало материально-техническую базу производства и привело к неэффективной отраслевой структуре. Тем самым даже незначительное повышение государственных расходов не компенсировалось налоговыми поступлениями. Можно определенно сказать, действовавшая в последние годы бюджетная политика создала почву для бюджетного дефицита. В этом

состоит весь парадокс: профицитный бюджет России подготовил почву для наступления бюджетного дефицита.

Поэтому представители кейнсианства считают, что умеренный бюджетный дефицит – благо, так как позволяет увеличивать совокупный спрос путем дефицитного финансирования государственных расходов. Дефицит бюджета в тяжелые года должен быть покрыт за счет активной работы исполнительной власти, прежде всего путем увеличения налоговых сборов за счет прироста ВВП и повышения собираемости налогов. Тогда как профицитный бюджет настраивает исполнительную власть на благодушные и спокойную жизнь. Так случилось в РФ – бюджет пополнялся за счет высоких цен на нефть, а не за счет развития реального сектора экономики. В то же время, имея громадный профицит от 5-7 трлн. рублей, исполнительная власть не инвестировала бюджетные средства. А это усложняет выход российской экономики из кризиса, поэтому кризис в России скорее всего займет больше времени.

Нежелание инвестировать бюджетные средства в экономику правительство пыталось объяснить тем, что якобы увеличение государственных расходов может вызвать всплеск инфляции. А на деле инфляция не только не снижалась, наоборот, росла из года в год несколько раз быстрее, чем в европейских странах. Поэтому следует отметить, что все произошедшее свидетельствует о провале бюджетной политики.

Жизнь показала, что рано или поздно в России должен был наступить бюджетный дефицит, но в худших условиях и тяжелыми последствиями.

Для ответа на вопрос о желательности или нежелательности бюджетного дефицита необходимо сначала определить, порожден ли он спадом экономической активности или является следствием финансовой политики государства. С этой позиции выделяют два типа бюджетных дефицитов: активный (структурный) и пассивный (циклический). Активный (структурный) дефицит – дефицит, возникающий в результате сознательно принимаемых правительством мер по увеличению государственных расходов при снижении налогов в целях улучшения условий для увеличения инвестиций. Пассивный (циклический) дефицит – дефицит, вызванный сокращением государственных доходов в результате циклического падения экономической активности. Принятый российский бюджет на 2009 год и является примером пассивного дефицита.

Борьба с бюджетным дефицитом основывается на существенных концепциях бюджетной политики. **Бюджетная политика** – политика изменения государственных расходов и доходов с целью поддержания рыночного равновесия и стимулирования развития отраслей национальной экономики.

В связи с этим выделяют два типа бюджетной политики: экспансивную и рестриктивную. Экспансивная бюджетная политика – расширительная бюджетная политика, выражающаяся в увеличении государственных расходов и снижении уровня налогообложения в целях преодоления

экономического кризиса и ускорения экономического роста. Рестриктивная бюджетная политика – ограничительная бюджетная политика, выражающаяся в уменьшении расходов, в повышении налогов в целях ослабления инфляции.

Бюджетный профицит — сумма превышения доходов государства над его расходами в пределах финансового года.

6.3.4 Государственный долг. Последствия государственного долга

Государственный долг — это сумма бюджетных дефицитов, накопленных в стране за определенный период времени, за вычетом имевшихся в это же самое время положительных сальдо. Государственный долг может быть внутренним и внешним.

Внутренний долг — это задолженность правительства населению своей страны. Внутренний долг выступает в виде облигаций государственных займов.

Внешний долг — задолженность государства перед иностранными кредиторами: частными лицами, государствами, международными организациями.

Наличие большого государственного долга сопровождается расстройством функционирования финансовой системы, возникновением неплатежей, появлением неуверенности в деловой активности среди предпринимателей и отдельных граждан.

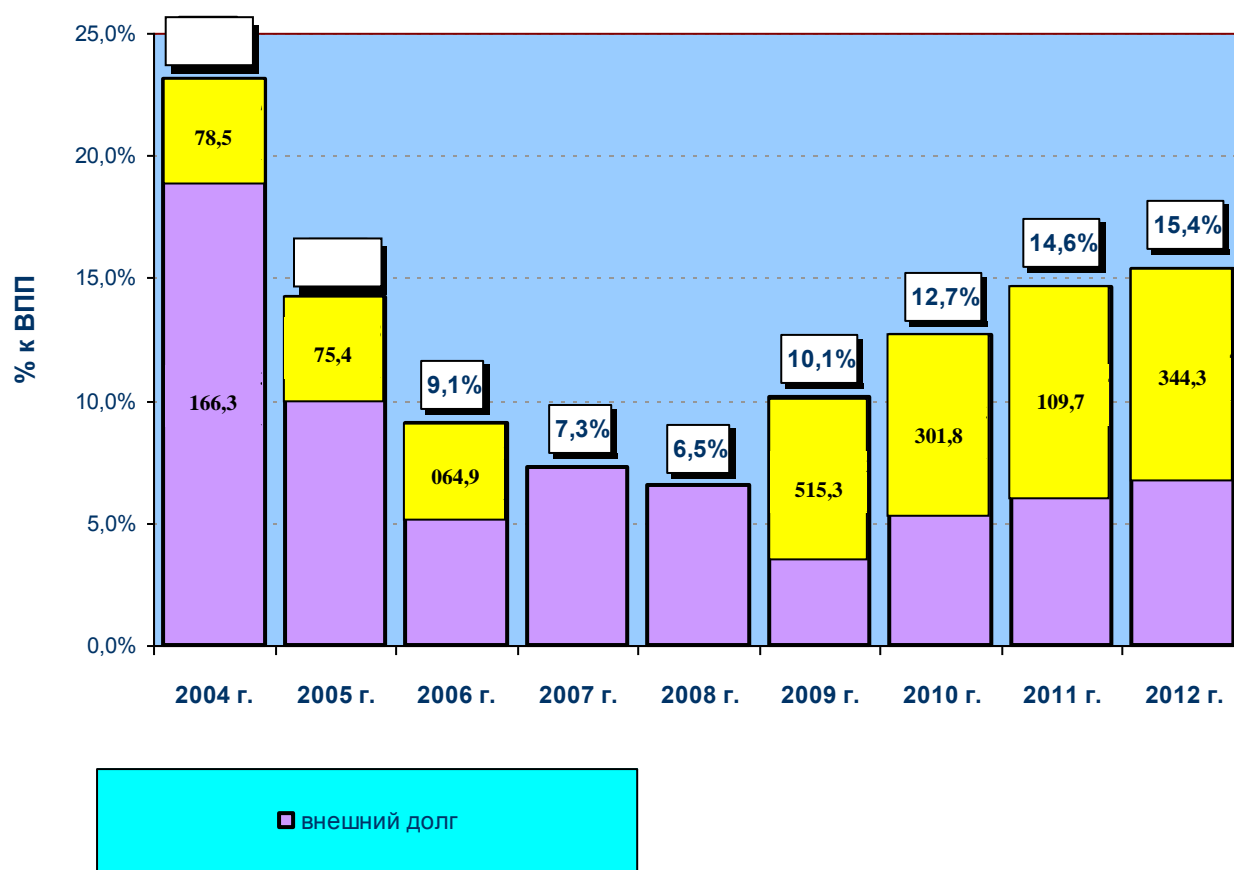
Значительный государственный долг приводит в расстройство финансовую систему государства, ухудшает предпринимательский климат в стране и существенно ограничивает рост благосостояния населения.

Последствия государственного долга.

Последствия государственного долга приводят к существенному сокращению возможностей роста потребления для населения данной страны, а также увеличению налогов для оплаты растущего долга и связанных с ним процентов.

При наличии значительного долга происходит перераспределение доходов различных слоев населения, а также утечка национального капитала за рубеж.

Рис. 6.3.31 Государственный долг Российской Федерации за период с 2004 по 2012 гг. (млрд. рублей)



* - данные Минфина России на 21 сентября 2009 г.

Рост государственного долга вызывает определенные негативные последствия для национальной экономики. Во-первых, поиски источников его погашения приводят к необходимости повышения налогов, что является антистимулом хозяйственной активности (сокращение спроса, сбережений). Во-вторых, отвлечение денежных ресурсов ограничивает возможности частного предпринимательства и роста экономики. В-третьих, возникает проблема ухудшения материального благополучия населения в результате необходимости обслуживания внешнего долга. В-четвертых, происходит перераспределение доходов в пользу держателей государственных ценных бумаг. В-пятых, в конечном счете, происходит подрыв финансово-кредитной системы, что чревато негативными последствиями для экономики в целом.

Обращение к банковским структурам за кредитом существенно меняет состояние денежного рынка, ведя к увеличению спроса на деньги и как следствие - к росту процентных ставок, т.е. к удорожанию кредита. Предприниматели, прибегнув к более дорогому кредиту, пытаются компенсировать удорожание издержек ростом цен. В то же время дорогой кредит угнетает инвестиции, т.к. для многих они становятся недоступными.

В результате в долговременном периоде бюджетный дефицит ведет к инфляции и падению темпов роста ВВП.

Рынок государственных обязательств, из которого правительство черпает ресурсы для своих закупок, уводит свободные деньги из банков. Это уменьшает их кредитные ресурсы и ведет к удорожанию кредита.

Постоянное использование займов для покрытия дефицита государственного бюджета ведет к падению эффективности подобного шага. Это происходит в связи с возрастанием средств по обслуживанию государственного долга, исчерпанием свободных сбережений населения, что создает серьезные препятствия для частных инвестиций.

Помимо экономических последствий государственный долг ведет и к негативным социальным последствиям. Одно из них – усиление дифференциации населения.

Дифференциация населения происходит вследствие выплаты долга за счет налогов. Доходы его уменьшаются на величину выплаченных налогов. Средства эти попадают узкому кругу богачей, ранее купивших ценные бумаги. В результате разрыв в благосостоянии между слоями населения становится все больше.

Пик Российского государственного долга пришёлся на 1998 г. (146,4 % ВВП). На 1 января 2000 г. внешний долг достиг 146 млрд. долларов (а суммарный внешний и внутренний государственный долг составлял 84 % ВВП). На начало 2007 г. государственный внешний долг был снижен до 52 млрд. долларов (5 % ВВП).

Вопросы для самоконтроля

1. Что представляет собой государственный бюджет?
2. Дайте определение понятию бюджетная политика?
3. Что представляет собой бюджетная система?
4. Опишите структуру государственного бюджета?
5. Как вы понимаете понятие бюджетный федерализм?
6. Что составляет доходы и расходы государственного бюджета?
7. Охарактеризуйте понятие бюджетного дефицита и назовите её виды?
8. Причина возникновения бюджетного дефицита?
9. Что представляет собой бюджетный профицит?
10. Государственный долг и каковы последствия государственного долга?

Тесты

1. Дефицит госбюджета составлял 250 ден. ед., налоговые поступления выросли на 200 ден. ед., при прочих равных условиях...
 - а) дефицит бюджета сократился до 50 ден. ед.;

- б) возник профицит бюджета в 50 ден. ед.;
- в) дефицит бюджета вырос на 50 ден. ед.;
- г) государственный бюджет стал сбалансированным.

2. Доходы государственного бюджета в текущем году составили 28 млрд. долларов, а государственные расходы составили 28 млрд. долларов. Состояние бюджета характеризуется тем, что ...

- а) бюджет является сбалансированным;
- б) такая ситуация является недостижимой;
- в) профицит равен 28 млрд. долларов;
- г) дефицит равен 28 млрд. долларов.

3. Определите размер дефицита (профицита) государственного бюджета, если известно, что налоговые поступления за год составили 350, неналоговые доходы - 250, государственные закупки -300, государственные трансферты-150, расходы по обслуживанию государственного долга - 50.

Введите ответ

Решение: $(350+250) - (300+150+50) = 100$ - профицит

4. Планируемые расходы государственного бюджета составили 5,46 трлн. руб., налоговые поступления -6,26 трлн. руб., неналоговые поступления - 0,7 трлн. руб., тогда сальдо государственного бюджета составляет...

- а) дефицит 0,8 трлн. руб.;
- б) профицит 0,8 трлн. руб.;
- в) дефицит 1,5 трлн. руб.;
- г) профицит 1,5 трлн. руб.

Решение: $(6,26+0,7) - 5,46 = 1,5$ - профицит

5. В некотором государстве бюджет состоит из следующих статей: содержание армии - 180 ден. ед., проведение экономических реформ - 220 ден. ед., налоги - 630 ден. ед., доходы от внешней торговли- 160 ден. ед., материальное обеспечение внешней политики - 90 ден. ед., инвестиции в инфраструктуру - 115 ден. ед.; расходы на образование, здравоохранение - 580 ден. ед.; таможенные пошлины - 225 ден. ед., платежи по госдолгу - 100 ден. ед., доходы от госсобственности -55 ден. ед. Этот бюджет ...

- а) профицитен - профицит равен 255 ден. ед.;
- б) сбалансирован;
- в) дефицитен - общий дефицит равен 235 ден. ед.;
- г) дефицитен, первичный дефицит равен 555 ден. ед.

Решение:

Доходы бюджета = $630+160+225+35 = 1050$

Расходы бюджета = $180+220+90+115+580+100 = 1285$

$1050 - 1285 = - 235$

6. В некотором государстве доходы бюджета составили 385 ден. ед., расходы бюджета - 450 ден. ед., доходы внебюджетных фондов -35 ден. ед. Расширенный бюджет данной страны ...

- а) профицитен, профицит 90 ден. ед.;
- б) профицитен, профицит 40 ден. ед.;
- в) дефицитен, дефицит 30 ден. ед.;
- г) дефицитен, дефицит 65 ден. ед.

Решение: $(385+35) - 450 = -30$

7. В некотором государстве доходы бюджета составили 385 ден. ед., расходы бюджета - 450 ден. ед. деньги внебюджетных фондов - 35 ден. ед., государственный долг - 250 ден. ед., платежи по госдолгу - 10% в год. Первичный дефицит бюджета составляет _____ ден. ед.

- а) 95;
- б) 40;
- в) 65;
- г) 30.

Решение: $385-450 = -65$

8. В некотором государстве сумма госдолга на 1.01.2005 г. составляла 135 ден. ед. В последующие 5 лет состояние бюджета было следующим: в 2005 году* - профицит 50 ден. ед.; в 2006 году* - профицит 60 ден. ед. ; в 2007 году - профицит 80 ден. ед. ; в 2008 году* - дефицит 100 ден. ед., в 2009 - дефицит 70 ден. ед. Величина государственного долга (при отсутствии выплат по госдолгу* за этот период) на 1 января 2010 года составит _____ ден. ед.

- а) 15;
- б) 170;
- в) 190;
- г) 115.

Решение: $(-135)+50+60+80 - 100 - 70 = -115$

9. Известны следующие данные о налогово-бюджетной политике страны: действует пропорциональная система налогообложения; ставка подоходного налога - 25%; государственные расходы равны 800 млрд. ден. ед.; действительные доходы населения - 4000 млрд. ден. ед.; возможные доходы в условиях полной занятости - 4200 млрд. ден. ед. Фактическое состояние бюджета характеризуется как ...

- а) профицит 200 млрд. ден. ед.; $(4000*0,25) - 800 = 200$
- б) профицит 250 млрд. ден. ед.;
- в) дефицит 250 млрд. ден. ед.;
- г) дефицит 2000 млрд. ден. ед.

10. Государственный долг — это:

- а) задолженность населения, фирм, банков и зарубежных государств перед правительством данной страны;
- б) задолженность правительства перед населением страны;
- в) задолженность правительства перед всеми хозяйствующими субъектами как данной страны, так и зарубежных стран;
- г) задолженность правительства данной страны перед иностранными государствами.

Глоссарий

1. Государственный бюджет — это централизованный фонд денежных средств, которым располагает правительство, использующее его на финансирование народного хозяйства, содержание аппарата управления, обеспечение обороны, осуществление социальной политики, развитие науки, культуры, образования.

2. Бюджетная политика — это формирование и использование средств всех уровней как единого целого с целью реализации стратегических целей государства.

3. Бюджетная система — это совокупность используемых в стране бюджетов, основанных на определенных принципах и юридических нормах, с учетом государственного устройства.

4. Консолидированный бюджет — это свод бюджетов нижестоящих территориальных уровней и бюджета соответствующего национально-государственного или административно-территориального образования, используемый для проведения сопоставимых расчетов и анализа.

5. Бюджетный федерализм — это совокупность принципов и механизмов бюджетно-финансовых отношений между различными уровнями власти и управления, предполагающая децентрализацию финансовой системы и расширение бюджетных прав регионов.

6. Бюджетный дефицит — сумма превышений расходов государства над его доходами в пределах финансового года.

7. Бюджетный профицит — сумма превышения доходов государства над его расходами в пределах финансового года.

8. Государственный долг — это сумма бюджетных дефицитов, накопленных в стране за определенный период времени, за вычетом имевшихся в это же самое время положительных сальдо. Государственный долг может быть внутренним и внешним.

9. Внутренний долг — это задолженность правительства населению своей страны. Внутренний долг выступает в виде облигаций государственных займов.

10. Внешний долг — задолженность государства перед иностранными кредиторами: частными лицами, государствами, международными организациями.

Тема 6.4 Налоги и налоговая система

6.4.1 Налоги и виды налогов

6.4.2 Принципы налогообложения. Кривая Лаффера.

6.4.3 Механизм бюджетно-налоговой (фискальной) политики

6.4.4 Дискреционная и недискреционная (автоматическая) бюджетно-налоговые политики

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

6.4.1 Налоги и виды налогов

Налог как экономическая категория выражает постоянно существующие (возобновляющиеся) экономические отношения между государством, с одной стороны, и физическими и юридическими лицами, с другой стороны, возникающие в процессе перераспределения вновь созданного продукта и отчуждения в обязательном порядке части его стоимости в распоряжение государства.

Под **налогом** понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового

обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований (Налоговый Кодекс РФ, статья 8).

Выделяют следующие элементы налога: субъект налога, носитель налога, объект налога.

Субъект налога – лицо, которое по закону обязано платить налог.

Носитель налога – лицо, которое фактически уплачивает налог.

Объект налога – доход или имущество, на которое начисляется налог: доходы, стоимость товара, операции с ценными бумагами, имущество юридических и физических лиц, передача имущества, добавленная стоимость произведенных товаров и услуг и другие объекты, установленные законодательными актами.

Сумма, с которой взимаются налоги, называется налоговой базой.

Ставка налога – величина налоговых начислений на единицу объекта налога (в процентах или твердой валюте).

Все перечисленные элементы образуют налоговую систему.

Налоги выполняют важные функции в общей системе государственного регулирования экономики и систем воспроизводства: регулирующую, стимулирующую, контрольную, социальную, фискальную.

Регулирующая функция налога – изменяя налоговые ставки, условия налогообложения, вводя льготы и штрафы, органы власти создают условия, которые регулируют экономические процессы, которые необходимы и выгодны обществу, и подавляют нежелательные процессы.

Социальная функция – с помощью налогов осуществляется перераспределение через государственный бюджет национального дохода в пользу малообеспеченных и нуждающихся граждан.

Фискальная функция касается интересов казны: налоги покрывают расходы на содержание государственного аппарата, обороны и других структур, которые не имеют собственных источников дохода.

Виды налогов группируют по следующим признакам.

По объектам налогообложения различают три вида налогов и сборов: налог на доходы, налог на имущество и налог на расходы покупателей (акцизы на алкоголь, табак и т.д.).

По способам взимания налоги делятся на прямые и косвенные. Прямые налоги взимаются непосредственно либо с получателей либо с владельцев имущества (налог на доход, налог на прибыль). Косвенные налоги включаются в цены определенных товаров и взимаются с потребителей (акцизы, НДС).

По способу определения размера налога различают три основные системы. Пропорциональными называют налоги с неизменной процентной ставкой, которая не зависит от суммы дохода, расхода или стоимости имущества. Прогрессивные налоги отличаются тем, что их ставка растет по мере роста доходов, стоимости имущества и т.д. Ставки регрессивных налогов снижаются с ростом облагаемой суммы.

По уровню бюджета, в который поступают налоги, выделяют федеральные, региональные и местные.

К федеральным налогам и сборам относятся:

- 1) налог на добавленную стоимость;
- 2) акцизы;
- 3) налог на доходы физических лиц;
- 4) налог на прибыль организаций;
- 5) налог на добычу полезных ископаемых;
- 6) водный налог;
- 7) сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов;
- 8) государственная пошлина.

К региональным налогам относятся:

- 1) налог на имущество организаций;
- 2) налог на игорный бизнес;
- 3) транспортный налог.

К местным налогам относятся:

- 1) земельный налог;
- 2) налог на имущество физических лиц.

По порядку использования необходимо различать общие налоги, которые поступают в единую кассу страны и целевые, или специальные, имеющие свое, конкретное назначение.

6.4.2 Принципы налогообложения. Кривая Лаффера

Впервые принципы налогообложения сформулировал Адам Смит. В своем классическом сочинении он назвал четыре основных принципа:

- **принцип справедливости** — налог должен собираться со всех налогоплательщиков постоянно, т.е. «каждый гражданин обязан платить налоги сообразно своему достатку»;
- **принцип определенности** — обложение налогами должно быть строго фиксированным, а не произвольным;
- **принцип удобства для налогоплательщика** - взимание налога не должно причинять плателъщику неудобства по условиям места и времени;
- **принцип экономичности взимания** — издержки по изъятию налогов должны быть меньше, чем сумма самих налогов.

Налоговый кодекс РФ устанавливает следующие принципы налогообложения.

1. Каждое лицо должно уплачивать законно установленные налоги и сборы. Законодательство о налогах и сборах основывается на признании всеобщности и равенства налогообложения. При установлении налогов учитывается фактическая способность налогоплательщика к уплате налога.

2. Налоги и сборы не могут иметь дискриминационный характер и различно применяться исходя из социальных, расовых, национальных,

религиозных и иных подобных критериев.

Не допускается устанавливать дифференцированные ставки налогов и сборов, налоговые льготы в зависимости от формы собственности, гражданства физических лиц или места происхождения капитала.

3. Налоги и сборы должны иметь экономическое основание и не могут быть произвольными. Недопустимы налоги и сборы, препятствующие реализации гражданами своих конституционных прав.

4. Не допускается устанавливать налоги и сборы, нарушающие единое экономическое пространство Российской Федерации и, в частности, прямо или косвенно ограничивающие свободное перемещение в пределах территории Российской Федерации товаров (работ, услуг) или финансовых средств, либо иначе ограничивать или создавать препятствия не запрещенной законом экономической деятельности физических лиц и организаций.

5. Ни на кого не может быть возложена обязанность уплачивать налоги и сборы, а также иные взносы и платежи, обладающие установленными Налоговым Кодексом признаками налогов или сборов, не предусмотренные Налоговым Кодексом либо установленные в ином порядке, чем это определено Налоговым Кодексом.

6. При установлении налогов должны быть определены все элементы налогообложения. Акты законодательства о налогах и сборах должны быть сформулированы таким образом, чтобы каждый точно знал, какие налоги (сборы), когда и в каком порядке он должен платить.

7. Все неустранимые сомнения, противоречия и неясности актов законодательства о налогах и сборах толкуются в пользу налогоплательщика (плательщика сборов).

Важным принципом налогообложения выступает принцип эффективности, т.е. сумма налоговых поступлений должна превышать затраты на взимание налогов и их использование.

Между величиной налоговых ставок и общим объемом налоговых поступлений в бюджет существует определенная зависимость. Эта зависимость выражена так называемой кривой Лаффера (рисунок 6.4.32).

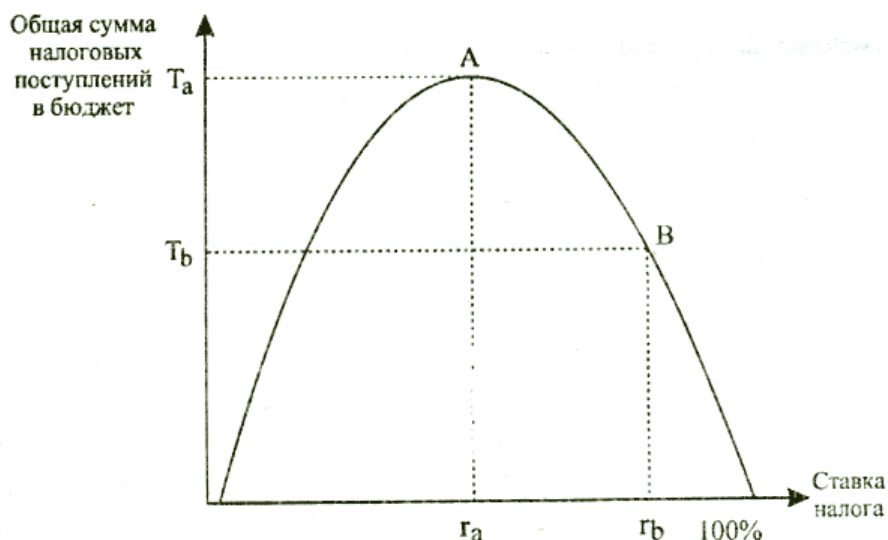


Рисунок 6.4.32 Кривая Лаффера

Кривая Лаффера — графическое отображение зависимости между налоговыми поступлениями и динамикой налоговых ставок. Концепция кривой подразумевает наличие оптимального уровня налогообложения, при котором налоговые поступления достигают максимума.

Суть «эффекта Лаффера» в следующем: если экономика находится справа от точки А, то уменьшение уровня налогообложения до оптимального (r_a) в краткосрочном периоде приведет к временному сокращению налоговых поступлений в бюджет, а в долгосрочном — к их увеличению, так как возрастут стимулы к трудовой и предпринимательской деятельности (выход из «теневой экономики»).

Сторонниками снижения налогов и стимулирования инвестирования являются представители школы предложения. Они считают, что нужно отказаться от системы прогрессивного налогообложения (именно получатели крупных доходов — лидеры в обновлении производства), снизить налоговые ставки на предпринимательство, на заработную плату и дивиденды. Требуется стимулировать инвестиционный процесс, желание иметь дополнительную работу и дополнительный заработок. В своих рассуждениях теоретики опираются на кривую А. Лаффера. При сокращении ставок база налогообложения в конечном счете увеличивается (больше продукции — больше налогов). Высокие налоги снижают базу налогообложения и доходы государственного бюджета.

Изыятие у налогоплательщика значительной суммы доходов (порядка 40—50 %) является пределом, за которым ликвидируются стимулы к предпринимательской инициативе, расширению производства. Образуются целые группы налогоплательщиков, занятых поиском методов ухода от

налогообложения и стремящихся концентрировать финансовые ресурсы в теневом секторе экономики. Однозначного ответа, какое значение эффективной ставки является критическим, не существует. Если исходить из концепции Лаффера, изъятие у производителей более 35—40 % добавленной стоимости провоцирует невыгодность инвестиций в целях расширенного воспроизводства.

6.4.3 Механизм бюджетно-налоговой (фискальной) политики

Бюджетно-налоговая (фискальная) политика — меры правительства по изменению государственных расходов, налогообложения и состояния государственного бюджета, направленные на обеспечение полной занятости, равновесия платежного баланса и экономического роста при производстве неинфляционного ВВП.

Цель фискальной политики в краткосрочном периоде, направленной на сглаживание циклических колебаний и стабилизацию экономики, - поддержание *стабильного уровня совокупного объема выпуска (ВВП), полной занятости ресурсов и стабильного уровня цен*. В долгосрочном периоде инструменты фискальной политики могут использоваться для стимулирования *экономического роста*.

Фискальную политику проводит *правительство*. Инструменты фискальной политики воздействуют как на *совокупный спрос* (величину совокупных расходов), так и на *совокупное предложение* (величину издержек фирм и деловую активность).

Инструментами фискальной политики выступают расходы и доходы государственного бюджета - *государственные закупки; трансферты и налоги*.

Государственные закупки товаров и услуг и трансферты – это расходы государственного бюджета, а налоги – основной источник доходов бюджета, поэтому фискальную политику называют также *бюджетно-налоговой политикой*. Изменение величины государственных закупок товаров и услуг в краткосрочном периоде влияет на совокупный спрос, а изменение величины налогов и трансфертов (субсидий) – и на совокупный спрос, и на совокупное предложение. Отличие во влиянии разных инструментов фискальной политики на совокупный спрос состоит в том, что государственные закупки *изменяют величину* национального дохода и оказывают *прямое и непосредственное воздействие* на величину совокупных расходов (рост государственных закупок увеличивает совокупный спрос, а их сокращение – уменьшает), и в соответствии с кейнсианской моделью они обладают наибольшим мультипликативным эффектом. А налоги и трансферты означают лишь *перераспределение* совокупного дохода, и их воздействие на совокупный спрос *косвенное* – через изменение величины потребительских и инвестиционных расходов.

Налоги влияют как на совокупный спрос, так и на совокупное предложение.

Рост налогов ведет к снижению потребительских (так как сокращается располагаемый доход) и инвестиционных расходов (поскольку уменьшается величина прибыли фирм после выплаты налогов, часть которой служит источником чистых инвестиций) и, следовательно, к *сокращению совокупного спроса* (рис. 6.4.33 а).

Поэтому в период бума, когда экономика «перегрета», в качестве антиинфляционной меры, инструмента снижения деловой активности и стабилизации экономики, может использоваться увеличение налогов.

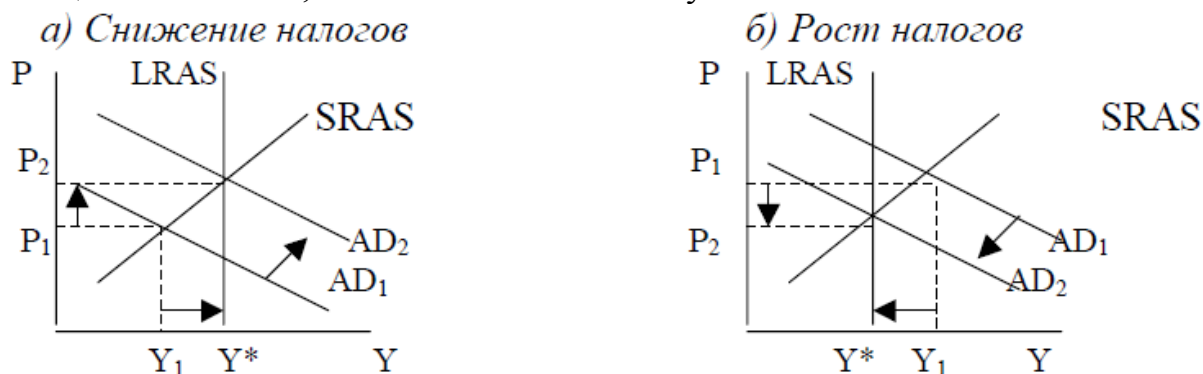


Рисунок 6.4.33 Воздействие изменения налогов на совокупный спрос

И наоборот, *снижение налогов увеличивает совокупный спрос* (сдвиг кривой AD_1 вправо до AD_2 на рис. 6.4.33 б, что обуславливает рост реального ВВП от Y_1 до Y^*). Эта мера может использоваться для стабилизации экономики в период спада, стимулируя деловую активность и уровень занятости. Однако одновременно с ростом ВВП снижение налогов обуславливает рост уровня цен (от P_1 до P_2) и поэтому является проинфляционной мерой (провоцирует инфляцию).

Фирмы рассматривают налоги как издержки, поэтому *рост налогов* ведет к *сокращению совокупного предложения*, а *сокращение налогов* – к *росту деловой активности* и объема производства.

При увеличении социальных трансфертных выплат растет личный доход домохозяйств, а, следовательно, при прочих равных условиях и их располагаемый доход, частью которого являются потребительские расходы. Увеличение субсидий и субвенций, введение льготного инвестиционного кредита и др. расширяют возможности внутреннего финансирования фирм и увеличения производства, что ведет не только к росту инвестиционных расходов, увеличивая совокупный спрос, но и уменьшает издержки фирм на производство единицы продукции, что служит стимулом для роста совокупного предложения. Сокращение трансфертов уменьшает и совокупный спрос, и совокупное предложение.

Фискальная политика обладает рядом достоинств, которые особенно подчеркивают сторонники кейнсианского подхода, среди которых:

- *Эффект мультипликатора.* Все инструменты фискальной политики имеют мультипликативный эффект воздействия на величину совокупного выпуска.

- *Отсутствие внешнего лага (задержки).* Внешний лаг – это период времени между принятием решения об изменении политики и появлением первых результатов ее изменения. Когда правительство принимает решение об изменении инструментов фискальной политики, и эти меры вступают в действие, результат их воздействия на экономику проявляется достаточно быстро

- *Наличие автоматических стабилизаторов.* Правительству нет необходимости предпринимать специальные меры по стабилизации экономики, сглаживание циклических колебаний экономики происходит автоматически.

Однако наряду с достоинствами фискальная политика порождает целый ряд *проблем и противоречий*, снижающих ее эффективность, на что особый акцент делают сторонники неоклассического подхода. К ним относят:

- *Эффект вытеснения*, экономический смысл которого состоит в том, что стимулирующая фискальная политика (рост расходов бюджета – государственных закупок и/или трансфертов – в период спада и/или сокращение доходов бюджета – налогов) ведет к мультипликативному росту совокупного дохода, что увеличивает спрос на деньги и повышает ставку процента на денежном рынке. Удорожание кредитов приводит к «вытеснению» части инвестиционных расходов фирм в краткосрочном периоде, что может обусловить уменьшение запаса капитала в экономике и снижение экономического потенциала в долгосрочном периоде;

- *Возможное существенное ослабление мультипликативного эффекта*, если экономика развивается в условиях, близких к уровню полной занятости, при котором меры стимулирующей фискальной политики могут обусловить только рост уровня цен, провоцируя инфляционные тенденции в экономике;

- *Наличие внутреннего лага.* Внутренний лаг – это период времени между возникновением необходимости изменения политики и принятием решения о ее изменении. Решения об изменении инструментов фискальной политики принимает правительство, однако введение их в действие невозможно без обсуждения и утверждения этих решений законодательным органом власти, что может потребовать длительного периода времени. Кроме того, эти меры начинают действовать только со следующего финансового года, что еще больше увеличивает лаг. За это время ситуация в экономике может измениться. Если первоначально в экономике была рецессия, то к моменту начала действия мер стимулирующей фискальной политики в экономике может начаться подъем.

Дополнительное стимулирование может спровоцировать «перегрев» и инфляцию, оказав дестабилизирующее действие на экономику. Наоборот,

меры сдерживающей фискальной политики, разработанные в период бума, из-за наличия внутреннего лага могут усугубить спад;

- *Неопределенность*, которая касается:

- во-первых, проблемы *идентификации экономической ситуации* (сложно точно определить, например, момент, когда заканчивается период рецессии и начинается оживление, или момент, когда подъем превращается в перегрев и т.п., и ошибка в определении экономической ситуации и выборе типа экономической политики, исходя из такой оценки, может привести к дестабилизации экономики);

- во-вторых, проблемы, *на какую именно величину следует изменить инструменты* государственной политики в каждой данной экономической ситуации и не привести экономику в состояние депрессии при проведении сдерживающей фискальной политики или в состояние «перегрева» и ускорения инфляции при проведении фискальной экспансии.

- *Дефицит государственного бюджета*. Противники кейнсианских методов регулирования экономики - представители неоклассического направления (монетаристы, сторонники теории «экономики предложения» и теории рациональных ожиданий) - считают дефицит государственного бюджета одним из важнейших недостатков фискальной политики.

6.4.4 Дискреционная и недискреционная (автоматическая) бюджетно-налоговые политики

В зависимости от фазы цикла, в которой находится экономика, выделяют два вида фискальной политики:

стимулирующую фискальную политику, которая применяется при спаде (рис. 6.4.34,а), направлена на увеличение деловой активности и используется как средство борьбы с *безработицей*. Ее мерами выступают: *увеличение государственных закупок, снижение налогов и увеличение трансфертов*. При этом снижение налогов и увеличение трансфертов фирмам (субсидий) ведет к росту не только совокупного спроса, но и совокупного предложения. Происходит не только рост совокупного выпуска от Y_1 до Y^* , но и снижение уровня цен от P_1 до P_2 (рис.6.4.34,в), поэтому эти инструменты могут использоваться как средство борьбы одновременно и с безработицей, и с инфляцией.

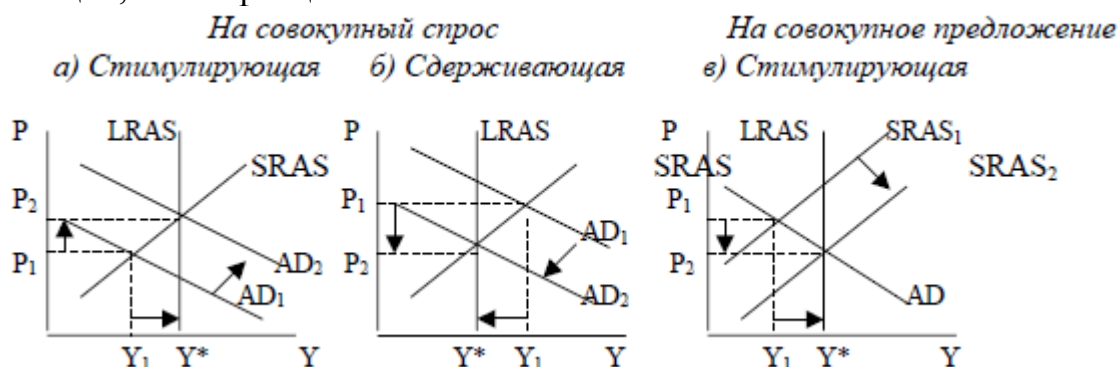


Рисунок 6.4.34 Виды фискальной политики

сдерживающую фискальную политику, которая используется при буме («перегреве» экономики) (рис. 6.4.34,б) и направлена на сдерживание деловой активности с целью борьбы с *инфляцией*. Ее мерами служат: *сокращение государственных закупок, увеличение налогов и сокращение трансфертов*.

В зависимости от способа воздействия инструментов фискальной политики на экономику различают:

- *дискреционную фискальную политику*, которая представляет собой законодательное официальное изменение правительством величины государственных закупок, налогов и трансфертов с целью стабилизации экономики;

- *автоматическую (недискреционную) фискальную политику*, которая основана на *действии встроенных (автоматических) стабилизаторов*. Встроенные стабилизаторы - это инструменты, величина которых *не меняется*, но само наличие которых автоматически стабилизирует экономику, стимулируя деловую активность при спаде и сдерживая ее при перегреве. К автоматическим стабилизаторам относятся: *подходный налог* (включающий налог на доходы домохозяйств и налог на прибыль корпораций); *косвенные налоги* (в первую очередь, налог на добавленную стоимость); *пособия по безработице; пособия по бедности*.

Подходный налог действует следующим образом: при спаде уровень деловой активности Y сокращается и величина налоговых поступлений ($T = t \times Y$) уменьшается, а при «перегреве» экономики, когда величина фактического выпуска максимальна, налоговые поступления увеличиваются. При этом ставка налога остается неизменной. Однако *налоги это изъятия* из экономики, сокращающие поток расходов и, следовательно, доходов. Получается, что при спаде изъятия минимальны, а при перегреве максимальны. Таким образом, из-за наличия подходных налогов экономика как бы автоматически «остужается» при перегреве и «подогревается» при рецессии.

Налог на добавленную стоимость (НДС) также обеспечивает встроенную стабильность. Он является косвенным налогом (частью цены товара), поэтому в период рецессии, когда общий объем продаж падает, налоговые поступления от косвенных налогов – изъятия из экономики – сокращаются. При перегреве, наоборот, совокупные доходы растут, объем продаж растет, что увеличивает поступления от косвенных налогов. Стабилизация экономики происходит автоматически.

Автоматическими стабилизаторами являются также *пособия по безработице и бедности*, поскольку общая сумма их выплат увеличивается при спаде - по мере того, как люди начинают терять работу, становясь безработными и оказываясь ниже «черты бедности» - и сокращаются при буме, когда наблюдается «сверхзанятость» и рост доходов. Эти пособия являются трансфертами, т.е. *инъекциями* в экономику. Их выплата

способствует росту доходов и поэтому совокупных расходов, стимулируя подъем, когда экономика находится в состоянии рецессии. Уменьшение общей суммы этих выплат при буме оказывает сдерживающее влияние на экономику.

Действие встроенных стабилизаторов увеличивают дефицит государственного бюджета при спаде и может способствовать появлению профицита бюджета при буме.

Воздействие встроенных стабилизаторов не такое сильное, как мер дискреционной фискальной политики. Они не способны обеспечить полную занятость и стабильность в экономике. Поэтому в развитых странах экономика примерно на 2/3 регулируется с помощью дискреционной фискальной политики и на 1/3 за счет действия встроенных стабилизаторов.

Вопросы для самоконтроля

- 1 Дайте определение понятия «налог»?
- 2 Назовите их функции налогов?
- 3 Перечислите основные элементы налоговой системы?
- 4 Какие виды налогов Вы знаете?
- 5 Перечислите принципы налоговой системы?
- 6 Какая взаимосвязь существует между получаемыми государством налоговыми поступлениями и ставками налогов? Объясните с помощью кривой Лаффера?
- 7 Дайте определение понятию «бюджетно-налоговая политика»?
- 8 Перечислите цели и инструменты фискальной политики?
- 9 Опишите влияние налогов на величину совокупного спроса и величину совокупного предложения?
- 10 Перечислите виды фискальной политики?

Тесты

1. Величина, показывающая, какую сумму налога следует выплачивать с каждого дополнительного рубля, представляет собой _____ налоговую ставку.

- а) предельную;
- б) среднюю;
- в) регрессивную;
- г) пропорциональную.

2. Если при росте доходов налоговая ставка не меняется, то применяется _____ система налогообложения

- а) регрессивная;
- б) пропорциональная;
- в) прогрессивная;
- г) предельная.

3. Если налоговая ставка увеличивается при увеличении дохода, то такой налог называется...

- а) прогрессивным;
- б) прямым;
- в) пропорциональным;
- г) регрессивным.

4. Косвенным налогом является...

- а) налог на прибыль;
- б) налог с продаж;
- в) подоходный налог;
- г) налог на дарения.

5. По мнению сторонников теории «экономики предложения» изменение налоговых ставок, прежде всего, воздействует на ...

- а) совокупный спрос;
- б) совокупное предложение;
- в) денежную массу;
- г) состояние государственного бюджета.

6. В кейнсианской модели рост налоговых ставок вызывает ...

- а) снижение денежной массы в экономике;
- б) увеличение совокупных расходов;
- в) снижение ставок банковских процентов;
- г) сокращение совокупных расходов.

7. В кейнсианской теории изменение налогов воздействует на ...

- а) денежную массу;
- б) совокупный спрос;
- в) совокупное предложение;
- г) состояние государственного бюджета.

8. Что из нижеперечисленного неверно?

а) налоговая реформа предполагает снижение налоговых ставок в сочетании с расширением налоговой базы и выравниванием налогового бремени между различными категориями налогоплательщиков;

б) высокие коэффициенты обслуживания государственного долга относительно ограничивают возможности снижения налоговых ставок;

в) снижение налоговых ставок может сопровождаться эффектом вытеснения;

г) снижение налоговых ставок исключает возможность повышения уровня инфляции;

д) снижение налоговых ставок может вызвать сокращение налоговых доходов бюджета.

9. Налогово-бюджетная политика, направленная на сдерживание инфляции, предполагает ...

- а) увеличение налогов и государственных расходов;
- б) увеличение количества денег и снижение ставки налогов;
- в) увеличение налогов и снижение государственных расходов;
- г) уменьшение ставки процента и увеличение уровня дохода.

10. Налогово-бюджетная политика, направленная на увеличение занятости, предполагает ...

- а) уменьшение ставки процента и уровня дохода;
- б) снижение налогов и увеличение государственных расходов;
- в) уменьшение налогов и государственных расходов;
- г) увеличение налогов и снижение государственных расходов.

Глоссарий

1. Налог - обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

2. Субъект налога – лицо, которое по закону обязано платить налог.

3. Носитель налога – лицо, которое фактически уплачивает налог.

4. Объект налога – доход или имущество, на которое начисляется налог: доходы, стоимость товара, операции с ценными бумагами, имущество юридических и физических лиц, передача имущества, добавленная стоимость произведенных товаров и услуг и другие объекты, установленные законодательными актами.

5. Налоговая база – сумма, с которой взимаются налоги.

6. Ставка налога – величина налоговых начислений на единицу объекта налога (в процентах или твердой валюте).

7. Прямые налоги – налоги, которые взимаются непосредственно либо с получателей либо с владельцев имущества (налог на доход, налог на прибыль).

8. Косвенные налоги – налоги, которые включаются в цены определенных товаров и взимаются с потребителей (акцизы, НДС).

9. Кривая Лаффера – графическое отображение зависимости между налоговыми поступлениями и динамикой налоговых ставок.

10. Бюджетно-налоговая (фискальная) политика — меры правительства по изменению государственных расходов, налогообложения и состояния государственного бюджета, направленные на обеспечение полной занятости, равновесия платежного баланса и экономического роста при производстве неинфляционного ВВП.

Тема 6.5 Структура современной денежно-кредитной системы. Банковская система.

6.5.1 Деньги и денежное обращение

6.5.2 Структура денежной массы. Денежный рынок: спрос на деньги, предложение денег

6.5.3 Особенности современной банковской системы

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература (в т.ч. периодические издания):

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб.; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6.5.1 Деньги и денежное обращение

Деньги являются неотъемлемой и существенной частью финансовой системы. Главное свойство денег – это их ликвидность. *Ликвидность* денег означает способность денег участвовать в немедленном приобретении товара или услуги.

Деньги - финансовый актив, который служит для совершения сделок (для покупки товаров и услуг).

Деньги находятся в постоянном движении между потребителями, хозяйствующими субъектами и органами государственной власти. Денежный поток, при котором движение денег связано с выполнением их функций, представляет собой *денежное обращение*. Денежное обращение осуществляется в наличной и безналичной формах:

а) наличное денежное обращение – это движение наличных денег в сфере обращения. Наличные деньги используются для оплаты товаров, работ,

услуг, для расчетов по выплате заработной платы, премий, пособий, по выплате страховых обязательств, на оплату командировок и т.п.

Например, бумажные деньги впервые появились в Китае в 812 году. Самые ранние в мире выпуск банкнот был осуществлен в Стокгольме в 1661 году. В России бумажные деньги впервые были введены при Екатерине II (1769г).

б) *безналичное обращение* – это движение стоимости без участия наличных денег. В зависимости от экономического содержания различают две группы безналичного обращения: по товарным операциям и по финансовым обязательствам. Сюда относятся безналичные расчеты за товары и услуги, ко второй – платежи в бюджет и во внебюджетные фонды, погашение банковских ссуд, уплата процентов за кредит, расчеты со страховыми компаниями. Значение безналичных расчетов состоит в том, что они ускоряют оборачиваемость средств, сокращают абсолютную величину наличных денег в обороте, сокращаются издержки на эмиссию и доставку наличных денег.

Все элементы, связанные с обращением денег, образуют денежную систему страны.

Денежная система – это исторически сложившаяся в каждой стране форма организации денежного обращения и законодательно установленная государством.

Денежная система – это форма организации денежного обращения в стране, установленная законодательно. Она включает: национальную денежную единицу (рубль, доллар и т.п.); масштаб цен; систему кредитных и бумажных денег; эмиссию денег; валютный паритет; органы, регулирующие денежное обращение.

Важнейшим количественным показателем денежного обращения является денежная масса. *Денежная масса* – совокупность всех денежных средств, находящихся в хозяйстве в наличной и безналичной формах, обеспечивающая обращение товаров и услуг в народном хозяйстве.

Денежная масса - это совокупность покупательных и платежных средств, обслуживающих хозяйственный оборот и принадлежащих физическим и юридическим лицам, а также государству. На величину денежной массы влияют два фактора: количество денег в обращении и скорость их оборота. *Количество денег в обращении* определяется государством, исходя из потребностей товарного оборота и дефицита Федерального бюджета. На *скорость обращения денег* влияют длительность технологических процессов (тяжелая промышленность или легкая), структура платежного оборота (соотношение наличных и безналичных денег), уровень развития кредитных операций и взаиморасчетов, уровень процентных ставок за кредит, использование электронных технологий в банковском деле.

Денежная база в широком определении включает выпущенные в обращение Банком России наличные деньги (с учетом остатков средств в

кассах кредитных организаций), средства на счетах обязательных резервов, депонируемых кредитными организациями в Банке России, средства на корреспондентских счетах в валюте Российской Федерации (включая усредненные остатки обязательных резервов) и депозитных счетах кредитных организаций в Банке России, вложения кредитных организаций в облигации Банка России (по рыночной стоимости). Рынок невозможен без денег и денежного обращения. *Денежное обращение* представляет собой движение денег, опосредствующее оборот товаров и услуг.

Современная экономическая наука выделяет три функции денег.

Деньги как мера стоимости. С появлением денег стоимость любого товара выражается уже не через стоимость другого товара, а с помощью определенного количества денежного материала. Таким образом, функция денег как мера стоимости используется для измерения и сравнения стоимостей товаров и услуг. Свойство быть мерой стоимости и позволяет деньгам выполнять все остальные свои функции.

Деньги как средство обращения. Деньги являются посредником в обмене товаров, в совершении сделок. Все покупается и продается за деньги. Альтернативой денежному обмену выступает бартер (обмен товара не на деньги, а на другой товар).

Деньги как средство сбережений. Эту функцию деньги могут выполнять благодаря тому, что они являются всеобщей ликвидностью. Ликвидность – это свойство денег легко конвертироваться в любой вид товаров и услуг. Поэтому часть доходов можно сохранить в деньгах с тем, чтобы их в будущем использовать для получения потребительских стоимостей. Конечно, с той же целью сбережения можно вложить и в покупку долговечного товара (дома, земельного участка, произведение искусств) с тем, чтобы, продав его в нужное время, вновь получить деньги.

6.5.2 Структура денежной массы

Предложением денег называется наличие всех денег в экономике, т.е. это денежная масса. Для характеристики и измерения денежной массы применяются различные обобщающие показатели, так называемые *денежные агрегаты* – M0, M1, M2 и M3. Они представляют собой иерархическую систему: каждый последующий агрегат включает в свой состав предыдущий, причем каждый из них особым образом характеризует состояние денежной сферы. Друг от друга денежные агрегаты отличаются степенью ликвидностью, т.е. возможностью быстро превратиться в наличные деньги. Центральный банк РФ ведет расчеты следующих денежных агрегатов (см. рис. 6.5.35):

M2+депозитные сертификаты+государственные ценные бумаги			
M1+срочные депозиты населения в сберегательных банках			
M0+средства на расчетных счетах юридических лиц+средства госстраха+депозиты до востребования в сберегательных банках+депозиты в коммерческих банках			
Банкноты в обращении	Монеты в обращении	Остатки наличных денег в кассах предприятий и организаций	
M0			M1
			2
			3

Рис. 6.5.35 Денежные агрегаты

Денежный агрегат M_0 = банкноты и монеты, находящиеся в обращении, остатки наличных денег в кассах предприятий и организаций. Данный денежный агрегат иногда называют деньгами в узком смысле слова.

Денежный агрегат $M_1 = M_0 +$ банковские депозиты до востребования и чековые депозиты. Это текущие средства населения, расчетный счет предприятий, счет до востребования в банках, дорожные чеки.

Денежный агрегат $M_2 = M_1 +$ депозиты на срочных и сберегательных счетах коммерческих банков, депозиты в специализированных финансовых институтах.

Денежный агрегат $M_3 = M_2 +$ крупные срочные вклады.

$L = M_3 +$ краткосрочные государственные ценные бумаги, казначейские сберегательные облигации, акции и некоторые другие активы.

Ликвидность денежных агрегатов увеличивается снизу вверх (от L до M_0), а доходность – сверху вниз (от M_0 до L).

Предложение денег исчисляется с помощью денежного мультипликатора.

Денежный мультипликатор – это часть избыточного резерва, которую система коммерческих банков может использовать для увеличения массы денег в обращении и суммы бессрочных вкладов путем предоставления новых займов (показывает, во сколько раз изменится объем денежной массы в случае изменения денежной базы (денег ЦБ)).

$$m=1/R,$$

где m – денежный мультипликатор, R – резервная норма.

Спрос на деньги – это общая потребность рынка в деньгах. Предъявляется в том случае, если отдается предпочтение наличным деньгам по сравнению с другими активами, например, ценными бумагами,

недвижимостью. Спрос на деньги зависит от уровня цен, объема производства, скорости обращения денег.

Существуют два подхода к объяснению *спроса на деньги*: монетаристский, кейнсианский.

Монетаризм основывается на количественной теории денег. В рамках этой теории спрос на деньги определяется формулой Ирвинга Фишера:

$$MV = PQ,$$

где M - количество денег в обращении; V – скорость обращения денег; P – уровень цен; Q – объем выпуска.

Приведенное выше уравнение обмена связывают с именем американского экономиста И. Фишера. Это уравнение отражает связь между суммой денег и общим объемом сделок. Правая часть уравнения несет информацию о сделках, левая описывает деньги используемые при совершении сделок. Трудно посчитать количество сделок – Q и поэтому его заменяют на величину совокупного объема производства – Y .

$$M = PY/V,$$

где количество денег в обращении равно отношению номинального дохода к скорости обращения денег.

Данное уравнение показывает, что величина спроса на деньги находится в прямой зависимости от уровня цен и реального объема производства и от скорости обращения денег. Здесь учтен так называемый *транзакционный спрос* – этот спрос возникает из функции денег как средства обращения.

1) *Транзакционный спрос на деньги* - это спрос на деньги для сделок, т.е. для покупки товаров и услуг. Включает в себя спрос на деньги для запланированных и незапланированных покупок, находится в прямой зависимости от объема производства и уровня цен.

Стремление максимизировать доходы заставляет владельца денег иметь в своем финансовом портфеле кроме денег и др. финансовые активы (акции, облигации).

2) *Спекулятивный спрос на деньги* – спрос на деньги для формирования портфеля финансовых активов. Он находится в обратной зависимости от % ставки: чем выше ставка процента, тем меньше стремление владельца дохода иметь в своем портфеле наличные деньги, которые сами по себе дохода не дают.

Кейнсианская теория пытается определить спрос на деньги, исходя из мотива экономического субъекта, побуждающих его хранить часть своего богатства в форме ликвидных денежных активов:

1) *Транзакционный спрос услуг* - мотив хранения денег, основанный на удобстве их использования в качестве средства платежа.

2) *Спекулятивный спрос* - мотив хранения денег, который возникает из неизвестности будущей рыночной стоимости финансовых активов и желания избежать потерь.

Дж. Мейнард Кейнс считал, что спрос на деньги зависит от номинального дохода и нормы ссудного процента (% ставка): номинальный доход прямо пропорционально влияет на денежный спрос, а норма ссудного процента – обратно пропорционально.

Равновесие на денежном рынке. При равенстве объемов спроса и предложения денег устанавливается равновесие денежного рынка. Точка E на пересечении кривых спроса и предложения показывает равновесную цену товара деньги – равновесную ставку банковского процента, при которой объем спроса на деньги равен объему их предложения.

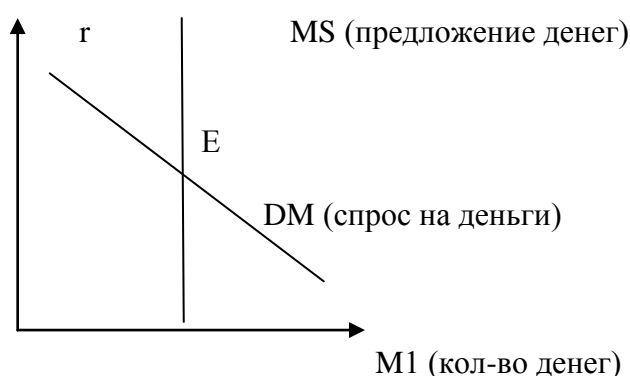


Рис. 6.5.36 Равновесие денежном рынке

Кривая спроса на деньги (DM) показывает общее количество денег (M1), которое люди стремятся иметь для сделок и в качестве финансовых активов при каждой возможной величине % ставки (r).

6.5.3 Особенности современной банковской системы

Современная банковская система России представлена двумя уровнями и функционирует на основе закона РФ «О банках и банковской деятельности», принятого в 1995 г. Этот закон позволяет создание банка на основе любой формы собственности.

В законе отмечено, что банковская система России включает в себя Банк России (официальное название Центрального Банка), кредитные организации, а так же филиалы иностранных банков, представляющих иностранный капитал.

Законом от 1995 года закреплён принцип независимости банков от органов государственной власти и управления при принятии решений, связанных с проведением денежной политики.

При двухуровневой системе централизованный банк выполняет следующие функции:

– осуществляет эмиссию национальных денежных знаков, организует их обращение и изъятия из обращения, определяет стандарты и порядок ведения расчетов и платежей;

– проводит общий надзор за деятельностью кредитно-финансовых учреждений страны;

– предоставление кредитов коммерческим банкам;

– выпускает и проводит погашение государственных ценных бумаг.

– управляет счетами правительство, осуществляет зарубежные финансовые операции.

– осуществляет регулирование банковской ликвидности – проводит политику учетной ставки, операции на открытом рынке ценными бумагами и регулирование норматива обязательных резервов коммерческих банков.

Центральный банк - это банк, возглавляющий кредитную систему страны, имеющий монопольное право эмиссии банкнот и осуществляющий кредитно-денежную политику в интересах национальной политики. В США он называется ФРС (Федеральная Резервная Система – Federal Reserve System), в Великобритании – это Банк Англии (Bank of England), в Германии – Bundesdeutschebank, в России – Центральный банк России и т.п.

Второй уровень – это коммерческие банки. **Коммерческий банк** – это кредитная организация, осуществляющая на договорных условиях кредитно-расчетное и другое банковское обслуживание юридических и физических лиц посредством совершения операций и оказания услуг. Коммерческий банк имеет исключительное право осуществлять следующие операции:

– привлечение вкладов юридических и физических лиц;

– размещение указанных средств от своего имени и за свой счет на условиях возвратности, срочности и платности;

– открытие и ведение банковских счетов физических и юридических лиц;

– покупка и продажа иностранной валюты;

– финансирование капитальных вложений.

Коммерческий банк может начать операции только после получения соответствующей лицензии, т.е. разрешения от ЦБ страны.

Осуществление коммерческими банками операции подразделяются на пассивные и активные. **Пассивные операции** – это операции по мобилизации средств, т.е. сбор вкладов. Средства, полученные в результате пассивных операций, являются основой банковской деятельности, вклады клиентов являются основным источником формирования банковских ресурсов. **Активные операции** – это операции по размещению средств, т.е. выдача кредитов. Эти операции называются активными потому, что деньги, выданные в кредит, обслуживают преимущественно реальный сектор экономики, где и создается новая стоимость.

Выдавая кредиты, коммерческий банк преследует цель получения прибыли. С другой стороны он должен стремиться к безопасности, т.е. не терять своей платежеспособности. Для него безопасность гарантируется

ликвидностью, в частности такими ликвидными активами как наличность и избыточные резервы. Поэтому все коммерческие банки и сберегательные учреждения, открывающие текущие счета, должны иметь установленные законом резервы. Размер резервов равен определенному проценту обязательств банка по вкладам, который он должен иметь в виде вклада в Центральном банке или кассовой наличности.

Инструментами денежно-кредитной политики являются:

Учетная ставка (ставка рефинансирования) – это процент, под который ЦБ предоставляет ссуды ком. Банки, которые обладают твердым финансовым положением, но испытывают временные трудности.

Норма обязательных банковских резервов представляет собой выраженную в процентах долю от общей суммы депозитов, которую коммерческие банки не имеют права выдавать в кредит, и которую они хранят в Центральном банке в виде беспроцентных вкладов.

Процентные ставки представляют собой ставки, по которым Банк России осуществляет свои операции. Банк может устанавливать одну или несколько процентных ставок по различным видам операций или проводить процентную политику без фиксации процентных ставок.

Вопросы для самопроверки

1. Что представляют собой деньги?
2. Какие виды денег выделяют?
3. Дайте определение понятию денежной массы?
4. Функции денег?
5. Охарактеризуйте понятия предложение денег и спроса на деньги?
6. Какие денежные агрегаты выделяют и назовите их основные характеристики?
7. Что показывает график равновесия на денежном рынке?
8. Каковы основные особенности современной банковской системы?

Тесты

1. Наибольшей ликвидностью обладает агрегат...

- а) М1;
- б) М0;
- в) М3;
- г) М2.

2. Деньги не выступают в качестве ...

- а) единицы счета;
- б) средства обращения;
- в) средства управления;
- г) запаса ценности.

3. Когда деньги позволяют быстро сравнивать полезность товаров и затраты на их производство, они выполняют функцию...

- а) средства накопления;
- б) средства платежа;
- в) меры стоимости;
- г) средства обращения.

4. В настоящее время функцию мировых денег выполняют...

- а) резервные валюты;
- б) золотые слитки;
- в) электронные деньги;
- г) безналичные деньги.

5. Банковская система РФ включает в себя...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) Центральный Банк РФ;
- б) бюджеты различных уровней;
- в) небанковские кредитно-финансовые учреждения;
- г) коммерческие банки.

6. Эмиссия денег, применяемая государством для погашения дефицита государственного бюджета, ведет, прежде всего, к...

- а) росту инфляции;
- б) снижению инфляции;
- в) падению ВВП;
- г) росту безработицы.

7. Наименее ликвидным средством является ...

- а) депозиты и вклады;
- б) наличные деньги;
- в) недвижимость;
- г) золото и драгоценности.

8. Денежный агрегат М2 составляет сумма ...

а) вкладов до востребования, срочных депозитов и депозитов в иностранной валюте;

б) наличных денег, срочных депозитов и депозитов в иностранной валюте;

в) вкладов до востребования, расчетные счета предприятий и организаций в иностранной валюте.

г) наличных денег, вкладов до востребования, срочных депозитов

9. Денежный агрегат М1 включает в себя ...

- а) срочные депозиты;
- б) наличные деньги;
- в) наличные деньги и депозиты до востребования;
- г) депозиты до востребования.

10. Денежный агрегат М2 равен 500 млрд. руб., срочные вклады составляют 150 млрд. руб. Сберегательные вклады равны 60 млрд. руб. Денежный агрегат М1 равен...

- а) 590 млрд. руб.;
- б) 290 млрд. руб.;

- в) 650 млрд. руб.;
- г) 350 млрд. руб.

Глоссарий

1. Деньги - финансовый актив, который служит для совершения сделок (для покупки товаров и услуг).

2. Ликвидность денег - способность денег участвовать в немедленном приобретении товара или услуги.

3. Денежное обращение - денежный поток, при котором движение денег связано с выполнением их функций.

4. Наличное денежное обращение – это движение наличных денег в сфере обращения.

5. Безналичное обращение – это деньги на банковских счетах и в центральном банке в виде депозитов до востребования или бессрочных депозитов, т.е. вкладов на счетах коммерческих банков.

6. Денежная система – это исторически сложившаяся в каждой стране форма организации денежного обращения и законодательно установленная государством.

7. Денежная масса - это совокупность покупательных и платежных средств, обслуживающих хозяйственный оборот и принадлежащих физическим и юридическим лицам, а также государству.

8. Предложением денег - наличие всех денег в экономике, т.е. это денежная масса.

9. Спрос на деньги – это общая потребность рынка в деньгах.

10. Денежный мультипликатор – это часть избыточного резерва, которую система коммерческих банков может использовать для увеличения массы денег в обращении и суммы бессрочных вкладов путем предоставления новых займов (показывает, во сколько раз изменится объем денежной массы в случае изменения денежной базы)

Раздел 6.6 Денежно-кредитная (монетарная) политика

6.6.1 Инструменты: операции на открытом рынке, изменение учётной ставки, изменение норматива обязательных резервов

6.6.2 Политика «дорогих» и политика «дешёвых» денег

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб. ; Нижний Новгород : Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература (в т.ч. периодические издания):

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб.; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6.6.1 Инструменты: операции на открытом рынке, изменение учётной ставки, изменение норматива обязательных резервов

Современная банковская система РФ. Чрезвычайно важное значение для эффективного осуществления денежно-кредитной политики имеет создание и развитие современной банковской системы. Банковский сектор - это канал, через который передаются импульсы денежно-кредитного регулирования.

Денежно-кредитная (монетарная) политика - это политика государства, воздействующая на количество денег в обращении с целью обеспечения стабильности цен, полной занятости населения и роста реального объема производства. Осуществляет монетарную политику Центральный банк.

Денежно-кредитная политика состоит в изменении денежного предложения с целью стабилизации совокупного объема производства, занятости населения и уровня цен. Денежное предложение, т.е. количество денежной массы в обороте, увеличивается в периоды спада для поощрения расходов. В периоды инфляции для ограничения расходов денежное предложение сокращается.

Инструментами денежно-кредитной политики являются:

1. Операции на открытом рынке ценными бумагами.
2. Изменение резервной нормы.
3. Изменение учетной ставки.

Операции на открытом рынке. В настоящее время в мировой экономической практике основным инструментом являются операции на открытом рынке. Путем покупки или продажи на открытом рынке казначейских ценных бумаг Центральный банк может осуществлять либо вливание резервов в кредитную систему государства, либо изымать их оттуда. Операции на открытом рынке проводятся Центральным банком обычно совместно с группой крупных банков и других финансово-кредитных учреждений. Схема проведения этих операций такова:

1. Предположим, что на денежном рынке наблюдается излишек денежной массы в обращении и Центральный банк ставит задачу по ограничению или ликвидации этого излишка. В этом случае Центральный банк начинает активно предлагать государственные ценные бумаги на открытом рынке банкам или населению, которые покупают правительственные ценные бумаги через специальных дилеров. Поскольку предложение государственных ценных бумаг увеличивается, их рыночная цена падает, а процентные ставки по ним растут, и, соответственно, возрастает «привлекательность» для покупателей. Население и банки начинают активно скупать правительственные ценные бумаги, что приводит в конечном счете к сокращению банковских резервов. Сокращение банковских резервов, в свою очередь, уменьшает предложение денег в пропорции, равной банковскому мультипликатору.

2. Предположим теперь, что на денежном рынке недостаток денежных средств в обращении. В этом случае Центральный банк проводит политику, направленную на расширение денежного предложения, а именно: ЦБ начинает скупать правительственные ценные бумаги у банков и населения. Тем самым Центральный банк увеличивает спрос на государственные ценные бумаги. В результате их рыночная цена возрастает, а процентная ставка по ним падает, что делает казначейские ценные бумаги «непривлекательными» для их владельцев. Население и банки начинают активно продавать государственные ценные бумаги, что приводит в конечном счете к увеличению банковских резервов и — к увеличению денежного предложения. График предложения денег сдвинется вправо, процентная ставка упадет. Политика учетной ставки (дисконтная политика)

Учетная ставка — это процент, под который Центральный банк предоставляет кредиты коммерческим банкам, выступая как кредитор в последней инстанции. Причем Центральный банк предоставляет этот кредит не всем желающим коммерческим банкам, а лишь тем, кто имеет прочное финансовое положение, но терпит временные трудности. Учетную ставку устанавливает Центральный банк. Уменьшение ее делает для коммерческих банков займы резервных фондов дешевыми. Коммерческие банки стремятся

получить кредит. При этом увеличиваются избыточные резервы коммерческих банков, вызывая мультипликационное увеличение количества денег в обращении. И наоборот, увеличение учетной ставки делает займы резервных фондов невыгодными. Более того, некоторые коммерческие банки, имеющие заемные резервы, пытаются вернуть их, так как они становятся очень дорогими. Сокращение банковских резервов приводит к мультипликационному сокращению денежного предложения. Среди инструментов монетарной политики политика учетных ставок занимает второе по значению место после политики Центрального банка на открытом рынке и проводится обычно в сочетании с деятельностью Центрального банка на открытом рынке. Так, при продаже государственных ценных бумаг на открытом рынке в целях уменьшения денежного предложения Центральный банк устанавливает высокую учетную ставку, что ускоряет процесс продажи коммерческими банками правительственных ценных бумаг населению, так как им становится невыгодно восполнять резервы займами у Центрального банка, и повышает эффективность операций на открытом рынке. И наоборот, при покупке Центральным банком государственных ценных бумаг на открытом рынке Центральный банк резко понижает учетную ставку. В этой ситуации коммерческим банкам выгодно занимать резервы у Центрального банка и направлять имеющиеся средства на покупку более доходных государственных ценных бумаг у населения, которое заинтересовано в их продаже. Расширительная политика Центрального банка становится более эффективной.

Изменение нормы обязательных резервов. Коммерческие банки в обязательном порядке должны резервировать какую-то часть средств от принятых вкладов. Эти платежные средства не могут быть использованы ими для кредитования. Резервная норма - это обязательный резерв платежных средств, который должны иметь коммерческие банки в процентном отношении к сумме принятых вкладов. Резервная норма для коммерческих банков Украины устанавливается Национальным банком. В результате применения резервной нормы банки лишаются возможности отдавать в кредит все имеющиеся деньги: фактические кредитные ресурсы становятся меньше потенциальных. Изменяя минимальную резервную норму, НБУ тоже может влиять на кредитные возможности коммерческих банков. Увеличение резервов приведет к сокращению денежного предложения, уменьшению способности коммерческих банков создавать деньги путем кредитования. Снижение резервной нормы, соответственно повлечет за собой увеличение инвестирования, денег в обороте. Следует заметить, что изменение резервной нормы - довольно мощный метод монетарной политики, практическое применение этого метода требует осторожности. Потому что даже незначительные изменения этой ставки сильно влияют на предложение денег. Из-за этого изменение резервной нормы применяют лишь в крайних случаях.

6.6.2 Политика «дорогих» и политика «дешёвых» денег

Политика дорогих денег. Рестриктивная (направленная на ограничение расширения денежного предложения) политика "дорогих" денег предполагает высокий уровень процентных ставок и традиционно рассматривается как средство подавления инфляции. Проводится Центробанком, прежде всего, как антиинфляционная политика. Для того чтобы сократить денежное предложение, ограничивается денежная эмиссия, осуществляется продажа государственных ценных бумаг на открытом рынке, увеличивается минимальная резервная норма, увеличивается учётная ставка. Сегодня выбор подобной политики может быть обусловлен задачами поддержки стабильного обменного курса рубля и сокращения спроса на иностранную валюту, а так же удержания и снижения уровня инфляции.

Реализация политики "дорогих" денег включает в себя повышение (или понижение) уровня процентных ставок по предоставляемым Банком России и правительством финансовым ресурсам, а также ограничения по расширению денежного предложения. Последствия от реализации такой политики могут быть разными.

Позитивные последствия:

- стимулирование сбережений нефинансового сектора (вследствие роста процентных ставок по депозитам и стабилизации инфляционных и девальвационных ожиданий);
- селекция предприятий по эффективности (дорогой банковский кредит смогут привлекать лишь предприятия, эффективные сегодня).

Негативные последствия:

- сокращение объемов кредитования и усиление спада в экономике;
- рост издержек, связанных с удорожанием обслуживания банковских кредитов, и провоцирование инфляции издержек;
- снижение устойчивости банковской системы;
- ухудшение ситуации с "плохими" долгами.

Ожидаемые результаты в текущем году:

- стабилизация курса рубля;
- рост сбережений населения;
- снижение темпов роста кредитования;
- сохранение уровня инфляции за счет девальвации, инфляционных ожиданий, премий за риск (инфляция не вырастет, но и не снизится);
- увеличение числа дефолтов по внутренним и внешним займам;
- сокращение спроса и снижение объемов производства;
- падение инвестиционной активности;
- рост числа банкротств предприятий и банков.

Политика "дорогих" денег как рыночный механизм селекции эффективно и корректно работает в устойчивой экономике, которая в умеренной степени зависит от внешних рисков, стабильных темпов роста, в условиях поступательного (без резких всплесков) расширения инвестиций.

Оздоровить структурно разбалансированную российскую промышленность в период проведения политики "дорогих" денег будет возможно только с использованием целевых государственных программ.

В качестве примера можно привести машиностроительный комплекс, фактически — локомотив роста промышленности России в последние годы, развивающегося на инновациях и стимулирующего инновационное развитие смежных производств.

Очевидные проблемы машиностроительного комплекса делают исключительно важным формирование и проведение политики поддержки инвестиций предприятий и текущей производственной деятельности — как кредитными ресурсами, так и формированием спроса.

Политика дешёвых денег. Экспансионистская (направленная на увеличение общего предложения денег в экономике) политика "дешевых" денег, опирающаяся на низкие процентные ставки, традиционно используется для снижения (или ограничения роста) безработицы в условиях рецессии.

Проводится в период низкой конъюнктуры. Центральный банк увеличивает предложение денег путём покупки государственных ценных бумаг на открытом рынке, понижения резервной нормы, понижения учётной ставки. Тем самым понижается процентная ставка, достигается рост инвестиций и повышение деловой активности. Наборы трех инструментов, применяемый при спаде производства называется политикой дешевых денег. В случае наступления кризисной ситуации из-за инфляции в экономике, необходимо сужать количество денег в обращении, поскольку причина инфляции кроется в избыточном обращении денег. Для этого применяются те же инструменты, но только с обратным знаком, т.е.:

– Центральный банк продает ценные бумаги на открытом рынке, тем самым, связывая резервы коммерческих банков, сужает их кредитоспособность;

– повышается резервная норма, что ведет к уменьшению избыточных резервов, денежного мультипликатора;

– повышается учетная ставка, из-за этого коммерческие банки меньше заимствуют денег у Центрального банка и сами меньше кредитуют. В результате количество денег в обращении сужается. Этот набор трех инструментов в новой интерпретации называется политикой дорогих денег.

Сегодня выбор политики "дешевых" денег может быть обусловлен следующими задачами:

- стимулирование внутреннего спроса и производства (в том числе поддержки уровня занятости);

- обеспечение стабильности банковской системы.

Позитивными последствиями данной политики могут стать:

- минимизация спада производства;

- поддержка уровня занятости;

- стабильность (отчасти временная) банковской системы.

К ее негативным последствиям можно причислить:

- сохранение угрозы девальвации рубля;
- высокие риски ускорения инфляции;
- консервация структурных диспропорций.

Возможные результаты в текущем году:

- расширение спроса снизит темпы падения производства;
- решение проблемы "плохих" долгов будет перенесено на последующие годы;
- сохранится высокая инфляция;
- продолжится снижение курса рубля;
- произойдет резкое сокращение государственных ресурсов;
- сохранится проблема низкой эффективности и конкурентоспособности российских предприятий и банков.

Дополнительно можно отметить, что ключевым вопросом проведения политики "дешевых" денег является их источник. Появляются основания ожидать быстрого исчерпания государственных резервов. Тогда основными источниками предложения денег будут эмиссионное рефинансирование банковской системы и денежная эмиссия под выпуск государственных ценных бумаг, что представляет высокие риски для финансовой стабильности страны и создает условия для возникновения различных видов инфляции. Эти процессы в свою очередь будут сдерживать экономический рост и повышения уровня жизни населения.

Вопросы для самоконтроля

1. Какие функции выполняет Центральный банк России?
2. Какие функции выполняют коммерческие банки?
3. Каковы основные цели денежно-кредитной политики?
4. Для выполнения каких целей Центральный банк уменьшает учетную ставку?
5. При какой ситуации в экономике Центральный банк снижает резервную норму?
6. Какие инструменты использует Центральный банк при политике дешевых денег?
7. Какие цели преследует Центральный банк, выпуская государственные ценные бумаги?
8. Как повлияет политика «дешевых денег», проводимая Центральным банком, на чистый экспорт?
9. В каких единицах задаются нормы банковских резервов?
10. Что означает демонетизация золота?
11. Что означает жесткая монетарная политика?

Тесты

1. Политике дешевых денег присуще

- а) сокращение инфляции;
- б) сокращение роста денежной массы;
- в) сокращение инвестиций;
- г) понижение процентной ставки.

2. Сокращение объема денежной массы в экономике может быть вызвано такой мерой денежно-кредитной политики, как ...

- а) снижение учетной ставки;
- б) продажа ценных бумаг на открытом рынке;
- в) сокращение нормы резервирования;
- г) покупка ценных бумаг на открытом рынке.

3. Повышение Центральным банком учетной ставки ведет к ...

- а) повышению ВВП;
- б) повышению уровня инфляции;
- в) снижению предложения денег в экономике;
- г) снижению уровня безработицы.

4. Уменьшение учетной ставки вызовет...

- а) сокращение объема денежного предложения;
- б) увеличение объема денежного предложения;
- в) сохранение прежнего объема денежного предложения;
- г) сокращение объема кредита.

5. Снижение ставки рефинансирования приводит к...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) сокращению объемов национального производства;
- б) падению совокупного спроса;
- в) снижению ставок кредитования коммерческих банков;
- г) росту инвестиционных расходов.

6. Результатом проводимой центральным банком политики «дешевых денег» является...

- а) рост экспорта;
- б) сокращение экспорта;
- в) рост импорта;
- г) сокращение импорта.

7. Политика дешевых денег направлена на...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) прекращение спада производства;
- б) падение уровня цен;
- в) прогрессивное налогообложение;
- г) рост спроса на кредиты.

8. Политика дешевых денег предполагает...

Укажите не менее двух вариантов ответа

- а) снижение резервной нормы;

- б) покупку государственных ценных бумаг;
- в) повышение учетной ставки;
- г) сокращение темпов инфляции.

9. При прочих равных условиях снижение центральным банком нормы обязательных резервов приведет к ...

- а) уменьшению количества выдаваемых кредитов;
- б) сокращению национального производства;
- в) росту денежной массы;
- г) уменьшению денежного мультипликатора.

10. Покупка государственных ценных бумаг центральным банком вызовет...

- а) падение рыночного курса ценных бумаг;
- б) увеличение объема денежного предложения;
- в) сохранение прежнего объема денежного предложения;
- г) сокращение объема денежного предложения.

11. Снижение нормы обязательных резервов свидетельствует о проведении _____ политики

- а) экспансионистской налогово-бюджетной (фискальной);
- б) экспансионистской кредитно-денежной (монетарной);
- в) рестриктивной кредитно-денежной (монетарной);
- г) рестриктивной налогово-бюджетной (фискальной).

Глоссарий

1. Банковская система – это совокупность центрального банка и коммерческих банков, которые функционируют по единым правилам денежно-кредитной политики страны.

2. Денежно-кредитная (монетарная) политика - это политика государства, воздействующая на количество денег в обращении с целью обеспечения стабильности цен, полной занятости населения и роста реального объема производства.

3. Учетная ставка — это процент, под который Центральный банк предоставляет кредиты коммерческим банкам, выступая как кредитор в последней инстанции.

4. Резервная норма - это обязательный резерв платежных средств, который должны иметь коммерческие банки в процентном отношении к сумме принятых вкладов.

5. Операции на открытом рынке - путем покупки или продажи на открытом рынке казначейских ценных бумаг Центральный банк может осуществлять либо вливание резервов в кредитную систему государства, либо изымать их оттуда.

6. Политики "дорогих" денег - рестриктивная (направленная на ограничение расширения денежного предложения) предполагает повышение (или понижение) уровня процентных ставок по предоставляемым Банком

России и правительством финансовым ресурсам, а также ограничения по расширению денежного предложения.

7. Политика дешёвых денег - экспансионистская (направленная на увеличение общего предложения денег в экономике), опирающаяся на низкие процентные ставки, традиционно используется для снижения (или ограничения роста) безработицы в условиях рецессии.

Тема 6.7. Социальная политика государства. Проблема неравенства доходов в обществе.

6.7.1 Понятие и сущность социальной политики

6.7.2 Проблема распределения доходов в обществе

6.7.3 Кривая Лоренца и коэффициент Джини

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)": рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб.; Нижний Новгород: Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и др.]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб.; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

6.7.1 Понятие и сущность социальной политики

Социальная политика — система взаимоотношений основных элементов социальной структуры общества по поводу сохранения и изменения социального поведения населения в целом и составляющих его классов, слоев, общностей.

Субъектами социальной политики являются граждане и социальные группы, а также представляющие их институты. Главным субъект социальной политики — государство, осуществляющее социальную политику.

Государственная социальная политика — деятельность государства, ставящая своей целью снижение степени дифференциации доходов, смягчение противоречий между участниками рыночной

экономики и предотвращение социальных конфликтов на экономической почве.

С точки зрения функционирования экономики, социальная политика играет двойную роль. Во-первых, по мере развития общества и накопления национального богатства создание благоприятных социальных условий для граждан становится главной цепью экономической деятельности. В этой связи социальная политика концентрирует цели экономического роста. Во-вторых, социальная политика является и фактором экономического роста, поскольку экономический рост, не сопровождающийся ростом благосостояния основной массы населения, ведет к утрате стимулов к эффективной экономической деятельности.

При разработке и реализации социальной политики с необходимостью встает вопрос о социальных приоритетах, то есть социальных задачах, которые признаются обществом на данном этапе его развития наиболее настоятельными и срочными, требующими первоочередного решения. В качестве **главных приоритетов социальной политики** можно выделить:

- обеспечение человеку от рождения до старости нормальных условий жизни и развития;
- создание условий для функционирования семьи как первичной ячейки общества, особое внимание оказывать матерям;
- обеспечение экономической безопасности, надежная защита конституционных прав и свобод граждан;
- обеспечение эффективной защищенности населения: повышение качества социальной защиты населения, охрана здоровья, культуры, обеспечения жильем, улучшение демографической ситуации.

К субъектам социальной политики относятся органы законодательной и исполнительной власти различных уровней, работодатели в государственном и негосударственном секторах экономики, а также профсоюзные и иные общественные организации, которые влияют на разработку государственной социальной политики.

Выделяют следующие **принципы социальной политики**:

- социальной справедливости,
- социальной ответственности,
- социального партнерства,
- социальных гарантий,
- преемственности.

К **задачам социальной политики** относятся:

- стимулирование экономического роста и подчинение производства интересам потребления,
- усиление трудовой мотивации и деловой предприимчивости,
- обеспечение должного уровня жизни и социальной защиты населения,
- сохранение культурного и природного наследия, национального своеобразия и самобытности.

Социальная политика государства, создающая в процессе своего осуществления эффективную **систему социальной защиты** населения, является одним из важных вопросов, без решения которого невозможно создать гармоничную рыночную экономику и достичь благополучия во всех сферах общества. Сегодня социальная защита населения является необходимым элементом функционирования любого достаточно развитого государства.

В широком смысле, социальная защита — деятельность государства по воплощению в жизнь целей и приоритетных задач социальной политики.

Социальная защита (в узком смысле) — это система законодательных, экономических и социально-психологических гарантий, предоставляемых трудоспособным гражданам для повышения своего благосостояния за счет личного трудового вклада, а нетрудоспособным и социально уязвимым слоям населения за счет преимущества в пользовании общественными фондами потребления, а также в прямой материальной поддержке.

Эффективная социальная защищенность складывается из системы мер социальной защиты; деятельности органов государственного управления по реализации социальной политики; действенности и реальной осуществимости законодательно закрепленных социальных гарантий. Финансовой базой системы социальной защиты служат средства налогоплательщиков (государственный бюджет); страховые средства работодателей и работников; общесменная и частная благотворительность.

Социальная политика государства направлена на создание социальных гарантий в формировании экономических стимулов для участия в общественном производстве. Система социальной защиты строится на определенных социальных обязательствах государства. Социальные обязательства государства — законодательно закрепленная совокупность социальных благ, которые государство обязуется сделать доступными для своих граждан, гарантируя для определенной их части и по определенному кругу бесплатность предоставления.

При организации социальной защиты населения широкое распространение получили государственные минимальные социальные стандарты — минимальный уровень государственных гарантий социальной защиты, обеспечивающий удовлетворение основных потребностей человека. Они выражаются в нормах и нормативах предоставления денежных выплат, бесплатных и общедоступных социальных услуг, социальных пособий и выплат. К государственным минимальным социальным стандартам относятся: минимальная заработная плата, минимальные размеры пенсий, нормативы бюджетного финансирования расходов на здравоохранение народного жителя, нормы питания, нормы и нормативы льготного обеспечения лекарственными препаратами, нормы общей площади жилого помещения и пр.

Механизм социальной политики реализуется через систему социального обеспечения и социальных услуг.

Социальное обеспечение — программы, связанные с выплатой денежных средств неработающим гражданам (по возрасту, в случае утраты трудоспособности, потери кормильца и пр.). Социальное обеспечение представляет собой государственную программу полного или частичного содержания нетрудоспособных. В свою очередь, система социального обеспечения складывается из социального страхования и общественного вспомоществования.

Социальное страхование — система отношений по распределению и перераспределению национального дохода, заключающихся в формировании специальных страховых фондов для содержания лиц, не участвующих в общественном труде.

Система социального страхования — программы, включающие в себя безвозмездные платежи всем членам общества независимо от их доходов по наступлении определенного события в их жизни (выход на пенсию, инвалидность, потеря работы, беременность и роды, потеря кормильца и пр.). Фонды социального страхования формируются из государственных дотаций и страховых взносов, уплачиваемых работодателями и работающими гражданами. В систему социального страхования входит пенсионное, медицинское, страхование от безработицы и от несчастных случаев на производстве. Другая часть государственной программы социального обеспечения составляет общественное вспомоществование. Общественное вспомоществование — программы оказания помощи лицам, официально признанным людьми, не имеющими средств к существованию, т. е. находящимися за чертой бедности. Общественное вспомоществование направлено на поддержание дохода беднейших слоев населения независимо от их участия в трудовой деятельности и выплаты страховых взносов и финансируется из налоговых поступлений государства. Общественное вспомоществование может быть в виде денежных выплат и в натуральной форме (бесплатные обеды, продовольственные талоны, продажа товаров по сниженным ценам).

Система социальных услуг включает здравоохранение, образование, профессиональную подготовку, службу занятости и некоторые другие сферы. Социальные услуги могут финансироваться как из государственного бюджета, так и из внебюджетных фондов, созданных за счет налоговых поступлений или взносов фирм и граждан. Наряду с государственными учреждениями социальные услуги предоставляются и частными предприятиями, как на платной основе, так и за счет финансирования части расходов государством.

Существуют различные классификации моделей социальной политики. Однако в большинстве из них определяющим критерием является роль и степень участия в реализации социальной политики государства, институтов гражданского общества и отдельных граждан. Основываясь на

геополитическом аспекте, выделяют скандинавскую, континентальную, американо-британскую и южноевропейскую модели социальной политики.

В скандинавской модели значительную часть расходов на социальные нужды берет на себя государство, которое несет основную ответственность за социальное благополучие своих граждан и является основным производителем социальных услуг. Социальная защита понимается здесь как законное право гражданина, и все граждане имеют право на равное, финансируемое за счет налогов социальное обеспечение. Эта модель в той или иной мере воплощается в политике таких стран, как Швеция, Финляндия, Дания, Норвегия.

В рамках континентальной модели устанавливается жесткая связь между уровнем социальной защиты и длительностью профессиональной деятельности. В ее основе лежит социальное страхование, услуги которого финансируются в основном за счет взносов застрахованных. В этой модели государство, как правило, несет ответственность только за выдачу социальных пособий получателям, т. е. за социальное обеспечение, но не организует социальные услуги. Этой модели следуют Германия, Франция, Австрия, Бельгия.

Американо-британская модель характеризуется минимальным участием государства в социальной сфере. Государство берет на себя ответственность лишь за сохранение минимальных доходов всех граждан и за благополучие наименее слабых и обездоленных слоев населения. В основе этой модели лежит тезис о том, что Любой человек имеет право на минимальную социальную защиту, а зависимость социальных выплат от предыдущих отчислений противоречит идее равенства людей. Социальные программы опираются, в первую очередь, на частные сбережения и частное страхование. Эта модель включает социальное страхование с достаточно низкими выплатами и социальную помощь, которая играет доминирующую роль. Подобная модель социального государства характерна для США, Англии и Ирландии.

Уровень социального обеспечения в южноевропейской модели относительно низок. В этой связи семья и другие институты гражданского общества играют значительную роль в системе социальной защиты. Эту модель социальной политики можно характеризовать как переходную, поскольку в последние десятилетия под влиянием социально-экономических изменений механизм социальной защиты начал совершенствоваться. Существенным стимулом для этих изменений послужили возрастающие процессы европейской интеграции, направленные на сближение социально-экономических параметров стран-членов Европейского Союза. Эта модель воплощается в политике таких стран, как Италия, Испания, Греция и Португалия.

6.7.2 Проблема распределения доходов в обществе

Доходы — одна из основных характеристик экономического положения населения. Стремление к максимизации своего дохода диктует экономическую логику поведения любому рыночному субъекту. Доходы являются конечной целью и мощным стимулом трудовой и предпринимательской деятельности каждого активного участника рыночной экономики, объективным и мощным стимулом его повседневной деятельности. Доходы есть денежная оценка результатов деятельности физических или юридических лиц, как субъектов рыночной экономики.

Доходы - денежная сумма, регулярно поступающая в не посредственное распоряжение рыночного субъекта.

Доходы домашних хозяйств - все виды денежных и натуральных доходов, полученных в виде вознаграждения за работу по найму, от личного подсобного хозяйства, индивидуальной трудовой деятельности, денежные поступления из финансово-кредитной системы и прочее.

Располагаемые доходы домашних хозяйств — сумма текущих доходов, которая может быть использована домашними хозяйствами для финансирования конечного потребления товаров и услуг или сбережений. Располагаемый доход домашних хозяйств определяется как первичные доходы, за вычетом налогов и обязательных платежей, плюс сальдо текущих трансфертов.

Трансфертные платежи (трансферты) — передвижение средств от одного собственника к другому без получения в обмен товаров и услуг.

Применительно к рассматриваемой проблеме трансферты представляют собой обязательные выплаты населению: пенсии, пособия, компенсации, другие социальные платежи, установленные законодательством. Все перечисленное представляет собой трансфертные выплаты из государственного бюджета. Однако имеют место и частные трансфертные платежи (ежемесячные субсидии, получаемые студентами из дома, дары богатых родственников и др.).

При изучении благосостояния в отечественной литературе выделяют показатели мобильных и иммобильных доходов.

Мобильные доходы — доходы, расходуемые по усмотрению домашнего хозяйства.

Иммобильные доходы — средства, предоставляемые из социальных фондов и потребляемые строго по назначению (например, средства, выделяемые на лечение, образование, услуги культурно-бытового назначения).

Свой денежный доход потребители рассматривают как средство приобретения товаров и услуг. Изменение дохода, которое происходит одновременно с изменением цены, может быть благоприятно или неблагоприятно для потребителя. В этой связи необходимо отличать номинальные (денежные) и реальные доходы.

Номинальный (денежный) доход населения — все поступления денег населению от предприятий и организаций всех форм собственности, безналичные перечисления и пр. Иными словами, это количество денег, полученное отдельными лицами в течение определенного периода.

Реальные доходы населения — вещественное, предметное содержание доходов потребителя. Реальный доход можно полно охарактеризовать, лишь перечислив все товары и услуги, которые потребитель мог бы приобрести в соответствии со своими предпочтениями, с указанием количества каждого приобретаемого товара или услуги. Иными словами, **реальный доход представляет собой количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода**. В отличие от номинальных, реальные денежные доходы населения характеризуют количество приобретаемых материальных благ и услуг с учетом изменения розничных цен и расходов на выплату налогов, а также других обязательных платежей. Реальные доходы Населения определяются посредством деления общей суммы денежных доходов на индекс потребительских цен:

Реальный Доход = Номинальный Доход/Индекс Потребительских Цен

Отметим, что индекс цен — измеритель соотношения между стоимостью определенного набора товаров и услуг для данного периода времени и стоимостью идентичного набора товаров и услуг в базовом периоде (период, принимаемый за основу для сравнения). Основное значение индекса потребительских цен состоит в установлении величины изменения во времени общего уровня цен на товары и услуги, приобретаемые населением.

Таким образом, реальный располагаемый доход домохозяйств отражает максимальную стоимость товаров и услуг, которые могли бы приобрести домашние хозяйства на свои текущие доходы исходя из цен базисного периода.

Существует два взаимосвязанных подхода к изучению проблемы распределения доходов. Различают *функциональное распределение доходов между факторами производства* и *личное распределение с точки зрения их величины*. Если все доходы, получаемые в обществе, рассмотреть под углом зрения оплаты услуг различных факторов производства, то мы получим функциональное распределение общественного дохода.

Функциональное распределение общественного дохода показывает, какая доля совокупного дохода страны направляется соответствующему фактору производства. Домохозяйства, предоставляя в распоряжение фирм экономические ресурсы, получают вознаграждение в виде заработной платы, прибыли, процента и ренты. Эти четыре составляющие образуют в сумме личный доход домохозяйств. Общие доходы населения определяются как личные доходы с добавлением стоимости бесплатных или на льготных условиях предоставленных населению услуг за счет социальных фондов.

Процесс формирования доходов можно упрощено представить следующим образом:

- доход от трудовой деятельности (заработная плата)
- + доход от предпринимательской деятельности (прибыль)
- + доход от имущества (рента)
- + доход от капитала (процент)
-
- = **факторные доходы**
- + трансфертные выплаты из общественного сектора (государства)
-
- = **валовой доход**
- налоги и др. платежи
-
- = **располагаемый (чистый) доход**

Личное распределение доходов характеризует, как распределяются все доходы общества между различными доходными группами. Личное распределение доходов связано со способом, которым совокупный доход общества распределяется среди отдельных домохозяйств, семей. Личное (персональное) распределение доходов представляет собой их распределение между отдельными экономическими ячейками, которыми являются частные лица, семьи, домашние хозяйства.

В распределении доходов существует значительное неравенство. Оно присуще всем государствам и имеет в каждой стране приблизительно одни и те же пропорции. *Оценка экономического неравенства* населения составляет одну из основных задач социальной статистики и служит основанием для реализации государственной политики в области распределения доходов. Для оценки дифференциации населения по доходам используются следующие показатели: распределение населения по уровню среднедушевых денежных доходов, коэффициенты дифференциации доходов населения, распределение общего объема денежных доходов по различным группам населения, коэффициент концентрации доходов, численность населения с доходами ниже черты бедности.

6.7.3 Кривая Лоренца и коэффициент Джини

Анализ доходов населения с точки зрения их дифференциации может опираться на расчет накопленных частот и построение кривых Лоренца.

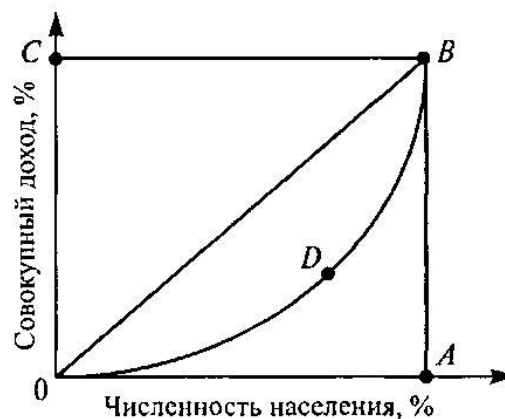


Рисунок 6.7.37 Кривая Лоренца

Линия ОВ называется линией абсолютного равенства. Ломаная линия ОАВ – это линия абсолютного неравенства. Реальное распределение доходов в обществе характеризуется кривой ОДВ и степенью ее отклонения от биссектрисы.

Кривая Лоренца устанавливает соответствие между численностью населения и объемом получаемого суммарного дохода. Если совокупный доход и численность населения принять за 100 %, то в точке В 100 % дохода будет распределено среди 100 % населения. Если совокупный доход распределяется между отдельными лицами абсолютно равномерно, т. е. все доходы равны, то кривая Лоренца совпадает с линией 45° (биссектрисой) и доля любого квантиля получателей доходов совпадает с его долей в общем числе получателей дохода. Если бы такое равенство в распределении доходов существовало, то 20 % населения получали бы 20 % от совокупного дохода общества, 40 % населения соответственно 40 % и т. д. Реальное распределение доходов в обществе характеризуется степенью отклонения кривой Лоренца от биссектрисы. Неравенство в распределении доходов означает, что каждая группа из верхних квантилей будет получать большую часть совокупного дохода общества, а каждая группа из нижних квантилей — меньшую долю. Абсолютное неравенство означает, что и 20, и 40 и так далее процентов населения не получают никакого дохода за исключением единственного, последнего в ряду распределения человека, который присваивает 100% всего дохода общества. Если кто-либо получает весь доход, то кривая Лоренца будет располагаться вдоль горизонтальной оси, а затем поднимется вертикально.

Отклонения кривой Лоренца от биссектрисы можно измерить через отношение площади фигуры между кривой Лоренца и биссектрисой к площади всего треугольника, образованного биссектрисой и кривой Лоренца. В результате получим показатель, характеризующий степень неравенства, который в экономической литературе получил название коэффициента концентрации доходов или коэффициента Джини, который рассчитывается следующим образом: $G = SODB/SOAB$.

Этот коэффициент может принимать значения от 0 до 1. Чем больше значение коэффициента, тем дальше кривая Лоренца отстоит от биссектрисы и тем сильнее неравенство. При определении коэффициента Джини опираются на некий принцип идеального равенства, который предполагает, что 1 % населения должен получать 1 % совокупного дохода этого общества. В мировой практике коэффициент Джини, используемый для оценки доходов в обществе, рассчитывается для каждого отдельного года. Согласно классификации, предложенной для стран ОЭСР, существует следующая шкала степеней неравенства: экономика с очень низкой (коэффициент Джини равен 20—22), низкой (24—26), средней (29—31) и высокой степенью неравенства (33—35).

Кривые Лоренца наглядно демонстрирует политику выравнивания доходов, проводимую государством посредством налогообложения и разного рода социальных программ. При прогрессивной налоговой системе с более высоких доходов взимается более высокий налог. В результате различных социальных программ увеличиваются доходы наименее обеспеченной части населения. На основе соответствующих данных можно построить кривые Лоренца, которые отражали бы распределение доходов до выплаты налогов, после их уплаты и после получения выплат и пособий по социальным программам (см. рисунок 6.7.38).

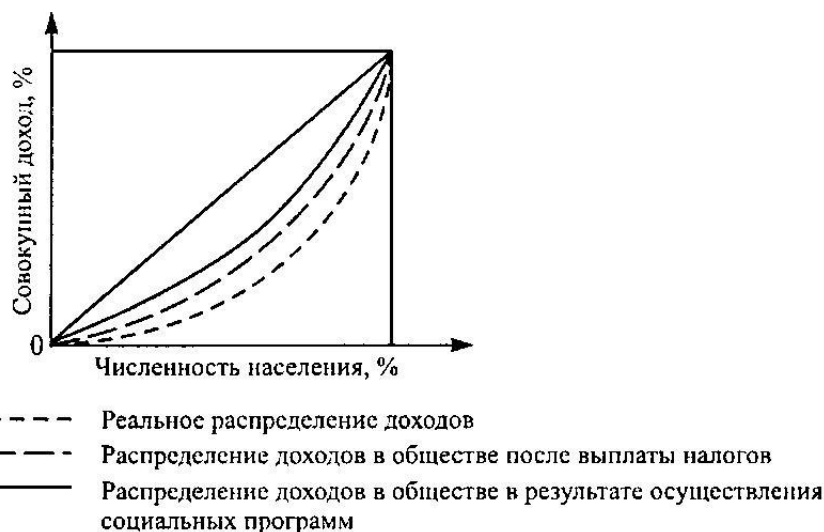


Рисунок 6.7.38 Распределение доходов и деятельность государства

Оценить степень неравенства в распределении доходов в обществе можно с помощью коэффициента фондов. Коэффициент фондов измеряет соотношение между средними доходами двух групп населения: 10 % населения с самыми высокими доходами и 10 % населения с самыми низкими доходами. Коэффициент фондов исчисляется путем сопоставления суммарного дохода указанных групп населения.

Для оценки дифференциации населения по доходам используется коэффициент бедности. Коэффициент бедности — относительный показатель, исчисляемый как процентное отношение численности населения, имеющего уровень доходов ниже прожиточного минимума, к общей численности населения страны.

Вопросы для самоконтроля

1. Что такое социальная политика?
2. Перечислите приоритеты социальной политики?
3. Дайте определение понятию «система социальной защиты населения»?
4. Дайте определение понятию «социальное обеспечение»?
5. Дайте определение понятию «социальное страхование»?

6. Перечислите известные модели социальной политики?
7. Что показывает функциональное распределение общественного дохода?
8. Охарактеризуйте процесс формирования национального дохода?
9. Какие показатели используются для оценки дифференциации населения по доходам?
10. Что показывает кривая Лоренца?

Тесты

1. В странах с развитой рыночной экономикой в структуре доходов семьи наибольший удельный вес занимают:

- а) заработная плата и жалование;
- б) доходы от владения собственностью;
- в) доходы от ценных бумаг;
- г) доход от аренды.

2. Соотношение доли заработной платы и доли прибыли в национальном доходе демонстрирует:

- а) значение профсоюзного движения;
- б) распределение дохода между различными факторами производства;
- в) распределение населения страны по различным социальным группам;
- г) динамику развития предпринимательства.

3. Бюджет семьи – это:

- а) общая сумма денежных доходов, которыми располагает семья;
- б) общая сумма расходов семьи;
- в) структура всех доходов и расходов за определенный период времени;
- г) все неверно.

4. Что из нижеперечисленного обычно приводит к сокращению потребительских расходов?

- а) снижение потребительских доходов;
- б) снижение уровня подоходного налога;
- в) ожидание скорого роста цен;
- г) увеличение государственных выплат населению.

5. Под какое обеспечение банки выдают потребительские кредиты?

- а) требуется залог имущества;
- б) под обеспеченную заработную плату;
- в) требуется гарантия фирмы, проверившей платежеспособность заемщика.

6. Выберите наиболее точный показатель уровня жизни:

- а) денежный доход населения;
- б) реальный доход на душу населения;
- в) уровень безработицы;

г) темпы. инфляции

7. Увеличение степени неравенства в распределении доходов в обществе отразится на кривой Лоренца

- а) совпадением кривой распределения доходов со срединной линией;
- б) движением кривой распределения доходов вверх;
- в) движением кривой распределения доходов вниз;
- г) кривая останется в прежнем положении.

8. Трансфертные платежи – это:

- а) одна из форм заработной платы;
- б) выплаты правительства отдельным лицам;
- в) натуральные безвозмездные пособия;
- г) все ответы верны.

9. Разграничьте рыночный, утилитарный и эгалитарный подходы к трактовке понятия «справедливое распределение»:

- а) справедливо такое распределение благ, при котором все члены общества получают максимум суммарной полезности;
- б) справедливо распределение, при котором ресурсы достаются тем, кто может заплатить за них наибольшую цену;
- в) справедливо, когда все члены общества имеют равные результаты от произведенного продукта.

10. Все поступления денег населению от предприятий и организаций всех форм собственности, безналичные перечисления и пр. – это ...

- а) номинальный (денежный) доход;
- б) реальный доход;
- в) Реальный доход + номинальный (денежный) доход;
- г) трансферты.

Глоссарий

1. Социальная политика — система взаимоотношений основных элементов социальной структуры общества по поводу сохранения и изменения социального поведения населения в целом и составляющих его классов, слоев, общностей.

2. Государственная социальная политика — деятельность государства, ставящая своей целью снижение степени дифференциации доходов, смягчение противоречий между участниками рыночной экономики и предотвращение социальных конфликтов на экономической почве.

3. Система социальной защиты — это система законодательных, экономических и социально-психологических гарантий, предоставляемых трудоспособным гражданам для повышения своего благосостояния за счет личного трудового вклада, а нетрудоспособным и социально уязвимым слоям населения за счет преимущества в пользовании общественными фондами потребления, а также в прямой материальной поддержке.

4. Социальное обеспечение — программы, связанные с выплатой денежных средств неработающим гражданам (по возрасту, в случае утраты трудоспособности, потери кормильца и пр.).

5. Социальное страхование — система отношений по распределению и перераспределению национального дохода, заключающихся в формировании специальных страховых фондов для содержания лиц, не участвующих в общественном труде.

6. Номинальный денежный доход населения — все поступления денег населению от предприятий и организаций всех форм собственности, безналичные перечисления и пр.

7. Реальный денежный доход населения — количество товаров и услуг, которое можно купить на располагаемый доход в течение определенного периода.

8. Функциональное распределение общественного дохода показывает, какая доля совокупного дохода страны направляется соответствующему фактору производства.

9. Личное распределение доходов характеризует, как распределяются все доходы общества между различными доходными группами.

10. Кривая Лоренца — кривая, которая устанавливает соответствие между численностью населения и объемом получаемого суммарного дохода.

11. Коэффициент Джини — статистический показатель степени расслоения общества данной страны или региона по отношению к какому-либо изучаемому признаку.

Тема 7.1 Открытая экономика. Платежный баланс. Валютный курс.

7.1.1 Платежный баланс

7.1.2 Обменный курс и валютный рынок

7.1.3 Реальный валютный курс и паритет покупательной способности

7.1.4 Плавающий и фиксированный валютный курс

Основная литература:

1. Макроэкономика (для бакалавров и специалистов) [Текст]: учебник для студентов, обучающихся по специальности 060800 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)": рек. УМО по образованию / Г. С. Вечканов, Г. Р. Вечканова. - 4-е изд. - М. ; СПб.; Нижний Новгород: Питер, 2011. - 446 с.

2. Макроэкономика. Теория и российская практика [Текст] : учебник для студ., обуч. по экономическим спец. : рек. М-вом образования и науки РФ / Финансовая академия при правительстве РФ; под ред. А. Г. Грязновой, Н. Н. Думной. - 5-е изд., перераб. и доп. - М.: Кнорус, 2008. - 680 с.

3. Экономическая теория. Микроэкономика, макроэкономика, мегаэкономика [Текст]: учебник / [И. Д. Афанасенко и [др.]]; под ред.: А. И. Добрынина, Л. С. Тарасевича. - 4-е изд. - М.: Питер, 2010. - 556 с.

Дополнительная литература:

4. Бродский Б.Е. Макроэкономика: Продвинутый уровень: курс лекций [Текст]: учебник / Б.Е. Бродский. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 336 с.

5. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятии (по отраслям)" : допущено УМО по образованию / Г. С. Вечканов. - 2-е изд. - М. ; СПб.; Нижний Новгород: Питер, 2009.

6. Экономика [Электронный учебник]: Учебное пособие. Под ред. д-ра экон. наук Д.Д. Лукманова – Уфа: ФГОУ ВПО БГАУ, 2011. - 310с.

7.1.1 Платежный баланс

При совершении внешнеэкономических операций, таких как экспорт и импорт товаров и услуг, распределении дохода между владельцами факторов производства (заработная плата, процент, рента, прибыль), осуществлении прямых и портфельных иностранных инвестиций происходит обмен одних валют на другие. При этом все совершенные операции по оттоку и притоку денежных средств в определенной стране фиксируются в платежном балансе.

Платежный баланс — это систематизированная запись всех экономических операций между резидентами данной страны и остальным миром (нерезидентами), которые произошли в течение определенного периода времени (обычно года).

Платежный баланс построен на основе двойной записи: каждая операция отражается дважды — по кредиту одной статьи и дебету другой. К кредиту относятся те сделки, в результате которых происходит приток валюты в страну (операции записываются со знаком «плюс»). К дебету относятся те сделки, в результате которых страна расходует валюту (записываются со знаком «минус»). Общие суммы по кредиту и дебету платежного баланса должны быть равны по определению.

Таблица 7.1.8 Структура платежного баланса Российской Федерации в 2012 г. (млрд. долл.)

	2012 г.
Счет текущих операций	74 798
Торговый баланс	193 274
<i>Экспорт</i>	529 104
<i>Импорт</i>	-335 830
Баланс услуг	-46 209
<i>Экспорт</i>	62 686
<i>Импорт</i>	-108 894
Баланс оплаты труда	-11 758
Баланс инвестиционных доходов	-55 462
Доходы к получению	43 260
Доходы к выплате	-98 722
Баланс ренты	1 008
Баланс вторичных доходов	-6 055
Счет операций с капиталом	-5 276
Сальдо счета текущих операций и счета операций с капиталом	69 522
Финансовый счет (кроме резервных активов)	-30 282
Чистое принятие обязательств ('+' - рост, '-' - снижение)	89 488
Чистое приобретение финансовых активов, кроме резервных ('+' - снижение, '-' - рост)	-119 770
Чистые ошибки и пропуски	-9 223
Изменение валютных резервов ('+' -снижение, '-' -рост)	-30 017

В платежном балансе, представленном на примере Российской Федерации в табл. 7.1.8, можно выделить два основных раздела: «Счет текущих операций», который нередко для простоты называют текущим счетом, и «Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами», который коротко называют капитальным счетом, или счетом движения капитала.

Текущие операции включают операции с товарами, услугами и доходами. Итоги внешнеторговых операций за определенный период времени представлены в статьях «экспорт» и «импорт».

Часть платежного баланса, отражающая экспорт и импорт товаров, называется *торговым балансом страны*. Разница между товарным экспортом и товарным импортом образует сальдо торгового баланса. Сальдо будет считаться отрицательным (пассивным), если импорт превышает экспорт. И будет положительным (активным), если экспорт превышает импорт.

Кроме внешней торговли товарами в первом разделе платежного баланса отражается торговля услугами. Доходы и расходы, проходящие по

статье «услуги», связаны с туризмом, содержанием иностранных представительств, частными некоммерческими операциями, поступлениями транспортного, страхового характера.

По *балансу оплаты труда* и *балансу инвестиционных доходов* отражаются доходы от предоставления услуг владельцами факторов производства (труда и капитала). Отметим, что оплата труда включает вознаграждение резидентов, работающих по трудовому договору с нерезидентами (операция отражается со знаком плюс, поскольку происходит приток денег в страну), и вознаграждение нерезидентов, которые были наняты отечественными работодателями (операция отражается со знаком минус, поскольку приводит к оттоку денег из страны).

По *балансу инвестиционных доходов* отражаются доходы от капитала (права собственности на активы). В данном случае, если резиденты имеют иностранные акции, то нерезиденты выплачивают дивиденды, а операции в платежном балансе отражаются со знаком плюс. Если же нерезиденты владеют, скажем, акциями компании, находящейся в юрисдикции Российской Федерации, то выплата им дивидендов будет отражаться со знаком минус.

По счету текущих операций отражаются и *текущие трансферты*, которые не связаны с предоставлением услуг, товаров и ресурсов. Текущие трансферты иногда называют односторонними трансфертами, поскольку перевод денег из страны или в страну не связан с возмездным предоставлением благ. Так, к трансфертам относят переводы, гуманитарную помощь в денежной форме, благотворительные взносы, пожертвования и т.д. Аналогично, если текущие трансферты из страны превышают текущие трансферты в страну, то сальдо по балансу текущих трансфертов будет отрицательным.

Суммарный итог по торговому балансу, балансу услуг и платежам по неторговым операциям дает **сальдо счета текущих операций**.

Еще раз отметим, что операции по счету текущих операций записываются одновременно и в счете движения капитала в рамках финансового счета, поскольку это связано с притоком или оттоком валюты в рамках национальной юрисдикции. Ниже при характеристике счетов платежного баланса будут показаны особенности различных международных операций.

Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами — второй раздел платежного баланса, который отражает операции с реальными и финансовыми активами. Основными разделами данного счета являются счет операций с капиталом (капитальные трансферты) и финансовый счет.

Счет операций с капиталом (капитальные трансферты) включает операции по переводу активов из одной страны в другую: например, инвестиционные гранты, предоставленные на строительство дорог, аэропортов; списание задолженности правительству. Данный раздел вклю-

чает и активы, права собственности на которые перешли в данную юрисдикцию вместе с мигрантами.

В *финансовом счете* отражаются операции, связанные с куплей-продажей активов и изменением обязательств между резидентами и нерезидентами в отчетном периоде: ссуды и займы, прямые и портфельные инвестиции, производные финансовые инструменты, остатки на текущих счетах и депозиты, операции с наличной валютой и др.

Сальдо по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами представляет собой сумму сальдо по счету движения капитала и сальдо финансового счета.

Существование раздела «Чистые ошибки и пропуски» связано со статистическими расхождениями между данными, полученными из разных источников (банковская статистика, таможенные регистры и т.д.). Например, данные об экспорте товаров содержатся в таможенной статистике, в то время как данные о поступлениях иностранной валюты на счета предприятий за поставки по экспорту обычно берутся из банковской статистики.

Изменение валютных резервов представляет собой совокупность операций с иностранными активами, принадлежащими РФ и управляемыми Банком России. В их состав включаются наличная иностранная валюта, монетарное золото, остатки средств на счетах в банках-нерезидентах, облигации иностранных правительств, активы в МВФ (специальные права заимствования — СДР) и другие ликвидные активы. Резервные активы используются для выравнивания платежного баланса (например, путем осуществления интервенций на валютных рынках).

Каждая операция между резидентами и нерезидентами сопровождается двойной записью в платежном балансе. Это связано с тем, что каждая операция сопряжена с обменом правами собственности на товары, услуги и активы, или возникновением или прекращением обязательств резидентов и нерезидентов по отношению друг к другу, или оплатой услуг факторов производства, или переводом денежных средств между странами. В платежном балансе требуется одновременно отразить и потоки денежных средств, и источники возникновения этих потоков. Каждая операция одновременно отражается по дебету одной статьи (импорт товаров и услуг, сокращение обязательств резидентов, увеличение финансовых активов, принадлежащих резидентам, выплата доходов за рубеж) и по кредиту другой статьи (экспорт товаров и услуг, сокращение финансовых активов, принадлежащих резидентам, увеличение обязательств резидентов, получение доходов из-за рубежа).

Приведем несколько типичных операций между резидентами и нерезидентами (табл. 7.1.9).

Таблица 7.1.9 Отражение операций в платежном балансе на основе двойной записи

Операция	Дебет	Кредит
Нерезиденты купили у резидентов нефть	Увеличение финансовых активов в форме притока валюты (финансовый счет)	Экспорт в форме оттока сырьевых товаров из страны (счет текущих операций)
Резиденты купили у нерезидентов партию бытовой техники	Сокращение финансовых активов в форме оттока валюты (финансовый счет)	Импорт в форме притока физического капитала в страну (счет текущих операций)
Нерезиденты купили акции российских компаний	Увеличение финансовых активов в форме притока валюты (финансовый счет)	Снижение финансовых активов в форме оттока ценных бумаг (акций) (финансовый счет)
Российская компания получила кредит в коммерческом банке-нерезиденте	Увеличение финансовых активов в форме притока валюты (финансовый счет)	Увеличение обязательств перед нерезидентами (финансовый счет)

В сумме счет текущих операций, счет операций с капиталом и финансовыми инструментами и изменение валютных резервов должны быть равны нулю. Это можно показать в формальном виде:

$$CA + KA + AR = 0,$$

где CA — сальдо счета текущих операций; KA — сальдо счета операций с капиталом и финансовыми инструментами; AR — изменение валютных резервов.

Так, если возникает дефицит счета текущих операций ($CA < 0$), т.е. отток валюты по импортным закупкам превышает приток валюты по экспорту, то он может быть профинансирован путем продажи части активов иностранцам (иностранные инвестиции в страну) или за счет увеличения обязательств резидентов, сопровождаемого притоком иностранной валюты (зарубежные займы у иностранных банков, правительств или международных организаций).

Если в рассматриваемый в платежном балансе период образуется профицит счета текущих операций, т.е. экспорт превышает импорт, то это может привести к чистому оттоку иностранной валюты по счету движения капитала.

Среди факторов, влияющих на состояние платежного баланса, выделяют фискальную и монетарную политику. Так, рестриктивная монетарная политика может привести к росту процентных ставок, увеличению чистого притока капитала в страну и образованию активного (положительного) сальдо этой части платежного баланса. Для стимулирующей фискальной политики характерно снижение объема национальных сбережений, что означает образование/увеличение положительного

сальдо капитального счета платежного баланса. Последствия сдерживающей фискальной политики будут противоположными.

7.1.2 Обменный курс и валютный рынок

При совершении внешнеторговых сделок контрагенты совершают платежные операции с использованием *валютного курса*.

Понятие «валюта» в переводе с итальянского языка буквально означает стоимость. В русском языке данное понятие принимает два значения. Во-первых, под валютой понимается денежная единица, лежащая в основе денежной системы государства. В данном случае речь идет о национальной валюте. Как правило, название национальной валюты закрепляется в конституции страны. Во-вторых, валюта — это денежные знаки зарубежных стран (банкноты, казначейские билеты, монеты), а также кредитные и платежные документы (векселя, чеки и др.), используемые в международных расчетах. Более точным определением в данном случае является термин «иностранная валюта».

Обменный курс валюты — это относительная цена валют двух стран или валюта одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны.

Обменный курс национальной валюты может быть выражен в форме прямой или обратной котировки.

Прямая котировка — это количество единиц национальной валюты, необходимое для приобретения одной единицы иностранной валюты. Обычно валюты сравниваются с американским долларом, например 30 российских рублей за один доллар США.

Косвенная (обратная) котировка — это количество единиц иностранной валюты, необходимое для приобретения одной единицы национальной валюты, например 0,03 доллара США за один российский рубль. Использование котировок помогает участникам валютного рынка устанавливать взаимоотношения по различным торговым и финансовым операциям.

При анализе динамики валютных курсов может наблюдаться как номинальное обесценение (удешевление), так и номинальное удорожание национальной валюты.

Изменение валютного курса обуславливает проигрыш или выигрыш участников внешнеэкономических операций, оказывает влияние на положение национальных производителей и потребителей на мировых рынках товаров и услуг. Кроме того, финансовые и инвестиционные операции, требующие конвертации (обмена) валют, также оказываются под воздействием динамики валютного курса.

Валютный курс устанавливается на валютном рынке в зависимости от соотношения спроса на национальную валюту и ее предложения.

Валютный рынок — это рынок, на котором обмениваются валюты разных стран. Данный рынок графически представлен на рис. 7.1,39 а. Пусть

e — валютный курс фунта, т.е. цена одного фунта, выраженная в долларах; D — кривая спроса на фунты; S — кривая предложения фунтов. Кривая спроса на валюту (фунты) имеет отрицательный наклон: чем выше валютный курс фунта, т.е. чем выше цена фунта в долларах, тем больше долларов должны заплатить американцы, чтобы получить в обмен один фунт, следовательно, тем меньше будет величина спроса на фунты со стороны американцев. Кривая предложения валюты (фунтов) имеет положительный наклон, так как чем выше обменный курс фунта, тем больше долларов получают англичане в обмен на один фунт и поэтому тем выше будет величина предложения фунтов. Равновесный валютный курс e_0 устанавливается в точке пересечения кривой спроса на фунты и кривой предложения фунтов.

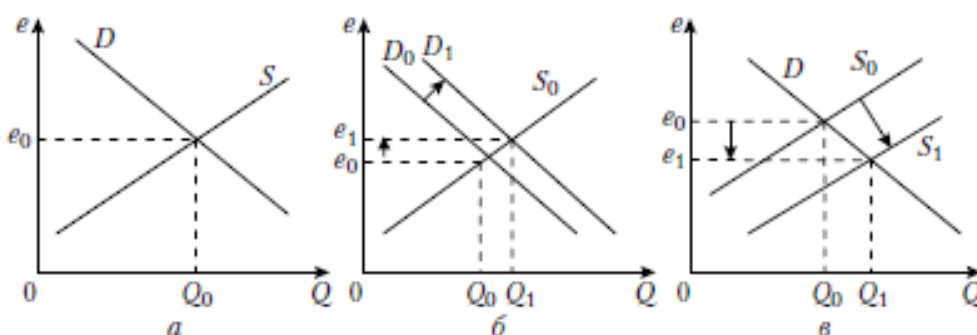


Рис. 7.1.39 Спрос и предложение на валютном рынке

Спрос на национальную валюту (в данном случае — фунт) — количество национальной валюты, которое участники валютного рынка (трейдеры) готовы купить по определенному обменному курсу в определенный период времени.

Спрос формируется в зависимости от многих факторов. Во-первых, существует спрос других стран на товары, произведенные в данной стране, в Великобритании. Во-вторых, спрос на национальную валюту определяется спросом других стран на активы (акции, облигации, недвижимость, другие реальные и финансовые активы) данной страны (Великобритании). Для того чтобы оплатить покупку товаров и активов, экономические агенты других стран (нерезиденты) должны обменять свою валюту на фунты. Поэтому спрос на национальную денежную единицу (фунт) будет тем выше, чем больше желание иностранцев купить товары, произведенные в данной стране (т.е. чем больше экспорт английских товаров) и приобрести ее активы (приток капитала). Рост спроса на валюту (сдвиг вправо кривой спроса на фунты от D_0 до D_1 на рис. 7.1.39 б) ведет к росту ее цены, т.е. валютного курса (от e_0 до e_1). Рост курса фунта означает, что иностранцы должны обменивать (платить) больше единиц своей валюты (долларов) за единицу валюты данной страны (фунт).

Важную роль на валютном рынке играют ожидания относительно валютного курса в будущем. Так, если у экономических агентов усиливаются ожидания роста обменного курса в будущем, то при прочих равных условиях спрос на валюту будет расти, что приведет к ее удорожанию.

Предложение национальной валюты — количество национальной валюты, которое готовы продать участники валютного рынка (трейдеры) по определенному курсу в определенный период времени.

Предложение зависит от ряда факторов. Во-первых, существует спрос резидентов данной страны (Великобритании) на товары, произведенные в других странах (США), т.е. на импортные товары. Во-вторых, при покупке активов в других странах резидентам данной страны необходимо купить иностранную валюту, т.е. для того чтобы оплатить покупку данной страной (Великобританией) товаров и активов других стран (США), она должна обменять свою национальную валюту (фунты) на национальную валюту той страны, у которой она покупает (т.е. на доллары). Предложение национальной валюты (фунтов) будет тем выше, чем больше желание данной страны (Великобритании) купить товары и финансовые активы других стран (США). Рост предложения фунтов (сдвиг вправо кривой предложения фунтов от S_0 до S_1 на рис. 7.2, в) снижает обменный курс национальной валюты (с e_0 до e_1). Снижение валютного курса, т.е. цены национальной денежной единицы, означает, что за одну единицу национальной валюты (фунт) можно в обмен получить меньшее количество иностранной валюты (долларов), например, не два доллара за фунт, а только 1,5 долл. за один фунт.

Важную роль в регулировании валютного курса играет государство в лице центрального банка, который устанавливает официальный режим валютного курса и обеспечивает стабильность национальной валюты.

На валютном рынке заключаются как наличные, так и срочные сделки. **Курс спот (наличный курс)** — это курс, по которому одна валюта может быть продана в обмен на другую с немедленной поставкой. Срочные сделки (фьючерсы, форварды) предусматривают поставку определенного количества валюты в будущем (например, через 30 или 90 дней) по курсу, зафиксированному в момент заключения срочной сделки. Спот и форвардный курс отличаются, их соотношение зависит от ожиданий участников валютного рынка относительно ситуации на валютном рынке в будущем.

С развитием информационных технологий и интернет-трейдинга большие возможности предоставляет рынок FOREX.

FOREX (Foreign Exchange Market) — глобальный валютный рынок по обмену валюты одной страны на валюту другой по рыночному курсу, который складывается на определенный момент времени. FOREX представляет собой виртуальное пространство, объединяющее продавцов и покупателей валюты во всем мире. Это информационное пространство соединяет между собой через сеть Интернет профессиональных участников (дилеров, брокеров) валютного рынка, сосредоточенных в ведущих мировых финансовых центрах и круглосуточно осуществляющих сделки по купле-продаже мировых валют. Профессиональными участниками валютного рынка являются коммерческие банки, валютные биржи, центральные банки,

фирмы, осуществляющие внешнеторговые операции, инвестиционные фонды, брокерские компании и частные лица.

Главными валютами, на долю которых приходится основной объем всех операций на рынке FOREX, являются доллар США (USD), евро (EUR), японская йена (JPY), швейцарский франк (CHF), английский фунт стерлингов (GBP), канадский доллар (CAD), австралийский доллар (AUD), новозеландский доллар (NZD).

7.1.3 Реальный валютный курс и паритет покупательной способности

Большую роль в формировании валютного курса играют ожидания экономических агентов. Какие же факторы движут ожиданиями участников валютного рынка? Что лежит в основе формирования валютного курса?

Во-первых, существует различная покупательная способность национальных денежных единиц, которую можно измерить как обратную величину общему уровню цен в стране ($1/P$). Так, если принять за основу уровня цен стоимость потребительской корзины, то можно сказать, что покупательная способность единицы национальной валюты (стоимость денег) — величина, обратная стоимости потребительской корзины. Например, если стоимость данной корзины в России составляет 10 000 руб., то покупательная способность российского рубля составляет величину $1/10\,000 = 0,0001$.

Во-вторых, если товары могут свободно покупаться и продаваться путем конвертации валют разных стран, то теоретически цены между странами должны выравниваться. При этом существует следующее равновесное состояние:

$$P/eP^* = 1, \text{ или } P = eP^*,$$

где P — уровень цен в стране; P^* — уровень цен за рубежом; e — обменный курс (прямая котировка).

Уравнение показывает, что цена отечественного товара должна равняться цене иностранного товара, выраженной в отечественной валюте. Идея о том, что товары и услуги, вовлеченные в международную торговлю, должны иметь одинаковую цену, выраженную в одной и той же валюте, называется **паритетом покупательной способности (ППС)**.

Паритет покупательной способности валют помогает понять, как должен изменяться уровень цен в данной стране для того, чтобы восстанавливался равновесный валютный курс при определенном уровне цен в других странах.

Эмпирический анализ наличия связи между уровнем цен и валютными курсами показывает, что правило паритета покупательной способности может выполняться только в очень долгом периоде, тогда как в краткосрочном и среднесрочном периодах оно не подтверждается. Это

объясняется рядом причин. Во-первых, разные страны в условиях международного разделения труда выпускают неодинаковые товары, как предполагает ППС. Во-вторых, некоторые виды товаров не участвуют в международной торговле. В-третьих, транспортные издержки и таможенные пошлины мешают выравниванию цен между странами. В-четвертых, на валютной бирже курсы могут спекулятивно отрываться от справедливых уровней и искажать соотношения валют, складывающиеся в результате действий экспортеров и импортеров.

Развитие идеи ППС привело к появлению нового понятия — **реальный валютный курс**, который можно определить как отношение цен на товары в двух странах, выраженных в одной валюте. Так, если потребительская корзина в России стоит 10 000 руб., а в Испании аналогичный набор товаров оценивается в 400 евро, то при номинальном курсе 1 евро = 45 руб. реальный валютный курс составит величину $(10\ 000/45)/400 = 0,56$. Значение 0,56 показывает, что за одну потребительскую корзину, приобретаемую в России, можно получить лишь 0,56 корзины испанского потребителя. Таким образом, цены испанских товаров выше цен российских товаров.

Реальный валютный курс s может быть рассчитан по формуле

$$s = P/eP^*$$

В данной формуле e — номинальный валютный курс (в прямой котировке для иностранной валюты, в нашем примере 1 евро = 45 руб.); P^* — уровень цен за рубежом (в иностранной валюте); P — уровень внутренних цен (в отечественной валюте). Из формулы видно, что величина реального курса зависит как от номинального валютного курса, так и от соотношения уровней цен в двух странах.

Естественно, что реальный валютный курс в кратко- и среднесрочном периодах отклоняется от устойчивого уровня. Рост реального валютного курса национальной валюты называется *реальным удорожанием*. В этом случае количество отечественных товаров может обмениваться на все большее количество иностранных товаров. Падение реального валютного курса называется *реальным обесценением*; при этом справедливо обратное — на тот же объем отечественных товаров можно будет обменять меньшее количество иностранных.

7.1.4 Плавающий и фиксированный валютный курс

В теории известны два основных режима валютных курсов, устанавливаемых государственными решениями: фиксированный и плавающий.

Фиксированный валютный курс. При режиме фиксированного валютного курса центральный банк жестко устанавливает (таргетирует) количественный показатель номинального валютного курса, который обязуется обеспечивать в течение определенного периода времени. Status quo

поддерживается путем различных форм вмешательства центрального банка в работу валютного рынка.

Фиксированный валютный курс может искажать состояние дел в экономике страны, использующей этот метод макроэкономической политики. Такой курс редко совпадает с тем, который мог бы сложиться при свободном функционировании валютного рынка. Деятельность государства в этой сфере обычно приводит либо к завышению (переоценке), либо к занижению (недооценке) курса национальной валюты по отношению к рыночному уровню.

Если государство стремится к установлению обменного курса национальной валюты на завышенном уровне, то оно может влиять на валютный рынок косвенно через регулирование внешней торговли. Данный режим может поддерживаться введением импортных пошлин или квотированием импорта. В этом случае происходит искусственное сдерживание импорта, снижение спроса на иностранную валюту и предложения национальной валюты. Кроме того, могут устанавливаться нормативы обязательной продажи иностранной валюты, поступающей за экспортируемые товары. При этом увеличивается предложение иностранной валюты, что ведет к росту ее обменного курса. В силу высоких транзакционных издержек перечисленных рестриктивных мер страны, использующие фиксирование курса, делегируют центральным банкам право осуществлять прямые интервенции на валютном рынке. Для поддержания обменного курса валюты на завышенном уровне центральный банк выкупает национальную валюту в обмен на иностранную. На рисунке 7.1.40 показана ситуация, складывающаяся на валютном рынке при таргетировании валютного курса на завышенном уровне. В этом случае центральный банк должен скупать иностранную валюту (продавать отечественную валюту) или, другими словами, осуществлять валютные интервенции.

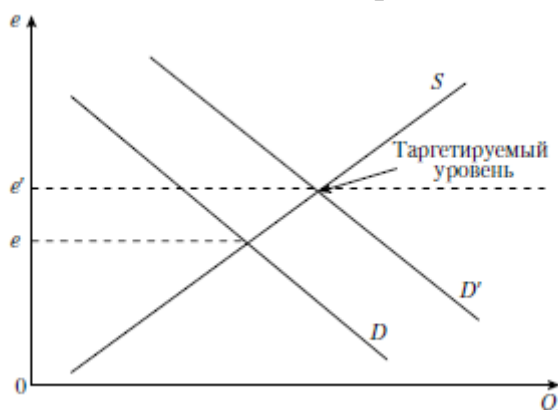


Рисунок 7.1.40 Прямые интервенции Центрального банка

Где же центральный банк берет иностранную валюту? Существуют официальные валютные резервы, однако они ограничены. В определенный момент эти резервы истощаются и достигают критического минимума. В этом случае центральный банк будет вынужден отказаться от своего

обязательства поддерживать курс на завышенном уровне и девальвировать национальную валюту, т.е. официально понизить стоимость денежной единицы страны по отношению к другим валютам. «Схлопывание пузыря» происходит достаточно быстро. Более того, спекулянты, обладающие информацией относительно валютных запасов таких стран, могут «помочь» центральному банку решиться на девальвацию валюты. Население страны, заметившее движение на валютном рынке, может подключиться к этой спекулятивной игре и немного подзаработать. Бдительный спекулянт или валютный брокер, ориентирующийся на стремительное истощение валютных резервов страны, будет покупать иностранную валюту, продавая национальную валюту в ожидании девальвации.

Таким образом, фиксация курса на завышенном уровне не может существовать долго. В определенный момент центральный банк оказывается неспособным контролировать ситуацию и должен предпринимать серьезные меры по регулированию валютного рынка. В основном это указанные выше жесткие ограничения потоков внешней торговли и меры денежно-кредитной политики. Государство в этом случае будет ограничивать импорт посредством квотирования и введения пошлин, проводить расширительную денежно-кредитную политику посредством увеличения денежной массы (например, снижение нормативов обязательного резервирования, продажи активов на открытом рынке). Все это, как известно, может вылиться в другую макроэкономическую проблему — инфляцию. Кроме этого, слабость монетарного органа может привести к формированию устойчивых инфляционных ожиданий, борьба с которыми, как правило, занимает продолжительный период времени.

Если государство фиксирует валютный курс на заниженном уровне, то центральный банк для поддержания курса должен продавать национальную валюту и скупать иностранную валюту, пополняя свои валютные резервы. Данный процесс может теоретически продолжаться бесконечно, поскольку в руках у государства находится почти бездонный запас национальной валюты. Однако резервы могут накапливаться только за счет торговых партнеров, имеющих завышенный валютный курс. Как правило, политическое давление на страну, занимающуюся такой спекуляцией, со стороны ее торговых партнеров будет способствовать возвращению курса на более высокий уровень.

Отметим, что при фиксированном валютном курсе официальное повышение курса центральным банком принято называть ревальвацией.

Плавающий валютный курс. Система плавающего (floating) валютного курса не включает официальное установление обменного курса, при этом допускается участие государства в работе валютного рынка; уровень валютного курса устанавливается действиями игроков, формирующих спрос и предложение валюты.

Обесценение валюты делает национальные товары дешевле и благоприятствует экспорту товаров и услуг. Удорожание же валюты делает

национальные товары дороже, сокращает экспорт и стимулирует импорт. В результате плавающий валютный курс национальной валюты по определению является волатильным, т.е. постоянно изменяется. В различные периоды времени волатильность может увеличиваться, что проявляется в повышенных изменениях валютного курса. Волатильность снижается в период стабильного развития экономики.

Иногда плавающий курс называют гибким валютным курсом.

Современная валютная система не является системой гибких валютных курсов в чистом виде. Многочисленные меры государственной макроэкономической политики, продиктованные стремлением обеспечить благоприятные условия для отечественных производителей-экспортеров, пополнить государственный бюджет и др., обуславливают зависимость уровня валютного курса от воли государства. Более того, политики стремятся обеспечить устойчивые темпы экономического роста, что также связывается с регулированием валютного курса. Валютный курс, наряду с темпами инфляции и уровнем безработицы, выступает одной из главных целей государственного воздействия на рыночную экономику. Иногда свободно плавающий курс препятствует достижению какой-либо из вышеперечисленных целей и по этой причине не используется в системе макроэкономического регулирования

Если центральный банк не вмешивается в установление валютного курса, то принято говорить о системе «чистого плавания» (cleanfloating). Если же государство вмешивается в работу валютного рынка, не осуществляя непосредственную фиксацию курса, то говорят о «грязном» (dirty), или «управляемом плавании» (managed floating).

И фиксированный, и гибкий валютные курсы обладают рядом преимуществ и недостатков. При системе фиксированного валютного курса теряется способность центрального банка проводить полноценную монетарную политику. Поскольку действия банка направлены исключительно на поддержание курса валюты, его интервенции на валютном рынке автоматически приводят к изменению денежной массы, что не всегда соответствует потребностям экономики (например, из-за угрозы инфляции). В данном случае проигрывают, как правило, страны, привязывающие свою валюту к более сильной валюте (евро, доллару). Возникновение макроэкономических проблем (инфляция, безработица, спад производства) в сильной экономике автоматически обуславливает изменение курса ее валюты. Страны, привязавшие свою валюту к валюте сильной экономики, получают массу «импортируемых» проблем и рискуют в них завязнуть. Велика также вероятность ошибок при выборе фиксированного обменного курса.

При системе плавающего валютного курса существует его повышенная изменчивость, что порождает некоторую неопределенность для экономических агентов, совершающих внешнеэкономические операции.

Однако при данной системе страна более свободна в проведении внутренней монетарной политики.

Выбор системы валютного курса зависит от конкретных обстоятельств. Гибкий курс позволяет регулировать платежный баланс без использования валютных резервов и вмешательства центрального банка, который может свободно проводить внутреннюю денежно-кредитную политику. Так, при дефиците платежного баланса валютный курс имеет тенденцию к снижению, что, в свою очередь, ведет к выравниванию платежного баланса, например, за счет роста экспорта.

Вопросы для самоконтроля

1. Дайте определение платежного баланса?
2. Назовите основные разделы платежного баланса?
3. Какую роль играют валютные резервы в структуре платежного баланса?
4. Как взаимосвязаны изменения номинального и реального валютных курсов?
5. Что такое паритет покупательной способности?
6. Какие основные факторы определяют валютный курс?
7. К каким последствиям в экономике приведет политика фиксированного валютного курса?
8. Каковы последствия дефицита и профицита счета текущих операций?
9. Какие факторы формируют спрос на национальную валюту?
10. Какие факторы формируют предложение национальной валюты?

Тесты

1. Если в стране сохраняется устойчивый дефицит по счету текущих операций, то правительство должно:

- а) продолжать финансирование этого дефицита, занимая средства у других государств и МВФ;
- б) ввести налог на импорт, субсидировать экспорт и девальвировать национальную валюту;
- в) увеличить импорт и сократить экспорт таким образом, чтобы увеличить приток денег в экономику;
- г) повысить обменный курс национальной валюты для того, чтобы увеличить экспорт.

2. Допустим, что страна импортирует товаров и услуг больше, чем экспортирует. Тогда:

- а) это не окажет воздействия на номинальный ВВП;
- б) чистые зарубежные активы этой страны увеличатся;

в) баланс по текущим операциям будет сводиться с положительным сальдо;

г) реальный ВВП сократится.

3. Если правительству необходима иностранная валюта для оплаты импорта, но нет возможности продавать активы или занимать средства за рубежом, то наиболее целесообразно:

а) занимать валюту в Центральном банке;

б) производить и продавать больше товаров другим странам;

в) повысить налоги и покупать иностранную валюту на валютных рынках;

г) сократить государственные закупки отечественной продукции и полученные от этого средства использовать для оплаты импорта;

д) не предпринимать ничего из вышеперечисленного, так как без продажи активов или зарубежных займов задача неразрешима.

4. Какое из следующих утверждений является неверным?

а) если импорт страны снижается по сравнению с ее экспортом, то сальдо текущего счета платежного баланса окажется отрицательным;

б) экспорт товаров и услуг из одной страны служит импортом для другой;

в) если местные резиденты продают товары иностранцам, то экспорт из страны увеличивается;

г) если американцы покупают акции немецкой промышленной фирмы, то зарубежные активы США увеличиваются;

д) одно из вышеперечисленных утверждений неверно.

5. Экономика описана следующими данными:

	Млрд долл.
1. Сальдо баланса торговли товарами	-110
2. Сальдо баланса товаров и услуг	-112
3. Сальдо текущего счета	-105
4. Сальдо счета капитала и финансовых инструментов	+110

Что из нижеперечисленного является неверным с учетом этих данных?

а) дефицит баланса торговли товарами равен -110;

б) сальдо счета движения капитала и финансовых инструментов является положительным;

в) официальные валютные резервы ЦБ изменились на -10;

г) чистый экспорт услуг составляет -2.

6. Если страна А продает стране В новую буровую вышку, то эта операция будет отражена в платежном балансе страны А как:

- а) увеличение актива текущего счета;
- б) сокращение актива текущего счета;
- в) сокращение актива счета капитала и финансовых инструментов;
- г) увеличение актива по финансовому счету;
- д) операция с официальными валютными резервами.

7. Если житель страны А покупает облигацию государственного казначейства страны В за 100 тыс. долл., то эта операция отражается в платежном балансе страны В как:

- а) уменьшение актива по финансовому счету;
- б) увеличение актива по финансовому счету;
- в) уменьшение актива по текущему счету;
- г) увеличение актива по текущему счету;
- д) операция с официальными валютными резервами.

8. Если чистый экспорт положителен, то какое из нижеперечисленных утверждений окажется неверным?

- а) объем внутреннего выпуска превышает объем внутренних расходов;
- б) внутренние сбережения превышают внутренние инвестиции;
- в) имеется дефицит текущего счета платежного баланса;
- г) возможен дефицит платежного баланса по счету капитала и финансовых инструментов;
- д) одно из вышеперечисленных утверждений неверно.

9. Что из нижеперечисленного является неверным?

- а) положительное сальдо по финансовому счету возникает в том случае, когда внутренние инвестиции превышают внутренние сбережения;
- б) сумма сальдо текущего и финансовых счетов платежного баланса равна величине чистого экспорта;
- в) сальдо текущего счета платежного баланса равно величине чистого экспорта;
- г) из основного макроэкономического тождества следует, что если экономика находится в состоянии равновесия, то сальдо текущего счета и финансового счета, при прочих равных условиях, равны по величине.

10. Если объем выпуска составляет 1000, а внутренние расходы на покупку всех отечественных и импортных товаров и услуг составляют 900, тогда величина чистого экспорта будет равна:

- а) -100;
- б) 1900;
- в) 100;

- г)0;
- д) для расчета недостаточно информации.

Глоссарий

1. Платежный баланс — это систематизированная запись всех экономических операций между резидентами данной страны и остальным миром (нерезидентами), которые произошли в течение определенного периода времени (обычно года).

2. Текущие операции включают операции с товарами, услугами и доходами.

3. Сальдо торгового баланса – разница между товарным экспортом и товарным импортом образует.

4. Счет операций с капиталом (капитальные трансферты) включает операции по переводу активов из одной страны в другую: например, инвестиционные гранты, предоставленные на строительство дорог, аэропортов; списание задолженности правительству.

5. Финансовый счет – в счете отражаются операции, связанные с куплей-продажей активов и изменением обязательств между резидентами и нерезидентами в отчетном периоде: ссуды и займы, прямые и портфельные инвестиции, производные финансовые инструменты, остатки на текущих счетах и депозиты, операции с наличной валютой и др.

6. Обменный курс валюты — это относительная цена валют двух стран или валюта одной страны, выраженная в денежных единицах другой страны.

7. Прямая котировка — это количество единиц национальной валюты, необходимое для приобретения одной единицы иностранной валюты. Обычно валюты сравниваются с американским долларом, например 30 российских рублей за один доллар США.

8. Косвенная (обратная) котировка — это количество единиц иностранной валюты, необходимое для приобретения одной единицы национальной валюты, например 0,03 доллара США за один российский рубль. Использование котировок помогает участникам валютного рынка устанавливать взаимоотношения по различным торговым и финансовым операциям.

9. Курс спот (наличный курс) — это курс, по которому одна валюта может быть продана в обмен на другую с немедленной поставкой.

10. Паритет покупательной способности валют показывает, как должен изменяться уровень цен в данной стране для того, чтобы восстанавливался равновесный валютный курс при определенном уровне цен в других странах.

